

Gestão

Empresas brasileiras têm longo caminho para a diversidade nos conselhos, diz Rich Fields **B2**



Cibercrimes

Países em desenvolvimento se transformam em campo de provas para ataques hackers **B6**



Investimentos

RBR Asset entra no segmento de crédito imobiliário nos Estados Unidos, diz Ricardo Almendra **C6**

Quinta-feira, 25 de abril de 2024
Ano 24 | Número 5988 | R\$ 6,00

www.valor.com.br

ECONÔMICO

Valor

Governo entrega regulamentação da reforma ao Congresso e estima alíquota média de 26,5%

Tributação Com 360 páginas e 499 artigos, projeto de lei tem uma lista de 15 alimentos da cesta básica com taxa zero; Lira quer aprovar até meados de julho

Jéssica Sant’Ana, Raphael Di Cunto, Marcelo Ribeiro, Beatriz Olivon, Guilherme Pimenta, Estevão Taiar e Marta Watanabe De Brasília e São Paulo

O ministro da Fazenda, Fernando Haddad, entregou ontem ao Congresso o primeiro projeto de lei complementar com a regulamentação da reforma tributária do consumo. A pasta estima que a alíquota média do Imposto sobre Valor Agregado (IVA) ficará em 26,5%, podendo variar de 25,7% a 27,3%. Segundo o secretário extraordinário da reforma tributária, Bernar

dard Appy, “a referência é a média, mas a expectativa é que seja menor”. O presidente da Câmara, Arthur Lira (PP-AL), espera aprovar as novas regras até o início do recesso parlamentar, em 17 de julho. Entre os pontos mais aguardados estavam a definição da lista de 15 alimentos da cesta básica que terão alíquota zero e o rol de seis tipos de bens sobre os quais incidirá o novo Imposto Seletivo — veículos, embarcações e aeronaves, produtos de fumo, bebidas alcoólicas, bebidas açucaradas e bens minerais extraídos. Em relação à cesta básica, a ideia do governo foi incluir alimentos

considerados saudáveis e majoritariamente consumidos pelas famílias mais pobres. O texto segue as diretrizes da proposta aprovada em 2023, criando a Contribuição sobre Bens e Serviços (CBS, federal) e o Imposto sobre Bens e Serviços (IBS, estadual e municipal), além do Imposto Seletivo. Detalha o chamado “cashback” e as categorias profissionais sujeitas a regimes específicos. “O país aguarda há 40 anos por uma solução do mais emaranhado dos problemas brasileiros, que é o nosso caótico sistema tributário, que está ainda, infelizmente, entre os dez piores do

mundo, [mas] estará entre os dez melhores a partir da conformação total [da reforma]”, disse Haddad. O Brasil deverá ter uma das alíquotas mais altas de IVA. Ela pode ficar acima ou perto dos 27% da recordista Hungria. Eduardo Fleury, do FCR Law, diz que elas não surpreendem e estão dentro do projetado. Segundo ele, são de fato altas, mas mostram o quanto o sistema depende da tributação sobre o consumo. **Página A6**

● **Especial:** Nova fase da reforma ganha página com conteúdos exclusivos no site do 'Valor' **A6**

Queda de preços reduz lucro da Vale e turva mais o cenário

Francisco Góes, Rafael Rosas e Felipe Laurence Do Rio e de São Paulo

Preços menores no minério de ferro, níquel e cobre afetaram o resultado da Vale no 1º trimestre. A mineradora apurou lucro líquido de R\$ 8,29 bilhões, queda de 12,9% ante igual período de 2023. A receita líquida de vendas somou R\$ 41,89 bilhões, recuo de 4,4%, e o lucro antes de juros, impostos, depreciação e amortização (Ebitda) somou R\$ 17 bilhões, redução de 12,8%. A atual temporada de balanços mostra um cenário que não existe mais para boa parte das empresas, com a piora nas projeções para a economia global e doméstica. Ainda assim, a expectativa é que a tendência de melhoria prossiga, em especial para empresas que atuam no mercado interno. Para exportadoras de commodities, a queda nos preços deve ser sentida. **Página B1**

Fluxo para fundos de bônus brasileiros inverte em abril

Rita Azevedo e Fernanda Guimarães De São Paulo

Com as mudanças nas expectativas sobre o início do ciclo de corte de juros nos EUA, o fluxo para fundos que investem em títulos de dívida externa do Brasil (“bonds”) mudou. Desde o início do mês, houve a saída de US\$ 61,5 milhões, o que interrompeu o movimento de entrada de recursos dos últimos três meses, segundo a consultoria EPFR. No 1º trimestre, em bom momento de emissão de “bonds”, a entrada de capital nesses fundos chegou a cerca de US\$ 161 milhões. No ano passado, foram investidos US\$ 46 milhões em títulos de dívida externa. O investimento em “bonds”, contudo, pode ser feito por estrangeiros também dentro dos fundos de emergentes e, em menor peso, nos fundos globais. Após mudança na expectativa de afrouxamento monetário nos EUA, a euforia dos bancos que estruturam esse tipo de operação foi substituída pela cautela. **Página C1**

Destaque

TikTok vai à Justiça contra os EUA O presidente dos Estados Unidos, Joe Biden, sancionou ontem a lei que proíbe o TikTok no país, caso a ByteDance, empresa chinesa dona do aplicativo, não venda o negócio no prazo de nove meses. A justificativa é que a ferramenta pode representar ameaça à segurança nacional. Em vídeo postado momentos após a sanção presidencial, o CEO da plataforma, Shou Zi Chew, reafirmou a intenção de questionar a nova lei na Justiça. **B5**

Indicadores

Ibovespa	24/abr/24	-0,33 %	R\$ 20,2 bi
Selic (meta)	24/abr/24	10,75% ao ano	
Selic (taxa efetiva)	24/abr/24	10,65% ao ano	
Dólar comercial (BC)	24/abr/24	5,1586/5,1592	
Dólar comercial (mercado)	24/abr/24	5,1471/5,1477	
Dólar turismo (mercado)	24/abr/24	5,1841/5,3641	
Euro comercial (BC)	24/abr/24	5,5114/5,5142	
Euro comercial (mercado)	24/abr/24	5,5070/5,5077	
Euro turismo (mercado)	24/abr/24	5,5711/5,7511	



Agronegócios



A Raiar, uma das maiores produtoras de ovos orgânicos do país, concluiu rodada de investimentos que contou com nomes de peso no agronegócio e no setor financeiro, além do fundo de impacto suíço Sabi. “O perfil dos investidores é um grande sinal de confiança na empresa”, diz o sócio-fundador da Raiar Marcus Menoita. **Página B8**

Até dia 30, a escolha de 360 conselheiros

Fernanda Guimarães, Stella Fontes, Mônica Scaramuzzo, Kariny Leal e Fábio Couto De São Paulo e do Rio

Até o fim do mês, as principais empresas de capital aberto do país vão escolher cerca de 360 membros de conselhos de administração na atual temporada de assembleias de acionistas. Apesar do grande número de

vagas, isso não significa que haverá uma dança de cadeiras — muitos dos atuais conselheiros serão reconduzidos. A maior parte das trocas ocorre a partir de brigas de minoritários. Nos últimos meses, alguns atritos se tornaram emblemáticos na queda de braço pelos conselhos, envolvendo inclusive o governo. Indicações políticas colocaram Vale e Braskem no noticiário como

possível destino do ex-ministro Guido Mantega. O levantamento da consultoria Ânima inclui 82 empresas do Ibovespa. A Petrobras realiza assembleia hoje. À exceção da representante dos trabalhadores, a disputa pelo conselho tem só uma mulher entre os candidatos, a engenheira Ivanyra Correia, que faz parte da lista de oito nomes indicados pela União. **Página B3**

G20 no Brasil



Ecossistema de startups brasileiras busca aproveitar a presidência do país no G20 para alavancar recursos, seja por transferência de tecnologia ou investimentos diretos em projetos, diz Ingrid Barth. **Página A5**

Votação sobre vetos é adiada

De Brasília

O governo do presidente Luiz Inácio Lula da Silva conseguiu uma vitória ontem, ao adiar, por duas semanas, a sessão do Congresso que irá analisar vetos presidenciais. Com isso, evitou uma possível derrota em vários projetos e ganhou mais tempo para negociar a liberação de emendas parlamentares, foco do descontentamento no Legislativo. Havia grande mobilização para derrubar vetos à Lei de Diretrizes Orçamentárias (LDO) e liberar R\$ 5,6 bilhões a mais no Orçamento para as emendas dos congressistas. **Página A7**

PetroReconcavo e Eneva avaliam unir operações

Fernanda Guimarães e Mônica Scaramuzzo De São Paulo

Eneva e PetroReconcavo voltaram a conversar sobre uma eventual fusão de suas operações, após negociações frustradas com outras companhias do setor de óleo e gás. Segundo fontes, o principal interesse da Eneva está no acesso a gás natural. O movimento é parte de um processo de consolidação que começa a se desenhar entre as “junior oils” que atuam no Brasil, e cujo pontapé inicial foi a assinatura de memorando de entendimentos entre a Enauta e 3R Petroleum. Se chegarem a um acordo, o mais provável é que a operação seja feita por meio de uma troca de ações. O valor de mercado da Eneva na B3 é de R\$ 19,4 bilhões, e o da PetroReconcavo, de R\$ 6 bilhões. Procuradas, as empresas não fizeram comentários. **Página B4**

Google exclui propaganda política no país

Guilherme Caetano O Globo, de São Paulo

A partir de maio, o Google vai proibir a veiculação de propaganda política no Brasil, via Google Ads — ferramenta que permite o impulsionamento pago de conteúdo nos serviços da empresa, como Busca e YouTube. A mudança será feita tendo em vista as resoluções aprovadas em fevereiro pelo Tribunal Superior Eleitoral (TSE), para as eleições municipais deste ano. A decisão de excluir o conteúdo político foi tomada diante da avaliação de que as novas normas adotadas pelo TSE são abrangentes — como manter repositório que permita acompanhar em tempo real as informações sobre os anúncios, como conteúdo, valor e anunciante responsável — e poderiam resultar em multas à empresa. Em nota, a companhia destacou “o compromisso global de apoiar a integridade das eleições” e o diálogo com as autoridades. **Página A8**

Brasil

Riscos de asfixia no Brics ampliado



Assis Moreira

O reforço do eixo China-Rússia face aos EUA é visto como um dos efeitos geopolíticos mais espetaculares da guerra na Ucrânia. A “amizade sem limites” proclamada por Pequim e Moscou tende a se refletir também na atuação do Brics, o grupo dos grandes emergentes, com riscos de asfixiar interesses de outros membros, como o Brasil. Em agosto do ano passado, os líderes do Brics (Brasil, Rússia, Índia, China e África do Sul) anunciaram a expansão do grupo a mais seis membros (Argentina, Arábia Saudita, Irã, Emirados Árabes Unidos, Etiópia e Egito), com a ambição de rivalizar com as potências ocidentais e impulsionar pela construção de uma ordem mundial multipolar. Nesta semana, representantes do Brics ampliado já discutem em Moscou sobre a criação de uma categoria de “países parceiros”, para aproximação em algumas ações num cenário fragmentado por tensões geopolíticas, desigualdade e insegurança global. Em tese, não haveria expansão do grupo neste ano. Mas fatos novos poderiam justificar uma nova ampliação. Pode-se argumentar que haveria

espaço para dois países, já que a Argentina recusou o convite para entrar e a Arábia Saudita até agora não disse se entra ou fica de fora. Uma aposta em círculos do grupo é de que, se tiver escolha de dois novos membros, Colômbia e Turquia são fortes candidatos. A Colômbia é membro da Organização para Cooperação e Desenvolvimento Econômico (OCDE) e seria assim um latino-americano navegando mais amplamente em grupos de influência na governança global. A Turquia, além de membro da OCDE, faz parte também da Otan, a aliança militar ocidental, com relações mais ou menos próximas com a Rússia e com o Ocidente. De fato, não se pode excluir uma nova ampliação meio precipitada, na cúpula de líderes em outubro em Kazan (Rússia). A China tem o maior interesse em reforçar uma aliança com viés antiocidental, em meio ao jogo mundial de equilíbrio das grandes potências. Difícilmente a Rússia e o Irã, porém, permitirão a entrada da Colômbia como membro sem antes acomodar um espaço para a Venezuela, com a qual Moscou e Teerã têm relações privilegiadas. Por sua vez, o presidente Lula, em visita a Bogotá na semana passada, se comprometeu a defender o pleito

colombiano junto aos demais sócios do bloco. Pode ser interpretado como um sinal político de que o Brasil prefere a Colômbia à Venezuela no grupo, o que é ainda mais significativo, levando-se em conta o tradicional apoio petista a Nicolás Maduro. Brasil e Índia têm procurado segurar ou enquadrar novos movimentos no Brics, insistindo que a discussão sobre parceiros ou novos sócios deve se dar em torno de uma proposta aprovada no grupo sobre critérios e diretrizes, como não apoiar sanções unilaterais e defender a reforma do Conselho de Segurança da ONU. Mas a verdade é que, desde a primeira ampliação do grupo, está cada vez mais difícil para Brasília e Nova Déli contrarrestar posições no Brics. O grupo entrou numa dinâmica em que dificilmente esses países têm condições de controlar o desfecho. Mesmo um piso mínimo de apoio à reforma do Conselho de Segurança que contemple interesses do Brasil está difícil manter porque haverá mobilização de outros para mudar com a convivência da China. O Egito, novo membro, é especialmente proativo em não se comprometer com apoio à

reforma do Conselho de Segurança, pois percebe que outros países da África, como África do Sul e Nigéria, têm mais chances de se tornarem membros plenos. Sobre reforma de instituições de Bretton Woods, não se deve tomar como garantido apoio dos países petroleiros, que são considerados super-representados. A China e a Rússia transformaram o Brics num bloco completamente diferente. O Brics tornou-se mais representativo em termos econômicos, mas o denominador comum é cada vez menor em uma série de outros temas cruciais. Uma parte da agenda mais focada em desenvolvimento, ambiente e combate à pobreza perde terreno. Teremos é um Brics voltado para antiterrorismo e mesmo alguns temas de ciência e tecnologia terão viés muito político, por exemplo. A agenda sobre mulheres é focada em mulheres empreendedoras, e não em direitos iguais ou combate a violações. A avaliação é que o grupo vai ter uma asfixia na legitimidade de falar que são amantes da paz. No Brics, a noção de sociedade civil não existe, porque a China só aceita o conceito de “people to people”. Enquanto isso, a Rússia dá

importância enorme aos “Jogos do Brics”, o que não é o caso de vários outros membros. Projetos concretos de interesse do Brasil vão ser embaralhados, como o de fortalecer o Novo Banco de Desenvolvimento (NBD), o banco do Brics, hoje dirigido por Dilma Rousseff. Ou como tratar mais a fundo da questão de sistema de meios de pagamentos ou avançar na cooperação científica, que até agora funcionava bem. Mais setores no Brasil poderão se sentir incomodados com posições do Brics. O Brasil terá assim que focar mais outros espaços para atuar. Um deles deve ser o até agora menosprezado Fórum de Diálogo Índia, Brasil e África do Sul, o Ibas, reunindo estas três grandes democracias que sempre enfatizam em comunicados “valores comuns de liberdade, estado de direito, respeito aos direitos humanos e democracia participativa”. A organização de uma cúpula de líderes do Ibas em novembro, no Rio de Janeiro, com alguns convidados, será importante nesse cenário.

Assis Moreira é correspondente em Genebra e escreve quinzenalmente E-mail assis.moreira@valor.com.br

Políticas públicas Plano prevê conjunto de ações para melhorar o processo de transformação digital e colocar país como referência

Conselhão constata situação ‘alarmante’ em educação

Rafael Bitencourt De Brasília

O Conselho de Desenvolvimento Econômico Social Sustentável, o “Conselhão”, lançou nesta quarta-feira (24) o “Plano Brasil Digital 2030+”, que apresentou um quadro alarmante da situação do país nas áreas de educação e inovação. O plano inclui o diagnóstico e o conjunto de ações para que o Brasil avance no processo de transformação digital e se torne referência mundial. Chamou a atenção a proposta de criar um novo órgão, com atuação próxima ao presidente da República, para centralizar o planejamento e definir ações práticas para os demais órgãos de governo, a “Secretaria Especial para Transformação Digital”. A nova área seria constituída por servidores próprios incumbidos da missão de coordenar e monitorar políticas de digitalização. De acordo com o secretário-executivo do Conselhão, Paulo Pereira, o governo está dividido sobre a criação da nova secretaria, que poderá ser temporária, com funcionamento em caráter “extraordinários”, ou ter a estrutura de coordenação de projetos no organograma da Casa Civil, como funciona o Novo PAC, ou da Secretaria de Relações Institucionais (SRI), que apoia o funcionamento do Conselhão. Se o plano for aprovado, o presidente Lula deve assinar um decreto. Em caso de criação de uma nova secretaria, com estrutura própria e status de ministro para quem for comandar, isso demandaria mudança em lei, com envio de projeto de lei ou medida provisória ao Congresso. Os detalhes, antecipados pelo Valor, foram apresentados a representantes do governo e do setor empresarial em workshop organizado pela SRI. A iniciativa,

ainda em sua “versão 1.0”, traz um compilado de dados, alguns alarmantes, relacionados aos desafios enfrentados pelo país. De acordo com o Plano Brasil Digital 2030+, o país pode alcançar, por meio da transformação digital, melhor distribuição de renda e maior inclusão social e digital, crescimento sustentável do PIB por meio de diversos setores da economia, inovação e geração de negócios e aumento da relevância do Brasil no cenário global de tecnologias digitais. Os dados mais alarmantes dizem respeito aos desafios nas áreas de educação e formação profissional, mas também incluem as consequências do baixo investimento em ciências em relação ao PIB nacional e entraves ainda existentes no ambiente de negócio ligados à burocracia e à carga tributária para empresas que buscam a transformação digital. Na área de educação e capacitação digital, o plano indica que a escassez de profissionais especializados coloca o Brasil na 75ª posição no ranking de facilidade em encontrar profissionais capacitados nessa área. Sobre o sistema de educação, o documento ressalta a lacuna da capacitação digital de professores, com apenas 57% dos profissionais da rede estadual e 40% dos da rede municipal capazes de selecionar materiais digitais para preparação de aulas. O diagnóstico indica ainda que 56% da população que não utiliza serviços digitais é devido à falta de “letramento digital”.

País está em 75º lugar no ranking de capacidade de obter profissionais capacitados



Paulo Pereira: governo está dividido sobre a criação da secretaria especial

Entre as ações listadas para educação, o plano propõe a criação de uma plataforma nacional totalmente gratuita que consolide diversos programas de formação fornecidos pelo setor privado. O objetivo é estimular o desenvolvimento de talentos em “grande escala”. É colocada ainda a necessidade de buscar, ainda na educação básica, ações de engajamento dos jovens pela carreira de tecnologia. Uma das metas é conectar com internet de qualidade 100% das escolas até dezembro de 2026, além de implementar políticas que garantam uma “cesta básica” de ferramentas digitais (TICs) para cada escola. O Conselhão sugere ainda, na área de educação, criar mecanismos para facilitar a contratação de “talentos digitais” no Brasil, como forma de reter esses profissionais no país evitando a chamada “fuga de cérebros”. Outra iniciativa é ampliar a Educação Profissional e Tecnológica (EPT) em regiões com maior déficit

com a articulação das necessidades sociais e dos setores produtivos às políticas públicas municipais e a instituições científicas e tecnológicas. Sobre o investimento em inovação, os dados do Conselhão indicam que o Brasil ocupa a 49ª posição global, por dedicar apenas 1% do PIB para áreas de pesquisa e desenvolvimento (P&D). Como resposta, a estratégia propõe aprimorar mecanismos existentes de incentivo à inovação, como fomentar mais a compras públicas e aproximar a atividade de pesquisa do mercado. Para melhorar o ambiente de negócio no contexto da transformação digital, o “Plano Brasil Digital 2030+” quer modernizar a legislação trabalhista, com desoneração de tributos e encargos laborais, revisar e simplificar políticas e alíquotas que impactam o setor digital, além de prevê medidas para facilitar a abertura de pequenas e médias empresas (PMEs) e a criação de novas startups.

Processo de caducidade pode barrar renovação para distribuidoras

Energia

De Brasília

O ministro de Minas e Energia, Alexandre Silva, afirmou nesta quarta-feira (24) que considera a possibilidade de excluir as distribuidoras com processo de caducidade aberto da renovação dos contratos de concessão. No entendimento do ministro, a prorrogação do contrato de empresa nessa condição é “praticamente inviável”. Outra medida, ainda mais dura, que ainda está sendo estudada é estender os efeitos dessa restrição a todo o grupo econômico. Isso alcançaria outras distribuidoras ligadas. O ministro recebeu jornalistas em seu gabinete, onde reafirmou a posição do governo em relação à publicação do decreto com os critérios de renovação das concessões do serviço de distribuição. A declaração do ministro remete à situação da Enel Brasil. O grupo italiano que detém o controle da distribuidora Enel São Paulo e sofreu ameaça de abertura de processo de caducidade em razão de falhas recorrentes no fornecimento de energia nos Estado. O grupo também é dono das distribuidoras Enel Rio de Janeiro, que atende concessão complementar à da Light no Rio, e Enel Ceará, em todos os municípios do Estado. O ministro tinha reunião com representantes das distribuidoras ainda na noite desta quarta para tratar de detalhes do decreto que está em fase final de elaboração. Segundo ele, o texto será enviado à Casa Civil na próxima semana e pode levar “24h, 48h, 72h” para ser publicado no “Diário Oficial”. “Todos sabem que sou crítico aos contratos, que ficaram muito ultrapassados”, reclamou o ministro. Na conversa com jornalistas, Silva repassou alguns pontos que deverão constar entre os critérios de renovação. Ele citou exigências mais rigorosas para cumprimento dos indicadores de qualidade, que medem a duração e frequência de interrupções no fornecimento (DEC e FEC).

Também afirmou que o parâmetro de medição da qualidade deve considerar percepção “mais moderna”, com recorte por áreas menores. Isso porque algumas localidades sofrem com degradação do serviço, mas têm o índice influenciado pela qualidade melhor apurada em bairros vizinhos. Na visão do ministro, as distribuidoras deverão dedicar mais investimento para redes de média e baixa tensão ao assinar a prorrogação dos contratos por mais 30 anos. Essa demanda parte especialmente de consumidores de áreas rurais, que não conseguem utilizar equipamentos mais potentes na propriedade porque a rede não suporta. As distribuidoras contempladas com a renovação deverão ainda buscar maior proximidade dos prefeitos, que cuidam de perto de serviços básicos de educação, saúde e segurança e precisam ter uma melhor prestação de contas sobre a qualidade do serviço. Ao tomar o exemplo do caso da Enel SP, o ministro disse que houve desgaste da empresa com o prefeito de São Paulo, Ricardo Nunes (MDB). “O prefeito de São Paulo é uma autoridade e precisa ser respeitado”, afirmou. Procurada para comentar, Enel SP ainda não comentou a declaração do ministro. Na conversa com jornalistas, Silva, informou que voltará ao Paraguai na próxima semana para se reunir com o presidente Santiago Peña para discutir sobre a tarifa da Usina Itaipu Binacional. Segundo ele, como representante do governo brasileiro, vai defender novamente que seja mantido o valor de US\$ 16,71/Kw praticado atualmente. O governo paraguaio pede um aumento do custo da energia produzida pela usina. Assim como na semana passada, o novo encontro será realizado de maneira respeitosa. “Não temos condições de impor nada ao Paraguai, assim como eles a nós”, afirmou. “Paraguai tem Itaipu como grande motor de investimento em diversas áreas no país”, disse. (RB)

Índice de empresas citadas em textos nesta edição

3R **B4**
3R Petroleum **C1**
Actyus **C2**
Adyen **B5**
Amazon **B8**
Ambipar **C1**
Anthropic **B5**
Armis **B6**
Artplan **B6**
Assaí **B4**
Banco do Brasil **A4**
Bank of America **C1**
Basa **A4**
Baumgart **B3**

Bect Havas **B6**
BMO Capital Markets **C2**
BNDES **A4**
Boston Consulting Group **B2**
Braskem **B3**
BTG Pactual **B1, C1**
Bytedance **B5**
C6 Bank **C3**
Capitânia **C2**
Carlyle Group **B5**
Citi **C1**
Citi Brasil **A12**
Cogra Distribuidora **B2**

Contea **C2**
Correios **B4**
Credit Saison **C2**
Darktrace **B6**
Eletronbras **B4**
Eletronuclear **B3**
Emae **B4**
eMarketer **B5**
Enauta **B4**
Endeavor **C2**
Enel **A2**
Enel Ceará **B1**
Eneva **B4**
EPFR **C1**

Facebook **A8**
Factset **B4**
Ford Motors **B4**
General Atlantic **B5**
Globo **A5**
Gol **B4**
Google **A8**
Huawei **B2**
IBM **B6**
Inflection AI **B5**
Inspira **A5**
Inter **C6**
Interpublic **B6**
Itaipu Binacional **A2**

Itaú BBA **C1**
J.P. Morgan **B1**
Klabin **B3**
Latam **B4**
Light **A2**
Log CP **B4**
Lyft **B6**
MB Associados **A12**
Mediabands **B6**
Meta Platforms **B5**
Microsoft **B5, B6**
Midway **C3**
Mistral **B5**
MIT **B2**

Movida **C1**
Mullen Lowe **B6**
NBD **A2**
Nexa **C1**
Norte Energia **A4**
Novonor **B3**
Nuctech **A9**
NXTP **C2**
OpenAI **B5**
Oracle **B5**
Performanta **B6**
Petrobras **B1, B3**
Petroreconcavo **B4**
Previ **B3**

QED Investors **C2**
Rabobank **C2**
RBR Asset **C6**
Reprise Digital **B6**
Riachuelo **C3**
Runai **B6**
Russell Reynolds **B2**
Santander **B1**
Seacrest **B4**
Statkraft **B3**
StepStone **B2**
Squehanna International Group **B5**
Suzano **B1**

Ternium **B1**
Tesla **B6**
The Network **B2**
TikTok **B5**
Uber **B6**
UBS BB **C1**
Ultra **B3**
Unigel **B3**
Universidade de Washington **B2**
Upload Ventures **C1**
Usiminas **B1**
Vale **B1, B3**
Valor Capital **C2**

Verde **C2**
Vibra **B3, B4**
Vixtra **C2**
VML **B6**
VMLY&R **B6**
Vopak **B2**
Western Asset Management **C6**
Whirlpool **B1**
Wunderman Thompson **B6**
XP **A12, B1**

Atividade econômica

Indicadores agregados

	mar/24	fev/24	jan/24	dez/23	nov/23	out/23	set/23	ago/23	jul/23	jun/23
Índice de atividade econômica - IBC-Br (%) (1)	-	0,40	0,52	0,70	0,08	-0,01	-0,04	-0,60	0,29	0,25
Indústria (1)										
Produção física industrial (IBGE - %)										
Total	-	-0,3	-1,5	1,5	0,6	0,0	0,2	0,4	-0,4	0,0
Indústria de transformação	-	0,0	0,0	0,4	-0,1	0,2	-0,5	1,1	-0,4	-0,2
Indústrias extrativas	-	-0,9	-6,9	3,8	3,4	-0,5	6,2	-4,9	-1,3	2,9
Bens de capital	-	1,8	9,3	-0,4	-0,9	-0,3	-2,5	5,8	-7,4	-2,3
Bens intermediários	-	-1,2	-2,7	1,8	1,6	0,7	0,7	-0,4	-0,5	-0,3
Bens de consumo	-	1,3	-0,9	1,1	-0,1	-0,9	-1,7	2,4	1,4	0,3
Faturamento real (CNI - %)	-	2,4	0,3	1,8	0,7	-0,4	-0,9	1,3	-2,3	0,5
Horas trabalhadas na produção (CNI - %)	-	2,3	0,2	1,5	0,6	-0,3	-0,6	0,0	-0,8	0,2
Comércio										
Receita nominal de vendas no varejo - Brasil (IBGE - %) (1)(2)	-	1,2	1,0	0,3	0,9	-0,1	0,9	0,6	1,0	0,8
Volume de vendas no varejo - Brasil (IBGE - %) (1)(2)	-	1,0	2,8	-1,5	0,2	-0,3	0,8	-0,2	0,9	0,0
Serviços										
Receita nominal de serviços - Brasil (IBGE - %) (1)	-	-1,7	2,4	0,1	1,0	0,0	1,0	-0,4	0,3	0,3
Volume de serviços - Brasil (IBGE - %) (1)	-	-0,9	0,5	0,5	0,5	-0,3	-0,1	-1,3	0,9	0,4
Mercado de trabalho										
Taxa de desocupação (Pnad/IBGE - em %)	-	7,8	7,6	7,4	7,5	7,6	7,7	7,8	7,9	8,0
Emprego industrial (CNI - %) (1)	-	0,5	0,6	0,1	0,3	0,5	-0,1	-0,3	0,1	0,2
Indicador Antecedente de Emprego - (FGV/IBRE) (1)(3)	1,0	0,3	0,9	2,3	0,0	-1,4	-0,5	-1,1	1,2	2,2
Balança comercial (US\$ milhões)										
Exportações	27980	23494	26.798	28.786	27886	29682	28.713	31.101	28.300	29.600
Importações	20.498	18.186	20.510	19.463	19.097	20.501	19.532	21.468	20.121	19.524
Saldo	7483	5.308	6.287	9.323	8.789	9.181	9.182	9.633	8.179	10.077

Fontes: Banco Central, CNI, FGV, IBGE e SECEX/MDIC. Elaboração: Valor Data (1) Metodologia com ajuste sazonal. (2) Nova série com índice base 2014 = 100. (3) Var. em pts

Produção e investimento

Variação no período

Indicadores	4º Tr1/23	3º Tr1/23	2023	2022	2021	2020
PIB (R\$ bilhões) *	2.831	2.741	10.856	10.080	9.012	7.610
PIB (US\$ bilhões) **	574	561	2.176	1.952	1.670	1.476
Taxa de Variação Real (%)	0,0	0,0	2,9	3,0	4,8	-3,3
Agropecuária	-5,3	-5,6	15,1	-1,1	0,0	4,2
Indústria	1,3	0,6	1,6	1,5	5,0	-3,0
Serviços	0,3	0,3	2,4	4,3	4,8	-3,7
Formação Bruta de Capital Fixo (%)	0,9	-2,2	-3,0	1,1	12,9	-1,7
Investimento (% do PIB)	16,1	16,6	16,5	17,8	17,9	16,6

Fontes: IBGE e Banco Central. Elaboração: Valor Data
* Valores correntes. ** Banco Central

Contrib. previdenciária*

Empregados e avulsos**

Salário de contribuições em R\$	Alíquotas em % (1)	Base de cálculo* em R\$	Alíquota em %	Parcela a deduzir* IR - em R\$
Até 1.412,00	7,50	Até 2.259,20	0,0	0,00
De 1.412,01 até 2.666,68	9,00	De 2.259,21 até 2.826,65	7,5	169,44
De 2.666,69 até 4.000,03	12,00	De 2.826,66 até 3.751,05	15,0	381,44
De 4.000,04 até 7.786,02	14,00	De 3.751,06 até 4.664,68	22,5	662,77
Empregador doméstico	8,00	Acima de 4.664,68	27,5	896,00

Fonte: Previdência Social. Elaboração: Valor Data *Competência abr/24. **Inclusive empregado doméstico. (1) Para fins de recolhimento ao INSS

IR na fonte

Faixas de contribuição

Base de cálculo* em R\$	Alíquota em %	Parcela a deduzir* IR - em R\$
Até 2.259,20	0,0	0,00
De 2.259,21 até 2.826,65	7,5	169,44
De 2.826,66 até 3.751,05	15,0	381,44
De 3.751,06 até 4.664,68	22,5	662,77
Acima de 4.664,68	27,5	896,00

Fonte: Receita Federal. Elaboração: Valor Data *Valor considera o desconto simplificado de R\$ 564,80 Obs. Desconto por dependente: R\$ 189,59

Principais receitas tributárias

Valores em R\$ bilhões

Discriminação	Janeiro-março 2024	2023	Var. %	março 2024	2023	Var. %
Receita Federal						
Imposto de renda total	221,4	202,2	9,48	56,4	54,0	4,43
Imposto de renda pessoa física	7,6	6,9	10,45	2,0	2,2	-8,91
Imposto de renda pessoa jurídica	100,1	100,5	-0,34	20,0	22,2	-9,93
Imposto de renda retido na fonte	113,6	94,8	19,83	34,5	29,7	16,14
Imposto sobre produtos industrializados	17,8	14,8	20,28	5,8	5,0	16,67
Imposto sobre operações financeiras	15,7	14,7	6,70	5,3	4,6	16,33
Imposto de importação	15,4	13,5	14,45	5,1	4,6	10,80
Ódio-combustíveis	0,7	0,0	0,2	0,0	0,0	-
Contribuição para Finsocial (Cofins)	96,7	78,1	23,81	31,8	25,6	24,45
CSLL	53,9	50,9	6,05	10,2	11,7	-12,31
PIS/Pasep	27,4	22,4	22,31	9,1	7,2	25,94
Outras receitas	208,9	185,4	12,67	66,5	58,3	13,99
Total	657,8	581,8	13,06	190,6	171,1	11,43
	fev/24		jan/24		fev/23	
Valor**	Var. %*	Valor	Var. %*	Valor	Var. %*	
ICMS - Brasil	49,2	-18,56	60,4	-7,24	50,7	-9,74
	fev/24		jan/24		fev/23	
Valor	Var. %*	Valor	Var. %*	Valor	Var. %*	
INSS	47,9	-7,38	51,7	-32,82	44,1	-4,61

Fonte: Receita Federal, Previdência Social, Secretaria da Fazenda. Elaboração: Valor Data * sobre o mês anterior. ** preliminar

Atualize suas contas

Variação dos indicadores no período

Mês	Em %				Em R\$			
	TR (1)	Poupança (2)	Poupança (3)	TBF (1)	Selic (4)	TJLP	TLP	FGTS (5)
set/22	0,1805	0,6814	0,6814	1,0020	1,07	0,5662	0,4670	0,4276
out/22	0,1494	0,6501	0,6501	0,9506	1,02	0,6005	0,4702	0,3964
nov/22	0,1507	0,6515	0,6515	0,9519	1,02	0,5811	0,4614	0,3977
dez/22	0,2072	0,7082	0,7082	1,0489	1,12	0,6005	0,4670	0,4543
jan/23	0,2081	0,7091	0,7091	1,0398	1,12	0,6142	0,4812	0,4552
fev/23	0,0830	0,5834	0,5834	0,8936	0,92	0,5546	0,4931	0,3298
mar/23	0,2392	0,7404	0,7404	1,0912	1,17	0,6142	0,4986	0,4864
abr/23	0,0821	0,5825	0,5825	0,8527	0,92	0,5873	0,4907	0,3289
mai/23	0,2147	0,7158	0,7158	1,0465	1,12	0,6070	0,4812	0,4619
jun/23	0,1799	0,6808	0,6808	1,0014	1,07	0,5873	0,4622	0,4270
jul/23	0,1581	0,6589	0,6589	0,9694	1,07	0,5843	0,4464	0,4051
ago/23	0,2160	0,7171	0,7171	1,0578	1,14	0,5843	0,4321	0,4632
set/23	0,1130	0,6136	0,6136	0,9039	0,97	0,5654	0,4194	0,3599
out/23	0,1056	0,6061	0,6061	0,8964	1,00	0,5478	0,4186	0,3525
nov/23	0,0775	0,5779	0,5779	0,8481	0,92	0,5301	0,4337	0,3243
dez/23	0,0690	0,5693	0,5693	0,8395	0,89	0,5478	0,4519	0,3158
jan/24	0,0875	0,5879	0,5879	0,8582	0,97	0,5462	0,4551	0,3343
fev/24	0,0079	0,5079	0,5079	0,7380	0,80	0,5109	0,4456	0,2545
mar/24	0,0331	0,5333	0,5333	0,7733	0,83	0,5462	0,4400	0,2798
abr/24	0,1023	0,6028	0,6028	0,7830	0,89	0,5395	0,4456	0,3492
2024	0,23	2,25	2,25	3,19	3,53	2,16	1,80	1,22
Em 12 meses*	1,37	7,63	7,63	11,26	12,32	6,91	5,46	4,41
2023	1,76	8,04	8,04	12,01	13,04	7,15	5,65	4,81

Fontes: Banco Central, CEF, Sinduscon e Ministério da Fazenda. Elaboração: Valor Data * Até o último mês de referência

(1) Taxa do período iniciado no 1º dia do mês. (2) Rendimento no 1º dia no mês seguinte para depósitos até 03/05/12 (3) Rendimento no 1º dia no mês seguinte para depósitos a partir de 04/05/12; Lei nº 12.703/2012 (4) Taxa efetiva; para abril projetada. (5) Crédito no dia 10 do mês seguinte (TR + Juros de 3% ao ano)

Dívida e necessidades de financiamento

Valores em R\$ bilhões - no setor público

Divida líquida do setor público	fev/24		jan/24		fev/23	
	Valor	% do PIB	Valor	% do PIB	Valor	% do PIB
Divida líquida total	6.693,6	60,91	6.565,1	60,06	5.706,7	55,70
(1) Ajuste patrimonial + privatização	-28,1	-0,26	-37,0	-0,35	4,9	0,05
(2) Ajuste metodológico s/ dividas*	743,3	6,76	749,0	6,85	748,0	7,00
Divida fiscal líquida	7.465,0	67,93	7.351,1	67,26	6.449,8	62,95
Divisão entre dívida interna e externa						
Divida interna líquida	7340,8	66,80	7219,4	66,05	6.396,4	62,43
Divida externa líquida	-647,2	-5,89	-654,3	-5,99	-689,7	-6,73
Divisão entre as esferas do governo						
Governo Federal e Banco Central	5.749,5	52,32	5.619,3	51,41	4.806,1	46,91
Governos Estaduais	841,2	7,66	842,3	7,71	807,5	7,88
Governos Municipais	535	0,49	540	0,49	36,3	0,35
Empresas Estatais	494	0,45	496	0,45	56,8	0,55
Necessidades de financiamento do setor público						
Fluxos acumulados em 12 meses	fev/24		jan/24		fev/23	
	Valor	% do PIB	Valor	% do PIB	Valor	% do PIB
Total nominal	1.015,1	9,24	991,9	9,07	565,9	5,52
Governo Federal**	846,6	7,70	818,0	7,48	458,1	4,47
Banco Central	77,9	0,71	86,3	0,79	75,9	0,74
Governo regional	83,0	0,76	80,4	0,74	25,0	0,24
Total primário	268,2	2,44	246,0	2,25	-93,2	-0,91
Governo Federal	-28,6	-0,26	-44,4	-0,41	-301,4	-2,91
Banco Central	0,7	0,01	0,6	0,01	0,5	0,00
Governo regional	-15,2	-0,14	-18,4	-0,17	-58,4	-0,57

Fonte: Banco Central. Elaboração: Valor Data * Interna e externa. ** Inclui INSS. Obs.: Sem Petrobras e Eletrobras.

Resultado fiscal do governo central

Valores em R\$ bilhões a preços de fevereiro*

Discriminação	Janeiro-fevereiro 2023	2022	Var. %	fevereiro 2024	2023	Var. %
Receita total	470,7	431,7	9,05	189,4	160,4	18,05
Receita Adm. Pela RFB**	320,7	288,6	11,11	120,3	101,3	18,81
Ancoragem Líquida para o RGPS	100,1	94,8	5,61	47,9	46,1	4,01
Receitas Não Adm. Pela RFB	49,9	48,3	3,47	21,1	13,0	61,77
Transferências a Estados e Municípios	98,5	91,6	7,52	56,9	53,0	7,29
Despesa líquida total	372,2	340,1	9,45	132,5	107,4	23,36
Despesa Total	350,6	299,4	17,12	190,9	149,8	27,42
Benefícios Previdenciários	140,7	134,1	4,92	71,7	68,1	5,41
Pessoal e Encargos Sociais	59,6	57,5	3,63	28,4	27,5	3,45
Outras Despesas Obrigatórias	78,7	43,8	79,68	51,6	21,0	14

Conjuntura Discussão será feita entre Fazenda, Agricultura e Reforma Agrária, afirma Teixeira

Governo cria grupo para elevar produção e segurar preço dos alimentos

Andrea Jubé
De Brasília

Num momento em que a alta dos preços dos alimentos pressiona a inflação, contribuindo para a queda da aprovação do governo, o Ministério da Fazenda criou um grupo em parceria com os ministérios do Desenvolvimento Agrário (MDA) e da Agricultura para monitorar esse processo e discutir instrumentos para aumentar a produção.

Em entrevista ao **Valor**, o ministro do Desenvolvimento Agrário, Paulo Teixeira, disse que o governo conta com o pequeno e médio produtor para fortalecer a produção de alimentos no Brasil, e dessa forma, reduzir os preços. Ele acrescentou que o grupo criado pela Fazenda para acompanhar os preços será coordenado pelo secretário de Política Econômica, Guilherme Mello, que já convocou as primeiras reuniões.

“Temos uma produção de grãos e de carne muito virtuosa, mas precisamos ampliar a produção de arroz, de feijão, de mandioca”, argumentou. A trajetória da inflação está em queda, mas a percepção do consumidor é de que a comida continua cara. Na aferição do IPCA, em março, o grupo Alimentação e Bebidas registrou aumento de 3,10%. Mas alguns itens tiveram altas superiores, como os

preços da cebola (14,3% mais cara do que em fevereiro), tomate (9,85%) e ovo (4,59%).

O ministro citou medidas do MDA para reduzir os preços de alguns insumos, como o programa “Mais leite saudável”, que fez diminuir a importação do leite no primeiro trimestre do ano e repactuou a dívida dos grandes produtores. Segundo Teixeira, o segmento pleiteia a ampliação do programa, ao mesmo tempo em que o governo busca meios para estender o benefício ao pequeno produtor.

Teixeira também atribuiu a oscilação dos preços aos fenômenos climáticos, como o El Niño, que afetou o arroz. Citou o excesso de chuvas em janeiro, que provocou perda de uma parte da cultura, bem como o atraso da colheita. Ele afirma que é preciso diversificar as regiões de produção do grão no país para reduzir a sua vulnerabilidade às mudanças climáticas.

“Agora está vindo uma colheita maior do arroz, esperamos a diminuição do preço do arroz, bem como do feijão, que é uma cultura de curto prazo”, acrescentou.

Fazenda e MDA também ajustaram novas modalidades de aquisição de terras para a reforma agrária, como o encontro de contas dos bancos públicos com a União, e o abatimen-



Paulo Teixeira: “Temos uma produção de grãos e de carne muito virtuosa, mas precisamos ampliar a produção de arroz, de feijão, de mandioca”

to de dívidas dos Estados em troca de terrenos.

Em meio à nova onda de invasões do Movimento dos Trabalhadores Sem Terra (MST) nas últimas semanas, o ministro defendeu as inovações trazidas pelo programa recém lançado “Terra da Gente”, como novas modalidades de aquisições de áreas para assentamentos da reforma agrária.

A primeira novidade, construída em parceria com o Ministério da Fazenda, é a possibilidade de bancos públicos, como Banco do Brasil (BB), cederem terras de seu patrimônio para assentamentos no encontro de contas com o Tesouro Nacional, como o pagamento de dividendos.

“É uma estratégia inédita”, sa-

Governo aceitará terras para reforma agrária como pagamento de dívidas dos Estados

lientou. “Precisamos ter paz no campo, e teremos, primeiro, se desarmarmos os espíritos e, segundo, tivermos política para assentar”, complementou. Representantes do agronegócio e setores do próprio governo têm criticado atos do MST que prejudicam áreas produtivas.

O ministro explicou que na função de executor do Plano Safra, o Banco do Brasil acaba incorporando ao seu patrimônio fazendas dadas em garantia das dívidas que o produtor rural não conseguiu quitar. Outro exemplo são terrenos de usinas de cana de açúcar com falência decretada.

Algumas dessas propriedades poderão ser destinadas à reforma fundiária. Teixeira confirmou que já há tratativas em andamento no BB, mas que não pode torná-las públicas pela regra de confidencialidade. Ele ainda tentará agregar outras instituições públicas, como os bancos do Nordeste e da Amazônia (Basa) ao programa.

A segunda novidade é a possibilidade de abatimento das dívi-

das dos Estados com a União por meio da cessão de terrenos estaduais para os assentamentos. Por fim, pessoas físicas poderão quitar débitos com a Receita Federal mediante a doação de propriedades rurais para fins de assentamentos.

O ministro esclareceu que, paralelamente, permanece a alternativa da desapropriação em situações de ilícitos, como trabalho escravo na propriedade ou plantações de psicotrópicos. Para esses casos, o orçamento do Instituto Nacional de Colonização e Reforma Agrária (Incra) para este ano é de R\$ 520 milhões, mas, com o novo leque de possibilidades, o ministro acha que esse valor pode subir para R\$ 1 bilhão.

O governo pretende assentar 295 mil famílias até 2026. O MST cobra o assentamento de 65 mil famílias já neste ano — segundo o Incra, foram 30 mil cadastradas até agora em 2024 em 252 acampamentos.

Teixeira esclareceu que a prioridade para os novos assenta-

mentos são famílias acampadas sob lonas nas margens das rodovias, e em áreas de conflitos agudos. “Temos situações de crianças que nasceram e estão crescendo em acampamentos sob lonas, não podemos conviver com essa realidade”, lamentou.

Nessa conjuntura, Teixeira afirma que está trabalhando para que os novos assentamentos nasçam “em berços esplêndidos”.

Para isso, o MDA firmou convênios com as faculdades de agronomia das universidades brasileiras para que deem assessoria a esses locais, orientando sobre os primeiros passos, quais as culturas mais apropriadas para aquele terreno, como proteger o meio ambiente, entre outras ações. “Tenho defendido a ideia de agrovilas, e como organizá-las em cooperativas ou associações”, reforçou. Em paralelo, ele tem atuado para integrar os assentamentos a grandes empresas, por exemplo do setor de varejo, que possam dar assistência aos trabalhadores rurais para integrá-los à economia.

Sob peso de aluguel caro, déficit habitacional atinge 8,3% das residências

Ívina Garcia
De São Paulo

A região Sudeste apresentou déficit habitacional absoluto de 2,4 milhões em 2022, em grande parte devido ao peso do aluguel nas contas domésticas, segundo levantamento da Fundação João Pinheiro (FJP), em parceria com a Secretaria Nacional de Habitação do Ministério das Cidades. Na sequência vieram Nordeste (1,7 milhão) e Norte (773 mil), puxadas pela precariedade das habitações, levando em conta que ambas as regiões possuem uma maior parcela de déficit habitacional rural.

Na comparação com o total de domicílios particulares das localidades, Norte e Nordeste estão à frente no ranking das cinco grandes regiões do país, com 13,2% e 8,9% de déficit habitacional, respectivamente, seguidos por Centro-Oeste (8,5%), Sudeste (7,5%) e Sul (6,6%).

O déficit habitacional leva em conta a precariedade de certa re-

sidências, o peso excessivo do aluguel no bolso das famílias e lares em que há coabitação. O levantamento usou dados da Pesquisa Nacional por Amostra de Domicílios Contínua (Pnad), do IBGE, e do Cadastro Único.

Já as regiões Centro-Oeste (499 mil) e Sul (737 mil) também têm predomínio do valor excessivo do aluguel urbano nas contas.

Ao todo, o Brasil totalizou 6,2 milhões de déficit habitacional em domicílios, representando 8,3% das habitações ocupadas no país, de acordo com o levantamento.

Em comparação com 2019, quando a pesquisa registrou déficit de 5,9 milhões de domicílios, houve acréscimo de 4,2%. Porém, na comparação com o total de domicílios particulares ocupados no país, os dados permaneceram estáveis em relação a 2019, quando esse indicador ficou em 8,4%.

O déficit habitacional tem maior predominância em habitações com até dois salários mí-

nimos de renda domiciliar (R\$ 2,6 mil) — cerca de 75% fazem parte da faixa 1, do programa Minha Casa, Minha Vida.

No resultado geral, o principal fator que pesou para o déficit habitacional foi o valor elevado do aluguel (quando famílias que ganham até três salários mínimos gastam mais de 30% de sua renda com a locação). Esse problema atingiu 3,2 milhões de domicílios no Brasil e representou 52,2% do déficit habitacional total.

“Se considera que as pessoas muitas vezes abrem mão de outros gastos para manter uma habitação, esse componente é considerado muito importante dentro dos dados”, afirma o pesquisador Frederico Poley, da Diretoria de Estatística e Informações da Fundação João Pinheiro.

Mulheres e pessoas não brancas (exceto região Sul) são as características mais comuns no perfil de pessoas responsáveis pelo domicílio, sendo a maioria em praticamente todos os componentes do déficit habitacional geral.

Luiz Fernando Figliagi
De São Paulo

Um estudo feito com inteligência artificial (IA) projetou que haverá queda de 8,2% na média de chuvas na Grande São Paulo a partir de 2024. A média de chuvas de 2015 a 2023 foi comparada com informações coletadas de 1980 a 2014, onde os cenários futuros até 2060 para 115 bacias do Sistema Interligado Nacional (SIN) foram analisados. Ao analisar a precipitação mensal da bacia afluente da usina hidrelétrica Edgard de Souza, localizada no rio Tietê, no município de Santana de Parnaíba, que segundo os pesquisadores abrange quase toda a região metropolitana de São Paulo, foi possível chegar ao número.

A base de dados do artigo está nos cenários que compõem o Projeto de Intercomparação de Modelos Acoplados, o CMIP. O CMIP é utilizado no conjunto de modelos globais das análises de mudanças climáticas do Intergo-

vernmental Panel on Climate Change (IPCC).

O estudo feito pelo pesquisador João Paulo Saboia, mestre em engenharia de recursos hídricos e ambiental da Lactec, foi liderado com o apoio de três pesquisadores da Universidade Federal do Paraná (UFPR) e uma meteorologista da Norte Energia S/A, da usina hidroelétrica de Belo Monte.

As simulações feitas entre 2015 e 2023 permitem verificar os desempenhos reais em relação aos dados medidos nas bacias.

“A modelagem climática é uma predição, diferente da previsão. Na predição, o foco é entender o que acontecerá nas estatísticas gerais em termos da média. Para verificar o desempenho deles, o CMIP 6 tem 70 modelos que são campos conhecidos de entradas de umidade e diversas outras variáveis. O nosso foco é comparar os dados de chuva que o modelo produz com os dados históricos e ver se ele está conseguindo produzir ou não”, diz.

A média de precipitação mensal

Estudo por inteligência artificial prevê menos chuva na Grande SP

em milímetros na bacia Edgard de Souza no período de 2024 a 2060, no cenário moderado é de 116,77, e no extremo, de 115,96.

Na simulação de 2015 a 2023, a projeção moderada foi de 123,91, e na extrema, 122,50. A avaliação histórica na média em milímetros de chuva de 1980 a 2014 foi de 126,68. “As médias projetadas para o período de 2024 e 2060 indicam uma diminuição da precipitação média mensal de cerca de 7,5% no moderado e 8,2% no extremo”, diz.

Para chegar a esses dados do futuro, o professor da Universidade Federal do Paraná (UFPR) Ricardo Almeida explica haver uma correção de viés em cima dos números baseada em modelos estatísticos que comparam os dados com a chuva real. É aqui que a IA entra.

“Minha contribuição no projeto é trabalhar com essa parte da modelagem computacional e a análise dos dados. Essas projeções climáticas são feitas em vários centros de pesquisa que contribuem para esse painel internacional de mudanças climáticas.”

Curtas

Vacina da gripe

O Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES) aprovou financiamento no valor de R\$ 45,4 milhões para que o Instituto Butantan realize os ensaios clínicos necessários ao desenvolvimento de uma vacina tetravalente de Influenza, o vírus causador da gripe. Os recursos são do programa BNDES Mais

Inovação e serão repassados à Fundação Butantan, entidade ligada ao instituto. A atual vacina contra Influenza produzida pelo Butantan protege contra os três tipos de vírus Influenza mais prevalentes e sua composição é atualizada anualmente, devido à alta taxa de mutação do vírus. O desenvolvimento da nova vacina tetravalente ampliará a eficácia

do imunizante, além de facilitar a incorporação de outras linhagens do vírus que futuramente passem a ser relevantes. Segundo o presidente do BNDES, Aloizio Mercadante, o apoio do banco possibilita o adensamento da pesquisa e inovação para o desenvolvimento do complexo econômico industrial da saúde.

Confiança na indústria

Os resultados setoriais do Índice de Confiança do Empresário Industrial (Icei), calculado pela Confederação Nacional da Indústria (CNI), mostram queda da confiança em 21 dos 29 setores industriais. Oito desses setores passaram de confiança para falta de confiança: máquinas e equipamentos (49,8 pontos); serviços es-

pecializados para a construção (49,8 pontos); impressão e reprodução (49,7 pontos); produtos de material plástico (49,5 pontos); couros e artefatos de couro (49,3 pontos); produtos de borracha (49,0 pontos); perfumaria, limpeza e higiene pessoal (48,2 pontos); e móveis (47,8 pontos). Apesar da queda na maior parte dos setores, a maioria segue confiante. Em

abril, dois setores elevaram a confiança e passaram da linha divisória de 50 pontos: biocombustíveis (55,9 pontos) e equipamentos de informática, eletrônicos e ópticos (52,2 pontos). Os setores com confiança mais alta são manutenção e reparação (59 pontos), biocombustíveis (55,9 pontos), farmacêuticos (55,5) e veículos automotores (54,2).

Inovação Associação brasileira do segmento está à frente de grupo de engajamento que tem como eixos práticas ESG, investimentos e regulação

Startups encaram presidência do Brasil no G20 como vitrine



Paula Martini
Do Rio

As startups brasileiras vislumbram o G20, presidido temporariamente pelo Brasil, como uma vitrine para o ecossistema local. Os diferentes estágios regulatórios e de políticas públicas, no entanto, podem ser barreiras para uma cooperação efetiva entre os membros do grupo de maiores economias do mundo na discussão sobre o modelo de negócio das pequenas e médias empresas de base tecnológica.

A leitura é de empreendedores e especialistas que acompanham as discussões do Startup20, um dos 13 grupos de engajamento que representam os interesses da sociedade civil junto aos líderes das potências mundiais. A discussão sobre o tema é uma novidade recente no bloco econômico já que o núcleo de startups foi oficializado ano passado, durante a presidência indiana do G20.

A criação de um ambiente exclusivo para discutir as demandas

das startups se deu em um contexto desafiador para o setor de tecnologia, com a retração no volume de aportes financeiros em cenário global de escalada de juros e da inflação, após um ápice em 2021.

Sob liderança brasileira desde o fim do ano passado, as pautas estratégicas do grupo giram em torno de três pilares: ESG, investimentos e políticas ou regulação. O grupo já realizou duas reuniões presenciais. A primeira, em Macapá (AP), teve como objetivo jogar luz sobre as iniciativas da região amazônica. O grupo voltou a se reunir na semana passada durante o Web Summit Rio, evento de inovação realizado na capital fluminense.

Presidente da Associação Brasileira de Startups (Abstartups), Ingrid Barth defende que o Brasil use o fórum mundial para despontar na liderança de temas como regulação, no qual é pioneiro, e em eixos como transição energética e meio ambiente.

“A gente tem que sentar nessa cadeira e se firmar como uma liderança”, defende Barth. A Abstartups representou o Brasil no fórum da Índia e está à frente das discussões deste ano.

O número global de startups é estimado em 4,5 milhões, tendo como base o universo do relatório de 2024 da organização Startup

Genome, que será lançado em junho deste ano. O Brasil concentra cerca de 19 mil negócios do tipo, o que representa metade das 38 mil startups de toda a América Latina, segundo dados da plataforma de inovação Distrito.

Chefe de tecnologia da informação da Distrito, Gustavo Araújo avalia que o cenário é promissor no Brasil e na América Latina, apesar de desafios como o acesso a capital, burocracia e gargalos de infraestrutura.

“A presidência brasileira do G20 e do Startup20 é uma oportunidade para o Brasil destacar suas startups e atrair investimentos estrangeiros”, diz. “O grupo também pode contribuir na defesa de políticas favoráveis às startups, como incentivos fiscais, regulamentações flexíveis e apoio à inovação, além de fortalecer a colaboração entre a América Latina e outros países do G20”, enfatiza Araújo.

O mais recente relatório da Distrito indica que as startups da

“Presidência brasileira pode ajudar a atrair investimentos”
Gustavo Araújo



Ingrid Barth: país deve usar fórum global para liderar temas como regulação e em eixos como transição energética e ambiente

América Latina receberam no primeiro trimestre de 2024 o maior volume trimestral de recursos desde o quarto trimestre de 2022. Já os aportes no Brasil somaram US\$ 347,1 milhões no primeiro trimestre deste ano, queda de 12,3% ante o mesmo período de 2023.

Ano passado, na Índia, o Startup20 propôs ampliar para US\$ 1 trilhão o investimento global voltado para startups até 2030.

Para Bruno Rondani, fundador da 100 Open Startups, plataforma que conecta empresas e startups, o objetivo é factível dado a participação de economias de peso no grupo econômico, como Estados Unidos e China.

“A questão é se a contribuição

do Brasil será proporcional à sua dimensão econômica. Nesse sentido, temos que fortalecer os mecanismos públicos, o ‘venture capital’ e a ‘open innovation.’”

O documento final apresentado pelos chefes de Estado em Nova Déli não citou resoluções específicas para startups, mas apresentou compromissos de elevar para a ordem de trilhão os recursos destinados a projetos tecnológicos na área de sustentabilidade, com foco em soluções apresentadas por países em desenvolvimento.

É nesse cenário que o Brasil pode se beneficiar, projeta a presidente da Abstartups. “Essa cifras podem ser atingidas com o investimento em transferência tecnoló-

gica para países em desenvolvimento e por meio de investimentos diretos em projetos tecnológicos capazes de endereçar soluções relacionadas à sustentabilidade, como startups e PMEs que envolvam inovação e biotecnologia e bioeconomia”, diz. “E o Brasil está cada dia mais preparado para aproveitar essas duas frentes.”

Araújo defende que o fórum promova o multilateralismo, apesar de reconhecer que a cooperação efetiva dentro do bloco pode esbarrar em diferentes regulamentações e políticas. “A velocidade de evolução da IA também exige que o grupo mantenha alta frequência de trabalho para lidar com questões emergentes”.

A MELHOR COBERTURA DO G20 ESTÁ NAS PLATAFORMAS DO GLOBO, VALOR E CBN

ACESSE E FIQUE POR DENTRO DE TUDO O QUE ACONTECE NO G20.

ESTADO ANFITRIÃO: O MUNDO SE ENCONTRA NO RJ

CIDADE ANFITRIÃ: RIO CAPITAL DO G20 BRASIL 2024

PATROCÍNIO: (JBS)

REALIZAÇÃO: O GLOBO, Valor, CBN

Secretário defende ‘competição nos mercados digitais’

Guilherme Pimenta
De Brasília

O secretário de Reformas Econômicas do Ministério da Fazenda, Marcos Pinto, afirmou nesta quarta-feira (24) que o Brasil precisa preservar a competição nos mercados digitais. A pasta conduz um trabalho que pode resultar em uma proposta de regulação concorrencial das chamadas big techs.

De acordo com o secretário, titular dessa análise na Fazenda, “o tema do futuro são os serviços digitais”. Ele citou dados que indicam, por exemplo, que essas em-

presas já são responsáveis por 9% de valor adicionado ao Produto Interno Bruto brasileiro, bem como oferecem salários superiores aos funcionários.

“Mas, para que a gente possa crescer nessa área, precisamos preservar a competição nesses mercados”, destacou, em evento que discute o tema, em Brasília, com a presença de advogados, executivos de empresas e membros do Conselho Administrativo de Defesa Econômica (Cade).

Em janeiro, a Fazenda disponibilizou uma consulta pública que tem o objetivo de mapear contri-

buições para a eventual regulamentação. No questionário disponibilizado, a Fazenda pergunta, por exemplo, se há razões para regular ou deixar de regular algumas plataformas e se o arcabouço legal brasileiro está preparado para lidar com essas empresas.

A consulta pública, que estará em vigor até o dia 2 de maio, também questiona se o Sistema Brasileiro de Defesa da Concorrência (SBDC) precisa de aperfeiçoamentos e se há problemas em relação ao uso de algoritmos, condutas discriminatórias, uso de dados pessoais e se há riscos para

a não adoção de um modelo pró-competitivo. A ideia da Fazenda é levar uma proposta ao Congresso até o meio deste ano.

“São mercados muito difíceis de entender e regular, cujos efeitos são complexos”, destacou Pinto.

No evento, Pinto afirmou que é preciso definir, primeiro, se o Brasil optará por um modelo de regulamentação própria, como fez a União Europeia. Ou se seguirá o exemplo americano, que faz uma regulação a depender da conduta econômica.

“Será que temos flexibilidade para ter regras diferentes do resto

do mundo?”, questionou. “Diversos países tão lidando de forma diferente.” Ainda assim, pontuou que é uma boa hora para o Brasil definir o que fará com as big techs.

Em recente entrevista ao **Valor**, o presidente do Cade, Alexandre Cordeiro, defendeu que o órgão antitruste tem competências e pode ser o responsável por uma eventual regulação do setor. O secretário da Fazenda frisou que a discussão sobre a competência para regular é “importantíssima”, mas que deve ser a última a ser feita.

João Brant, secretário de Políticas Digitais da Secretaria de Co-

municação Social, afirmou no evento que é preciso analisar se hoje não há travas no mercado que permitam as empresas abusarem de suas posições dominantes. Ele ainda disse entender que os instrumentos antitruste “não se mostram responsivos e adequados” para lidar com “todas as questões que estão em jogo nesse mercado”.

“Nossa preocupação é que as plataformas ofereçam serviços com mais pluralismo, mais diversidade e mais acesso à informação, bem como liberdade de expressão”, afirmou.



Para Rosalina Soares e Marcus Barão, problema requer abordagem intersetorial

20% dos jovens do país não têm ensino básico

Luiz Fernando Figliagi e Luciana Marinelli
De São Paulo

Dois a cada dez jovens brasileiros de 15 a 29 anos não concluíram o ensino básico. São 9,8 milhões de pessoas que terão mais dificuldade de inserção no mercado de trabalho e de acompanhar as inovações tecnológicas, num ciclo de exclusão que, além das privações individuais, resulta em menos produtividade nas empresas e menos desenvolvimento para o país.

Os dados da pesquisa sobre o perfil do jovem que abandona os estudos — divulgada no mês passado pela Fundação Roberto Marinho e pelo Itaú Educação e Traba-

lho —, os prejuízos ocasionados por essa evasão e os caminhos para mudar essa realidade foram discutidos na live “Y20 no Brasil e as juventudes fora da escola, uma conversa sobre os anseios e desafios”, feita pelo **Valor** em parceria com o Valor Social — área de responsabilidade social da Globo.

Segundo Rosalina Soares, superintendente de conhecimento da Fundação Roberto Marinho, o contingente que não completou o ensino básico corresponde a 20% dos jovens brasileiros, sendo que 200 mil deles nunca frequentaram uma sala de aula. “Isso é uma violação [de direitos] absurda”, disse. “São números impressionantes, que devem nos tirar da zona de

conforto, para que a gente possa entender como superar mais rapidamente esse desafio.”

Marcus Barão, presidente do Conselho Nacional da Juventude e “chair” do Y20, grupo de jovens participante das discussões do G20, lembrou ainda dados de um estudo de 2020 feito pelo Insuper em parceria com a Fundação Roberto Marinho que apontou um prejuízo de R\$ 220 bilhões para o país decorrente da evasão escolar. “Esse é um problema que é sistêmico, que não é apenas setorial, e tem implicações profundas para o desenvolvimento do Brasil”, afirmou.

As soluções, dizem os dois especialistas, passam pela construção de uma agenda intersetorial en-

volvendo poder público, setor privado e sociedade civil. Do lado dos empregadores, medidas como flexibilizar horários para incentivar os estudos dos jovens funcionários são essenciais, diz Soares.

Na seara pública, programas como o Pé de Meia, criado em janeiro para manter alunos carentes no ensino médio, com incentivo mensal de R\$ 200 e depósitos de R\$ 1 mil por ano concluído, são considerados por Barão como vitória. Soares também ressalta os méritos do programa para evitar a evasão daqueles que estão na escola, mas destaca a necessidade de remuneração maior para atrair os jovens que já abandonaram os estudos pela necessidade de trabalhar.

Congresso Texto tem mais de 300 páginas; expectativa de Lira é aprovar novas regras antes do recesso

Haddad entrega primeiro projeto de lei complementar da reforma tributária

Jéssica Sant’Ana, Raphael Di Curto, Marcelo Ribeiro, Beatriz Olivon, Guilherme Pimenta e Estevão Taíar
De Brasília

O ministro da Fazenda, Fernando Haddad, entregou nessa quarta-feira (24) aos presidentes da Câmara dos Deputados, Arthur Lira (PP-AL), e do Senado, Rodrigo Pacheco (PSD-MG), o primeiro projeto de lei complementar para regulamentação da reforma tributária do consumo. O texto tem 360 páginas e 499 artigos. A estimativa da Fazenda para a alíquota média dos novos tributos — que será fixada posteriormente — é de 26,5%, podendo chegar a 27,3%. A expectativa de Lira é aprovar as novas regras até o início do recesso parlamentar, que começa em 17 de julho.

O **Valor** teve acesso à íntegra da proposta, que, até a noite de quarta-feira, não havia sido oficialmente protocolada no sistema do Congresso. Entre os pontos mais aguardados por tributaristas e setores empresariais, estavam a definição da lista de 15 alimentos da cesta básica que terão alíquota zero, o rol de seis tipos de bens sobre os quais incidirão o novo Imposto Seletivo e as regras sobre categorias incluídas em regimes específicos.

O texto segue as diretrizes da proposta de emenda à Constituição (PEC) aprovada pelo Congresso no ano passado, que unifica ICMS, PIS, Cofins e ISS, que serão transformados na CBS (federal) e IBS (dos Estados e municípios), tributos que terão legislação única e federal, sem cobrança em cascata e arrecadação no destino. Além disso, prevê uma taxação diferenciada para produtos produzidos fora da Zona Franca de Manaus e que concorram com aqueles fabricados na região.

“O país aguarda 40 anos por uma solução do mais emaranhado dos problemas brasileiros, que é o nosso caótico sistema tributário, que está aí, infelizmente, entre os dez piores do mundo e estará entre os dez melhores do mundo a partir da conformação total [da reforma]”, disse Haddad, após entre-



Haddad: “Nosso sistema tributário [...] estará entre os dez melhores do mundo a partir da conformação total [da reforma]”

gar o texto aos parlamentares.

A proposta de regulamentação não fixa as alíquotas do novo sistema. O secretário extraordinário para a reforma tributária do Ministério da Fazenda, Bernard Appy, afirmou que as estimativas serão semelhantes às divulgadas pela pasta antes do envio do projeto.

“A estimativa é muito próxima do que tinha antes. Com o desenho, de 25,7% a 27,3%, com uma média de 26,5%. A referência é a média, mas a expectativa é que seja ainda menor”, afirmou Appy. No caso do Imposto Seletivo, não há ainda informação e a alíquota dependerá de futura lei ordinária.

O detalhamento sobre as regras para produtos e setores tributados com alíquota diferenciada era um dos pontos mais aguardados da regulamentação. O projeto prevê, por exemplo, 15 itens da cesta básica. Estão nessa lista tipos de manteiga, margarina, leite, arroz e óleo de soja. Os produtos foram especi-

ficados de acordo com a Nomenclatura Comum do Mercosul — Sistema Harmonizado (NCM/SH).

Outros três também têm alíquota zerada, mas estão localizados em outro anexo no texto enviado ao Congresso: produtos hortícolas, frutas e ovos. Assim, os alimentos destinados à alimentação humana submetidos à alíquota zero seriam 18.

De acordo com a proposta, um dos princípios norteadores para a seleção dos alimentos a serem beneficiados por alíquotas favorecidas “foi a priorização dos alimentos in natura ou minimamente

processados e dos ingredientes culinários, seguindo-se as recomendações de alimentação saudável e nutricionalmente adequada do Guia Alimentar para a População Brasileira, do Ministério da Saúde”. Outro princípio norteador, aponta o texto, “foi a priorização de alimentos majoritariamente consumidos pelos mais pobres, com o propósito de assegurar que o máximo possível do benefício tributário seja apropriado pelas famílias de baixa renda”.

O texto também fixa 14 alimentos que terão alíquotas reduzidas em 60%. O rol de itens inclui carnes, peixes, mate, mel natural e massas alimentícias.

Em outra frente, o projeto detalha as regras para as categorias que serão sujeitas a regimes específicos, com redução de alíquotas em 30%. Segundo o texto, serão 18 categorias sob esse regime, incluindo advogados, administradores, contabilistas e economistas. Os profissio-

nais precisarão estar submetidos “à fiscalização por conselho profissional”, segundo a proposta.

Além disso, 27 serviços de saúde terão redução de 60% na cobrança dos novos impostos. A lista inclui serviços psiquiátricos, odontológicos, de fisioterapia e laboratoriais.

As regras para o novo Imposto Seletivo também devem ser alvo de disputa no processo de regulamentação, com segmentos divergindo sobre que áreas deveriam ter a tributação extra, voltada a desestimular o consumo de bens considerados “prejudiciais à saúde e ao meio ambiente”. Segundo a proposta do governo, entrarão nessa lista: veículos; embarcações e aeronaves; produtos fumígenos; bebidas alcoólicas; bebidas açucaradas; e bens minerais extraídos (ferro, petróleo e gás natural).

De acordo com o texto, o IS incidirá uma só vez sobre o bem, sendo vedado qualquer tipo de aproveitamento de crédito do imposto com operações anteriores ou geração de créditos para operações posteriores. O projeto de lei também diz que compete à Receita Federal a administração e a fiscalização do novo tributo.

Mais uma inovação da PEC, o chamado “cashback” também é detalhado pela proposta. O sistema prevê a devolução de parte dos tributos pagos para as pessoas físicas integrantes de famílias de baixa renda. Conforme o texto obtido pelo **Valor**, as devoluções dos tributos serão destinadas às famílias com renda per capita de até meio salário-mínimo, desde que estejam incluídas no Cadastro Único (CadÚnico) do governo federal.

No projeto de lei, o governo propõe como regra geral a devolução de 20% da CBS e 20% do IBS para as famílias pobres. No caso do gás de cozinha, haverá 100% de devolução da CBS e 20% do IBS. Para energia elétrica, água e esgoto, é 50% da CBS e 20% do IBS. Os únicos produtos excetuados são aqueles sujeitos ao Imposto Seletivo, como cigarros e bebidas alcoólicas, que não terão nenhuma devolução.

A proposta também prevê a

possibilidade de criação de programas de “incentivo à cidadania fiscal”, com o objetivo de incentivar o consumidor final a solicitar a emissão de nota fiscal. A iniciativa já existe em diversos Estados, a exemplo da “nota fiscal paulista”, e visa diminuir a evasão fiscal — o que pode reduzir a alíquota geral. O comitê gestor do IBS e a Receita Federal poderão utilizar até 0,05% do valor da arrecadação com esses tributos para financiar os programas. A proposta não define como serão usados esses recursos — se com devolução direta para o contribuinte, sorteios ou mesmo campanhas publicitárias.

A partir da entrega da proposta, governo e Congresso devem correr contra o tempo para aprovar a regulamentação até o fim do ano. Antes de receber o texto, Arthur Lira indicou que tentará aprovar a regulamentação na Câmara até o início do recesso parlamentar, em 17 de julho. “Vamos estabelecer calendário de trás para frente. Se você não marca, tudo fica para semana que vem e as coisas vão se estendendo”, disse o parlamentar. Depois do recesso, a Casa deve ficar praticamente parada por causa das eleições.

O projeto entregue ontem é o primeiro de um total de três textos para regulamentar a PEC aprovada no ano passado. A expectativa é que outro projeto de lei complementar seja enviado após o feriado para tratar do comitê gestor dos novos tributos. Há ainda a necessidade de projeto de lei ordinária para tratar do fundo de compensação aos Estados e as empresas.

Lira afirmou que, se o governo entregasse a reforma nessa quarta, reuniria os líderes dos partidos para decidir se escalaria dois relatores diretamente no plenário ou se criaria dois “pequenos” grupos de trabalho, com cinco ou seis deputados cada. Segundo ele, a escolha de um único relator, sem a formação de um GT, pode acabar atrapalhando porque tem “muita gente com competência e que quer participar”. Ele não indicou quem serão os possíveis nomes.

Carga de até 27,3% não surpreende

Marta Watanabe
De São Paulo

Com a reforma, o Brasil deverá ter uma das alíquotas mais altas do mundo de Imposto sobre Valor Agregado (IVA). A alíquota brasileira pode ficar acima ou muito perto dos 27% cobrados pela Hungria, que tem o maior IVA atualmente. A alta alíquota, porém, não será novidade no sistema brasileiro porque irá apenas escancarar a já pesada carga atual sobre consumo, apontam especialistas.

Segundo Bernard Appy, secretário extraordinário de reforma tributária, a regulamentação de reforma encaminhada nesta quarta-feira pelo governo resultará em alíquota de referência entre 25,7% e 27,3%, com média de 26,5%.

A emenda constitucional 132/2023 estabeleceu um IVA

dual, que se traduzirá na Contribuição sobre Bens e Serviços (CBS), federal, e no Imposto sobre Bens e Serviços (IBS), que será gerido por Estados e municípios.

“Se ficarmos na média, ficaremos entre as alíquotas mais altas no mundo, bem perto da Hungria, que tem IVA de 27%, e bem acima da média de outros países”, diz Júlio de Oliveira, sócio do Machado Associados. A média europeia, segundo ele, é de 21% e a da América do Sul, entre 19% e 20%. “Mas essa carga tributária elevada não está sendo criada pela reforma. Ela já é a carga atual, que está escondida. A reforma tem o mérito de deixá-la transparente.”

Eduardo Fleury, economista e tributarista, sócio do FCR Law, diz que as alíquotas anunciadas por Appy não surpreendem e estão dentro do que vinha sendo apon-

tado por estudos anteriores, já considerando as exceções dos tratamentos mais benéficos. A alíquota, diz ele, é alta, mas mostra o quanto o sistema atual depende da tributação sobre consumo.

A tributarista Lina Santin, sócia do Salusse Marangoni Parente e Jabur, lembra que a carga nominal atual do ICMS, um dos tributos que será substituído pelo modelo IVA dual, é de 18%, mas a carga efetiva no consumidor final chega a 50%. Isso porque boa parte do imposto pago nas aquisições do setor produtivo vira custo. A expectativa, diz, é que com a reforma, isso mude. “Com a não cumulatividade plena, o setor produtivo é desonerado e o imposto será suportado pelo consumidor final. Do ponto de vista global, a perspectiva é de redução de carga.”

Para Santin, é necessário debater a redistribuição de carga do sistema tributário brasileiro, para que se use mais a base da renda, buscando maior progressividade e a redução da necessidade arrecadatória sobre consumo.

O que pode possibilitar a redução da alíquota potencial dos novos tributos, diz Fleury, é um mecanismo de débito e crédito com maior controle das operações e da emissão de notas fiscais, que permite checagem mais rápida e facilita o cumprimento das obrigações. Isso, diz ele, pode reduzir a evasão fiscal e a inadimplência.

Para Ana Cláudia Akie Utumi, sócia do Utumi Advogados, é positivo que a alíquota de referência não ultrapasse o que já vinha sendo discutido, mas ela lembra que só se saberá realmente qual alíquota terão a CBS e o IBS ao final



Fleury: alíquota alta mostra dependência da tributação sobre consumo

do período de transição, em 2032 ou 2033, quando o ICMS estadual e o ISS saírem de cena definitivamente. A alíquota de referência será importante no início, quando se deflagrar o período de transição, previsto para começar em 2026.

Ainda que a reforma traga crescimento econômico e maior formalização, Utumi considera difícil a redução de alíquota porque há o compromisso de manter os níveis de arrecadação de Estados e municípios.

‘Valor’ inicia nova fase de cobertura especial no site

De São Paulo

Com a entrega, nesta quarta-feira, do primeiro projeto de lei para a regulamentação da reforma tributária, o **Valor** inicia uma nova fase dessa cobertura especial. A página digital exclusiva que reúne todos os conteúdos sobre a reforma vai ganhar um novo visual, ferramentas e conteúdo para que o leitor possa acompanhar todos os detalhes das negociações e tramitações dos textos.

Esta é a segunda e mais importante etapa da reforma, em que serão discutidos e aprovados os

projetos de lei (PLs) do governo federal com a proposta das novas regras que serão aplicadas no dia a dia dos contribuintes. Esses PLs visam a regulamentar mais de 70 pontos da Proposta de Emenda à Constituição (PEC) nº 45, de 2019 e aprovada em 2023, que substitui os tributos PIS, Cofins, ICMS, ISS e IPI por um IVA dual composto pela Contribuição sobre Bens e Serviços (CBS) — federal — e pelo Imposto sobre Bens e Serviços (IBS) — de Estados e municípios.

Para explicar tudo em detalhes, a página da reforma passa a oferecer um glossário. Nele, esta-

rá a explicação de uma série de termos tributários em discussão, que podem causar dúvidas por serem técnicos e mais conhecidos pelo mundo jurídico.

Mas não faltará conteúdo aprofundado para todos os leitores, análises e bastidores de jornalistas especializados do **Valor** em São Paulo e Brasília, além de uma seção especial de artigos sobre o tema feitos por reconhecidos tributaristas.

Nas próximas semanas, o leitor vai poder também contar com ferramentas de busca, para que cada contribuinte encontre rapidamente, na página, aquilo

que é do seu maior interesse. Por meio da digitação de palavras-chave, o mecanismo facilitará a vida de quem quer ler todo o conteúdo do **Valor** já publicado nessa página sobre determinado assunto ou um segmento econômico específico.

Esse trabalho dá continuidade à cobertura especial feita pelo **Valor** da aprovação da PEC 45, a chamada “PEC da reforma tributária”. Após 40 anos de discussão, a reforma foi aprovada em dois turnos, na Câmara dos Deputados, no dia 15 de dezembro de 2023. No primeiro turno, o placar foi de 371 votos a favor e

121 contrários. No segundo, foi de 365 a 118. Agora, para a reforma ser colocada em prática, será debatida a regulamentação por meio de leis complementares, que exigem a votação pela maioria absoluta do Congresso (41 senadores e 257 deputados).

Já houve três grandes tentativas de mudar o sistema tributário do Brasil desde a Assembleia Nacional Constituinte do fim dos anos 1980. Essa necessidade existe, principalmente, por causa do nível crescente de complexidade desse sistema no país.

Atualmente, o Brasil ocupa a posição 184 de 190 no ranking do

Banco Mundial “Doing Business” sobre a facilidade de se pagar impostos. Segundo dados do Instituto Brasileiro de Planejamento e Tributação (IBPT), desde a edição da Constituição Federal de 1988, em média, é editada 1,54 norma tributária por hora. E, de acordo com levantamento do Inspier, em 2021 o país tinha um acervo de disputas tributárias que ultrapassava R\$ 5,4 trilhões.

Política

Congresso Governo consegue vitória importante ao adiar a sessão em duas semanas, mas terá que se desdobrar para quitar pagamentos de recursos

Emendas atrasam e cresce pressão para derrubada de vetos

Raphael Di Cunto, Caetano Tonet e Marcelo Ribeiro
De Brasília

Com o “atraso” na liberação das emendas parlamentares ao Orçamento, voltou a pressão dos deputados para derrubar vetos do presidente Luiz Inácio Lula da Silva (PT) ao calendário para pagamento desses recursos. O governo conseguiu uma vitória importante para adiar a sessão em duas semanas, mas terá que se desdobrar para quitar as verbas a tempo de melhorar o ambiente. O Congresso aprovou na Lei de Diretrizes Orçamentárias (LDO) de 2023 a exigência de que o governo quitasse as emendas segundo um calendário estabelecido pelos congressistas. Lula vetou esse cronograma e o ministro da Secretaria de Relações Institucionais, Alexandre Padilha, fechou acordo com o relator da LDO, o deputado Danilo Forte (União-CE), e com o relator do Orçamento, deputado Luiz Carlos Motta (PL-SP), para estabelecer um calendário por decreto. O argumento para que não constasse em lei foi evitar o “en-

gessamento” do Executivo e necessidade de maior flexibilidade diante de um possível cenário fiscal mais adverso. A cúpula da Comissão Mista de Orçamento (CMO) concordou com o acordo. Os congressistas se queixam, porém, de que o calendário não foi cumprido. Segundo o cronograma, até março o governo deveria pagar R\$ 8,4 bilhões em emendas individuais e coletivas, número que chegaria a R\$ 11 bilhões em abril. O Palácio do Planalto, porém, só empenhou R\$ 5,5 bilhões até esta quarta-feira e pagou R\$ 2,87 bilhões. Até julho, antes do início das eleições, a promessa é pagar R\$ 20,4 bilhões. Interlocutores de Padilha defendem que a liberação dos recursos acelerou e que ainda faltam alguns dias para o fim de

Congressistas se queixam de que o calendário de libração não foi cumprido

abril — portanto, há tempo para fazer os pagamentos. Nos últimos dias, já foram empenhados R\$ 2,5 bilhões, mesmo valor que tinha sido programado desde janeiro. Integrantes do Palácio esperam que o clima no Congresso seja outro quando os parlamentares voltarem a se reunir para analisarem os vetos presidenciais na semana do dia 7. O governo conseguiu uma vitória importante ao adiar a sessão do Congresso marcada para esta quarta-feira. Havia grande mobilização na própria base aliada para derrubar os vetos a LDO e liberar R\$ 5,6 bilhões a mais no Orçamento para as emendas parlamentares. “Não havia o mínimo de consenso, sobretudo sobre [os vetos à] LDO e LOA”, justificou o presidente do Congresso, senador Rodrigo Pacheco (PSD-MG). Há dias, os governistas tentavam esse adiamento, e contavam com apoio dos senadores, mas deputados da base aliada pressionavam para realizar a sessão. O PL, por outro lado, insistia em votar o veto ao projeto que restringe as saídas temporárias de



Pacheco explica adiamento da sessão: “Não havia o mínimo de consenso, sobretudo sobre [os vetos à] LDO e LOA”

condenados que cumprem pena em regime semiaberto, as “saidinhas”. Mas, como o veto ainda não trancava a pauta, o resto dos partidos sugeriu o adiamento. Há ainda outros 30 vetos na lista aguardando votação, inclusive um discutido há anos, sobre a gratuidade do despacho de bagagem nas viagens de avião. Um dos motivos que levaram ao adiamento da sessão, o projeto de lei que recria o seguro Dpvat, para cobrir vítimas de acidentes graves no trânsito, deve

ser votado na Comissão de Constituição e Justiça (CCJ) do Senado na próxima semana. Um “jabuti” na proposta libera mais R\$ 15 bilhões em gastos no governo, o que daria espaço para destravar o dinheiro das emendas. O líder do governo no Senado, Jaques Wagner (PT-BA), é o relator do projeto, que seria votado ontem na CCJ, mas s ele pediu que fosse retirado de pauta. Segundo um líder da base aliada, o motivo foi o risco de derrota da matéria. Outro motivo do adiamento

da sessão do Congresso é o impasse sobre quanto desses R\$ 15 bilhões ficará com o Congresso. O ministro da Casa Civil, Rui Costa, vem defendendo que o acordo em torno das emendas já foi cumprido e que os recursos devem ser todos direcionados para investimentos do Programa de Aceleração do Crescimento (PAC). A ala política fala em liberar cerca de R\$ 1 bilhão a R\$ 3,6 bilhões para os congressistas. Já um grupo de parlamentares quer liberar os R\$ 5,6 bilhões vetados.

‘Essa briga não vai acabar nunca’, diz Lira sobre Orçamento

De Brasília

O presidente da Câmara dos Deputados, Arthur Lira (PP-AL), afirmou nessa quarta-feira que o governo Lula (PT) tem mudado leis aprovadas pelo Congresso por portarias e decretos e que isto não será aceito pelo Legislativo. O parlamentar comentou que muitas vezes as crises com o Executivo foram geradas por essas tentativas e não por disputas em torno das verbas do Orçamento. Lira citou que atuará contra portaria do Ministério do Trabalho e Emprego para regulamentação da lei da Igualdade Salarial entre homens e mulheres. “Conversei com o ministro [Luiz] Marinho que se o plenário sentir o cheiro que ele está tentando mudar a reforma trabalhista por decreto, os PDLs [projetos de decreto legislativo] irão ao plenário”, disse a empresários em Brasília. O deputado participou de reunião na Confederação das Asso-

ciações Comerciais e Empresariais do Brasil (CACB) e ouviu diversas críticas dos empresários ao governo Lula, que reclamaram de tentativas de volta do imposto sindical, do seguro Danos Pessoais causados por Veículos Automotores de via Terrestre (Dpavt) e de mudanças na reforma trabalhista. “Só o senhor pode salvar o Brasil”, afirmou um dos vice-presidentes da CACB, Manoel Valdeci Elias. “Não fala isso, não”, respondeu Lira, em tom de brincadeira, dizendo que tomaria “caneladas” pelo elogio. O presidente da Câmara fez aos empresários o discurso de alerta que vem repetindo desde o começo do governo: o Congresso é de perfil diferente do Executivo e não aceitará retrocessos no que foi aprovado. Defendeu ainda que a atual legislação está melhor do que a anterior, com deputados de direita mais preparados e com os “de centro com muita responsabilidade e consciên-

cia” para ajudar o país. Segundo ele, as falas e críticas que faz são sempre muito pensadas porque espelham a vontade da maioria dos deputados e porque ele teria a coragem para falar em nome dos 513. “A Câmara não votará, independentemente do Arthur estar aqui hoje. O Congresso é liberal, conservador em sua maioria, e está em busca de reequilibrar as suas prerrogativas. E não é só no campo orçamentário não, é principalmente na construção de textos”, disse. “Não tem respaldo para invasão de terra. Não tem respaldo para mudanças de alteração constitucional através

César Felício e Mariana Assis
De Brasília

Integrantes do governo federal avaliam que a pauta de segurança pública no Congresso Nacional está contaminada pela polarização nacional e pretendem ser o menos propositivo possível. “Não está na hora de nós propormos mudanças”, comentou uma autoridade do Executivo. O diagnóstico é que dificilmente o presidente Luiz Inácio Lula da Silva poderá apresentar projetos de lei nesta área ao Legislativo sem que a discussão sobre o tema seja capturada pela bancada bolsonarista. A exceção a essa cautela deverá ser a proposta de emenda constitucional (PEC) da segurança pública, que busca criar fontes permanentes para o financiamento da área e reforçar o papel institucional da União. Em relação a essa iniciativa, defendida publicamente pelo ministro da Justiça Ricardo Lewandowski, o entendimento é que

de decretos, portarias ou projetos de lei. Não tem respaldo para retroagir com nenhum avanço que o Congresso fez”, reforçou. A fala aos empresários ocorreu três dias depois de reunião dele com o presidente Luiz Inácio Lula da Silva (PT) para que conversassem sobre a nova crise na relação. Aos empresários, Lira disse que Lula sabe desse cenário de dificuldades de agenda e ressaltou que o mundo mudou desde os governos anteriores do petista, com a popularização da internet, das redes sociais e com o Orçamento impositivo das emendas parlamentares. “Para governar, e o presidente Lula tem habilidade para isso, ele sabe que o quadro é outro. Sabe que tem que negociar, sabe que tem que discutir”, disse. Lira também afirmou que grande parte dos problemas com o governo no primeiro ano ocorreram por causa de leis aprovadas que tiveram grande

parte do texto vetado pelo presidente, apesar do acordo com o governo para que fossem aprovadas. Isso, disse, atropela as prerrogativas dos deputados de construírem as leis. “Falamos do Orçamento, mas a quase totalidade das emendas é impositiva”, argumentou. No caso da disputa sobre o controle do Orçamento entre Executivo e Legislativo, Lira queixou-se que “fica uma discussão” sobre R\$ 5 bilhões, enquanto o país gasta R\$ 1 trilhão para rolar a dívida pública. E ressaltou: “Essa briga não vai acabar nunca. É como o posicionamento de placas tectônicas”, disse. O governo sabe que haverá reações se tentar modificar por decreto ou portaria leis aprovadas, ressaltou o parlamentar, como ocorreu com o marco do saneamento básico e o trabalho aos domingos e feriados. “E vai ser assim na questão da igualdade salarial. As próprias mulheres

[deputadas] não aceitam a regulamentação feita. A lei tinha sete artigos e vieram 26 artigos regulamentando por decreto”, disse. Um novo texto é negociado com o Ministério do Trabalho e, se não houver mudança, a oposição e parte do Centrão querem aprovar um PDL para sutar a norma. Lira lembrou que não votou no presidente Lula, mas destacou que ajudou o governo e o país com as pautas econômicas. “Muitas vezes a Câmara é taxada de alguns adjetivos, e a minha presidência também, quando na verdade não fizemos nenhuma ‘pau-ta bomba’ em três anos e meio de mandato, que causasse prejuízo para as contas públicas. E não faremos”, afirmou. A proposta de emenda constitucional (PEC) que recria o quinquênio para juízes, policiais e delegados “deve enfrentar muita resistência” na Câmara, disse ele. O texto dá um bônus salarial de 5% a cada cinco anos trabalhados. **(RDC e MR)**

CCJ aprova projeto que autoriza Estados a legislar sobre armas

De Brasília

Em um revés para o governo federal, a Comissão de Constituição e Justiça (CCJ) da Câmara dos Deputados aprovou nessa quarta-feira, por 34 votos a 30, projeto de lei que autoriza que os Estados e o Distrito Federal legislem sobre posse e porte de armas de fogo para defesa pessoal, práticas desportivas e de controle de espécies exóticas invasoras. O projeto é de autoria da presidente da CCJ, Caroline de Toni (PL-SC), e o relator é o deputado Paulo Bilynskyj (PL-SP), ambos aliados do ex-presidente Jair Bolsonaro (PL). Em seu parecer, o parlamentar do PL defendeu que “as realidades distintas nos vários Estados da Federação demandam essas análises específicas conforme as localidades, as quais serão deliberadas com maior eficiência se realizadas nos respectivos Poderes Legislativos dos Estados e do Distrito Federal”. Contrário ao avanço do texto, o deputado Lindbergh Farias (PT-RJ) afirmou que a matéria é inconsti-

tucional e destacou que a análise do tema é perda de tempo. “A gente perder tempo, criar um debate, enquanto está expresso na Constituição e com tantas decisões do Supremo sobre o tema, é um escândalo. Lamento que estejamos perdendo tempo com uma matéria tão inconstitucional.” Em defesa de seu parecer, o relator rebateu os argumentos de Lindbergh e afirmou que não há discussão sobre a constitucionalidade da proposição. O deputado do PL chamou parlamentares do Psol, contrários ao projeto, de hipócritas por serem desarmamentistas, mas, segundo ele, destinarem recursos para a contratação de segurança privada. A deputada Fernanda Melchionna (Psol-RS) contestou o relator e saiu em defesa dos correligionários que recorrem ao uso de segurança privada. “Quero te dizer, Bilynskyj, que parlamentares nossos que são ameaçados de morte têm direito de usar todos os recursos necessários para que não sejam assassinados por aqueles que pensam como você”. **(MR e RDC)**

Governo adota cautela nas pautas de segurança pública

há como construir um acordo com os governadores. Em troca da garantia de financiamento, a emenda constitucional ganharia a capacidade de estabelecer diretrizes, “ainda que de forma genérica”, segundo afirmou o secretário nacional de Segurança Pública (Senasp), Mario Sarrubbo, em entrevista nessa quarta-feira à “Globo-News”. A ideia, ressaltou Sarrubbo durante a entrevista, ainda está em estágio embrionário. Esse ano, o Fundo Nacional de Segurança Pública conta com recursos de R\$ 2,3 bilhões, a serem distribuídos a Estados e municípios. Apenas R\$ 434 milhões já foram empenhados, de acordo com dados do Portal da Trans-

parência. Os recursos são orçamentários e não são vinculados, ao contrário do que acontece com as despesas de saúde e educação. Nas últimas semanas, o Congresso deu impulso a diversas propostas do interesse da “banda da bala”, tanto na Câmara quanto no Senado. Todas tiveram o engajamento da oposição: criminalização de qualquer uso de drogas ilícitas, fim da “saidinha”, permissão para que Estados legislem sobre porte de arma, autonomia para polícias militares são alguns dos temas que avançam no Legislativo. A estadualização da legislação sobre porte de arma ainda não chegou ao plenário da Câmara, mas preocupa o governo federal. Há o entendimento que o tema não pode ser transferido para as assembleias estaduais, em que a influência de milicianos é vista como maior, em um quadro que é mais explícito no Rio de Janeiro, mas está longe de ser exclusivo do Estado.

A aposta no governo é em ações coordenadas com Estados contra o crime organizado, inclusive nos governados por aliados do ex-presidente Jair Bolsonaro. Nessa quarta-feira, por exemplo, houve uma operação conjunta de forças integradas de combate ao crime organizado em São Paulo, Santa Catarina e Ceará. Segundo disse nessa quarta-feira em audiência pública na Câmara dos Deputados o diretor de Operações Integradas e de Inteligência da Senasp, Rodney da Silva, as facções criminosas atuam com mais força em São Paulo, Ceará, Rio de Janeiro, Pará e Bahia, embora estejam presentes em todo o país. Na região Norte, o governo planeja a instalação do Centro de Cooperação Policial Internacional, em Manaus, ainda este ano, com a colaboração de oito países e voltado para ações contra narcotráfico e crimes ambientais. São áreas vistas hoje dentro do governo como entre-laçadas na região.

Diagnóstico é de que projetos nesta área serão capturados pela bancada bolsonarista

Política

Impeachment inédito preocupa os Poderes



Maria Cristina Fernandes

O Congresso não se enterneceu com o apelo conciliatório do presidente Luiz Inácio Lula da Silva, mas o governo ganhou tempo. Lula disse que depois que um projeto de lei sai do Executivo o Congresso pode lhe dar o destino que quiser. No dia seguinte, o governo suou para adiar a votação dos vetos presidenciais. Não sem antes assegurar a retaguarda. Veio na forma de uma ação de inconstitucionalidade impetrada no Supremo Tribunal Federal pela AGU contra uma desoneração que privou o Tesouro de R\$ 10 bilhões anuais. A ADI é fruto da aliança entre Executivo e Supremo que enfurece o Congresso. Seu relator será o ministro Cristiano Zanin. Lula, o conciliador, entrou em campo depois do jantar com ministros que, no Congresso, foi lido como maquinação entre os dois Poderes contra o terceiro. O ministro Alexandre de Moraes também foi à luta. Arquivou o inquérito da hospedagem do ex-presidente Jair Bolsonaro na embaixada da Hungria. Ao ministro Gilmar Mendes coube suspender as ações em curso no Judiciário relacionadas ao marco

temporal. O STF havia derrubado a tese, levando o Congresso a aprovar lei para reinstituí-lo. O vento da conciliação entrou pelas frestas do TSE antes mesmo da mudança de sua composição, em junho, com a saída de Moraes. A votação sobre a cassação do senador e ex-ministro da Pesca do governo passado, Jorge Seif (PL-SC), foi adiada e ele foi recebido por Mendes, que não integra a Corte eleitoral. O ministro Flavio Dino questionou a efetividade da decisão do STF que pôs fim ao “orçamento secreto”. Parece uma nota dissonante, mas o despacho também pode acabar oferecendo uma saída se essa toada conciliatória desafinar. Não é a única. O “orçamento secreto” fez vítimas na Corte. Os inquéritos correm em segredo de Justiça mas estão espalhados no tribunal. Aquele que investiga o deputado Josimar Maranhãozinho (PL-MA) já tem relatório da PF pronto à espera de manifestação da PGR. A preocupação com o desmonte da polarização no Congresso, prato de resistência do jantar, é guiada, no Executivo, pela busca de governabilidade, e no STF, pela sobrevivência de seus ministros, como a ampliação do foro privilegiado já

havia mostrado. Os próprios ministros são beneficiários, uma vez que não estarão à mercê de um juiz bolsonarista de primeiro grau ao deixarem a Corte. É visível o avanço da resistência à permanência das excepcionalidades na condução do inquérito das “fake news” por Moraes. Se esta resistência, mais concentrada no bolsonarismo, fez 32 senadores, alguns nos dois Poderes se perguntam quantos fará com sua ampliação para segmentos não-alinhados ao ex-presidente no empresariado, no meio jurídico, na imprensa e na classe média. A conta é simples. Com maioria simples do plenário (metade mais um dos presentes) do Senado um togado pode ser afastado. E com dois terços (54) sofre impeachment. Também são 54 as vagas em renovação. Entre os 27 que permanecem, o bolsonarismo tem 19. O senador Davi Alcolumbre (União-AP) é favorito à disputa pela mesa em fevereiro, o que lhe daria condições para disputar a reeleição em 2027. É esperado que a plataforma de campanha de uma Casa com eventual maioria bolsonarista seja o primeiro impeachment no STF. E é esperado também que Alcolumbre, como acumula

inquéritos na Corte, tema a reprise do ex-presidente da Câmara Eduardo Cunha, afastado depois do impeachment da ex-presidente Dilma Rousseff. Alcolumbre cultiva boas relações com os ministros e estará com três deles (Moraes, Mendes e Toffoli) até o sábado no hotel Península (R\$ 8,3 mil a diária mais barata), de Londres, para um fórum que tem entre seus organizadores e patrocinadores os bolsonaristas Karim Miskulin, promotora de almoço de empresárias com Bolsonaro na última campanha, e Alberto Leite, da FS Securities. Ele foi dos anfitriões de Elon Musk em condomínio do interior de São Paulo onde o bilionário encontrou Bolsonaro em 2022. As chances de um acordo para que nada prospere são, portanto, grandes. Resta combinar com o eleitor. Não é só o STF que precisa evitar que isso aconteça no Senado. Um governo do PT também estaria enclacrado para fazer aprovar no Senado indicações em tribunais superiores, PGR, embaixadas, agências reguladoras e BC. O Supremo tem meios de limitar a atuação das lideranças políticas, na conciliação ou na vara, mas o eleitor é tarefa de Lula.

No já decantado discurso desta semana, o presidente se mostrou resignado à tarefa: “As pessoas podem não gostar de um presidente, mas podem gostar da política que está em curso”. Lula precisa do STF para garantir os recursos de governo e a Corte precisa que ele vá bem para barrar seus algozes no Congresso. Mas, pelo menos para o STF, há alternativas. Bolsonaro e os partidos que o cercam (PL, PP e União) investirão por majorias folgadas no Congresso. Colocado ante a perspectiva de impeachment sob este cenário, um ministro do STF diz que a Corte invalidaria o processo, ou seja, reconhece a possibilidade de colapso constitucional. A vitaliciedade dá aos ministros a possibilidade de enxergar no ocupante do Palácio do Planalto um inquilino. Na disputa pela Presidência, o candidato mais vistoso, Tarcisio Freitas, cultiva boas relações com os ministros e é por eles cultivado. O governador de São Paulo não tem, em relação ao STF, a mesma hostilidade que lhe dedica seu padrinho. É o plano B.

Maria Cristina Fernandes é jornalista do Valor. Escreve às quintas-feiras E-mail mcristina.fernandes@valor.com.br

Judiciário Empresa anunciou que atualização de sua política de conteúdos acontecerá em maio

Google proíbe anúncios políticos nas eleições

Guilherme Caetano
O Globo, de São Paulo

O Google vai proibir a veiculação de anúncios políticos no Brasil nas eleições municipais de 2024. A decisão foi tomada após a atualização das regras para impulsionamento de propaganda eleitoral feita pelo Tribunal Superior Eleitoral (TSE) em fevereiro. Em nota, a empresa afirma que vai atualizar sua política de conteúdo político do Google Ads “para não mais permitir a veiculação de anúncios políticos no país”. A informação foi antecipada pelo site “Poder360” e confirmada por “O Globo”. “Essa atualização acontecerá em maio tendo em vista a entrada em vigor das resoluções elei-

torais para 2024. Temos o compromisso global de apoiar a integridade das eleições e continuaremos a dialogar com autoridades em relação a este assunto”, diz a empresa. A resolução 23.732, que altera as regras sobre propaganda eleitoral aprovadas pela Justiça Eleitoral em 2019, traz uma definição de “conteúdo político-eleitoral” considerada ampla demais pelo Google. Para o TSE, esse tipo de propaganda é toda aquela que “versar sobre eleições, partidos políticos, federações e coligações, cargos eletivos, pessoas detentoras de cargos eletivos, pessoas candidatas, propostas de governo, projetos de lei, exercício do direito ao voto e de outros direitos políticos ou matérias relacio-

nadas ao processo eleitoral”. A Justiça Eleitoral exige que as plataformas digitais que ofereçam esse tipo de serviço de impulsionamento de conteúdo eleitoral precisam manter um repositório dos anúncios “para acompanhamento, em tempo real, do conteúdo, dos valores, dos responsáveis pelo pagamento e das características dos grupos populacionais que com-

põem a audiência (perfilamento) da publicidade contratada”. As empresas também devem disponibilizar uma ferramenta de consulta, “acessível e de fácil manejo, que permita realizar busca avançada nos dados do repositório” a partir de palavras-chave e nome dos anunciantes, por exemplo. O Tribunal também proíbe a priorização paga de conteúdo que promova propaganda negativa (de outros candidatos) ou “difunda dados falsos, notícias fraudulentas ou fatos notoriamente inverídicos ou gravemente descontextualizados, ainda que benéficas à usuária ou a usuário responsável pelo impulsionamento”. As medidas previstas pelo TSE devem ser implementadas em até 60 dias da entrada em vigor da

norma, no caso de plataformas que já oferecessem o serviço de impulsionamento de anúncios, e valem até para anos não eleitorais. O Google, controlado pela Alphabet, que registrou um lucro líquido de US\$ 73,79 bilhões em 2023 (alta de 23% em relação ao ano anterior), avalia que seria inviável moderar tantos anúncios numa eleição que ocorrerá em mais de 5 mil municípios. Também teme que a amplitude do conceito traga insegurança para a moderação. Em 2020, ano em que as eleições municipais foram marcadas pelo curto período de campanha e pelas restrições impostas pela pandemia, “O Globo” levantou que os candidatos tinham gastado R\$ 36 milhões em impulsionamentos de conteúdos na inter-

net para aquele pleito. Os maiores valores com impulsionamento de conteúdo político na internet foram gastos com três empresas: Facebook, que também administra o Instagram; Adyen, fintech responsável pelo sistema de pagamentos da plataforma, e o Google. Já em 2022, políticos gastaram quase R\$ 127 milhões com publicidade no Google, segundo relatório da própria empresa. Foram 53.482 anúncios veiculados nas plataformas da “big tech” entre o início daquele ano e a data do segundo turno da eleição presidencial. A campanha do ex-presidente Jair Bolsonaro foi a que mais gastou naquele ano (R\$ 28,7 milhões), seguida pela de Lula, que desembolsou R\$ 22,8 milhões no Google e YouTube.

Nome indicado pra TSE preocupa Prerrogativas

Renan Truffi
De Brasília

Integrantes do Prerrogativas, grupo formado por advogados e juristas, procuraram o presidente Luiz Inácio Lula da Silva nesta semana para manifestar preocupação com a possibilidade de o governo indicar Adriano Costa Avelino para uma cadeira no Tribunal Superior do Trabalho (TST). Avelino é um dos advogados que consta na lista tríplice enviada pelo tribunal à Presidência da República no início da semana. Ligado ao presidente da Câmara, Arthur Lira (PP-AL), Avelino enfrenta resistência pelo seu suposto histórico “bolsonarista”. No material reunido pelo Prerrogativas contra o advogado, há cópias de postagens nas quais ele teria defendido, por exemplo, o uso de uma “guilhotina” contra Lula e a ex-presidente Dilma Rousseff em 2016. O Valor apurou que o incômodo com o nome de Avelino foi apresentado diretamente a Lula. A reportagem não conseguiu contato com o advogado. O Prerrogativas defendeu, como alternativa, a indicação de Fabrício de Matos Gonçalves para a vaga. Ele também consta da lista tríplice enviada pelo tribunal. O outro nome é o de Roseline Rabelo de Jesus Moraes. O escolhido por Lula irá ocupar a vaga da classe de advogados deixada pelo ministro Emmanoel Pereira, que se aposentou em outubro de 2022.



Moraes: não houve desrespeito às medidas cautelares impostas ao ex-presidente, que está proibido de deixar o país

Moraes diz que não há provas de que Bolsonaro tenha pedido asilo

De Brasília

O ministro Alexandre de Moraes, do Supremo Tribunal Federal (STF), apontou que não há “elementos concretos” para afirmar que o ex-presidente Jair Bolsonaro (PL) pretendia obter asilo político ao se hospedar na embaixada da Hungria em fevereiro. O caso foi revelado no mês passado pelo jornal americano “The New York Times”. Segundo a reportagem, o ex-presidente passou dois dias no local, logo após ter sido alvo de uma operação da Polícia Federal (PF) e ter o passaporte apreendido. Em seu despacho, Moraes afirmou que não houve desrespeito às medidas cautelares impostas ao ex-presidente, que está proi-

bido de deixar o país e de manter contato com outros investigados no inquérito que apura a elaboração de um plano para tentar dar um golpe de Estado. “Da mesma maneira, não há elementos concretos que indiquem — efetivamente — que o investigado pretendia a obtenção de asilo diplomático para evadir-se do País e, consequentemente, prejudicar a investigação criminal em andamento”, disse Moraes. O ministro apontou ainda que essa posição também foi defendida pela Procuradoria-Geral da República (PGR), ao se manifestar sobre o caso. Ele também decidiu manter as restrições já impostas a Bolsonaro, ao avaliar que “a situação fática permanece inalterada, não havendo necessi-

dade de alteração nas medidas cautelares já determinadas”. Em nota, a defesa do ex-presidente afirmou que ele não descumpriu nenhuma restrição imposta pela Suprema Corte e que tem mantido uma “postura colaborativa” em relação a todas as investigações em curso. “Não havia motivo para que se cogitasse a hipótese de busca por asilo político, uma vez que quatro dias antes da visita à embaixada húngara foram determinadas diversas ordens de prisão preventiva e cautelares, evidenciando, portanto, que a ausência de elementos mínimos para supor a iminência de uma imponderável ordem de prisão preventiva”, afirmaram os advogados Paulo Cunha Bueno e Daniel Tesser. (IP)

Governo recorre ao STF para rever desoneração

Guilherme Pimenta,
Jéssica Sant’Ana e Estevão Taiar
De Brasília

O governo do presidente Luiz Inácio Lula da Silva (PT) foi ao Supremo Tribunal Federal (STF) contra a desoneração da folha salarial que atinge 17 setores intensivos em mão de obra e também contra a desoneração da folha dos municípios. A ação, que pede a inconstitucionalidade da medida, foi ajuizada na Corte na tarde dessa quarta-feira (24). Segundo a Advocacia-Geral da União (AGU), autora da ação, a lei que prorrogou a desoneração dos setores e dos municípios “estabeleceu tais hipóteses de renúncia de receita sem a devida demonstração do impacto orçamentário e financeiro da medida”. No texto, a perda de arrecadação é estimada em R\$ 10 bilhões anuais. Sindicatos de trabalhadores e empresas defendem a manutenção da medida, como forma de incentivar o mercado formal de trabalho, já que o programa reduz o custo de contratação. Além disso, especialistas rebatem o argumento do governo e defendem que o sistema é constitucional, já que se trata de uma prorrogação de um programa, não a criação de um novo incentivo. O modelo de desoneração da folha de pagamentos de setores da economia foi originalmente instituído em 2011, como forma de estimular a geração de empregos. Desde então, foi prorrogado diversas vezes. Nesse sistema, segmentos intensivos em mão de obra podem substituir a contribuição de 20% sobre salários por uma alí-

quota que varia de 1% a 4,5% incidente sobre a receita bruta. Trata-se de substituição tributária, mais adequada a setores intensivos em mão de obra. Juntos, os setores atingidos pelo programa empregam cerca de 9 milhões de trabalhadores. No ano passado, o Congresso prorrogou a medida até o fim de 2027. Além disso, estabeleceu que municípios com população inferior a 142,6 mil habitantes poderiam ter a contribuição previdenciária reduzida de 20% para 8%. A decisão dos parlamentares, no entanto, foi vetada pelo presidente Lula. Mais tarde, o veto foi derrubado pelo Congresso e, como resposta, o Executivo enviou uma medida provisória, a MP 1202, prevendo novamente o fim dos dois tipos de desoneração. Na ação ajuizada nesta quarta, o governo também pede a constitucionalidade do artigo 4º dessa MP, que estipulou limites para a compensação tributária de créditos decorrentes de decisões judiciais transitadas em julgado. A decisão, segundo a AGU, foi tomada porque já há ações questionando a constitucionalidade desse trecho da MP. O plano do governo é limitar o acesso às compensações para garantir maior previsibilidade às contas públicas. Segundo a AGU, pelo menos 40 ações foram apresentadas contra a nova regra, e em oito delas já foram concedidas liminares. O ministro da Fazenda, Fernando Haddad, afirmou que a reforma da Previdência veda a “corrosão da base de arrecadação da cota patronal”, por isso o governo pediu a inconstitucionalidade.

Negociação Governo chavista contrata banco dos EUA para tentar acordo de US\$ 154 bilhões com credores privados e institucionais

Venezuela quer reestruturar dívida, inclusive com Brasil

Bloomberg

Após anos de avanços e recuos, a Venezuela prepara o palco para uma das maiores e mais complexas reestruturações de dívidas das últimas décadas: desatar um nó de US\$ 154 bilhões de títulos, créditos e decisões judiciais que deixou de pagar a credores pelo mundo, de Wall Street à Rússia.

No montante da dívida a ser reestruturada, podem estar as obrigações da Venezuela com o Brasil. “É verossímil que aproximadamente US\$ 1 bilhão desses US\$ 154 bilhões seja brasileiro e a Venezuela esteja disposta a reestruturar”, diz Pedro Silva Barros, ex-responsável pela missão do Instituto de Pesquisa Econômica e Aplicada (Ipea) na Venezuela (de 2010 a 2014). “Há negociações em curso e potencialmente a reestruturação é um passo importante para o Brasil retomar espaço perdido na Venezuela”, afirma.

“O Brasil desembolsou pouco mais de US\$ 2 bilhões em financiamento a empresas brasileiras que exportaram à Venezuela nos últimos 25 anos. E, nesse período, acumulou mais de US\$ 40 bilhões de superávit comercial concentrados em exportações de qualidade”, continua Barros. “Quando cessamos o crédito, as exportações despencaram e o mercado foi ocupado por países de fora da região.”

O financiamento dos produtos e serviços do Brasil para a Venezuela era feito por meio do Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES). Procurado pelo **Valor**, o banco emitiu nota ontem afirmando que “alguns casos, de fato, aconteceram nos financia-

mentos à exportação de serviços, quando países, como Venezuela, Cuba e Moçambique ficaram inadimplentes”. “Nessas ocasiões, o Fundo de Garantia à Exportação [FGE, fundo criado em 1999, aportado por importadores e que funciona como um seguro contra calotes] foi acionado para pagar as parcelas devidas ao Banco, enquanto o governo brasileiro negocia com os países devedores a regularização da dívida”, disse em nota.

O BNDES foi procurado pela reportagem após a Bloomberg noticiar que o governo da Venezuela prepara a reestruturação da dívida da sua dívida bilionária em títulos, créditos e decisões judiciais, inclusive com o Brasil.

A recente contratação do banco Rothschild & Co, pelo governo do presidente da Venezuela, Nicolás Maduro, como assessor financeiro marca o primeiro passo de uma jornada colossal, que provavelmente se arrastará por anos. Ainda assim, é um sinal claro de que Maduro está empenhado em reintegrar a Venezuela — há anos um pária internacional — aos mercados financeiros internacionais, e em fortalecer a incipiente recuperação econômica que vem se consolidando após um retrocesso sem precedentes de dez anos.

É uma tarefa que faz as outras

US\$ 1 bi
seria o valor da
dívida de Caracas
com o Brasil

recentes reestruturações de dívidas governamentais parecerem pequenas e envolve um mix de geopolítica, petróleo e finanças. “Esta seria a reestruturação mais complexa desde o Iraque após a invasão de 2003”, disse Mark Weidemaier, professor de direito da Universidade da Carolina do Norte.

Antes mesmo de darem início às negociações com os credores, os executivos de banco de investimento da Rothschild vêm vasculhando o mundo nebuloso dos mercados de dívida para descobrir a quem se deve o quê.

Para seguir adiante, Maduro também precisa conseguir algum alívio das sanções que proibem a Venezuela de emitir títulos de dívida e reconquistar o reconhecimento dos EUA, que não consideram Maduro um presidente legítimo.

Não foi possível contatar o Rothschild para que comentasse seu trabalho na Venezuela. Um porta-voz do governo não respondeu a pedidos de comentários.

A Venezuela deve um valor estimado em US\$ 67 bilhões aos detentores de títulos após ter entrado em default há mais de seis anos. Os bônus do governo são negociados em torno a US\$ 0,20 por dólar, em comparação a US\$ 0,10 de 12 meses atrás, enquanto os da empresa estatal de petróleo PDVSA valem hoje US\$ 0,12, quatro vezes a mais que valiam há um ano.

Mesmo assim, alguns veem a possibilidade de que comece a surgir algum caminho para avançar, após a eleição presidencial em julho, que Maduro quase certamente vencerá. Se a comunidade internacional considerar a votação justa,

Maduro poderá começar a recuperar espaço no palco mundial.

“A probabilidade de um processo de reestruturação da dívida venezuelana começar em 2025 é maior do que o mercado vem levando em conta nos preços ou prevendo”, disse o consultor da Ecoanalítica Alejandro Grisanti.

Uma análise da dívida da Venezuela feita pelo economista Francisco Rodríguez, professor da Universidade de Denver, revela uma mistura de títulos, reivindicações de sentenças judiciais e empréstimos bilaterais de países como a China e a Rússia.

O país começou a deixar de pagar as contas em 2017. Desde então, o governo conseguiu trazer certa estabilidade, ao pôr fim a anos de hiperinflação e conseguir algum crescimento sobre a base baixa — com uma economia informalmente atrelada ao dólar.

A produção de petróleo se recuperou, graças a investimentos da empresa americana Chevron Corp., embora ainda esteja em cerca de 890 mil barris por dia, bem abaixo do pico do país de mais de 3 milhões de barris.

No caso da reestruturação de US\$ 130 bilhões do Iraque, o governo precisou chegar a acordos sobre mais de 13 mil reivindicações comerciais individuais, segundo Lee Buchheit, advogado com mais de 40 anos de experiência em reestruturação de dívidas soberanas. “Encomendar um exercício de reconciliação da dívida a esta altura não é presságio de uma reestruturação da dívida da Venezuela em breve”, afirmou. *(Colaboraram Paula Martini e Roberto Lameirinhas, do Rio e de São Paulo)*

UE lança novas apurações antissubsídios contra a China antes de visita de Xi

Kim Mackrael e Drew Hinshaw
Dow Jones, de Bruxelas

A União Europeia (UE) está aumentando a pressão econômica sobre Pequim com duas novas investigações sobre alegações de práticas comerciais injustas da China, dias antes da visita oficial do presidente chinês, Xi Jinping, a Paris e Budapeste.

A Comissão Europeia, o órgão executivo do bloco, está expressando crescente preocupação com os subsídios chineses e outras políticas econômicas que, segundo ela, prejudicam as empresas europeias. Nos últimos meses, o bloco utilizou uma nova ferramenta legal para investigar licitações de empresas chinesas em licitações públicas na Europa e, no ano passado, lançou uma investigação anti-subsídio sobre importações de veículos elétricos da China.

Esta semana, a comissão anunciou que investigará as práticas de compras públicas da China para dispositivos médicos, que a UE disse favorecer injustamente as empresas chinesas em relação às europeias e outras estrangeiras concorrentes. Se a investigação da UE apoiar essas alegações, o bloco poderá alterar suas próprias regras de aquisição para limitar a capacidade das empresas chinesas de competir na Europa ou excluí-las de algumas licitações.

A investigação é a primeira da UE sob seu novo Instrumento de Aquisição Internacional, que entrou em vigor em 2022 e visa abordar o que os funcionários veem como regras de aquisição injustas em outros países. O bloco disse que pode suspender a investigação se a China alterar suas práticas de aquisição ou se comprometer a fazê-lo.

As exportações de dispositivos médicos da China para a Europa mais que dobraram entre 2015 e 2023, disse a comissão. A UE afirma que os mercados do bloco no geral estão abertos, enquanto as regras de aquisição da China dão vantagem às empresas domésticas que produzem dispositivos médicos como parte de uma política de “Compre da China”.

O bloco também realizou operações separadas de busca nos escritórios da empresa chinesa de equipamentos de segurança Nuctech na Polônia e Holanda, sob alegações de que ela pode ter recebido subsídios estrangeiros que lhe dariam uma vantagem injusta sobre os concorrentes europeus. A Nuctech tem sido alvo de críticas dos EUA, de alguns governos da UE e de empresas concorrentes.

Um porta-voz da Nuctech confirmou as operações e disse que a empresa está cooperando.

Tais operações são consideradas passos preliminares que podem resultar em uma investigação aprofundada sob a legislação de subsídios estrangeiros da UE. A lei, que entrou em vigor no ano passado, permite que os funcionários europeus bloqueiem empresas de fazerem certas aquisições ou de obterem grandes contratos públicos se anteriormente se beneficiaram de subsídios que a UE considere distorcivos.

A Câmara de Comércio da China para a UE acusou o bloco de usar a lei para suprimir empresas chinesas que estão operando legalmente na Europa. “As ações da UE enviam uma mensagem prejudicial não apenas para as empresas chinesas, mas para todas as empresas não pertencentes à UE que conduzem negócios no bloco”, disse o grupo em comunicado.

A entidade chinesa acrescentou que os funcionários de fiscalização europeus haviam apreendido equipamentos e telefones celulares de funcionários e examinado documentos da empresa durante as operações de busca.

A Nuctech produz scanners de raios-X que variam de máquinas de aeroportos com esteira de transporte a estruturas gigantes em forma de arco que os países podem implantar em suas fronteiras para verificar facilmente o conteúdo de caminhões e carros de passageiros em trânsito. A Finlândia comprou um desses scanners em grande escala para sua

fronteira com a Rússia. Após o Reino Unido deixar a União Europeia, a Irlanda adquiriu outro para sua divisa terrestre com a Irlanda do Norte.

Durante o governo Donald Trump, o Conselho de Segurança Nacional da Casa Branca começou a pressionar os aliados para que deixassem de proteger suas fronteiras usando equipamentos de uma empresa ligada ao sistema do Partido Comunista da China. Originalmente uma ramificação da prestigiosa escola de engenharia Universidade Tsinghua, a Nuctech foi comandada em grande parte na década de 2000 pelo filho do então chefe do partido, Hu Jintao, que presidiu a China de 2003 a 2013. Em 2019, uma unidade da Corporação Nacional Nuclear da China, uma construtora e operadora estatal de usinas nucleares, tornou-se o acionista controlador da empresa-mãe da Nuctech.

Funcionários das rivais estrangeiras da Nuctech disseram suspeitar que a empresa violou seus direitos de propriedade intelectual, o que a Nuctech nega.

Funcionários da administração Trump argumentaram que os modernos scanners de raios-X em portos marítimos e terminais aéreos estão conectados a bancos de dados — contendo informações desde registros aduaneiros até manifestos de navios e detalhes de passageiros, incluindo impressões digitais — que poderiam permitir a Pequim acumular informações sensíveis sobre os volumes exatos de comércio de um país, ou rastrear os movimentos de exilados e autoridades estrangeiras.

No entanto, os governos aliados não conseguiram encontrar nenhum concorrente alternativo que pudesse oferecer preços semelhantes ao da Nuctech. A empresa atribuiu seus preços baixos à sua parceria de pesquisa com a Universidade Tsinghua, o que lhe permite economizar nos gastos com pesquisa e desenvolvimento.

A UE também realizou de buscas nos escritórios da empresa chinesa Nuctech na Polônia e Holanda

Até 2020, a Nuctech havia acumulado uma participação de 90% no mercado europeu de equipamentos de triagem de carga marítima e detinha até 50% do mercado de triagem de bagagens e carga de passageiros nos aeroportos, de acordo com o Departamento de Estado dos EUA. A Nuctech contestou esses números, afirmando que detinha cerca de 70% do negócio de triagem de carga e cerca de 10% do mercado de aeroportos.

Bart Groothuis, um eurodeputado da Holanda, disse que levantou repetidamente preocupações sobre a Nuctech, alegando que ela aumenta os riscos de segurança para a Europa devido aos laços da empresa com o governo chinês. Embora a Nuctech não tenha expectativas de vencer licitações nos EUA, “eles tentam aqui na Europa, porque ainda não há uma política comum”, afirmou Groothuis.

A comissão tem citado a China cada vez mais como uma rival, com altos funcionários afirmando que desejam abordar os riscos econômicos e de segurança sem se desvincular de Pequim.

Mas os membros do bloco permanecem divididos sobre até que ponto o bloco europeu deve responder às tensões comerciais com a China. A França tem pressionado por medidas mais fortes para proteger o bloco de importações chinesas mais baratas, enquanto a Alemanha adotou uma abordagem mais cautelosa. Algumas das maiores empresas automobilísticas da Alemanha dependem fortemente das vendas no mercado chinês.

Sánchez ameaça renunciar em meio a investigações na Espanha



O primeiro ministro da Espanha, o socialista Pedro Sánchez, avalia renunciar ao cargo citando “ataques” que ele e a esposa enfrentam nas últimas semanas, especialmente depois que um juiz espanhol concordou em investigar alegações de tráfico de influência feitas contra sua esposa, Begoña Gómez. Ele cancelou os compromissos públicos dos próximos dias para refletir e promete informar sua decisão no dia 29 de abril. A ação popular acusa a esposa de Sánchez, que não ocupa cargo público, de supostamente usar sua posição para influenciar negócios. O tribunal não forneceu mais informações sobre o assunto e indicou que a investigação segue sob sigilo. “Num dia como hoje e depois das notícias que soube, apesar de tudo ainda acredito na justiça do meu país”, disse Sánchez ao Parlamento. Na foto, Sánchez e sua mulher Begoña Gómez.

Trump aposta na imunidade presidencial

Stefania Palma
Financial Times, de Washington

Donald Trump conclamará hoje a Suprema Corte dos EUA a adotar uma interpretação ampla da imunidade presidencial, que lhe conferiria proteção quase total pelas ações tomadas enquanto ele esteve no comando da Casa Branca.

Diante das acusações federais penais apresentadas pelo procurador especial do Departamento de Justiça, Jack Smith, acusando-o de tentar reverter o resultado da eleição presidencial de 2020, Trump afirmou que presidentes só podem ser indiciados caso antes sofram um impeachment e sejam condenados pelo Congresso por crimes similares — mesmo em circunstâncias extremas.

A ampla imunidade buscada pelo ex-presidente e provável candidato republicano para a eleição de novembro levanta questões sobre separação de poderes, a segurança nacional e a responsabilização dos presidentes. A decisão da Suprema Corte para este caso poderia mudar os

fundamentos do equilíbrio de poder no governo dos EUA.

É a segunda vez neste ano judiciário em que os juízes tratam de um caso politicamente delicado envolvendo Trump. Em março, a corte reverteu uma decisão que o havia retirado da cédula eleitoral no Colorado por envolvimento em possível insurreição.

Comparado ao caso do Colorado, que levantou questões fundamentais sobre a autoridade dos Estados, o caso sobre a imunidade gira em torno de “uma questão legal muito mais clara e cristalizada”, disse Alison LaCroix, professora da Faculdade de Direito da Universidade de Chicago. “Realmente, é essa pergunta fundamental de ‘o presidente está acima da lei?’”

O caso forçará a Suprema Corte a ponderar sobre um dos conceitos mais complexos no direito dos EUA. Nenhum estatuto concede imunidade presidencial a acusações penais, e a jurisprudência é limitada. A corte já se pronunciou sobre imunidade presidencial em casos civis, mas nunca determinou se isso se es-

tende a casos penais.

A decisão também afetará não apenas o caso federal de 2020 — Trump levantou um argumento similar em pelo menos outros dois casos penais enfrentados por ele. Se a Suprema Corte concordar com ele, isso poderia abrir a porta para um sólido argumento que derrube esses indiciamentos.

Procuradores-gerais republicanos de 18 Estados advertiram que “o risco de processos partidários contra presidentes é real e presente”, dando vazão ao argumento de Trump de que os casos contra ele têm motivação política e que, sem um grande escudo de imunidade, os presidentes serão rotineiramente processados por suas ações oficiais durante o mandato.

“Muitas vezes, partidários de ambos os lados não têm um ponto de vista que exclua considerações políticas”, disse Saikrishna Prakash, professor de Direito da Universidade de Virgínia.

Por outro lado, muitos dos pareceres apresentados por acadêmicos de direito, historiadores e grupos de defesa argumentam

que as reivindicações de Trump não têm respaldo na Constituição, que elas contradizem evidências históricas e que as acusações de tentar reverter uma eleição não constituem uma “autoridade presidencial”.

Os democratas, em grande parte, permanecem em silêncio. Enquanto o presidente Joe Biden se prepara para enfrentar Trump em uma revanche das eleições presidenciais de 2020, criticar o caso sobre a imunidade poderia expor os democratas a acusações de politização do Judiciário.

Prakash considera difícil que as reivindicações de imunidade de Trump prevaleçam. Porém, já é uma vitória para a Suprema Corte ter decidido ouvir o seu caso — já que isso atrasou o julgamento federal, que deveria começar em março e, agora, provavelmente não será concluído antes da eleição.

“Existe a vitória na questão derradeira, sobre se esses são atos oficiais, e há a vitória em adiar [o julgamento federal]”, disse Prakash. “E, claro, ele ganhou essa.”

Milei obtém avanços na economia, sob protestos

Os últimos dias são emblemáticos sobre os riscos e incertezas que ainda pairam sobre o programa de ajustes do presidente argentino, Javier Milei. Ao mesmo tempo em que indicadores macroeconômicos mostraram resultados melhores do que o esperado, houve um primeiro sinal importante de resistência social à terapia de choque econômico do novo governo.

Milei anunciou na terça-feira um superávit fiscal de 0,2% do PIB no primeiro trimestre deste ano, o primeiro saldo positivo trimestral nas contas públicas argentinas desde 2008. Segundo o economista Carlos Melconian (La Nación, 23/4), um quarto do ajuste fiscal que levou a esse superávit foi conseguido com corte de gastos, especialmente no repasse às províncias e nas obras públicas. Outro quarto veio do não pagamento de dívidas, como as de energia elétrica. E metade se deveu à não correção de gastos, como a dos pagamentos de aposentadoria, cujo valor foi corroído pela inflação.

Além do saldo fiscal, outra boa notícia recente foi a queda da inflação além do esperado. Após ter atingido o pico de 25,5% (dado mensal) em dezembro, o IPC argentino caiu para 20,6% em janeiro, 13,2% em fevereiro e 11% em março, segundo dados oficiais do Instituto Nacional de Estatísticas e Censos (Indec) argentino.

Desde dezembro a Argentina vem acumulando superávits comerciais, devido à boa safra agrícola (ao contrário de 2023, quando houve quebra por causa de uma das mais severas secas da história do país) e à queda na demanda interna por causa da recessão. Com isso, o Banco Central argentino está conseguindo recompor as reservas internacionais, que passaram de US\$ 16,8 bilhões em novembro (o menor nível em quase 20 anos) para US\$ 21,3 bilhões em fevereiro. O saldo positivo das divisas ajuda a manter sob controle o câmbio. O dólar blue (paralelo) está cotado a pouco mais de mil pesos, quase o mesmo valor de começo de outubro, o que acabou com a farra dos turistas brasileiros na Argentina.

Com esses bons resultados do lado financeiro, o risco-país (Embi, do JP Morgan) caiu já 40% desde o começo deste ano, indo a 1.143 pontos nesta semana. Ainda assim, está muito acima dos 205 pontos do Brasil e dos 119 do Chile. Com esse nível de risco, a Argentina continua impossibilitada de buscar financiamento nos mercados internacionais.

Por outro lado, ocorreu na terça-feira a maior manifestação até agora contra a política “motosserra” de corte de gasto público de Milei. Cerca de 430 mil pessoas, segundo estimativa do jornal “La Nación”, protestaram no

centro de Buenos Aires contra o corte no financiamento das universidades públicas, por meio da não correção dos valores. O presidente, no seu estilo combativo, chamou o ato de “lágrimas de esquerdistas”. No dia seguinte, porém, o porta-voz presidencial, Manuel Adorni, adotou um tom mais moderado, disse que o governo defende a educação pública, que não pretende fechar universidades e que o tema do orçamento está sendo resolvido.

Apesar dos bons números financeiros, os dados de produção e consumo na Argentina são muito ruins, em linha com expectativa de forte queda do Produto Interno Bruto neste ano (de 2,8%, na projeção do FMI). Setores da indústria vêm registrando queda de produção de dois dígitos neste começo de ano. As vendas no primeiro trimestre também tiveram fortes quedas, como as de 45% em eletrodomésticos e 30% em carros novos. Milei continua mantendo um nível muito alto de aprovação, apesar das medidas impopulares adotadas, como o corte de subsídios a energia, gás e transporte, cujo aumento de tarifas come uma parcela crescente da renda das famílias. Segundo pesquisa do instituto Opina Argentina, divulgada nesta semana (site Infobae, 21/4), 49% dos entrevistados aprovam seu governo, contra 50% que desaprovam.

Os dados estão inalterados, na margem de erro, desde fevereiro. Entre os jovens, o apoio chega a 64%.

Essa resiliência da população argentina diante de um ajuste duríssimo sugere como é forte a rejeição às políticas populistas dos governos kirchneristas anteriores. O economista e ex-ministro Dante Sica destacou a capacidade de Milei de vender esperança ao país, de manter a expectativa de que, desta vez, a Argentina sairá da crise. Ele chamou o momento atual de “recessão com otimismo”.

Mas o protesto desta semana mostra que essa paciência não é ilimitada e que Milei passará a depender mais de resultados daqui para a frente. Numa comparação futebolística, Milei é aquele técnico que assumiu um time grande que vem de várias temporadas ruins. Há uma enorme expectativa, o time parece estar melhorando, a torcida apoia, mas com o passar do tempo ele precisará de vitórias.

Para Sica, a vitória mais importante é manter a inflação na atual trajetória descendente pelo resto do ano, o que gerará confiança na economia e mais previsibilidade nos negócios. Uma projeção interna da equipe econômica (Bloomberg, 24/4) estima inflação mensal abaixo de 4% já em setembro, contra previsão do mercado em torno de 7%. Com isso, o PIB poderá voltar a crescer, talvez já no terceiro trimestre. Até lá, porém, o risco de tropeços seguirá alto.

GRUPO GLOBO

Conselho de Administração
Presidente: João Roberto Marinho

Vice-presidentes:
José Roberto Marinho e Roberto Irineu Marinho

Valor

é uma publicação da Editora Globo S/A

Diretor Geral: Frederic Zoghbi Kachar

Diretora de Redação: Maria Fernanda Delmas
Princípios editoriais do Grupo Globo: http://glo.bo/pri_edit

Editor-executivo de Opinião
José Roberto Campos
(jose.campos@valor.com.br)

Editores-executivos
Catherine Vieira
(catherine.vieira@valor.com.br)

Fernando Torres
(fernando.torres@valor.com.br)

Robinson Borges
(robinson.borges@valor.com.br)

Sergio Lamucci
(sergio.lamucci@valor.com.br)

Zinia Baeta
(zinia.baeta@valor.com.br)

Sucursal de Brasília
Fernando Exman
(fernando.exman@valor.com.br)

Sucursal do Rio
Francisco Góes
(francisco.goes@valor.com.br)

Editora do Núcleo de Política e Internacional
Fernanda Godoy
(fernanda.godoy@valor.com.br)

Editora do Núcleo de Finanças
Talita Moreira
(talita.moreira@valor.com.br)

Editora do Núcleo de Empresas
Mônica Scaramuzzo
(monica.scaramuzzo@valor.com.br)

Editora de Tendências & Tecnologia
Cynthia Malta
(cynthia.malta@valor.com.br)

Editor de Brasil
Eduardo Belo
(eduardo.belo@valor.com.br)

Editor de Agronegócios
Patrick Cruz
(patrick.cruz@valor.com.br)

Editor de S.A.
Nelson Niero
(nelson.niero@valor.com.br)

Editora de Carreira
Stela Campos
(stela.campos@valor.com.br)

Editor de Cultura
Hilton Hida
(hilton.hida@valor.com.br)

Editor de Legislação & Tributos
Arthur Carlos Rosa
(arthur.rosa@valor.com.br)

Editora Visual
Multiplataformas
Luciana Alencar
(luciana.alencar@valor.com.br)

Editora Valor Online
Paula Cleto
(paula.cleto@valor.com.br)

Editora Valor PRO
Roberta Costa
(roberta.costa@valor.com.br)

Coordenador Valor Data
William Volpato
(william.volpato@valor.com.br)

Editora de Projetos Especiais
Célia Roseblum
(celia.roseblum@valor.com.br)

Repórteres Especiais
Adriana Mattos
(adriana.mattos@valor.com.br)

Alex Ribeiro (Brasília)
(alex.ribeiro@valor.com.br)

César Felício
(cesar.felicio@valor.com.br)

Daniela Chiaretti
(daniela.chiaretti@valor.com.br)

Fernanda Guimarães
(fernanda.guimaraes@valor.com.br)

João Luiz Rosa
(joao.rosa@valor.com.br)

Lu Aiko Otta
(lu.aiko@valor.com.br)

Marcos de Moura e Souza
(marcos.souza@valor.com.br)

Maria Cristina Fernandes
(mcristina.fernandes@valor.com.br)

Marli Olmos
(marli.olmos@valor.com.br)

Correspondente Internacional
Assis Moreira (Genebra)
(assis.moreira@valor.com.br)

Correspondentes nacionais
Cibelle Bouças (Belo Horizonte)
(cibelle.boucas@valor.com.br)

Marina Falcao (Recife)
(marina.falcao@valor.com.br)

VALOR INVESTE
Editora: Daniele Camba
(daniele.camba@valor.com.br)

PIPELINE
Editora: Maria Luíza Filgueiras
(maria.filgueiras@valor.com.br)

VALOR INTERNATIONAL
Editor: Samuel Rodrigues
(samuel.rodrigues@valor.com.br)

NOVA GLOBO RURAL
Editor-executivo:
Cassiano Ribeiro
(cassianor@edglobo.com.br)

Valor PRO / Diretor de Negócios Digitais Tarcísio J. Beceveli Jr. (tarcisiojunior@valor.com.br)
Para assinar o serviço em tempo real Valor PRO: falecom@valor.com.br ou 0800-003-1232

Filiado ao IVC (Instituto Verificador de Comunicação) e à ANJ (Associação Nacional de Jornais)
Valor Econômico Av. 9 de Julho, 5229 – Jd. Paulista – CEP 01407-907 – São Paulo – SP. **Telefone** 0 xx 11 3767 1000

Departamentos de Publicidade Impressa e On-line
SP: Telefone 0 xx 11 3767-7955, **RJ** 0 xx 21 3521 1414, **DF** 0 xx 61 3717 3333.

Legal SP 0 xx 3767 1323
Redação 0 xx 11 3767 1000. **Endereço eletrônico** www.valor.com.br

Sucursal de Brasília SCN Quadra 05 Bloco A-50 – Brasília Shopping – Torre Sul – sala 301 – 3º andar – Asa Norte – Brasília/DF - CEP 70715-900

Sucursal do Rio de Janeiro Rua Marques de Pombal, 25 – Nível 2 – Bairro: Cidade Nova – Rio de Janeiro/RJ – CEP 20230-240

Publicidade - Outros Estados	PR - SEC - Soluções Estratégicas em Comercialização	SC - Marcucci & Gondran Associados
BA/SE/PB/PE e Região Norte Canal Chetto Comun. e Rep. Tel/Fax: (71) 3043-2205	Tel/Fax: (41) 3019-3717	Tel/Fax: (48) 3333-8497 / 3333-8497
MG/ES - Sat Propaganda Tel/Fax: (31) 3264-5463/3264-5441	RS - HRM Representações Tel/Fax: (51) 3231-6287 / 3219-6613	

Para contratação de assinatura e atendimento ao assinante, entre em contato pelos canais: Call center: **0800 7018888**, whatsapp e telegram: **(21) 4002 5300**. Portal do assinante: portaldoassinante.com.br. Para assinaturas corporativas e-mail: corporate@valor.com.br
Aviso: o assinante que quiser a suspensão da entrega de seu jornal deve fazer esse pedido à central de atendimento com 48 horas de antecedência

Preço de nova assinatura anual (impresso + digital) para as regiões Sul e Sudeste:
R\$ 1.738,80 ou R\$ 144,90 mensais. Demais localidades, consultar o Atendimento ao Assinante. **Tel: 0800 7018888.** Carga tributária aproximada: 3,65%

Estados e municípios precisam ter flexibilidade para contratar soluções tecnológicas. Por Guilherme Lichand

IA na escola pública: um conto de duas cidades

O distrito escolar unificado de Santa Ana, no Estado da Califórnia, Estados Unidos, têm cerca de 40 mil alunos. Apesar de estar numa área de renda mais alta que a média do país e de ter boa condição de infraestrutura nas escolas, com um computador por aluno desde antes da pandemia, o distrito atende uma população muito diversa — cerca de 85% dos seus alunos são de famílias imigrantes que não têm inglês como sua primeira língua.

Os indicadores educacionais de Santa Ana mostravam problemas graves desde 2015, quando 75% de seus alunos não atendiam os padrões de proficiência do Estado em inglês, e 80% deles, em matemática. Segundo o superintendente do distrito, Jerry Almendarez, suas escolas se imaginavam preparadas para o ensino remoto — mas a realidade provou o contrário.

Quando a OpenAI anunciou o lançamento do ChatGPT, Jerry e sua equipe vislumbraram a oportunidade de dar um salto que pudesse colocar o distrito finalmente em rota para avançar nos maus indicadores que persistem há mais de uma década.

O distrito mapeou três grandes áreas nas quais a inteligência artificial pode promover uma revolução na escola pública. Primeiro, na sua capacidade gerencial. Sua equipe tem alimentado o ChatGPT com os relatórios gerenciais de cada escola e rapidamente identificado quais escolas não estão alinhadas com diretrizes definidas pela gestão distrital. Ainda, tem monitorado semanalmente a situação do absenteísmo crônico em cada escola ao invés de consolidar dados somente no final de cada bimestre. Como resultado, o

distrito agora consegue reagir rapidamente, apoiando as equipes escolares com treinamentos específicos às suas necessidades e realocando recursos para onde eles são mais necessários.

Segundo, como copiloto ou “parceiro de reflexão”. Jerry tem usado o ChatGPT para ajudá-lo a resumir relatórios de organizações especializadas em melhores práticas sobre IA, para criar agendas de reuniões e sugerir atividades em grupo planejadas para encontros com gestores escolares, e até mesmo para ajudá-lo a escrever discursos em momentos de crise. Os professores de Santa Ana têm experimentado usar o GPT para produzir planos de aula e listas de exercício, bem como para corrigir a produção textual de seus alunos.

Terceiro, na sala de aula. Os alunos maiores de 13 anos (em função das restrições de uso da OpenAI) têm começado a experimentar essa interface de forma guiada, na sala de aula, para apoiar processos criativos — nas aulas de artes e de redação. Jerry enxerga o potencial revolucionário dessa tecnologia para reduzir desigualdades, sobretudo junto aos alunos com deficiências e transtornos de aprendizagem como dislexia ou discalculia, uma vez que pode ajudar a identificar quem são os estudantes que precisam de instrução diferenciada, bem como sugerir atividades específicas para que possam se desenvolver como os demais.

O Conselho de Educação do distrito ainda precisa aprovar as diretrizes de uso dessas tecnologias, com um olhar cuidadoso para questões de privacidade e segurança dos dados, bem como avaliação cuidadosa do uso dessas tecnologias dentro da sala de aula. Diferente do que disse recentemente

Justin Reich, professor do MIT, a IA generativa não é uma “tecnologia de chegada”, isto é, que não precisa ser formalmente adotada, no caso das escolas públicas. Para que essa tecnologia de fato entregue seu potencial nas áreas identificadas por Jerry e sua equipe, as soluções gratuitas não são bons substitutos — essencialmente porque dados de menores de idade com identificadores pessoais, como nome, gênero ou raça/cor, não podem ser armazenados sem uma série de cuidados específicos que as soluções gratuitas não asseguram.

Diante disso, o distrito já está em conversas com diversos fornecedores. O processo de contratação de soluções proprietárias pelo distrito abaixo de um certo valor definido pelo conselho pode ser

feito sem licitação e, acima dele, é definido pelo lance de menor preço. Todo o processo leva cerca de dois meses, e a contratação normalmente envolve um período piloto curto, de três meses, durante o qual a solução é avaliada antes de ser escalada para todas as escolas por um período mais longo.

No Sul do Brasil, Londrina, no Estado do Paraná, tem cerca de 50 mil alunos no Ensino Fundamental — um número próximo daquele do distrito californiano —, assim como desafios educacionais similares: em 2017, 53% de seus alunos de 9º ano não tinham aprendizagem adequada em português e 73% em matemática. A pandemia tornou esses números ainda mais críticos.

Apesar do ponto de partida si-

milar, não há como comparar o que está acontecendo no distrito de Santa Ana com a realidade de Londrina ou, francamente, de nenhuma outra Secretaria de Educação brasileira.

A raiz de todos os males está no processo de compra de tecnologias educacionais no Brasil. Nossas licitações são muito mais morosas e complexas. Em muitos casos acabam resultado em processos judiciais que tornam réu o gestor público responsável pela compra — na pessoa física! —, desincentivando a contratação de inovações.

Os EUA não são o paraíso das licitações. Pelo contrário, a contratação de obras costuma ser tão complexa, lenta e problemática quanto as que ocorrem no Brasil. A grande diferença é que as despesas

educacionais nos EUA são financiadas localmente — sobretudo a partir de impostos sobre propriedade (o equivalente do nosso IPTU). Por um lado, isso gera desigualdades baseadas no local de residência. Por outro, permite flexibilidade para que distritos como Santa Ana possam contratar as tecnologias do futuro, capazes de apoiar crianças que precisam de instrução diferenciada para ter garantido seu direito à educação.

No Brasil, essa flexibilidade é mínima, num contexto em que para a maioria esmagadora dos municípios os recursos educacionais são redistribuídos via Fundeb e, portanto, sujeito aos rígidos controles federais. Não é, contudo, exclusivamente culpa da legislação ou dos órgãos de controle. Como diz a professora de Direito da SBDP, Mariana Vilella, já temos algumas figuras jurídicas que permitiriam contratar inovação, com segurança para períodos de teste como no caso da Califórnia, mas o gestor público típico que faz compras para as escolas, sobretudo no nível municipal, desconhece ou apresenta resistência a esses novos instrumentos.

Se não queremos perder mais uma chance de usar tecnologia para apoiar quem mais precisa na sala de aula, não basta pensar só em regular as gigantes da tecnologia ou em alocar recursos para conectividade. É preciso garantir que os Estado e (sobretudo) os municípios tenham flexibilidade de recursos para contratar essas soluções e apoio jurídico para de fato executá-los.

Guilherme Lichand é professor de Educação da Stanford Graduate School of Education. Possui PhD em Economia Política e Governo pela Harvard University.

Teto, arcabouço e juros

Pedro Cavalcanti e Renato Fragelli



Decorridos um terço do atual mandato presidencial, o cenário fiscal mas pessimista está se confirmando. Apesar do aumento de alguns impostos e o fim de certas isenções, conquistados a duras penas pelo empenho quase quixotesco dos ministros Haddad e Tebet, ninguém mais acredita em superávit primário até o fim do atual mandato. Quando o governo Temer implantou o Teto de Gastos (TG), o resultado primário deixado por Dilma era um déficit de 2,5% do PIB. O TG não cortava gastos, apenas impedia que eles continuassem a crescer. A fim de manter a relação dívida/PIB estável, seria necessário um superávit primário de 2,5% do PIB. O esforço fiscal necessário para resolver o problema imediatamente seria, portanto, de 5% do PIB, politicamente inviável.

Optou-se pelo gradualismo. Sendo a arrecadação federal 20% do PIB, um crescimento sustentável de 2,5% ao ano elevaria a arrecadação anual em 0,5% do PIB (=20% x 2,5%). Em 10 anos, o déficit primário de 2,5% do PIB se transformaria num superávit de 2,5% do PIB. A ideia era forçar parlamentares a enfrentar resistências políticas ao corte de despesas não prioritárias, para preservar as prioritárias. O ganho de credibilidade gerado pelo TG derrubou a taxa real de juros a apenas 3% ao ano, barateando o financiamento da dívida. Junto com a menor taxa de juros, extinguiu-se a TJLP. Com juros baixos e sem subsídios creditícios do BNDES, os investimentos cresceram com financiamento via mercado de capitais. O TG começou a ser solapado por Bolsonaro com a PEC dos Precatórios de 2021, seguida da PEC eleitoreira de 2022. Após a vitória de Lula, a PEC da Transição inviabilizou definitivamente o TG. A fim de tranquilizar investidores, o novo governo precisava colocar algum substituto no lugar do TC, o que levou Haddad ao Arcabouço Fiscal (AF). O AF era uma espécie de TG envergonhado. Já nasceu tímido. Para que funcionasse teria que ser cumprido à risca. Com menos de

um ano em vigor, o AF já perdeu o pouco de credibilidade que havia conquistado. Como consequência, a taxa real de juros das NTN-B saltou a 6% a.a. Essa taxa, que é determinada em leilões do Tesouro, sem influência do Bacen, reflete a percepção de risco de calote pelos investidores. Não há investimento privado que, numa análise risco versus retorno, supere o título indexado federal. Economia seguirá semiestagnada sem investimento até o fim deste governo. A relação dívida/PIB, que Bolsonaro deixou em 72%, terminará 2026 acima de 82%. Na ausência de uma pandemia ou guerra, nada justifica um aumento de 10% do PIB num único mandato. Alguns indicadores de melhorias na economia são ilusórios. Dados recentes mostram que o número de CNPJ tem crescido, o que deveria significar abertura de novas empresas. Mas trata-se de pseudoempresas que operam em regime de MEI. Metade delas são, na realidade, terceirização de trabalhadores que se tornam MEI. Num país com o péssimo ambiente de negócios do Brasil — veja artigo publicado neste espaço 29/02/2024 — são poucos aqueles que se aventuram a empreender verdadeiramente, crian-

do novos negócios genuínos. Muito mais lucrativo do que abrir uma nova empresa é criar uma nova igreja, escapando da voracidade tributária do Estado. Ou investir a IPCA + 6%. **Turma do "gasto é vida" não entendeu ainda que expansão desordenada de gastos resulta em inflação, crise e pobreza** Embora o número de ocupados tenha crescido 4 milhões em 2023, os recentes indicadores de melhoria na distribuição de renda são enganadores. Quando se exclui a renda de programas sociais e se considera exclusivamente a renda do trabalho, verifica-se que houve piora da distribuição de renda. As transferências do Bolsa Família, entretanto, que já beneficiam ao menos um membro de 19% das famílias brasileiras, compensaram a piora gerada no mercado de trabalho, permitindo uma melhoria líquida da distribuição final. Num país cuja dívida pública cresce aceleradamente, não será possível preservar por muito tempo esse frágil equilíbrio social em que transferências de programas

sociais suprem o mal desempenho da economia. Diante da baixa popularidade presidencial, o governo tenta recuperá-la com novos gastos. Além do aumento de despesas com o Bolsa Família, Lula ressuscitou a regra de correção do salário mínimo ao ritmo do PIB, afetando diretamente 26 milhões de benefícios do INSS. Os combustíveis estão com preços defasados em relação aos internacionais. Já se fala em redução de preços de energia. Seriam sugestões de Dilma? O fim do natimorto Arcabouço Fiscal e a expansão da dívida levam a comportamentos defensivos dos agentes, que, por sua vez, têm como consequência juros mais altos e provavelmente redução dos investimentos. A turma do “gasto é vida” não entendeu ainda que expansão desordenada dos gastos resulta, sempre, em inflação, crise e pobreza. O mais provável é que, no lugar de uma crise aguda, continuemos patinando na mediocridade e estagnação.

Pedro Cavalcanti Ferreira é professor da EPGE-FGV e diretor da FGV Crescimento e Desenvolvimento. **Renato Fragelli Cardoso** é professor da Escola Brasileira de Economia e Finanças (EPGE-FGV).

EUA, China e UE vêm ditando padrões e políticas para a IA. Por Robert Muggah e Ilona Szabó

O Sul Global na regulação da IA

Em um momento de competição geopolítica crescente em relação à inteligência artificial (IA), o mundo vivenciou um raro vislumbre de cooperação multilateral. Em março de 2024, a ONU adotou uma resolução sem precedentes para promover uma IA mais segura. Apoiada pelos EUA e China e patrocinada por mais 120 países, ela enfatiza a importância de respeitar os direitos humanos no desenvolvimento e implementação da IA. Enquanto esta resolução ainda é simbólica, já indica que os Estados-membros estão acordando para a necessidade de governar a IA antes que ela governe a nós.

O impulso global para regulamentar a IA ocorre em um momento de conscientização sobre seu potencial de causar graves danos. Muitos executivos, líderes da indústria e especialistas temem que a IA possa gerar ameaças ao nível de extinção. Também há preocupação sobre como ela pode automatizar entre 20% e 60% dos empregos mundialmente. Cresce também a preocupação sobre como a IA generativa pode aumentar a desinformação. Assim, diferentes países têm adotado abordagens diversas para regular a IA. Consciente dos riscos para a estabilidade política, a China foi uma das primeiras a agir e, em 2021, emitiu regras restritivas em torno de IA generativa, deep fakes e fake news. Hoje, nenhuma empresa pode produzir IA avançada na China sem aprovação do governo. Os EUA começaram a agir somente no final de 2023, depois que a Casa Branca emitiu uma ordem executiva para reforçar o controle sobre os frontier models e para autenticar conteúdos produzidos por IA. Uma dúzia de Estados também emitiu regras para IA que estão começando a entrar em vigor, sempre com a preocupação de reduzir o risco sem sufocar a inovação.

A UE é a mais avançada quando se trata de promover e fazer cumprir uma IA segura. Em março de 2024, aprovou o AI Act, primeiro marco regulatório sobre a IA. Além de estabelecer uma estrutura de governança, ele proíbe práticas de IA que apresentem riscos inaceitáveis, define requisitos claros para aplicações de alto risco e aponta obrigações para desenvolvedores e implementadores. O Ato reflete uma compreensão de como a IA é treinada, dos múltiplos contextos em que é usada, dos riscos potenciais e de como deve ser tratada em diferentes



Uma clara divisão em IA está emergindo em termos de capacidade e regulamentação, refletindo dinâmicas estruturais entre países ricos e pobres. Há o risco de que regimes do Norte não levem em conta variações políticas, sociais, econômicas e culturais do Sul Global

ambientes de aplicação. É um atestado de envolvimento incremental, deliberado e tecnocrático. Diante de uma série de regulamentações no horizonte, empresas de tecnologia também têm se esforçado para criar regras voluntárias em torno da IA. Amazon, Anthropic, Google, Inflection, Meta, Microsoft e AI assinaram princípios voluntários sobre segurança da IA com a Casa Branca em 2023. Essas mesmas empresas, junto com Adobe, IBM, TikTok e outras, assinaram em 2024 um acordo para regulação voluntária de IAs, incluindo deep fakes que podem impactar eleições. Embora sejam passos bem-vindos, as preocupações estão crescendo sobre a concentração de poder nas mãos de algumas empresas. A FTC dos EUA, bem como as autoridades da UE e do Reino Unido, recentemente iniciaram investigações sobre práticas de concorrência desleal. Novas pesquisas do Instituto Igarapé com apoio do think tank dos EUA, New America, identificaram mais de 470 conjuntos de princípios de IA em mais de 60 países entre 2011 e 2024. Mais de dois terços desses acordos foram emitidos por governos, órgãos intergovernamentais e empresas privadas, sendo o restante lançado por grupos de direitos digitais, academia e pesquisadores. A maioria deles destaca a importância do desenvolvimento e controle centrados no ser humano, fomentando inclusão digital, proteção dos direitos humanos,

segurança, confiabilidade, transparência e responsabilidade. Porém, se por um lado a regulamentação da IA espalha-se internacionalmente, sua distribuição é desigual. O Instituto Igarapé descobriu que apenas 2% dos princípios e regulações identificados foram desenvolvidos na África, 5% na América Latina e no Caribe, e 19% na Ásia. Uma clara divisão em IA está emergindo em termos de capacidade e regulamentação, refletindo dinâmicas estruturais entre países ricos e pobres. A maioria das políticas e padrões vêm sendo desenvolvida e aplicada nos EUA, UE e China (63%), já que a maior parte da computação, do capital e dos talentos está concentrada lá e há taxas muito menores de investimento e adoção de IA em partes mais pobres do mundo. Há o risco de que regimes desenvolvidos no Norte não levem em conta variações políticas, sociais, econômicas e culturais do Sul Global. O Brasil tem a oportunidade de liderar a agenda de regulação da IA no Sul Global. Uma década após a criação do Marco Civil da Internet, o país pretende lançar em breve um plano nacional de uso da IA para que possa se tornar “mais competitivo”, nas palavras do presidente Lula. A maioria dos brasileiros, junto com chineses, indianos e sul-africanos, concorda que potenciais benefícios da IA superam os riscos. Entretanto, se o Brasil pretende assumir um papel de liderança global no uso da IA,

precisa também construir urgentemente um consenso sobre como ela deve ser usada e regulada tendo em vista os interesses e especificidades do país e região. Esta construção precisa ser feita com ampla participação da sociedade a partir de um processo consultivo envolvendo governos, empresas e a sociedade civil. Com a conscientização sobre IA maior do que nunca, uma nova era de regulamentação já está em curso, mas é essencial caminhar nas direções de uma regulamentação global, incluindo a estruturação de uma agência internacional nos moldes da AIEA ou IPCC. Embora a resolução recente da ONU demonstre que acordos globais são possíveis, a grande maioria das ações está acontecendo em escala regional, nacional e subnacional. Enquanto ainda não temos agência e regulação globais, governos já podem estabelecer autoridades nacionais sobre IA, incluindo executivos de nível ministerial, como os Emirados Árabes Unidos estão fazendo. Dada a velocidade e escala do desenvolvimento da IA, autoridades nacionais precisarão ser mais ágeis e flexíveis. Isso é particularmente importante à medida que o mundo passa de padrões voluntários para padrões éticos e seguros de IA.

Robert Muggah e Ilona Szabó são, respectivamente, chief innovation officer e cofundadora e presidente do Instituto Igarapé.

Frase do dia

“Sou até mais radical, acho que o Banco Central nem deveria, no CMN, votar na meta de inflação”.

Do Gabriel Galipolo, diretor de Política Monetária do BC

Cartas de Leitores

Lula Lula às vezes dá a impressão de que governa sob a iminência progressiva de um ataque de nervos. Admoesta seus principais ministros pelo respectivos desempenhos sem, no entanto, liderar o traçado de um plano de governo consistente que os motive, acreditando mais em bravatas ultrapassadas e pouco convincentes na atualidade. Critica abertamente, em nome da conquista de objetivos políticos, dirigentes e equipes de instituições importantes que precisam de tranquilidade para trabalhar sem necessidade de manter permanentemente a guarda fechada. Por outro lado, não consegue alinhar um modus operandi construtivo e cooperativo com o Congresso, o que vem prejudicando o sobremaneira a materialização de projetos de desenvolvimento que o país tanto busca. Torçamos para que, nem os atuais conflitos que ameaçam o mundo, nem os rompantes verborrágicos e tensos do timoneiro nacional sejam escalados a patamares perigosos. **Paulo Roberto Gotac** pgotac@gmail.com **Caro presidente Lula**, se o senhor ganha R\$ 1.000 e gasta R\$ 1.200 está devendo R\$ 200, não interessa como foi gasto o dinheiro. Simples. Pode dar o nome que quiser para o gasto: investimento, empréstimo, Desenrola, Nova indústria Brasil, Bolsa Família, Acredita, Voa Brasil, PAC do mar, continua a dever R\$ 200. **Vital Romaneli Penha** vitalromaneli@gmail.com **Com o lamentável objetivo** de jogar nas costas dos outros a até aqui fracassada gestão, Lula, que se recusa a reconhecer seus graves erros internos e externos, agora publicamente adverte o vice Geraldo Alckmin, que deve agir mais, e, pasmem, recomenda que seu ministro, o melhor avaliado pelo mercado, Fernando Haddad, no lugar de ficar lendo o livro fale mais com o Congresso. Era só o que faltava... **Paulo Panossian** paulopanossian@hotmail.com **Encontro com Lira** Lula e Arthur Lira têm a obrigação de serem transparentes, pois são funcionários públicos e trabalham para a população brasileira. Uma conversa entre o presidente da República e o presidente da Câmara dos Deputados é de interesse público. As decisões dessas duas autoridades afetam diretamente a vida de cada um dos contribuintes que pagam os seus salários e que esperam que os seus mais sérios interesses sejam tratados de forma ética e moral, sem nenhuma ambição pessoal envolvida. Portanto, se esses dois nobres representantes do povo querem se encontrar num domingo e ter uma conversa secreta, entreguem os seus respectivos cargos e se desvinculem do comprometimento com o povo. **José Carlos Saraiva da Costa** jcsdc@uol.com.br **Correspondências** para Av. 9 de Julho, 5229 - Jardim Paulista - CEP 01407-907 - São Paulo - SP, ou para cartas@valor.com.br, com nome, endereço e telefone. Os textos poderão ser editados.



Leonardo Porto: "Se o salário sobe em linha com a produtividade, não gera pressões inflacionárias; mas, se essa alta não vem ancorada, há potenciais riscos de surgirem pressões inflacionárias à frente"

Conjuntura Nível de emprego elevado favorece atividade econômica, pode impulsionar crescimento, mas pressiona inflação e é capaz de interferir na intensidade do corte de juro

Boa notícia para economia, mercado de trabalho é dor de cabeça para o BC

Marsílea Gombata
De São Paulo

O aquecimento acima do esperado do mercado de trabalho tem surpreendido economistas e se mostra boa notícia para a atividade. Mas é também um dos principais motivos de preocupação do Banco Central. Isso porque, apesar de refletir a economia aquecida e significar mais renda e mais consumo, um mercado de trabalho apertado como o atual pode gerar mais pressões inflacionárias e deter o ritmo de queda de juros, afirmam economistas.

Apesar de outros fatores, como mudança da meta fiscal e dos rumos de política monetária nos Estados Unidos, se mostrarem adicionais de pressão para as decisões do Comitê de Política Monetária (Copom), o desemprego baixo e a renda em trajetória de alta continuam a ser um problema para o Banco Central na redução da Selic.

Em relatório enviado a clientes recentemente, o banco Citi Brasil lembra que a taxa de desemprego atual de 7,6% — a menor desde o primeiro trimestre de 2015 — e o crescimento real dos salários indicam o grau de restrição das condições do mercado de trabalho no país.

“As condições já restritivas do mercado de trabalho, juntamente com a visão de que o crescimento caminha para a aceleração, devem restringir cada vez mais o processo desinflacionário”, escrevem os economistas Leonardo Porto, Paulo Lopes e Thais Ortega. “Essa perspectiva provavelmente motivará o Copom a interromper o ciclo de redução dos juros não apenas mais cedo, mas também em patamar mais elevado.”

Em particular, o ritmo de aumento dos salários não está compatível com a produtividade, afirma Porto, que é economista-chefe do Citi Brasil.

“Se o salário sobe em linha com a produtividade, não gera pressões inflacionárias. Mas, se essa alta não vem ancorada, há potenciais riscos de surgirem pressões inflacionárias à frente”, diz.

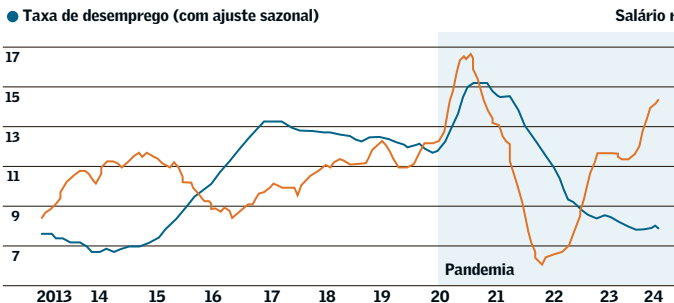
“Quando olhamos os dados da Pesquisa Nacional por Amostra de Domicílio (Pnad), vemos aumento salarial nominal de 9% e, em termos reais, de 4,3%. São números bem acima de qualquer estimativa de produtividade de No Brasil.”

Sinais de aquecimento

Um alerta, afirma o economista, são os sinais de aceleração da economia, o que deve aquecer ainda mais o mercado de trabalho.

Trabalho versus juros

Salários reais também apontam para mercado aquecido



Fonte: Pnad. Elaboração: Citigroup.

Após estagnação no segundo semestre de 2023, a estimativa do Citi é de crescimento de 0,4% do PIB no primeiro trimestre, e de 0,6% no segundo, ante o trimestre anterior, impulsionado pela demanda interna, especialmente pelo consumo das famílias e por investimento. Para o ano, o banco espera crescimento de 1,5% do PIB. A taxa de desemprego, por sua vez, deve ficar em 7,5% neste ano, contra 8% em 2023.

“Nessas condições, o mercado de trabalho deverá se fortalecer ainda mais no futuro, com níveis mais baixos de taxa de desemprego, apontando para um hiato do produto [diferença entre o PIB corrente e o PIB potencial] ainda menor”, diz o relatório.

Esses riscos se somam a um cenário de expectativas de desinflação no médio e longo prazo desancoradas, o que cria uma limitação adicional para o BC.

No boletim Focus divulgado na terça-feira (23), a expectativa de inflação para 2024 subiu de 3,71% para 3,73%, no intervalo de uma semana. Para 2025, a projeção passou de 3,56%, para 3,60%.

Além de sustentar inflação de serviços em patamar alto, o mercado de trabalho apertado deve levar a uma alta da inflação de bens, segundo o Citi. A projeção do banco é de alta de 4% do Índice de Preços ao Consumidor Amplo (IPCA) neste ano.

Porto espera corte da Selic para 10% na reunião do Copom em junho. Há dúvidas, contudo, se a projeção deve ser recalibrada. Isso porque nos últimos dias começaram a se materializar outros riscos ao ciclo de corte de juros.

No ambiente doméstico, a mudança da meta fiscal acendeu um alerta. Na arena externa, houve mudanças de rota na política monetária nos Estados Unidos, com o Federal Reserve (Fed, o banco central americano), diante de pressões inflacionárias maiores — em março, o índice de preços ao consumidor (CPI, na sigla em inglês) avançou

3,5% em termos anuais, ante expectativa de 3,4%.

Diante disso, houve uma reprecificação da política monetária dos EUA, afirma Rodolfo Margato, economista da XP. No início do ano, o mercado chegou a precificar ao menos seis cortes da taxa de juros ao longo do ano.

Agora, não somente há incerteza sobre um próximo corte como o mercado começa a ver em 20% a chance de alta dos juros na próxima reunião do Fed, no fim de abril.

Descontando as pressões externas, no cenário doméstico, diz Margato, a dinâmica do mercado de trabalho continua sendo uma das principais variáveis monitoradas pelo BC.

“Desde o terceiro trimestre do ano passado, os principais indicadores do mercado de trabalho na Pnad e no Cadastro Geral de Empregados e Desempregado (Caged) surpreendem para cima. A população ocupada cresce consecutivamente, com destaque para o emprego formal desde o início de 2024”, diz.

“Do ponto de vista da política monetária, o grande fator a ser monitorado é a dinâmica os salários reais. A Pnad mostra rendimento médio real do trabalho em trajetória de alta desde setembro. Dados do Caged e do Salarímetro, da Fundação Instituto de Pesquisas Econômicas (Fipe), vão na mesma direção”.

Rendimentos em alta

A XP espera que o rendimento médio (recebido de todos os trabalhos) cresça 2,5% em termos reais neste ano, na comparação com 2023.

Esse bom momento, afirma, deve-se a uma combinação de três variáveis. Primeiro, a tração da atividade econômica nos últimos meses, que deve se refletir em alta de 0,7% do PIB no primeiro trimestre, de acordo com a XP. Segundo, o aumento do salário mínimo, que teve aumento real de 3%.

“O terceiro, que gera discussão entre analistas, é a taxa de desemprego de equilíbrio, a chamada Nairu, que não acelera a inflação. Nas nossas discussões, a Nairu estaria ao redor de 8%, mas já começamos a observá-la abaixo de 8% no terceiro trimestre de 2023”, afirma. “Com ela abaixo desse patamar, pode haver pressão sobre salários e aceleração da inflação.”

O BC vem acompanhando de perto anda alguns grupos do IPCA, diz Margato.

Um deles seria o IPCA de serviços, que deve crescer 4,5% neste ano, ante 2023, segundo a XP. Já o IPCA de serviços subjacentes,

espécie de núcleo da inflação de serviços, que exclui itens voláteis como passagens aéreas, deve avançar 4,9%. O IPCA de serviços intensivos em mão de obra, por sua vez, deve subir 5,2%. Todas as projeções estão bem acima da meta de inflação do BC para este ano, de 3%.

A XP espera IPCA de 3,5% para 2024, com viés de alta podendo levar o índice a 3,7%. A projeção para a Selic, de 9% no fim deste ano, está sob revisão.

“Ainda há muitas incertezas, que o próprio Copom tem destacado quando se refere ao âmbito doméstico. No caso do trabalho de trabalho, vemos sinais de moderação no curto prazo, mas insuficientes para fazer com que a inflação de serviços convirja para a meta”, prevê Margato.

Em seu último comunicado, de 20 de março, o Copom chamou atenção para um ambiente marcado por pressões nos mercados de trabalho de países emergentes, o que exige “cautela”.

Relatório da consultoria MB Associados observa que o comunicado ressalta incerteza misturada à resiliência a da atividade e do mercado de trabalho.

“O fato é que o banco sinalizou mais uma queda de 0,5 ponto percentual, chegando a 10,25% em maio, mas deixando em aberto o que pode vir pela frente. Abriu-se a possibilidade de uma queda mais suave de 0,25 ponto, sem afetar a taxa de fim de ciclo. Ao sugerir que a queda poderá ser mais suave, o BC demonstra preocupação com alguns itens da inflação que seguem muito pressionados”, escreve no relatório Sérgio Vale, economista da MB Associados.

“Será difícil o BC justificar mais corte de juros diante da expansão forte do emprego, da renda, da taxa de ocupação alta e do desemprego baixo”, afirma Vale, que espera taxa de desemprego em 7,5% neste ano e maior aquecimento do mercado de trabalho, em reação à atividade econômica.

No relatório, a MB afirma que elementos de incerteza deverão fazer o BC encerrar o ciclo de queda da Selic em 9,25% e “quem imaginava a Selic muito mais baixa poderá ter que revisar as projeções”.

Essa interrupção, afirma Vale, pode ser o prenúncio de um segundo semestre muito mais tumultuado em termos de política monetária — além do fim de ciclo de queda de juros, haverá troca do presidente e de mais dois diretores do BC.

“No segundo semestre, o debate será sobre qual BC teremos e para onde vamos caminhar”, conclui.

Finanças

Fluxo de recursos para fundos de bonds se inverte e aumenta saídas em abril

Governança

A engenheira Ivanyra Correia é a única mulher na disputa por vaga no conselho da Petrobras **B3**



Valor B
Quinta-feira, 25 de abril de 2024

INÊS249

Aviação

Latam abandona plano de tentar ficar com aviões arrendados pela Gol **B4**

Tecnologia

Reino Unido investiga acordos de IA na Microsoft e na Amazon **B5**

Travelex Bank

CONSULTORIA
PERSONALIZADA
EM CÂMBIO.

travelexbank.com.br
(11) 3004-0490

Empresas

Balanços Piora nas projeções de juros e câmbio reduz importância dos números do 1º trimestre e concentra o foco nas estimativas dos executivos

Temporada deve ser melhor, mas mudança de cenário preocupa

Felipe Laurence
De São Paulo

A temporada de resultados do primeiro trimestre das companhias brasileiras, que ganhou força nesta semana, vai mostrar a fotografia de um cenário que já ficou no passado para boa parte das companhias. A piora nas projeções da economia global e do Brasil tira o brilho dos números, dizem analistas, e aumenta a importância das avaliações e projeções dos executivos nas teleconferências de resultados.

No geral, a expectativa é que os números dos três primeiros meses do ano continuem a tendência de melhoria sequencial sobre os resultados do quarto trimestre, em especial para companhias que atuam no mercado doméstico. Para as empresas exportadoras de commodities, a queda nos preços dos insumos deve ser sentida.

“No primeiro trimestre nós vimos uma revisão nas estimativas de lucro, apoiada na perspectiva de queda de juros e os resultados positivos que as empresas tiveram no quarto trimestre, mas isso mudou drasticamente nas primeiras semanas de abril”, diz Jennie Li, estrategista da XP, em entrevista ao **Valor**.

Ela destaca que, desde agosto do ano passado, o consenso de lucro do mercado foi revisado para cima em quase 10%. No entanto, desde a intensificação das

incertezas neste mês de abril, houve uma redução de aproximadamente 1% nessas estimativas dos analistas.

“Temos expectativa que a retomada de atividade, ganho de salário real, empregos, deve ter efeitos positivos principalmente nos resultados dos setores de consumo”, afirma Carlos Eduardo Sequeira, chefe de pesquisa do BTG Pactual. “Não será uma temporada espetacularmente mais forte, mas a tendência deve continuar”, disse.

As empresas de consumo devem ser o destaque, com melhoria nos dados operacionais e evolução nas margens. No entanto, o Santander destaca, em relatório, que a mudança no regime tributário, com a implementação nas mudanças de tributação de subvenções, deve impactar a geração de lucro de grande parte das empresas.

Aprovada no ano passado, a Lei 1.479/2023 aumenta a arrecadação do governo ao estabelecer critérios para o abatimento de

valores dos benefícios no ICMS da base de cálculo de tributos federais. Somente poderão ser abatidos o valor dos incentivos utilizados em investimentos.

A forte onda de calor que abateu o Brasil nos primeiros meses do ano, em decorrência dos efeitos do El Niño, deve gerar efeitos positivos nos resultados de distribuidoras e companhias de saneamento básico. Os maiores volumes de energia elétrica e água vão resultar em melhorias nos números dessas companhias, pondera o J.P. Morgan.

Já entre as produtoras de commodities, as do setor de papel e celulose devem ser os destaques positivos, se aproveitando da alta da celulose. “Nós vimos uma alta substancial nos preços que devem gerar resultados mais robustos, em especial para Suzano, que lida diretamente com a commodity”, afirma Li.

As petrolíferas devem ainda ter bons números, com destaque para Petrobras, mesmo com queda nos preços do petróleo, em decorrência dos volumes de produção elevados no Brasil. A perspectiva também é positiva com a aceleração no barril vista nestas últimas semanas, aponta a estrategista da XP.

Mineradoras e siderúrgicas ainda devem ter resultados pressionados, com a forte queda no minério de ferro no primeiro trimestre impactando os números dessas companhias. A Vale divul-



Mudança drástica nas últimas semanas reverteu a tendência de aumento nas projeções de lucro, diz Jennie Li, da XP

gou seu resultado na noite desta quarta-feira (24), com queda de 9% no lucro, para US\$ 1,68 bilhão (veja reportagem nesta página). O cenário de siderurgia ainda pressionado, em especial no Brasil, deve deixar o desempenho dessas empresas fraco, diz o BTG.

Neste sentido, por conta da forte mudança de perspectivas que vimos nas últimas semanas, mais importante do que os resultados em si, o que as empresas apontam para os próximos meses será importante para que in-

vestidores tenham uma melhor visibilidade de resultados.

O dólar chegou a subir para perto de R\$ 5,30 nas primeiras semanas de abril e a curva de juros se acentuou, muito por conta das incertezas envolvendo a evolução da inflação nos Estados Unidos e a sinalização do governo brasileiro que a meta de déficit zero foi adiada para 2025.

A Usiminas, que divulgou seus resultados na manhã de terça-feira (23), mostrou perspectivas mais conservadoras pa-

ra o segundo trimestre, notando entre os fatores que a alta recente do dólar acaba tendo impacto no preço de aquisição de placas de aço, o que tem efeitos diretos em sua rentabilidade. A siderúrgica terminou o dia com queda de 13,91% no valor das ações.

“Nos Estados Unidos, o consenso do mercado se ajusta mais rápido do que aqui, então quando passar a temporada de resultados, vendo o que as empresas falaram, pode ocorrer uma revisão maior”, comenta Li.

Vale lucra R\$ 8,3 bilhões no 1º trimestre, queda de 13%

Francisco Góes e Rafael Rosas
Do Rio

Preços menores realizados nos finos de minério de ferro, no níquel e no cobre impactaram negativamente o lucro líquido da Vale no 1º trimestre deste ano. De janeiro a março, a mineradora registrou lucro de R\$ 8,29 bilhões, queda de 12,9% sobre igual período do ano passado. A receita líquida de vendas somou R\$ 41,89 bilhões no período, recuo de 4,4% na comparação anual. E o lucro antes de juros, impostos, depreciação e amortização (Ebitda) somou R\$ 17 bilhões de janeiro a março deste ano, redução de 11,8% ante igual período de 2023.

A Vale informou, porém, que os menores preços realizados foram parcialmente compensados por maiores volumes de vendas de minério de ferro e cobre. A companhia vendeu 63,8 milhões de toneladas de minério de ferro no primeiro trimestre, alta de 15% sobre igual período de 2023. No cobre, as vendas somaram 77 mil toneladas, alta de 22% na comparação anual, enquanto no níquel o volume vendido foi de 33 mil toneladas, queda de 18%.

O preço médio realizado pela mineradora, por sua vez, foi de US\$ 100,7 por tonelada para os finos de minério, principal produto da Vale, com queda de 7% ante janeiro-março de 2023. No

níquel, o preço médio foi de US\$ 16,8 mil por tonelada, queda de 33% sobre o primeiro trimestre do ano passado, enquanto no cobre o preço médio foi de US\$ 7,6 mil, recuo de 18%.

Em termos de custos no negócio de minério de ferro, a Vale teve uma ligeira melhora no trimestre. O chamado custo caixa C1 de finos de minério, que inclui as atividades da mina até o porto, ficou em US\$ 23,5 por tonelada de janeiro a março, queda de 1% sobre igual período do ano passado. O número exclui o custo com compra de minério de ferro de terceiros produtores.

Em comentário no balanço da companhia, divulgado na noite

desta quarta-feira (24), o presidente da mineradora, Eduardo Bartolomeo, afirmou: “Começamos o ano de 2024 bem, impulsionados pelo nosso compromisso com a excelência operacional. No negócio de Soluções de Minério de Ferro, nossas vendas de minério de ferro aumentaram 15% ano a ano, apoiadas por uma produção forte – a maior produção de um 1º tri-

12%
foi a redução do Ebitda no 1º tri

mestre desde 2019.”

Bartolomeo, que vai permanecer como CEO da Vale até dezembro deste ano quando um novo presidente terá sido indicado, afirmou ainda que a empresa está tendo progresso em projetos de crescimento, que vão ajudar a melhorar a qualidade e flexibilidade do portfólio de produtos. Ele destacou o bom desempenho no negócio de metais para a transição energética, incluindo operações no Brasil e no Canadá. Também informou que a Vale alcançou o consumo de energia 100% renovável no país dois anos antes do previsto.

A dívida líquida da Vale, ao fim do primeiro trimestre, totalizou

US\$ 10,1 bilhões, alta de 23% sobre igual período de 2023. A dívida líquida expandida, por sua vez, que considera compromissos com Brumadinho, terminou em US\$ 16,3 bilhões em 31 de março, alta de 14%. A Vale informou que a meta da dívida líquida expandida permanece em um intervalo entre US\$ 10 bilhões e US\$ 20 bilhões. O prazo médio da dívida diminuiu para 7,5 anos e o custo médio anual, após swaps cambiais e de taxa de juros, foi de 5,7% ao ano, estável em relação ao trimestre anterior. O investimento, no 1º trimestre, somou US\$ 1,4 bilhão, US\$ 300 milhões acima de janeiro-março de 2023, conforme o esperado, disse a companhia.

Destaques

Enel Ceará investe R\$ 4,8 bi
A Enel Ceará (antiga Coelce), apresentou ontem (24) um plano com investimento previsto de R\$ 4,8 bilhões entre 2024 e 2026 para reforçar sua rede elétrica. As medidas, que começam a ser implementadas de imediato, visam a atender as necessidades de fornecimento de energia dos consumidores diante dos crescentes desafios climáticos na região.

Com o apoio dos acionistas controladores da companhia, o aporte representa uma média anual de R\$ 1,6 bilhão, um aumento de 44% em relação à média anual de investimentos dos últimos seis anos. Entre outros pontos, o plano prevê a contratação, neste período, de 1.750 novos colaboradores para atuar, principalmente, na operação em campo até 2026.

Lucro da Ternium

A Ternium registrou lucro líquido de US\$ 491 milhões no primeiro trimestre, um crescimento anual de 2,3%. Já as receitas subiram 31,9%, para US\$ 4,78 bilhões, na mesma base de comparação. A partir deste trimestre, a Ternium redefiniu seus segmentos operacionais para refletir a integração das operações da Usiminas, ocorrida em julho de

2023. Nos três primeiros meses do ano, os embarques de aço chegaram a 3,89 milhões de toneladas, uma expansão de 27%, enquanto os produtos de mineração atingiram 1,42 milhão de toneladas. No primeiro trimestre de 2023 não havia dados para mineração. As receitas da siderúrgica latino-americana somaram US\$ 4,6 bilhões, uma alta de 29% na comparação anual.

Whirlpool corta empregos

A Whirlpool, dona das marcas Consul e Brastemp, registrou prejuízo líquido de US\$ 259 milhões no primeiro trimestre, alta de 44,7% sobre a perda de US\$ 179 milhões de um ano antes. O prejuízo por ação passou de US\$ 3,27 para US\$ 4,72. As receitas caíram 3,4%, para US\$ 4,49 bilhões. A América Latina foi a única região onde a receita cresceu,

com alta de 12%, para US\$ 837 milhões. Já na América do Norte, cederam 8,1%, para US\$ 2,43 bilhões. Na Europa, a queda foi de 5%, para US\$ 804 milhões, e na Ásia, as receitas diminuíram 2,4%, para US\$ 239 milhões. A fabricante anunciou que irá cortar mil empregos em todo o mundo como parte de um programa de redução de custos destinado a expandir suas margens de lucro.

Pesquisa A primeira razão é pelo desenvolvimento na carreira, que vem antes da questão financeira

Trabalhar no exterior é desejo de 25% dos profissionais

Stela Campos
De São Paulo

Um em cada quatro profissionais está disposto a trabalhar em outro país, sendo que 23% estão ativamente em busca de um emprego no exterior. Entre os brasileiros, essa é a vontade de 16%. Um resultado muito próximo do mesmo estudo aplicado em 2020. Mas o que move esses talentos pelo mundo é o que chama atenção desta vez. Embora 72% dos respondentes no Brasil estejam em busca de melhores salários, 76% estão atrás de melhores oportunidades para desenvolver a carreira e 54% gostariam de encontrar um trabalho mais desafiador e interessante. “Isso transcende a questão financeira”, diz Santino Lacanna, sócio e líder da prática de pessoas e organizações da consultoria Boston Consulting Group (BCG) no Brasil. No estudo “Decodificando o talento Global 2024”, o BCG, jun-

to com as consultorias The Network e Stepstone, ouviu 150 mil trabalhadores, de 185 países. No Brasil, foram 5.539 profissionais, a maior parte com idades entre 20 e 45 anos, 53% mulheres, 34% trabalhando em tempo integral ou meio período. No caso brasileiro, para 73% um outro motivo para arrumar as malas e tentar a sorte em outro país é a busca por uma melhor qualidade de vida. Mas 70% dizem que só partiriam com uma oferta concreta de emprego. Entre aqueles que efetivamente querem ir atrás de oportunidades no exterior estão os que atuam no que o estudo chama de “empregos verdes”, relacionados a temas de sustentabilidade e mudanças climáticas. Destes, metade diz que deixaria o país para trabalhar fora. “Este é um tema bastante em voga no Brasil e no mundo. O fato de o país sediar no ano que vem a COP 30 [30ª Conferência das Nações Unidas so-

De malas prontas

Por que os brasileiros querem trabalhar no exterior - em %

Considerações gerais de carreira	76
Crescimento pessoal e experiência cultural	75
Melhor qualidade de vida	73
Razões econômicas e financeiras	72
Oferta de trabalho concreta	70
Melhores oportunidades de treinamento e educacionais	57
Trabalho mais interessante/desafiador	54
Melhor sistema social e de saúde	32
Estabilidade política	22
Sociedade mais inclusiva	17
Razões ambientais	14
Reunir família e amigos	5

Fonte: Decoding Global Talent 2024 – Brazil Results. BCG

bre as Mudanças Climáticas] chama atenção dos empregadores internacionais”, diz Lacanna. Outros profissionais dispostos a trabalhar no exterior são aqueles ligados à área de tecnologia, especialmente os que atuam com digitalização e ciência de dados — 30% sairiam do Brasil se tivessem um convite. “Na pande-

mia, esses profissionais tiveram bastante interação com empresas de fora até pela possibilidade de trabalharem remotos, o que pode contribuir com essa tendência”, explica o consultor. Lacanna diz que as razões para um profissional querer trabalhar fora podem ser divididas em três blocos: o das motivações finance-

ras; o das profissionais, relacionadas à carreira, como melhores oportunidades educacionais e treinamentos, citadas por 57% dos brasileiros; e as pessoais, que abrangem melhor qualidade de vida e, para 75%, crescimento pessoal e experiência cultural. A vontade de permanecer no exterior por um longo período ou até de forma permanente foi citada por 39% dos brasileiros. Mas mudar não é simples e o estudo também olha para as razões que os profissionais mencionam para ficar no Brasil. Para 39%, está a impossibilidade de levar familiares ou parceiros, 25% afirmam ter laços emocionais fortes com o país, 29% citam o custo da realocação e 41%, a falta de conhecimento sobre oportunidades de trabalho fora. O consultor ressalta que 34% dos brasileiros citam como impedimento a barreira do idioma. Talvez este seja um dos motivos para Portugal aparecer como o destino

mais almejado pelos brasileiros, seguido de países de língua inglesa como Estados Unidos, Canadá e Austrália, que está no topo da preferência no recorte global do levantamento. “Lisboa hoje tem muitas startups e empregos ‘cool’ em tecnologia, e vale lembrar que as pessoas gostam de se mudar para países onde existe uma grande comunidade da mesma nacionalidade, por isso encontram laços importantes em Portugal”, diz. No caminho inverso, no ranking dos países com maior atratividade para estrangeiros, o Brasil está na 28ª posição. A cidade de Brasília surge em 89º lugar, o Rio de Janeiro, em 93º e São Paulo, em 94º. Entre os respondentes, os que mais têm vontade de trabalhar por aqui são os argentinos, seguidos dos chilenos. “A proximidade pode ser a maior motivação e, no caso da Argentina, a disrupção econômica pela qual o país está passando”, afirma Lacanna.

O que os conselhos devem olhar de perto em 2024

Fernanda Gonçalves
De São Paulo

Em 2024, o capital humano deve ser um dos temas principais na governança corporativa de companhias brasileiras. Quem diz isso é Jacques Sarfatti, líder da prática de consultoria em CEO e conselhos da Russell Reynolds no Brasil. “Há uma tendência em olhar esse tema como um ponto estratégico”, afirma. “As empresas não vão atingir resultados se não tiverem um capital humano engajado e com as competências necessárias, então o tema subiu para o conselho. Ele sempre esteve lá, mas não com a devida importância.” O especialista explica que, desde a pandemia, o capital humano tem ganhado relevância nas empresas. “O mercado e os consumidores mudaram, os funcionários têm outras expectativas, então há um foco maior em questões como engajamento, cultura, remuneração e, principalmente, sucessão. Mas tudo isso com um planejamento estruturado e não por meio de achismos.” Rich Fields, líder da prática de efetividade de conselho da Russell Reynolds nos Estados Unidos, destaca a necessidade de as empresas brasileiras promoverem também maior diversidade em seus conselhos, assim como as companhias americanas e de países europeus já fazem. “O Brasil ainda tem um longo caminho a percorrer. Investidores importantes, incluindo bancos

e credores, estão tomando o seu apoio financeiro dependente de metas de diversidade”, destaca. Um estudo realizado pela Russell Reynolds Associates apontou as principais tendências de governança para 2024 nos Estados Unidos, Canadá, México, Brasil, Reino Unido, Espanha, países nórdicos, Alemanha, França, Emirados Árabes, Índia, Austrália, Singapura e Malásia, segundo investidores institucionais. “São stakeholders com expectativas e que ditam algumas ações que eles gostariam de ver nos conselhos em termos de melhoria da governança. É um elemento que realmente consegue produzir mudanças em função dos trilhões investidos no mundo todo”, relata Sarfatti. Tecnologias disruptivas, diversidade, iniciativas ESG e migração nos padrões de governança são tópicos presentes entre as tendências globais reveladas pelo levantamento. “Esses quatro temas são consistentes em todos os mercados e merecem atenção independentemente do tipo de empresa, pública ou privada, familiar ou não, grande ou pequena”, afirma Fields. No Brasil especificamente, oito temas principais foram identificados: sustentabilidade, recuperação do mercado de capitais, ativismo de acionistas, capital humano, risco de retrocesso na governança em empresas estatais, avaliação dos conselhos, diversidade nos conselhos e digitalização e tecnologia.



Sarfatti e Fields, da Russell Reynolds, veem conselhos no Brasil alinhados com padrões internacionais na agenda sustentável: “não adianta só falar do financeiro”

O estudo, que está na sua nona edição, já costumava trazer alguns desses tópicos em anos anteriores. “Esses têm sido temas para as empresas desde que elas existem. O que difere é quantas estão falando sobre isso ou quão seriamente estão olhando essas preocupações da maneira certa”, explica Fields. “O Brasil ainda tem um longo caminho a percorrer quando se fala em diversidade em conselhos” Rich Fields

No quesito sustentabilidade, Sarfatti revela que o Brasil está alinhado com padrões internacionais. “A gente está sendo inovador e líder na implantação de iniciativas sustentáveis. Não adianta só falar de financeiro, a gente tem que entender também quais são os impactos na sustentabilidade, e o Brasil está na vanguarda”, diz. Já a avaliação dos conselhos tem sido uma demanda não só dos investidores como dos próprios conselheiros, diz Fields. Segundo ele, os conselhos têm feito perguntas com mais rigor sobre como está seu desempenho, eficiência, ações e comitês. “Também é importante que discutam se estão fazendo o suficiente para fornecer um bom feedback aos diretores sobre seu desempenho.” Segundo Sarfatti, a cada ano,

mais e mais empresas realizam avaliações de seus conselhos, que são feitas a cada dois anos por agente externo. “Ele ‘tira uma foto’ e avalia o conselho. Não só sua dinâmica, mas uma avaliação individual de cada conselheiro. Com isso é possível identificar oportunidades, comparar com outros conselhos e montar um plano de ação.” Em relação ao tema da diversidade nos conselhos, Sarfatti detalha que, para além do gênero, os investidores têm buscado outros tipos de diversidade, como a étnica, para compor os quadros de companhias brasileiras. “É preciso ampliar a perspectiva, pessoas diferentes para enriquecer os debates e as decisões”, diz. Ao mesmo tempo, as iniciativas ESG relacionadas às melhores práticas ambientais, sociais e de

governança, aparecem como uma forte tendência no cenário global. No entanto, Fields explica que nos EUA foi atribuída uma conotação política ao termo ESG, o que fez com que a sigla passasse a ser evitada por muitas companhias. “A maioria das empresas americanas fala sobre o tema mas sem usar o termo ESG, pois ele foi politizado por políticos conservadores. Empresas e investidores estão cada vez mais preparados para evitar o seu uso, pois isso leva à má publicidade”, conta. Pelo menos por enquanto, Sarfatti não vê o risco de o mesmo movimento acontecer no Brasil. “Aqui, há uma grande consciência da sociedade em termos de sustentabilidade e uma vontade maior de estar alinhado a práticas sustentáveis. Isso faz parte da nossa cultura”, observa.

O que de significativo você faz em 47 segundos?

Rumo certo



Claudio Garcia

Esse é o tempo médio de interação de pessoas com uma tarefa em um computador. Em 2004 eram dois minutos e meio, segundo pesquisas realizadas por Gloria Marks da Universidade de Irvine, que estuda há mais de 20 anos interações de pessoas com máquinas. Difícil ser produtivo nessa realidade, não? Aliás, nos últimos 20 anos, a produtividade da economia não acompanhou os avanços tecnológicos da “economia digital”. Não que a capacidade de atenção, seja o único fator, mas evidências sugerem ter um grande peso. A multitarefa é uma ilusão — biologicamente, não fomos preparados para isso como mais e mais pesquisas vêm mostrando. Recuperar-se de uma interrupção pode levar até 30 minutos. Imagine mudar de tarefa a cada minuto. Recentemente, uma das novidades mais relevantes no campo da inteligência artificial

veio de pesquisadores do MIT e da Universidade de Washington, que desenvolveram um algoritmo mais eficaz em prever comportamento humano que as alternativas existentes. Prever ações humanas permanece um desafio complexo para as ciências da computação, pois raramente agimos de maneira racional e otimizada. Esse novo algoritmo conseguiu ser preciso justamente por modular o que ciências do comportamento vêm sinalizando há alguns anos: pessoas que demoram mais para responder a uma interação tendem a oferecer respostas mais racionais e coerentes, diferentemente das reações rápidas, intuitivas e emocionais que são automáticas, subconscientes, e que nem sempre são as melhores para nós. Empresas já perceberam essa realidade em suas interações com clientes, quando o objetivo é aumentar o engajamento e o consumo de produtos e serviços. Segundo experts em comércio

eletrônico, por exemplo, um grande avanço na conversão de compras ocorreu quando o auto-preenchimento de formulários de pagamento foi implementado. Antes de sua existência, muitos clientes abandonavam o carrinho de compras sem finalizar a compra, pois tinham mais tempo para pensar. A lógica é semelhante em redes sociais, que mantêm as interações curtas, tornando-as mais inconscientes, previsíveis e superficiais, ativando circuitos cerebrais de recompensa instantânea, similares aos vícios químicos. Entretanto, essa habilidade de entender a dinâmica de pessoas desaparece quando as organizações se voltam para seus profissionais. Ferramentas de produtividade adotadas nos últimos vinte anos resultam no contrário do que prometem. Notificações constantes de e-mails, plataformas de colaboração, ferramentas de vendas e de gestão de projetos não apenas reduzem a

produtividade, mas também diminuem a profundidade das tarefas — além de estarem associadas à crescente crise de saúde mental. Essa realidade é acentuada por interpretações erradas de novos conceitos de gestão. Modelos ágeis, por exemplo, são constantemente utilizados como uma referência para criticar a velocidade de outras pessoas às nossas demandas. Agilidade e produtividade têm mais a ver com fluxos inteligentes de informação e aprendizado, que pressupõem “tempo de qualidade” para refletir, aprender e decidir. E não de ferramentas e design que privilegiam conceitos estereotipados de como funcionamos, que confundem velocidade pessoal com agilidade. Deveria ser óbvio que a produtividade real requer algo mais substancial do que quarenta e sete segundos.

Claudio Garcia é presidente da Outthinker Networks e ensina gestão global na Universidade de Nova York

Vaivém

Stela Campos

Huawei

Gao Kexin é o novo CEO da Huawei no Brasil. O executivo já liderou as operações da companhia nas Filipinas e ocupou diversos cargos na China.

Vopak

Álvaro Perez Cortes está assumindo a presidência da multinacional holandesa Vopak no Brasil. O executivo volta ao país depois de responder como VP de operações, tecnologia e atendimento ao consumidor North Latam no México.

Cogra

Heverton Barbosa Cruz é o novo CEO da Cogra Distribuidora. Ele já atuou na Tecnoset e Selbetti. E-mail: vaivem@valor.com.br

valor.com.br Acompanhe a movimentação de executivos também no site www.valor.com.br/carreira

Governança Temporada de 2024 elegerá neste mês 360 membros do colegiado de empresas abertas

Interferências e rivalidade marcam assembleias

Fernanda Guimarães, Stella Fontes e Mônica Scaramuzzo
De São Paulo

As principais empresas de capital aberto brasileiras elegerão até o fim deste mês cerca de 360 membros do colegiado de administração na atual temporada de assembleias de acionistas. No levantamento feito pela consultoria Ânima, a pedido do **Valor**, foram consideradas as 82 empresas do Ibovespa, principal índice teórico da bolsa brasileira, sendo que desse total 43 terão eleição do conselho de administração neste ano. A estimativa é que existam 3,1 mil assentos de conselheiros, considerando as 445 empresas listadas.

Apesar do alto número de vagas, não significa que haverá uma dança de cadeiras, visto que muitos conselheiros que já estão no cargo serão reconduzidos. A maior parte das trocas costuma ocorrer a partir da briga de acionistas minoritários, que tentam emplacar seus representantes. Na temporada, alguns atritos entre acionistas se tornaram emblemáticos na queda de braço para compor

os conselhos, incluindo o governo. Indicações políticas também colocaram Vale e Braskem no centro do noticiário, como potencial destino do ex-ministro Guido Mantega. A assembleia que vai escolher o novo conselho da Braskem está marcada para terça-feira (29), e o nome de Mantega não aparece na chapa indicada por Novonor (ex-Odebrecht) e Petrobras.

A Klabin protagonizou uma ruidosa troca de conselho nesta temporada, embora os desentendimentos sejam mais antigos. Desde 2019, quando teve início o debate em torno do fim do pagamento de royalties pela companhia para uso da marca Klabin, as divergências se tornaram públicas.

Resolvido o assunto, novo racha

“Vejo que as relações com acionistas e conselheiros ainda são restritas”
Simone Monteiro

aconteceu à época da aprovação do aporte de R\$ 1,6 bilhão em uma nova fábrica de papelão ondulado. Houve sucessivos desentendimentos sobre distribuição de proventos e, mais recentemente, sobre critérios de remuneração.

Em carta dirigida aos acionistas da Klabin em março, Luiz Barsi Filho, um dos maiores investidores individuais da bolsa, defendeu que temas como métricas de remuneração da administração e distribuição de proventos, que vinham sendo questionados por alguns conselheiros, deveriam ser tratados dentro do colegiado, “sem a criação de distrações desnecessárias e ruídos”.

Barsi ratificou a indicação de novos nomes — sua filha Louise Barsi e Roberto Diniz —, em substituição a Mauro Cunha e Isabella Saboya. Conforme o **Valor** informou, um grupo de acionistas minoritários, incluindo o investidor, Guepardo Investimentos e BB Asset, defendia a troca, porém não esperava que outro acionista minoritário, e relevante, fosse apresentar uma chapa concorrente.

A presidência do conselho também foi alterada. Amanda Klabin Tkacz, primeira mulher à frente do colegiado da Klabin, foi sucedida por Horácio Lafer Piva, que já havia sido chairman em 2018.

Na petroquímica Unigel, que busca um acordo para equacionar R\$ 3,9 bilhões em dívidas, o conselho de administração é um dos instrumentos previstos no plano de recuperação extrajudicial para reerguer o negócio. Dois dos cinco assentos, presidido pelo fundador do grupo, Henri Slezzynger, estão vagos e já está acertado que credores que aderirem ao acordo terão o direito de indicar um conselheiro.

Outra cadeira poderá ser ocupada pelo ex-presidente do Ultra Pedro Wongtschowski, convidado a assessorar a Unigel em sua reestruturação. Wongtschowski já foi conselheiro do grupo em outro momento de grave crise financeira, há uma década, e tem amplo conhecimento sobre o setor químico e petroquímico. Contudo, não estava definido se o acionista do Ultra permaneceria no órgão ou daria sua contribuição a partir

da diretoria da empresa.

Na Vibra (ex-BR Distribuidora), dois fenômenos aconteceram este ano — com a chegada de Ronaldo Cezar Coelho ao colegiado, a parceria que ele tinha com a gestora Dynamo acabou. A Previ também conseguiu emplacar um nome, Claudio Gonçalves, mas o fundo de pensão tentou colocar, sem sucesso, outro conselheiro no board.

“Vejo que as relações com acionistas pelos conselhos e conselheiros ainda são restritas a conversas individuais. Apesar do aumento da base de investidores, nos últimos anos, ainda são poucos aqueles que têm acesso aos boards, de alguma maneira”, afirma Simone Monteiro, sócia-fundadora da Ânima, especializada em soluções de comunicação em Conselhos de Administração.

“Para o investidor, conhecer a composição do Conselho de Administração é fundamental na análise de investimento, pois pode fornecer percepções importantes sobre a governança corporativa, a tomada de decisões, o alinhamento de interesses e a gestão de riscos de uma empresa”, comenta.

“A possibilidade de indicação de representantes para os conselhos é um direito dos acionistas, funcionando de maneira semelhante em praticamente todos os países. É boa prática a busca organizada do perfil dos candidatos, com olhar para formações complementares, diversidade, experiência no setor de atuação e conhecimentos específicos para direcionamento estratégico, para citar alguns”, afirma Fábio Coelho, presidente da Amec, associação que reúne acionistas minoritários que juntos possuem cerca de R\$ 900 bilhões investidos no mercado acionário brasileiro.

Em reunião promovida pela associação em março, minoritários se reuniram para tratar da Petrobras, depois de ruídos em torno de interferência do governo federal.

360
nomes serão eleitos
nesta temporada

Eleição para o conselho da Petrobras tem apenas uma mulher na disputa

Kariny Leal e Fábio Couto
Do Rio

À exceção da representante dos trabalhadores, a disputa pelo conselho de administração da Petrobras tem apenas uma mulher entre os candidatos. A engenheira Ivanyra Correia faz parte da lista de oito nomes indicados pela União para a disputa, que será por voto múltiplo. Além de Correia, a atual conselheira Rosângela Buzanelli foi novamente eleita pelos

funcionários da estatal e só precisa ser chancelada pelos acionistas na Assembleia Geral Ordinária (AGO) desta quinta-feira (25).

O voto múltiplo beneficia os minoritários porque permite concentrar votos em determinados candidatos. Os oito indicados pela União concorrem com dois nomes de outros acionistas, fechando o grupo de dez postulantes para oito vagas. Caso se mantenha a tendência das últimas eleições, a União não deve

emplacar dois de seus representantes, perdendo espaço para os minoritários.

Correia é a única da lista da União que não entrou por indicação. A engenheira disse ao **Valor** que passou por processo seletivo de uma empresa internacional de “headhunter”, especializada em recrutamento, contratada pelo governo. Na visão dela, a União poderia ter divulgado melhor o modelo de recrutamento externo para o conselho da Petrobras: “Eu

não sou servidora pública, entrei pelo processo do ‘headhunter’. Tenho total independência.”

Engenheira de produção, Correia

“Não sou servidora pública, entrei pelo processo do headhunter”
Ivanyra Correia

reia tem especializações internacionais e certificação de conselheira de administração e fiscal. Atualmente, atua no comitê de finanças, auditoria e riscos do grupo Baumgart, dono do Expo Center Norte, e no comitê de auditoria e riscos da Eletronuclear, além do conselho de administração do Instituto Brasileiro de Executivos de Finanças (Ibef) e outros conselhos fiscais. Ela também foi conselheira fiscal da norueguesa Statkraft.

Na consolidação dos boletins de

votos à distância divulgado pela Petrobras na segunda (22), Correia somava quase 1,8 milhão de votos, acima dos demais indicados pela União. O segundo mais votado entre os oito da lista do governo era Renato Galuppo, com 1,6 milhão. Mas Correia não tem eleição assegurada, uma vez que os votos da União, controladora da empresa, são dados na hora da reunião. Os dois indicados por minoritários que concorrem pelo voto múltiplo tinham mais de 450 milhões de votos cada.



CAMILA FARANI



ADIR RIBEIRO



SIMONE GALANTE



CARMINE RIBEIRO



RENATA VICHÍ



DANIEL GENTIL



DENIS SANTINI



FREDERICO NICOLAU



JOSÉ C. SEMENZATO



CRISTIANO DINIZ



DEREK RABELO



ALEXANDRE FERREIRA



JOALI LOPES

somos
multi

1º CONGRESSO DE
FRANQUEADOS
DO BRASIL

Pela 1ª vez no Brasil,
o maior congresso
voltado para
franqueados
e multifranqueados.

Uma grande troca de experiências
em um evento inédito.

MARKETING LOCAL / Regional –
melhores práticas

Como atrair e reter uma equipe engajada
e de **ALTA PERFORMANCE**

SUCESSÃO na prática

Desmistificando o **REPASSE**

REDES SOCIAIS como impulsionadora
de venda na operação

Desafio do crescimento para **EXPANSÃO**
e estruturação do back office

Entre outros assuntos, que serão abordados por parceiros e grandes franqueados!

28 DE
MAIO

SÃO PAULO

GARANTA SEU
INGRESSO



VAGAS LIMITADAS

Patrocínio:

ALLOS

 **bmg** | Soluções em Seguros

 **crm7 bonus**

 **GRUPO AD**

 **PagBank**

Happy Hour
Oferecimento:

 **cielo**

Parceiro de Mídia:

 **Empresas & Negócios**

Agência de Eventos:

 **MD LIVE**

Realização:

 **commUnit**

Apoio:

 **bwa** GLOBAL

 **-ESPETO-** carreira

 **evino**

 **F0360**

 **GALUNION**

 **KFC**

 **Kopenhagen**

 **MD** MARKETING EXPERIENCE





 **Praxis** Business

 **arp** ribeiro.pn

 **TOTVS**

 **U-ALL** SOLUTIONS

Empresas

Eneva e PetroReconcavo voltam a conversar sobre fusão

M&A

Fernanda Guimarães e Mônica Scaramuzzo De São Paulo

Eneva e PetroReconcavo voltaram a conversar sobre uma eventual fusão dos negócios, apurou o **Valor**, depois de terem negociações em andamento frustradas com outros rivais. Segundo fontes, o interesse da Eneva está no acesso ao gás. Não há um mandato formal, mas as companhias voltaram a se reaproximar depois que 3R e Enauta formalizaram a combinação de ativos. Não há um formato ainda de

como a transação poderia ser feita. De acordo com uma fonte a par do tema, depois que as conversas entre Enauta e 3R avançaram, as empresas do setor de energia e óleo e gás começaram a conversar umas com as outras. No caso da Eneva, as negociações com Vibra não foram adiante porque a distribuidora de combustíveis não viu vantagem na relação de troca de ações entre as duas empresas. Procuradas pela reportagem para falar sobre o assunto, as duas empresas não quiseram comentar a possível fusão. Na noite de ontem, contudo, as duas empresas negaram, após serem con-

sultadas pela Comissão de Valores Mobiliários (CVM). O valor de mercado da Eneva na B3 é de R\$ 19,4 bilhões, ao passo que o da PetroReconcavo é de R\$ 6 bilhões. A transação na mesa mais provável seria por troca de ações, segundo fontes. Outras duas fontes afirmaram que Eneva e PetroReconcavo já teriam iniciado conversas em um

R\$ 19,4 bi é o valor de mercado da Eneva

passado recente, mas não seguiram adiante. Eneva também tem conversado com outros potenciais concorrentes de energia para buscar uma parceria. As conversas ocorrem em um momento em que as empresas “júnior oils” se preparam para um processo de consolidação do setor, com o pontapé dado pela assinatura de um memorando de entendimentos entre Enauta e 3R. Segundo fontes, outras conversas no setor ocorrem em paralelo. A Seacrest, por exemplo, busca comprador, segundo antecipou o **Valor**. A PetroReconcavo chegou a iniciar tratativas com a 3R, mas

acabou sendo atropelada pela Enauta. A Enauta, inclusive, teria deixado o caminho aberto para uma consolidação futura na nova empresa combinada, o que poderia incluir a PetroReconcavo nessa nova configuração. A Eneva tem mostrado apetite em crescer via fusões e aquisições (M&A, na sigla em inglês), mas o endividamento alto pesa contra a companhia, segundo fontes. A empresa de energia está, por exemplo, no processo para a compra das usinas térmicas da Eletrobras, um negócio estimado em R\$ 8 bilhões. Uma fonte ligada aos acionistas informou que a empresa po-

deria fazer uma chamada de aumento de capital, contando com dois sócios de peso — BTG e BW, com o “family office” dos Moreira Salles bancando os recursos. Para Eneva, segundo fontes, interessa unir seus ativos com outra empresa com foco em gás natural, uma vez que faz sentido ao seu negócio. As empresas de energia também vivem um movimento forte de consolidação, com várias operações de fusões e aquisições em andamento neste ano. O **Valor** informou esta semana que há pelo menos R\$ 30 bilhões em compra e venda de ativos do setor em andamento.

Aviação A falta de interesse dos arrendadores levou o grupo chileno a anunciar a decisão

Latam desiste de disputar os Boeing 737 arrendados pela Gol

Cristian Favaro De São Paulo

Diante do baixo engajamento de arrendadores da Gol, a Latam desistiu de tentar levar alguns dos aviões da brasileira dentro do processo de recuperação judicial nos Estados Unidos (Chapter 11) da companhia brasileira. A busca da Latam por modelos Boeing 737, que atualmente não estão na frota da multinacional com sede no Chile, levou a Gol a acionar a Latam a se explicar na corte americana.

A desistência foi notificada em documento enviado à Corte de Nova York e ao qual o **Valor** teve acesso. O relato é de que cartas enviadas aos arrendadores em 1º de março defendiam que a ida dos aviões para a Latam poderia ser benéfica para a Gol (ao reduzir custos com as devoluções ao fim das negociações), boa para os arrendadores (ao manterem contratos com perenidade de operação) e para o mercado aéreo do Brasil, que manteria a oferta de assentos. O documento publicado pelos



A companhia brasileira chegou a acionar a concorrente para se explicar, na corte americana, sobre os contatos feitos com os arrendadores das aeronaves

advogados da Latam diz “particularmente a falta de envolvimento significativo dos devedores [Gol] em discussões comerciais com a Latam e a urgência das necessidades de [aeronaves de] fuselagem estreita, a Latam determinou que a probabilidade de ela e os devedores realizarem transações para aeronaves B737 é agora remota”. Além disso, o documento aponta que a Latam não conseguiu nos últimos meses obter aeronaves B737 de outras fontes não relacionadas à Gol. “Consequentemente,

é improvável que a Latam continue realizando quaisquer transações envolvendo o B737. Em vez disso, devido à escassez de aeronaves B737 disponíveis, bem como à recusa dos devedores em cooperar, a Latam está adquirindo, através de vários canais alternativos, outras opções de modelos de aeronaves de fuselagem estreita [corredor único]”, diz o documento. A tentativa da Latam de buscar arrendadores da Gol irritou a aérea brasileira, que convocou a concorrente a se explicar na Corte dos

EUA. O juiz chegou a autorizar parcialmente um processo chamado de ‘discovery’ (uma espécie de obtenção de documentos). A Latam teria enviado cerca de 50 cartas.

A Latam informou que está buscando outras opções de modelos de aeronaves

A autorização concedida pela Justiça, no fim, englobou apenas investigações relacionados às cartas enviadas a arrendadores da Gol — havia outros pleitos, como investidas da Latam contra pilotos da Gol, que irritavam a aérea brasileira. O juiz havia autorizado ainda três depoimentos no total de cinco horas com executivos da Latam. Com a desistência da concorrente, a disputa deve ser encerrada. Gol e Latam foram procuradas, mas não se manifestaram até o fechamento desta reportagem.

Lira avalia incluir taxaço de comércio eletrônico no projeto de lei do Mover

E-commerce

Raphael Di Cunto e Marcelo Ribeiro De Brasília

O presidente da Câmara dos Deputados, Arthur Lira (PP-AL), discute com parlamentares e empresários aprovar o fim da isenção do imposto de importação para remessas internacionais de até US\$ 50 para empresas do comércio eletrônico. O assunto seria incluído dentro do projeto de lei do Mobilidade e Logística Sustentável de Baixo Carbono (Mover), nova política para a indústria automobilística. A proposta tramita em regime de urgência na Câmara e tranca a pauta a partir do dia 6 de maio.

Portanto, deve ser votada em plenário em cerca de duas semanas. “Vamos fazer discussão sobre taxaço do e-commerce. Se vai ter apoio ou não, não sabemos [ainda]”, afirmou Lira, ao participar reunião na Confederação das Associações Comerciais e Empresariais do Brasil (CACB). Paralelamente, deputados e senadores ligados ao setor produtivo traçam outras estratégias para tentar encerrar a brecha que permitiu uma ampliação gigantesca das remessas enviadas pelo e-commerce internacional nos últimos anos. Uma das possibilidades é aprovar um projeto de decreto legislativo (PDL) na Câmara e Senado para suspender a eficácia da portaria do Ministério da Fazenda que fez a isenção. “É uma

pauta suprapartidária. As remessas aumentaram de 25 mil em 2014 para 178 mil em 2022. Isso retira empregos no Brasil”, disse o deputado Zé Neto (PT-BA). Integrantes da Frente Parlamentar do Comércio e Serviços promoveram reunião nesta quarta-feira com representantes dos Correios, do Instituto Nacional de Metrologia, Qualidade e Tecnologia (Inmetro) e da Agência Nacional de Telecomunicações (Anatel). Eles vão procurar o

ministro do Desenvolvimento, Indústria, Comércio e Serviços, Geraldo Alckmin, para tentar construir um projeto que imponha normas técnicas e sanitárias mais rígidas para os produtos enviados por essas remessas, de forma a que precisem cumprir as normas exigidas para os itens fabricados no Brasil. Por fim, os congressistas pressionam o deputado Paulo Guedes (PT-MG) a dar parecer ao projeto de lei que está na Comissão de Finanças e Tributação da Câmara para acabar com a isenção ou até abrir mão da relatoria (o petista é pré-candidato a prefeito e não quer se desgastar eleitoralmente). A ideia é aprovar esse projeto se não avançar a proposta de inclusão dentro do Mover.

US\$ 50 é isenção de imposto de importação atual

Curtas

Indicação para ONS O nome do atual diretor-presidente da Empresa Metropolitana de Águas e Energia (Emae), Márcio Rea, foi o indicado para ser o novo diretor-geral do Operador Nacional do Sistema Elétrico (ONS), no lugar de Luiz Carlos Ciochi, afirmam fontes. Rea teria sido indicado para a pasta pelo Ministério de Minas e Energia (MME). O **Valor** apurou que a indicação ainda não teria sido oficializada.

Lucro do Assaí O Assaí teve lucro líquido de R\$ 60 milhões no primeiro trimestre, queda de 16,7% em relação a um ano antes. Já a receita subiu 14,1%, para R\$ 17,22 bilhões. O Ebitda ajustado somou R\$ 897 milhões entre janeiro e março, alta de 37,6% no comparativo anual. O Assaí abriu quatro lojas no trimestre, totalizando 292 unidades em operação e uma área de vendas de cerca de 1,5 milhão de metros quadrados.

Log CP dobra ganho A Log CP, que desenvolve, aluga e administra condomínios logísticos, reportou no primeiro trimestre lucro líquido atribuível aos controladores de R\$ 55,1 milhões, o dobro do visto no mesmo período de 2023. O Ebitda subiu 36,4%, para R\$ 74 milhões. Já a receita líquida caiu 19,7% em um ano, para R\$ 53,8 milhões, impactada pela venda de ativos que somou R\$ 1,7 bilhão em 12 meses;

Receita da Ford cresce A Ford Motors registrou lucro de US\$ 1,33 bilhão no primeiro trimestre, queda de 24,4%. O lucro líquido por ação caiu de US\$ 0,44 para US\$ 0,33. No mesmo período, a receita da Ford somou US\$ 42,78 bilhões, alta de 3,2% na comparação anual. Os resultados ficaram abaixo das expectativas do mercado. Análistas ouvidos pela FactSet esperavam lucro por ação de US\$ 0,43 e receitas de US\$ 42,9 bilhões.

Companhia Energética de Pernambuco - CELPE
COMPANHIA ABERTA | R.G. CVM 1.436-2
CNPJ/MF nº 10.835.932/0001-08 | NIRE 26.300.032.929

ATA DA REUNIÃO ORDINÁRIA DO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO DA COMPANHIA ENERGÉTICA DE PERNAMBUCO - CELPE, REALIZADA EM 06 DE FEVEREIRO DE 2024

DATA, HORA E LOCAL: Aos 06 (seis) dias do mês de fevereiro do ano de 2024 (dois mil e vinte e quatro), às 11h30 min, por escrito e sem sessão. **PRESEÇA:** Presente os Conselheiros da Companhia, os senhores(as) Fulvio da Silva Marcondes Machado, Leonardo Pimenta Gadelha, Solange Maria Pinto Ribeiro e Edison Antonio Costa Brito Garcia. **CONVOCAÇÃO:** Convocações endereçadas aos senhores Conselheiros da Companhia por meio de correio eletrônico nos termos do Estatuto Social. **ORDEM DO DIA:** Informações e deliberações acerca dos seguintes assuntos: (1) Renúncia de Membro do Conselho de Administração; e (2) Diretoria - Renovação de Mandatos. **INFORMAÇÕES E DELIBERAÇÕES:** Dando-se início aos trabalhos, sendo abordado o item (1) da **Ordem do Dia**, os senhores Conselheiros foram informados do recebimento, em 24 de Janeiro de 2024, da carta renúncia da Sra. **Elena León Muñoz** ao cargo de **Presidente e Membro Titular do Conselho de Administração** da Companhia. Os membros do Conselho presentes registram seus agradecimentos a Sra. Elena León pelos serviços prestados a Companhia. Passando ao item (2) da **Ordem do Dia**, os senhores Conselheiros aprovaram, por unanimidade, a renovação dos mandatos do **Diretor Financeiro e de Relações com Investidores**, Sr. **Renato de Almeida Rocha**, brasileiro, casado, economista, portador da cédula de identidade RG nº 540.657-9 - MMA, inscrito no CPF/MF sob o nº 088.419.287-35, com endereço comercial na Praia do Flamengo, 78 - 10º andar, Flamengo, na cidade do Rio de Janeiro, Estado do Rio de Janeiro e da **Diretoria de Planejamento e Controle**, Sra. **Luciana Maximino Maia**, brasileira, casada, contadora, portadora da cédula de identidade RG nº 200380011 - SSP/SP, inscrita no CPF sob o nº 144.021.098-50, com endereço comercial na Praia do Flamengo, 78 - 9º andar, Flamengo, na cidade do Rio de Janeiro, Estado do Rio de Janeiro, ambos, a partir de 09 de fevereiro de 2024, com mandato **até o dia 09/02/2027**. Ainda, foi aprovada a renovação do mandato do Diretor Presidente, Sr. **Saulo Cabral e Silva**, brasileiro, casado, engenheiro elétrico, portador da cédula de identidade RG nº 5.252.057 - SDS/PE, inscrito no CPF/MF sob nº 027.246.134-22, com endereço comercial na Avenida João de Barros, nº 111, 9º andar, Boa Vista, Recife/PE, a partir de 14 de abril de 2024, com mandato **até o dia 14/04/2027**. Os Diretores ora eleitos tomarão posse, nos termos da Lei das S.A., mediante a assinatura do respectivo termo de posse, ocasião na qual declararam à Companhia o preenchimento dos requisitos de elegibilidade previstos na Lei das S.A. e o seu desimpedimento para exercício do seu respectivo cargo. **ENCERRAMENTO E ASSINATURA DA ATA:** Fica registrado que o material pertinente aos itens da **Ordem do Dia** encontra-se arquivado na sede da Companhia. Foi, então, declarada como encerrada a reunião e lavrada a presente ata no livro próprio, a qual foi lida e assinada pelos senhores Conselheiros presentes. Recife, 06 de Fevereiro de 2024. Conferir com original lavrado em livro competente. **Marcela Veras** - Secretária. Junta Comercial do Estado de Pernambuco. Certificado o registro em 01/03/2024 sob nº 20249722763. Companhia Energética de Pernambuco - CELPE. João Paulo Rocha Damasceno - Secretário Geral.

Companhia de Eletricidade do Estado da Bahia - COELBA
COMPANHIA ABERTA - R.G. CVM 1.452-4
CNPJ/MF nº 15.139.629/0001-94 - NIRE nº 29.300.003.816

ATA DA REUNIÃO ORDINÁRIA DO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO DA COMPANHIA DE ELETRICIDADE DO ESTADO DA BAHIA - COELBA, REALIZADA EM 20 DE MARÇO DE 2024

DATA, HORA E LOCAL: Aos 20 (vinte) dias do mês de março do ano de 2024 (dois mil e vinte e quatro), às 10h30min, por escrito e sem sessão. **PRESEÇA:** Presente os Conselheiros da Companhia, os senhores(as) Ana Teresa Lufente González, Fulvio da Silva Marcondes Machado, Leonardo Pimenta Gadelha, Solange Maria Pinto Ribeiro, Edison Antonio Costa Brito Garcia e Dalton Pedreira Cerqueira (Conselheiro Representante dos Empregados). **CONVOCAÇÃO:** Convocações endereçadas aos senhores Conselheiros da Companhia por meio de correio eletrônico nos termos do Estatuto Social. **ORDEM DO DIA:** Informações e deliberações acerca dos seguintes assuntos: (1) Distribuição de Juros sobre Capital Próprio. **DELIBERAÇÕES:** Dando-se início aos trabalhos, sendo abordado o item (1) da **Ordem do Dia**, os senhores Conselheiros aprovaram, por unanimidade, a distribuição de Juros sobre Capital Próprio, com data base em 31/03/2024, no valor de R\$ 74.796.000,00 (setenta e quatro milhões, setecentos e noventa e seis mil reais), correspondentes a R\$ 0,2766288684 por ação ordinária, R\$ 0,2766288684 por ação preferencial classe A, R\$ 0,3042917552 por ação preferencial classe B, sem atualização monetária, para pagamento até 31/12/2024. Terão direito ao recebimento todos aqueles acionistas constantes da base acionária das Companhias em 25/03/2024, sendo que as ações serão negociadas "ex-provento" na B3 S.A. - Brasil, Bolsa, Balcão ("B3") a partir do dia 26/03/2024, inclusive, conforme aplicável. **ENCERRAMENTO E ASSINATURA DA ATA:** Fica registrado que o material pertinente aos itens da **Ordem do Dia** encontra-se arquivado na sede da Companhia. Foi, então, declarada como encerrada a reunião e lavrada a presente ata no livro próprio, a qual foi lida e assinada pelos senhores Conselheiros presentes. Salvador, 20 de março de 2024. Conferir com original lavrado em livro competente. **Marcela Veras** - Secretária. JUCEB. Certificado o Registro sob o nº 984958435 em 10/04/2024. Companhia de Eletricidade do Estado da Bahia - COELBA. Bruno Mota Passos - Secretário Geral.

Valor
Análises, opiniões e informação sobre o cenário econômico com o time de especialistas do Valor.

Seja um assinante:
Acesse assinevalor.com.br
Ligue 0800 701 8888

Tecnologia A chinesa Bytedance tem 9 meses para alienar operação a uma empresa aprovada pelo governo americano ou sair de seu maior mercado

Biden sanciona lei que obriga venda do TikTok nos EUA

Daniela Braun
De São Paulo

O presidente americano Joe Biden sancionou, na quarta-feira (24), uma lei que dá um prazo de nove meses para que a companhia chinesa Bytedance venda a operação do TikTok, nos Estados Unidos, a uma empresa aprovada pelo governo americano. Caso contrário, a plataforma de vídeos será banida para 170 milhões de usuários nos EUA, seu maior mercado global.

A lei aprovada pelo Senado americano na terça-feira à noite (23) e sancionada um dia depois por Biden embarcou em um pacote mais amplo, que prevê uma ajuda de US\$ 95 bilhões a Ucrânia, Israel e Taiwan, aliados dos EUA.

A pressão do governo americano sobre o TikTok reflete a crescente tensão geopolítica entre EUA e China.

“O Congresso está agindo para evitar que adversários estrangeiros conduzam espionagem, vigilância, operações difamatórias, prejudicando americanos vulneráveis, nossos militares e mulheres, e nosso pessoal do governo dos Estados Unidos”, disse na terça -feira (23) a presidente do Comitê de Comércio do Senado, Maria Cantwell.

O argumento de evitar que uma companhia chinesa tenha acesso a dados sensíveis sobre os Estados Unidos não é novo. Em 2020, durante a gestão de Donald Trump, o TikTok quase foi banido dos EUA, mas firmou parcerias locais para

contornar a situação. No fim daquele ano, o TikTok entrou com uma ação na Suprema Corte americana alegando que a ordem executiva de Trump para banir a plataforma era inconstitucional, e ganhou a causa. Em maio de 2022, a plataforma informou ter criado uma organização interna chamada TikTok US Data Security, que, segundo a companhia, trabalha para garantir que os dados dos usuários americanos sejam armazenados em um serviço de nuvem da americana Oracle.

O TikTok foi lançado em 2017 pela Bytedance, empresa fundada em 2012, em Pequim.

O cofundador da Bytedance, Zhang Yiming, conta com 20% de participação e os 20% restantes pertencem a funcionários da companhia, disse Shou Chew, executivo-chefe do TikTok, em audiência na Câmara americana, no ano passado.

Investidores institucionais como os fundos americanos Carlyle Group, General Atlantic e Susquehanna International Group (SIG) detêm 60% do capital da Bytedance, informou Chew.

Atualmente, a SIG é dona de cerca de 15% da ByteDance, uma participação avaliada em cerca de US\$ 40 bilhões, que representa uma boa parte do patrimônio do bilionário americano Jeff Yass, dono do fundo, informaram fontes ao “Financial Times”.

O TikTok promete brigar judicialmente para se manter nos

EUA. O argumento é o mesmo adotado em 2020, contra a ordem de Trump. A empresa diz que a lei é “inconstitucional, é uma proibição do TikTok” e que vai “contestá-la em tribunal”.

“Fiquem tranquilos, não vamos a lugar algum”, disse Chew, em um vídeo publicado ontem na plataforma logo após a sanção da lei por Biden. “Os fatos e a Constituição estão do nosso lado e esperamos prevalecer novamente”, completou.

“O fato é que investimos bilhões de dólares para manter os dados dos EUA seguros e a nossa plataforma livre de influências e manipulações externas. Esta proibição iria devastar 7 milhões de empresas e silenciar 170 milhões de americanos”, comentou a plataforma em comunicado.

Com um prazo de 270 dias na costas, o TikTok terá de equilibrar o tempo entre uma briga judicial contra o governo Biden e a busca por um eventual comprador.

“O tempo já está correndo e qualquer comprador em potencial deve ter fundos e estômago forte”, diz Jasmine Enberg, diretora de análises da consultoria eMarketer. “Embora muitos queiram colocar as mãos no colibado algoritmo do TikTok, a maioria daqueles que têm dinheiro para comprar o aplicativo não conseguiriam superar os obstáculos antitruste.”

Entre os interessados em negociar com a Bytedance nos EUA



O presidente Joe Biden pressiona o aplicativo chinês, que tem 170 milhões de usuários nos EUA

está o ex-secretário do Tesouro americano Steven Mnuchin (da gestão Trump). Em março, ele anunciou que estava montando um consórcio para tentar assumir o controle do aplicativo. “É um ótimo negócio”, disse, em entrevista à CNBC. “Deveria ser propriedade de uma empresa dos EUA. Não há nenhuma maneira de os chineses permitirem que uma empresa americana administre algo assim na China.”

Depois dos EUA, a Indonésia é o segundo maior mercado do TikTok, com cerca de 126 milhões de usuários em janeiro, in forma a consultoria alemã Statista. O Brasil é o terceiro, com 99 milhões de usuários.

Uma eventual saída dos EUA mexe diretamente com a receita de publicidade da plataforma, que deve somar US\$ 18,5 bilhões

este ano, alta de 30,7% em base anual, projeta a Statista.

Com a lei sancionada, a incerteza sobre a permanência do TikTok nos EUA pode estremecer as relações da plataforma com anunciantes, avalia Enberg, da eMarketer. “O destino do aplicativo resiste nas mãos de influenciadores, usuários e marcas.”

Para Enberg, a batalha judicial que está por vir poderia afastar anunciantes do TikTok, mas a maioria das marcas não deixará a plataforma enquanto houver um público a alcançar. E o público segue seus influenciadores preferidos. “Os criadores de conteúdo permanecerão enquanto gerarem receita”, diz a executiva. “Os usuários irão onde seus criadores favoritos estão e os anunciantes seguirão seu exemplo.”

Os influenciadores não conseguiriam impedir que o TikTok saísse do ar na Índia, que era um dos principais mercados para a plataforma de vídeos até 2020. Naquele ano, o governo indiano decidiu encerrar o TikTok e uma série de outros aplicativos de empresas chinesas, após um conflito na fronteira com a China. O resultado foi uma migração para

plataformas de vídeos curtos como o Instagram, da Meta, e o YouTube, da Google, bem como o surgimento de aplicativos locais.

Nos EUA, agora, o TikTok também corre o risco de ver sua base de usuários entregue à concorrência. Para a diretora da eMarketer, a Meta e o Google “serão os maiores beneficiários no caso de uma potencial proibição da plataforma ou da incerteza em torno de sua permanência”, já que os aplicativos de vídeos curtos destas empresas “são as alternativas mais naturais ao TikTok”.

Caso a plataforma deixe de operar em 2025 nos Estados Unidos, na visão de Enberg, “será quase impossível replicar o algoritmo do TikTok, que mantém os usuários conectados 54 minutos por dia, em média, nos EUA”. No Instagram, os internautas ficam 35 minutos por dia, sendo 21 minutos gastos em vídeo.

54 minutos diários, o usuário gasta no app

Meta dobra lucro, mas ação cai na bolsa

Victor Meneses
De São Paulo

A decepção do mercado com as estimativas de receita e de aumento de gastos com inteligência artificial (IA) para 2024 provocou forte desvalorização das ações da Meta Platforms, controladora do Facebook, Instagram e WhatsApp, apesar de a empresa ter mais que dobrado seu lucro nos primeiros três meses do ano.

A empresa reportou lucro de US\$ 12,37 bilhões no primeiro trimestre deste ano, alta de 117% em relação a igual período do ano passado. O lucro diluído por ação passou de US\$ 2,20 para US\$ 4,71.

Nos três meses primeiros meses do ano, a Meta registrou receita líquida de US\$ 36,45 bilhões, um

crescimento de 27% em relação ao reportado em igual período de 2023. Os custos e despesas somaram US\$ 22,64 bilhões, alta de 6% na comparação anual.

O resultado trimestral ficou acima das expectativas do mercado americano. Analistas escutados pela FactSet estimavam que a Meta registrasse um lucro por ação de US\$ 4,30 e receitas de US\$ 36,1 bilhões no trimestre.

No pregão regular da Nasdaq, a Meta fechou em queda de 0,5%. O papel caiu ainda mais nas negociações pós-pregão.

A receita no primeiro trimestre foi recorde, à medida que o negócio de publicidade da empresa cresce rapidamente. No entanto, os investidores ficaram desanimados com as previsões

de aumento dos custos relacionados à IA. As ações chegaram a cair mais de 12% no pós-mercado da Nasdaq depois que a Meta disse que aumentaria seus níveis de gastos para o ano em até US\$ 10 bilhões para apoiar investimentos em infraestrutura para sustentar seus projetos em IA.

O desempenho da Meta tem sido impulsionado por avanços na tecnologia de inteligência artificial que impulsionaram suas capacidades de direcionamento de anúncios. Em abril, a Meta lançou seu último grande modelo de linguagem, Llama 3, e anunciou que começaria a apresentar a tecnologia de forma mais proeminente em aplicativos, incluindo Instagram e WhatsApp. O Llama 3 é capaz de gerar imagens instantaneamente e fornecer aos usuários resumos de artigos.

O desempenho dos papéis também reflete a projeção de receita da empresa para o segundo trimestre, que ficou abaixo das expectativas. A Meta elevou a projeção para seus gastos de capital em 2024. Para o próximo trimestre, a empresa espera que a receita total fique na faixa de US\$ 36,5 bilhões a US\$ 39 bilhões. A

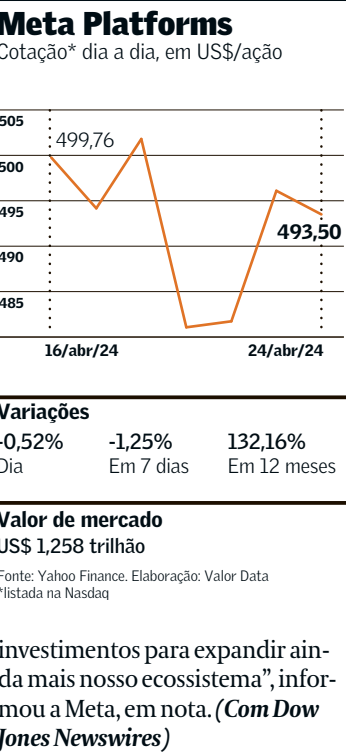
Investidores se preocupam com aumento de gastos relacionados à inteligência artificial

estimativa pressupõe que as flutuações cambiais representem um impacto negativo de 1% no aumento da receita em relação a 2023. As despesas totais para o ano de 2024 são estimadas entre US\$ 96 bilhões e US\$ 99 bilhões, devido a custos mais altos de infraestrutura e legais.

O lucro operacional da companhia somou US\$ 13,82 bilhões entre janeiro e março, alta de 91% em relação ao primeiro trimestre de 2023, com margem operacional de 38%—era de 25% um ano antes.

“Para a [unidades de negócios e pesquisa] Reality Labs, continuamos esperando que as perdas operacionais aumentem significativamente ano após ano devido aos nossos esforços contínuos de desenvolvimento de produtos e aos

investimentos para expandir ainda mais nosso ecossistema”, informou a Meta, em nota. *(Com Dow Jones Newswires)*



Reino Unido analisa acordos de IA na Microsoft e na Amazon

Tim Bradshaw
Financial Times, de Londres

A autoridade reguladora da competição no Reino Unido deu os primeiros passos para mais três investigações sobre alianças entre as chamadas “Big Techs” e startups de inteligência artificial (IA), depois que a agência disse que suas preocupações com os negócios nesse setor, que vêm crescendo em ritmo acelerado, aumentaram.

A Competition and Markets Authority (CMA) solicitou nesta quarta-feira comentários sobre a contratação pela Microsoft de talentos importantes da Inflection AI e seu investimento minoritário na startup francesa Mistral, bem como sobre o investimento de US\$ 4 bilhões da Amazon na Anthropic dos Estados Unidos, uma grande concorrente da OpenAI.

Buscar opiniões de concorrentes é um passo anterior necessário para se iniciar uma investigação formal. A CMA disse que não de-

terminou ainda se os negócios se enquadram nas regras de fusão do Reino Unido ou se levantam preocupações com a concorrência.

A autoridade reguladora teme que as “Big Techs” possam estar tirando vantagem da necessidade insaciável das empresas de IA por poder computacional para treinar modelos de linguagem ampla, atraindo startups sem dinheiro para seus serviços em nuvem em troca de participações que poderão lhes dar uma influência descomunal sobre empresas nascentes.

A CMA já está examinando o investimento de US\$ 13 bilhões da Microsoft na OpenAI, um negócio que também despertou a atenção das autoridades antitruste dos Estados Unidos e Europa.

A Microsoft, que participou de uma rodada de financiamento de US\$ 1,3 bilhão para a Inflection no ano passado, contratou em março o presidente-executivo da companhia, Mustafa Suleyman, cofunda-

dor da DeepMind da Google, juntamente com vários outros membros da equipe. A iniciativa ocorreu depois que a Microsoft firmou uma parceria de “vários anos” com a Mistral, um startup com apenas um ano de vida, em fevereiro.

No mês passado, a Amazon ampliou seu investimento na Anthropic, a fabricante do sistema Claude AI. A Anthropic recebeu anteriormente financiamento da Google. A CMA disse este mês em um documento, que constatou uma “teia interconectada” de mais de 90 parcerias e investimentos envolvendo as mesmas seis “Big Techs”—Google, Apple, Microsoft, Meta, Amazon e a fabricante de chips Nvidia—que cria o risco de “uma

US\$ 13 bi da Microsoft estão sob exame da CMA

dependência excessiva de um punhado de grandes empresas”.

Sarah Cardell, presidente da CMA, diz que a autoridade reguladora está “determinada a aplicar lições históricas” depois de um pequeno grupo de empresas sediadas principalmente no EUA ter dominado os setores de propaganda on-line, computação em nuvem e telecomunicações móveis.

A Amazon, que já brigou com a CMA por seu investimento minoritário na Deliveroo, a empresa britânica de “delivery” de alimentos, atacou a mais nova possível intervenção da CMA.

“É algo sem precedentes para a CMA analisar uma colaboração desse tipo”, disse a Amazon, apontando para um “investimento limitado” na Anthropic que não lhe garante um assento no conselho de administração, nem exige que a startup use exclusivamente seu serviço de computação em nuvem. “Ao investir na Anthropic, estamos

ajudando a tornar o segmento de IA generativa mais competitivo do que ele tem sido nos últimos dois anos.”

A Microsoft, que passou a maior parte do ano passado lutando com a CMA em razão de sua aquisição da Activision Blizzard, observou que não é comum a agência examinar um negócio que envolve recrutamento, em vez de uma fusão total.

“Continuamos confiantes de

que as práticas de negócios comuns, como a contratação de talentos ou investimentos fracionários em uma startup de IA, promovem a competição e não são a mesma coisa que uma fusão”, disse a Microsoft. “Forneceremos à Competition and Markets Authority do Reino Unido as informações de que ela necessita para concluir rapidamente suas investigações.” *(Tradução de Mario Zamarian)*

	PREGÃO ELETRÔNICO BINACIONAL EF 0374-24
Objeto: contratação da expansão do serviço de telefonia IP a oficinas, edifícios, escritórios e demais locais da Área Industrial, incluindo o fornecimento de materiais e licenças, discriminado(s) nos seguintes lotes: Lote 1: Aquisição de materiais e serviços para configuração, adequação, expansão, documentação e testes de rede de dados baseada em soluções proprietárias da marca CISCO. Lote 2: Aquisição de materiais, licenças e serviços para configuração, adequação, expansão, documentação e testes de sistema de telefonia por IP e telefonia DECT baseadas em soluções proprietárias NEC/PHILIPS.	
Condição de Participação: empresa legalmente estabelecida no Brasil ou no Paraguai.	
Caderno de Bases e Condições: disponível nos sites https://compras.itaipu.gov.br ou https://compras.itaipu.gov.py .	
Recebimento das Propostas: até às 9h (horário de Brasília) de 09 de maio de 2024.	
Daniele Tassi Simioni Gemael Superintendente de Compras	Bruno Arnaldo Hug de Belmont V. Superintendente Adjunto de Compras

TecnologiaPerdas causadas por softwares que sequestram dados chegam a quase US\$ 28 bi desde 2020

Hacker testa novo ataque em país mais pobre

Ellesheva Kissin
Financial Times, de Londres

Hackers vêm testando seus mais novos “ransomwares” em empresas da África, Ásia e América do Sul antes de direcionarem suas miras a países mais ricos com métodos de segurança mais avançados. “Ransomwares” são softwares usados para extorsão por meio de sequestro de dados digitais dos usuários.

Esses criminosos digitais têm adotado a “estratégia” de se infiltrarem em sistemas de países em desenvolvimento antes de se dedicarem a alvos de maior valor em regiões como a América do Norte e a Europa, segundo um relatório publicado nesta quarta-feira (24) pela empresa de cibersegurança Performanta.

“Os criminosos vêm usando países em desenvolvimento como uma plataforma na qual podem testar seus vírus antes de se concentrarem em países com mais recursos”, informou a Performanta ao Banking Risk and Regulation, um serviço do “FT Specialist”.

Entre os alvos recentes de “ransomwares” há um banco senegalês, uma empresa de serviços financeiros no Chile, uma empresa de assessoria tributária na Colômbia e uma agência econômica governamental na Argentina, que sofreram ataques como parte dos testes de gangues digitais em países em desenvolvimento, segundo o relatório.

O relatório surge em um momento em que os ataques cibernéticos quase dobraram comparado ao período anterior à pandemia de covid-19. As invasões foram agravadas no mundo em desenvolvimento, favorecidas pelo cenário de rápida digitalização, boas redes de internet para navegar e “proteção inadequada”, destacou o Fundo Monetário Internacional (FMI) neste mês.

As perdas relatadas com incidentes do tipo por empresas em



Para executiva da Microsoft, algumas gangues digitais compram vírus baratos porque são “oportunistas” demais para testar novos ataques de forma metódica

todo o mundo desde 2020 subiram para quase US\$ 28 bilhões, com bilhões de arquivos roubados ou comprometidos, informou o FMI, acrescentando que os custos totais provavelmente são “substancialmente mais altos”.

A tática do “terreno de preparação” tem funcionado porque as empresas nesses países têm “menos consciência de cibersegurança”, disse Nadir Izrael, diretor de tecnologia do grupo de se-

gurança cibernética Armis.

“Digamos que você vá atacar bancos”, disse Izrael. “Você iria testar um novo pacote armamentista em um país como Senegal ou Brasil, onde existem bancos suficientes que podem ser similares, ou em filiais internacionais de empresas que sejam similares ao que você gostaria de tentar atacar.”

Em 2023, a Medusa, uma gangue digital que “transforma arquivos em pedra” ao roubar e criptografar os dados de empresas, começou a atacar empresas na África do Sul, Senegal e Tonga, segundo o relatório da Performanta. A Medusa foi responsável por 99 violações nos EUA, Reino Unido, Canadá, Itália e França em 2023.

Equipes de segurança seriam capazes de captar alertas sobre um ataque iminente, mas o usuário

comum só se daria conta quando fosse bloqueado do sistema de seu computador, segundo Hanah-Marie Darley, diretora de análises de ameaças da empresa de cibersegurança Darktrace.

Um arquivo, com o assunto !!!LEIA_ME_MEDUSA!!!.txt., instrui o usuário a se conectar à dark web [sites ocultos na internet, parte da deep web] e iniciar a negociação de resgate com o “serviço ao cliente” da gangue. Se as ví-

timas recusam, os hackers publicam os dados roubados.

As empresas de cibersegurança monitoram a dark web em busca de informações e criam uma “isca” — sites falsos que imitam alvos atrativos — em países em desenvolvimento para capturar ataques experimentais em estágio inicial.

Quando um grupo de hackers começou a discutir neste ano uma nova vulnerabilidade, chamada CVE-2024-29201, eles “miraram especificamente alguns [servidores expostos] em países do terceiro mundo para testar até que ponto o ataque era confiável”, disse Izrael, da Armis, cujos analistas estavam monitorando as conversas da gangue na dark web.

Os ataques às iscas da Armis, 11 dias depois, confirmaram as suspeitas: a gangue atacou ape-

nas o Sudeste Asiático, antes de usar as técnicas de forma mais ampla em uma fase posterior.

Sherrod DeGrippe, diretora de estratégia de inteligência de ameaças da Microsoft, no entanto, disse que algumas das gangues digitais são “oportunistas” demais para testar novos ataques de forma tão metódica.

Nesse sentido, os países em desenvolvimento também têm detectado um aumento de atividade, à medida que hackers em países mais pobres compram ransomwares baratos e realizam seus próprios ataques menores, segundo DeGrippe.

Gangues como a Medusa começaram a vender suas invenções para hackers menos avançados, segundo a diretora da Darktrace, Darley. Esses hackers muitas vezes não sabiam como a tecnologia funcionava e a usavam contra alvos mais fáceis, acrescentou.

Qualquer hacker que tome seu tempo para usar suas técnicas em áreas isoladas, relativamente desprotegidas em países em desenvolvimento, é mais avançado, disse Darley.

Teresa Walsh, diretora de inteligência na organização sem fins lucrativos especializada em ameaças digitais mundiais FS-ISAC, afirma que as gangues podem trabalhar dentro do ambiente local para “aperfeiçoar” seus métodos de ataque e depois “exportar” esses esquemas para países onde o mesmo idioma é falado: do Brasil para Portugal, por exemplo.

A velocidade da adoção digital na África vem “superando o desenvolvimento de medidas sólidas de cibersegurança, e a consciência geral das ameaças digitais é baixa”, afirma Brendan Kotze, que é analista cibernético da Performanta.

“Isso combinado cria uma lacuna preocupante, cada vez maior, nas defesas que os ciber-criminosos vêm explorando”, acrescentou. *(Tradução de Sabino Ahumada)*

Mediabrand é líder no ranking de agências em 2023

Publicidade

Daniela Braun
De São Paulo

A agência de publicidade Mediabrand, do grupo americano Interpublic (IPG), lidera o ranking Cnp-Meios 2023, das agências que mais investiram em mídia no Brasil, em 2023. Na segunda posição está a Bect Havas, seguida pela Artplan, informou o Cnp-Meios, do Fórum de Autorregulação do Mercado Publicitário (Cnp).

O Cnp mensurou um investimento total de R\$ 23,4 bilhões em publicidade realizado ao longo de 2023, um aumento de 10,38% ante 2022, considerando 336 agências participantes da pesquisa.

Segundo o Cnp, o resultado de 2023 considera a integração das agências Mullen Lowe e Reprise Digital à Mediabrand. No ranking de 2022, a Reprise estava em 11º lugar e a Mullen Lowe, em 17º.

A fusão das agências VMLY&R e Wunderman Thompson, que formaram a VML em dezembro do

ano passado, não foi considerada no ranking. Em 2023, a VML ficou em 10º lugar no ranking e a Wunderman Thompson em 13º.

O ranking anual do Cnp-Meios considera os investimentos em mídia feitos pelas agências em nome dos seus clientes-anunciantes. Os dados captam os valores de pedidos de inserções que foram efetivamente executados pelas agências participantes, e não os valores de tabela dos veículos.

As dez agências que mais investiram em mídia no ano passado, segundo o Cnp-Meios, são Mediabrand, Bect Havas, Artplan, WMCann, EssenceMediacom, Galeria, Almap BBDO, Africa DDB, Publicis Brasil e VM-LY&R. O ranking completo contém 265 agências.

10,38%
é a alta do
investimento em 2023

Curtas

Nvidia compra startup

A Nvidia anunciou nesta quarta-feira (24) um acordo para comprar a Run.ai, provedora israelense de softwares para gerenciamento de poder computacional para inteligência artificial. A Run.ai oferece serviços para melhorar a eficiência das unidades de processamento que são utilizadas em inteligência artificial. O site da empresa diz que o uso dos seus softwares melhora em dez vezes o processamento de dados, informou a Dow Jones Newswires. As ações da Uber e Lyft chegaram a cair 3,5% e 5,1%, respectivamente, durante o pregão na Bolsa de Nova York, enquanto o S&P 500 e o Nasdaq Començaram com gestoras como TLV Partners, Insight Partners, S Capital e Tiger Global Management.

Uber e Lyft caem

As ações da Uber Technologies e da Lyft estão caindo por um motivo surpreendente: o diretor-presidente da Tesla, Elon Musk. Seus comentários sobre os robotaxis na teleconferência de resultados da Tesla na noite de terça-feira parecem ter abalado a confiança dos investidores no mercado tradicional de táxis, onde Uber e Lyft fizeram incursões substanciais, informou a Dow Jones Newswires. As ações da Uber e Lyft chegaram a cair 3,5% e 5,1%, respectivamente, durante o pregão na Bolsa de Nova York, enquanto o S&P 500 e o Nasdaq Començaram com gestoras como TLV Partners, Insight Partners, S Capital e Tiger Global Management.

Fábrica de Games em SP

O governo de São Paulo lançou a “Fábrica de Games”, um projeto para formar jovens no desenvolvimento de jogos. A iniciativa tem foco em jovens entre 14 e 21 anos e, ao todo, serão 225 vagas. As inscrições começam a partir de julho, enquanto as aulas começam em agosto. Cada uma das 15 unidades das Fábricas de Cultura vai oferecer uma turma no curso de qualificação em games, com duração de dois semestres. O segmento de games movimentava quase R\$ 1 bilhão por ano e emprega 6 mil pessoas somente no Estado. São Paulo concentra mais de 30% das empresas do país e responde por 43% das receitas do setor nacional de games.

Lucro da IBM sobe 69%

A IBM teve lucro de US\$ 1,6 bilhão no primeiro trimestre do ano, com crescimento de 69% em relação ao apresentado um ano antes. O lucro por ação ficou em US\$ 1,69. O resultado veio acima das expectativas, mas a receita de vendas ficou pouco abaixo. As ações da IBM caíram 6,7%, a US\$ 171,78, no pós-mercado em Nova York. No pregão regular, os papéis subiram 1,1%, a US\$ 184,10. A receita subiu 1%, para US\$ 14,5 bilhões. A receita de software cresceu 5,5%, para US\$ 5,9 bilhões; as de consultoria e de infraestrutura permaneceram estáveis em US\$ 5,19 bilhões e US\$ 3,08 bilhões, respectivamente. *(Ana Beatriz Bartolo, de São Paulo)*

Movimento falimentar

Falências Declaradas

Empresa: **Cláudia Fabiano Lopes Pires Locação de Veículos Ltda. ME** - CNPJ: 08.164.705/0001-56 - Endereço: Rua Paramaribo, 105, Bairro Parque Das Américas - Administrador Judicial: Acfb Administração Judicial Ltda. Me, Representada Pela Dra. Antonia Viviana Santos de Oliveira Cavalcante - Vara/Comarca: 2a Vara Regional de Competência Empresarial e de Conflitos Relacionados À Arbitragem Das 1ª, 7ª e 9ª Rajas/SP

Processos de Falência Extintos

Requerido: **Melo & Soares Pizza Iguatemi Ltda. Epp** - CNPJ: 20.350.099/0001-69 - Endereço: Av. Washington Soares, 85, Complemento 738, Bairro Edson Queiroz - Requerente: Melo & Soares Pizza Iguatemi Ltda. Epp - Vara/Comarca: 3a Vara Empresarial de Recuperação de Empresas e Falências do Estado do Ceará, Fortaleza/CE - Observação: Petição inicial de auto falência indeferida.

Recuperação Judicial Deferida

Empresa: **Uai Comércio Digital Eireli ME** - CNPJ: 13.035.177/0001-75 - Endereço: Rua Gardênia, 95, Bairro Chácaras Boa Vista - Administrador Judicial: Paoli Balbino & Barros Sociedade de Advogados, Representada Pelo Dr. Otavio de Paoli Balbino de Almeida Lima - Vara/Comarca: 3a Vara Empresarial de Contagem/MG

Recuperações Judiciais Concedidas
Empresa: **Trilobit Comércio, Montagem e Fábri-**

cação de Placas Eletrônicas Ltda. - CNPJ: 05.741.912/0001-38 - Endereço: Rua Ivan Popov, 14, Lote 07, Parque Ipê - Vara/Comarca: 1a Vara de Falências e Recuperações Judiciais de São Paulo/SP - Observação: Face à homologação do plano aprovado pela assembleia geral de credores.
Empresa: **Trilobit Soluções Tecnológicas Ltda.** - CNPJ: 11.939.616/0001-49 - Endereço: Rua Mahatma Gandhi, 272, Bairro Xaxim, Curitiba/pr - Vara/Comarca: 1a Vara de Falências e Recuperações Judiciais de São Paulo/SP - Observação: Face à homologação do plano aprovado pela assembleia geral de credores.

Agenda Tributária

Mês de Abril de 2024

Data de vencimento: data em que se encerra o prazo legal para pagamento dos tributos administrados pela Secretaria Especial da Receita Federal do Brasil.

Data de Vencimento	Tributos	Código Darf/GPS**	Período de Auração do Fato Gerador (FG)	Data de Vencimento	Tributos	Código Darf/GPS**	Período de Auração do Fato Gerador (FG)
Diária	Imposto de Renda Retido na Fonte (IRRF) Rendimentos do Trabalho Tributação exclusiva sobre remuneração indireta Rendimentos de Residentes ou Domiciliados no Exterior Royalties e Assistência Técnica - Residentes no Exterior Renda e proventos de qualquer natureza Juros e Comissões em Geral - Residentes no Exterior Obras Audiovisuais, Cinematográficas e Videofônicas (L.8685/93) - Residentes no Exterior Fretes Internacionais - Residentes no Exterior Remuneração de direitos Previdência privada e Fapi Aluguel e arrendamento Outros Rendimentos Pagamento a beneficiário não identificado	2063* 0422* 0473* 0481* 5192* 9412* 9427* 9466* 9478*	FG ocorrido no mesmo dia FG ocorrido no mesmo dia FG ocorrido no mesmo dia FG ocorrido no mesmo dia FG ocorrido no mesmo dia FG ocorrido no mesmo dia FG ocorrido no mesmo dia FG ocorrido no mesmo dia FG ocorrido no mesmo dia FG ocorrido no mesmo dia FG ocorrido no mesmo dia FG ocorrido no mesmo dia FG ocorrido no mesmo dia	25	8703 Automóveis de passageiros e outros veículos; automóveis principalmente concebidos para transporte de pessoas (exceto do da posição 6702), incluídos os veículos de uso misto (táxi/transporte) e os automóveis de corrida 8706 Chassis com motor para os veículos automóveis das posições 8701 a 8705 84.29 Bulldozers, aneladores, niveladores, rano-transportadores (scrapers), pás mecânicas, escavadoras, carregadeiras e pás carregadoras, compactadores e rolos ou cilindros compressores, autopulverizadores 84.32 Máquinas e aparelhos de uso agrícola, hortícola ou florestal, para preparação ou trabalho do solo ou para cultivar, colheita, preparação (relevo), ou para campos de esporte 84.33 Máquinas e aparelhos para coleta ou destilação de produtos agrícolas, incluídas as enfardadeiras de palha ou feno; cortadores de grama (relva) e ceifeiras; máquinas para limpar ou selecionar ovos, frutas ou outros produtos agrícolas, exceto as da posição 84.37 8702 Trens (exceto os carros-tratoras da posição 8709) 8702 Veículos automotores para transporte de 10 pessoas ou mais, incluindo o motorista 8704 Veículos automotores para transporte de mercadorias 8705 Veículos automotores para uso especial (como exemplo: autocarro, caminhões rodoviários, veículos de combate a incêndios, caminhões-betoneira, veículos para varrer, veículos para espalhar, veículos-cisternas, veículos radiotelevisivos, exceto os concebidos principalmente para transporte de pessoas ou de mercadorias) 8711 Motocicletas (incluídas os ciclomotores) e outros ciclism equipados com motor auxiliar, mesmo com carro lateral, carros laterais	0670* 1097* 1097* 1097* 1097* 1097* 1097* 1097* 1097* 1097* 1097* 1097* 1097*	Março/2024
Diária	Imposto sobre a Exportação (IE)	0107*	Exportação, cujo registro da declaração para despacho aduaneiro tenha se verificado 15 dias antes	25	Contribuição para o Financiamento da Seguridade Social (Cofins) Demais entidades Fabricantes/Importadores de veículos em substituição tributária Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Combustíveis Comb		

Cenários Iniciativa busca garantir conformidade socioambiental na produção e compra de carne no bioma; 3 varejistas também assinaram acordo

Frigoríficos aderem a Protocolo do Cerrado

Daniela Chiaretti
De Brasília

O Protocolo do Cerrado, um conjunto de 11 critérios negociado com frigoríficos e atacadistas para que comprem carne de quem não pratica ilegalidades sociais e ambientais, foi lançado ontem depois de três anos de elaboração. É um instrumento voluntário. Batizado de “Protocolo de monitoramento voluntário de fornecedores de gado no Cerrado”, a iniciativa procura garantir conformidade socioambiental na produção e compra de carne no Cerrado. O bioma é uma das áreas de maior biodiversidade de savana do mundo, reúne oito das principais bacias hidrográficas do Brasil e vem batendo recordes de desmatamento. O protocolo começou a ser desenhado em 2020 pelo Imaflora e as

ONGs Proforest e a americana National Wildlife Federation (NWF), além de colaboração do WWF Brasil, da indústria alimentícia, do Ministério Público Federal (MPF) e entidades do setor pecuário. A padronização de critérios atraiu cinco frigoríficos — JBS, Minerva, Marfrig, Frigol e Masterboi — e três varejistas — Grupo Pão de Açúcar, Carrefour Brasil e Arcos Dorados. São 11 critérios que envolvem análises geoespaciais para avaliar se há sobreposição da área de criação de gado com regiões desmatadas, com conversão de vegetação nativa ou com áreas protegidas — terras indígenas, territórios quilombolas, unidades de conservação — e também com áreas onde há embargos ambientais. Se o combate ao desmatamento na Amazônia está surtindo resul-

tados, o Cerrado é o epicentro da derrubada. Pelos dados oficiais do Prodes Cerrado, de novembro, foram 11.011 quilômetros quadrados de corte raso entre agosto de 2022 e julho de 2023, aumento de 3% em relação ao ano anterior. Entre janeiro e março de 2024, o sistema Deter, que monitora em tempo real a alteração da cobertura vegetal, apontou 1.475 km2 de destruição no Cerrado, o patamar mais alto da série histórica. Boa parte disso se deve a licenças de desmatamento dadas pelos órgãos estaduais. “O desmatamento no Cerrado precisa ser freado e ser sem adjetivos, legal ou ilegal”, disse a pesquisadora Mercedes Bustamante, professora titular da Universidade de Brasília e uma das maiores especialistas em Cerrado do Brasil, durante evento do Observatório do Meio Ambiente no



Bovinos em área de Cerrado; bioma tem importantes bacias hidrográficas e vem batendo recordes de desmatamento

Conselho Nacional de Justiça, em Brasília, na segunda-feira. O Cerrado concentra 36% do rebanho brasileiro e mais de 63% da produção brasileira de grãos. O protocolo é inspirado em uma iniciativa que deu certo, o Boi na Linha, lançada em 2019 entre Imaflora e MPF, com Termos de Adequação de Conduta. Aqui, contudo, os compromissos são voluntários. “A ideia é tentarmos consolidar no Cerrado a prática da pecuária sustentável e soluções que contribuem no enfrentamento da crise do clima”, disse o engenheiro

agrônomo Lisandro Inakake, gerente de projetos em cadeias agropecuárias do Imaflora. “Buscamos trazer para o Cerrado a abordagem de análise de riscos e bloqueio de compras quando as propriedades não atendem os critérios socioambientais”, afirmou. “Não é um acordo de desmatamento zero. O grande valor dele é trazer regimentos comuns e avançar com isso”. Entre os critérios está a observação se há alterações nos limites e a conformidade do Cadastro de Área Rural (CAR). Outro parâme-

tro analisa a Guia de Trânsito Animal (GTA). Também há critérios que preveem o cruzamento com listas públicas de trabalho escravo e com embargos ambientais. O último item, de análise da produtividade da propriedade, busca impedir a triangulação de animais provenientes de áreas com irregularidades. Em nota, a Associação Brasileira dos Exportadores de Carne (Abiec), afirmou que tem por meta que seus associados adotem padrões de monitoramento em todo o Brasil em, no máximo, dois anos.

Recém-criada, Tello projeta faturar R\$ 500 milhões até 2026

Insumos

Isadora Camargo
De São Paulo

A Tello, indústria de fertilizantes que tem como sócios Amaggi, Coopercitrus, Souza e Lucas Participações, Viola Participações e Tecnobeef, projeta faturar R\$ 500 milhões até o ano safra 2026/27

com a produção de adubo organomineral no Brasil. A sociedade foi anunciada em janeiro, e a Tello começou a produzir neste mês na fábrica da AgroCP, fornecedora de fertilizantes que fica em Três Pontas (MG). A AgroCP é presidida por Marcos Lucas, um dos sócios da Souza e Lucas Participações. Até 2025, essa planta fabricará 200 mil toneladas de adubo.

Os cinco grupos do agro planejam inaugurar sua primeira fábrica própria, em Altair (SP), até o fim do próximo ano. O investimento inicial na construção que está em curso foi de R\$ 120 milhões. Segundo Carlos Pellicer, sócio da Viola Participações, a capacidade de produção da planta deverá alcançar 400 mil toneladas por ano. A Tello será apresentada oficial-

mente na Agrishow, que começa na próxima segunda-feira, em Ribeirão Preto (SP). Sem metas de fechamento de negócios, Pellicer disse que os grupos apostam na feira para explicar o tipo de tecnologia usada e mensurar o potencial de mercado para além do Estado de São Paulo para o que chamam de “fertilizantes biointeligentes”. Os produtos da Tello utilizam

matéria orgânica proveniente de resíduos animais e florestais para “envolver” elementos químicos do pacote NPK (nitrogênio, potássio e fósforo), cuja dependência do Brasil é expressiva, segundo Pellicer. “O diferencial da empresa é a tecnologia de mistura dessas matérias-primas, que possibilitará formulações sob medida e com funções diferentes para cada ta-

lhão da lavoura a partir das necessidades do produtor”, disse. Neste ano, dois produtos serão vendidos para identificar o interesse do mercado. As culturas-alvo são citrus, soja, café, algodão e milho. Os resíduos de matéria orgânica animal serão fornecidos pela Tecnobeef e os resíduos florestais serão coletados em outras indústrias, como as de papel e celulose.

Assine o Valor e fique por dentro dos acontecimentos que impactam o mercado financeiro.

Seja um assinante:
Acesse assinevalor.com.br
Ligue 0800 701 8888

Valor ECONÔMICO

AGEPAR AGÊNCIA REGULADORA DE SERVIÇOS PÚBLICOS

PARANÁ GOVERNO DO ESTADO

DELEGADOS DO PARANÁ - AGEPAR

CONSULTA PÚBLICA Nº 004/2024-AGEPAR

A Agência Reguladora de Serviços Públicos Delegados do Paraná – Agepar, no uso de suas atribuições, e nos termos da Lei Complementar Estadual nº 222/2020 (art. 45 e seus parágrafos), **comunica** aos interessados a abertura, a partir das 08h00min do dia **26 de abril de 2024, de CONSULTA PÚBLICA**, que ficará aberta até as 20h00min do dia 11 de maio de 2024, nos termos da excepcionalidade prevista no parágrafo 2º do art. 45 da Lei Complementar Estadual n.º 222/2020, conforme deliberação do Conselho Diretor/AGEPAR na REUNIÃO n.º 10/2024 – ORDINÁRIA (Convocação nº 10/2024 - SUPLEMENTAR), realizada em 23 de abril de 2024, destinada a obter contribuições, sugestões propostas, críticas e demais manifestações pertinentes, por quaisquer interessados, a respeito da “**Minuta de Resolução que aprova o Plano de Fiscalização da Base de Remuneração Regulatória (BRR) da 3ª Revisão Tarifária Periódica (RTP) do Serviço de Saneamento Básico (água e esgoto)**”, consoante as informações contidas no processo administrativo de protocolo nº 21.925.148-3. O objeto da consulta pública, bem como demais informações relativas à sua realização, estarão disponíveis no sítio eletrônico da Agência, na aba Participação Social – Consultas Públicas – Consultas Públicas em Andamento (disponível em <https://www.agepar.pr.gov.br/Pagina/Consultas-Publicas>) – Consulta Pública n.º 4/2024. Curitiba/PR, 23 de abril de 2024. (assinado nos termos do Art. 38 do DE nº 7304/2021) - Reinhold Stephanes - **Diretor-Presidente**

Valor ECONÔMICO

Informação, análises e conteúdo aprofundado. Tudo isso você lê no Valor.

Seja um assinante:
Acesse assinevalor.com.br
Ligue 0800 701 8888

Estratégia ‘Constelação’ de investidores faz aporte de R\$ 50 milhões na empresa, que prevê aquisição de mais uma fazenda e terceirização de parte do alojamento de aves

Raiar, de ovos orgânicos, atrai dinheiro novo e acelera seus planos de expansão

Patrick Cruz
De Avaré (SP)

A Raiar Orgânicos, uma das maiores produtoras de ovos orgânicos do país, vai acelerar o projeto de expansão de suas operações. A empresa acaba de concluir uma rodada de investimento em que levantou R\$ 50 milhões, montante 25% maior que a meta inicial.

Participaram da rodada, ao todo, 24 investidores, e muitos deles fizeram o aporte na pessoa física. Estão na lista, entre outros, Pelerson Penido Dalla Vecchia, presidente do Grupo Roncador, Otávio Castello Branco, um dos fundadores do Pátria Investimentos, Fábio Barbosa, o principal executivo da Natura, e Ciro Echessortu, diretor-executivo do Ceibos Group, do Uruguai, e ex-presidente global da Louis Dreyfus Company (LDC), além do Sabi, um fundo de impacto suíço.

“O perfil dos investidores é um grande sinal de confiança na empresa”, disse Marcus Menoita, um dos fundadores da Raiar. “Nessa lista, só tem gente que sabe fazer conta”. Antes de criar a companhia com os sócios Leandro Almeida e Luis Barbieri, Menoita fundou a NovaAgri, empresa de armazenagem e logística agrícola que a Toyota comprou em 2015. Almeida também é egresso da NovaAgri, e Barbieri trabalhou por 15 anos na Dreyfus, da qual foi diretor de grãos e óleos.

A propriedade da Raiar em Avaré (SP), a cerca de 260 quilômetros da capital do Estado, é o centro da nova fase de expansão. A fazenda, de 170 hectares, já tem oito aviários de produção — cada um deles pode abrigar 20 mil galinhas — e dois de recria. O projeto original, anterior à entrada dos novos recursos, já previa uma estrutura com 32 aviários de produção e oito de recria, mas o andamento das obras agora vai se intensificar: a capacidade da fazenda vai dobrar nos próximos 12 meses.



Fernando Bicaletto, Leandro Almeida, Luis Barbieri e Marcus Menoita, da Raiar Orgânicos: plano da empresa prevê o alojamento de 2 milhões de aves

O plano de expansão prevê que a fazenda, hoje o único local de produção de ovos da companhia, passará a responder por um terço do alojamento de aves. Serão, ao todo, 700 mil galinhas na propriedade quando todos os aviários estiverem prontos.

A Raiar pretende comprar mais uma fazenda, que abrigará outras 700 mil galinhas. “Ainda vamos definir o local, mas já sabemos que ela ficará perto de um grande centro consumidor”, diz Menoita. Em Avaré, ele observa, a companhia está a “três horas de estrada asfaltada” de São Paulo. “O ovo tem que chegar fresco ao consumidor”.

Para chegar a 2 milhões de aves de postura, o plano que a companhia apresentou aos investidores prevê a terceirização do alojamento das aves. Os fundadores da empresa explicam que não se trata de um regime de integração, bastante comum no segmento, porque a empresa não vai procurar aviculto-



“Vamos comprar mais uma fazenda. Ela vai ficar perto de um grande centro consumidor”
Marcus Menoita

res para terceirizar a criação de galinhas. Em vez disso, ela vai trabalhar exclusivamente com produtores rurais que se dedicam a outras atividades e que nunca atuaram na produção de frango e ovos antes.

“Queremos evitar vícios de quem já atua na área. A avicultura orgânica é diferente da convencional”, afirma Luis Barbieri. A empresa vai criar uma espécie de “guia” com orientações detalhadas sobre

a produção para orientar os futuros parceiros, e vai fornecer a ração orgânica que ela própria produz na fazenda de Avaré.

Fernando Bicaletto, executivo que assumiu a direção comercial da Raiar no início do ano passado, diz que a ideia é que a produção de ovos seja um complemento de renda para produtores rurais que se dedicam a outras atividades. A empresa ainda vai definir quanto pretende oferecer como remuneração aos futuros parceiros.

A empresa nasceu em 2020, quando os sócios levantaram um investimento de R\$ 100 milhões. Em visita do **Valor** à propriedade em Avaré, mais de uma vez os sócios trataram a Raiar como uma empresa de proteínas, o que pode sugerir a ideia de ela entrar em outros mercados em algum momento no futuro. “É possível”, diz Barbieri. “Mas isso não está em planilha alguma. Nosso negócio é ovo. Queremos fazer isso bem feito”.

CNA quer Plano Safra 30% maior e mais R\$ 2,1 bilhões para seguro rural

Políticas

Rafael Walendorff
De Brasília

Diante de um cenário de preços das commodities em baixa, margens achatadas e clima adverso, a Confederação da Agricultura e Pecuária do Brasil (CNA) propôs ao ministro da Agricultura, Carlos Fávaro, que o Plano Safra 2024/25 disponibilize R\$ 570 bilhões em recursos para financiamentos de pequenos, médios e grandes produtores do país. O montante é 30% maior que o total anunciado na temporada atual, de R\$ 435,8 bilhões.

Na top da lista de prioridades da entidade está o fortalecimento do orçamento para o Programa de Subvenção ao Prêmio do Seguro Rural (PSR). A CNA pediu a suplementação de R\$ 2,1 bilhões ainda neste ano, para elevar a verba disponível de R\$ 947 milhões para R\$ 3 bilhões até dezembro, e a destinação de R\$ 4 bi-

lhões para a política em 2025 diante das incertezas climáticas.

“Seguro rural hoje é vital para o agro brasileiro”, disse o presidente da CNA, João Martins. A entidade destacou que a combinação das adversidades climáticas e dos solavancos do mercado colocam em xeque a viabilidade econômica de muitas atividades agropecuárias.

A CNA criticou a falta de recursos para o PSR e a redução de área coberta com o subsídio federal em 2023, quando ficou em 6,3 milhões de hectares. Segundo a entidade, há uma considerável “apreensão” em relação aos investimentos na produção agropecuária neste ano. A confederação defende blindar as despesas com a subvenção do seguro rural de cortes e contingenciamentos.

Para garantir o fluxo dos financiamentos no ciclo 2024/25, a confederação pediu a suplementação do orçamento para a equalização de juros do crédito rural, que ficou em R\$ 11,3 bilhões em 2024. O orçamento da União deverá ser im-

pactado em cerca de R\$ 1,4 bilhão para bancar a prorrogação de investimentos anunciadas em março para ajudar produtores prejudicados pela seca neste ano.

A estimativa da CNA é que o novo plano demande R\$ 22 bilhões de verba federal ao longo dos próximos anos, pleito que esbarra no arrocho fiscal de Brasília.

A CNA sugeriu a oferta de R\$ 359 bilhões para financiamentos de custeio e comercialização de médios e grandes produtores e outros R\$ 111 bilhões para investimentos. Com isso, a agricultura empresarial teria R\$ 470 bilhões em crédito rural na temporada, 29% a mais que no ciclo 2023/24, quando foram ofertados R\$ 364,22 bilhões para esse público.

Para o Programa Nacional de Fortalecimento da Agricultura Familiar (Pronaf), a CNA reivindicou R\$ 100 bilhões, 40% a mais que os R\$ 71,6 bilhões do Plano Safra vigente. A entidade sugeriu aumentar a renda bruta anual para fins de enquadramento dos

pequenos produtores, de R\$ 500 mil para R\$ 675 mil, dos médios, de R\$ 3 milhões para R\$ 3,6 milhões, e dos grandes, acima de R\$ 3,6 milhões. Os limites de crédito de cada categoria também devem ser elevados, defendeu.

A CNA ainda indicou a necessidade de priorizar a destinação de recursos para os programas de investimento de pequenos e médios produtores e para algumas linhas específicas, como para o financiamento da construção de armazéns (PCA), de irrigação (Proirriga), de inovações tecnológicas (Inovagro) e de Sistemas de Produção Agropecuária Sustentáveis (RenovAgro).

O documento entregue ao ministro Carlos Fávaro não menciona os juros desejados pela entidade para o Plano Safra 2024/25, mas o setor cobra redução das taxas em linha com a queda da Selic. A CNA cobrou descontos nas alíquotas para quem adota boas práticas.

A entidade também propôs melhorias na partilha do orçamento da equalização e punições às insti-

Plano Safra 2024/25

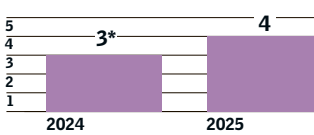
Crédito e seguro rural em foco

Propostas da CNA - em R\$ bilhões	
Custeio e comercialização	359
Investimentos	111
Pronaf	100
Total	570

Plano atual - em R\$ bilhões

Custeio e comercialização	272,1
Investimentos	92,1
Pronaf	71,6
Total	435,8

Seguro rural - em R\$ bilhões



Fonte: CNA *Com suplementação de R\$ 2,1 bilhões

tuições que não aplicaram os montantes prometidos. Também pediu mais transparência na composição dos spreads bancários para reduzir os custos finais das transações aos produtores.

Para garantir o aumento de 30% no montante de crédito disponibilizado na próxima safra, a entidade propôs aumentar o direcionamento para 30% no caso dos depósitos à vista, para 70% na poupança rural e para 85% nas LCAs.

Fávaro defende ‘inovação’ para ampliar a oferta de crédito

De Brasília

O ministro da Agricultura, Carlos Fávaro, afirmou ontem que será preciso “inovar” na formulação do Plano Safra 2024/25 para garantir a disponibilidade de valores mais altos para os financiamentos rurais e atender aos anseios dos produtores, sem depender apenas do orçamento federal para a equalização de juros.

Ele indicou que os índices de direcionamentos das fontes de re-

ursos para empréstimos aos produtores serão mantidos ou ampliados para a safra 2024/25 e que as linhas para custeio e investimento em dólar terão taxas mais atrativas aos produtores.

“No Plano Safra 2023/24, a grande mudança foi na formação do direcionamento dos recursos da poupança rural, LCAs [Letras de Crédito do Agronegócio] e depósitos à vista. Não retrocederemos nisso e vamos avançar com direcionamentos para ter mais recur-

sos”, disse, após receber demandas da Confederação da Agricultura e Pecuária do Brasil (CNA).

“Não podemos ter só foco no orçamento, é importante aumentar recursos para a subvenção. Mas não só isso. É ter as linhas dolarizadas ampliadas, o custeio dolarizado será mais competitivo, pois da poupança rural, LCAs [Letras de Crédito do Agronegócio] e depósitos à vista. Não retrocederemos nisso e vamos avançar com direcionamentos para ter mais recur-

Fávaro destacou ainda que

pretende ampliar os recursos para a subvenção ao prêmio do seguro rural e que o tema é “a prioridade número um” de seu ministério na construção do Plano Safra 2024/25.

“É necessário ter mais recursos. Estamos trabalhando com o Ministério da Fazenda. É um pleito prioritário, número um, ter um seguro rural mais efetivo e tranquilizador aos produtores”, disse.

As ações para a gestão de risco climático no campo serão trata-

das em conjunto no governo, em um “combo”, afirmou. Entre as medidas em estudo está a possibilidade de migração de parte do orçamento do Programa de Garantia da Atividade Agropecuária (Proagro) para a subvenção do seguro rural. A demanda da Pasta é por R\$ 3 bilhões para o PSR.

Fávaro disse ainda que as prioridades apresentadas estão “sincronizadas” e “muito alinhadas” com o que o Ministério da Agricultura tem buscado para o Plano Safra. (RW)

Ambiente
Protocolo do Cerrado é lançado e tem adesão de cinco frigoríficos e três varejistas

Gestão de recursos
RBR, de Almendra, estreia fundo de crédito imobiliário nos EUA com Inter como âncora **C6**



INÉ\$249

Crédito
Western reativa fundo para financiar fintechs que ficou parado em 2023 **C6**

Supervisão
BC celebra termos de compromisso com C6 e Midway **C3**

Operação-padrão
Servidores do BC aceitam a proposta de reajuste feita pelo governo **C2**

Valor C
Quinta-feira, 25 de abril de 2024

Finanças

Dívida Ajuste de expectativas para início de corte de juros nos EUA alterou cenário para captação, que vinha positiva no primeiro trimestre

Fluxo para fundos de bônus do Brasil inverte em abril

**Rita Azevedo e
Fernanda Guimarães**
De São Paulo

Com dados ainda fortes da atividade econômica americana e mudanças nas expectativas sobre o corte de juros nos Estados Unidos, o fluxo para fundos que investem em bônus brasileiros mudou. Desde o início de abril, eles registraram saídas de US\$ 61,5 milhões, o que interrompeu o movimento de entrada de recursos visto nos últimos três meses, de acordo com levantamento feito a pedido do **Valor** pela EPFR, consultoria que capta o fluxo de capital nos fundos de investimento globalmente.

Nos três primeiros meses do ano, em um bom momento de emissão de títulos de dívida externa, a entrada de capital nos fundos dedicados a títulos de dívida brasileiros chegou a cerca de US\$ 161 milhões. Em todo o ano passado, a entrada de recursos nesses fundos foi da ordem de US\$ 46 milhões. O investimento em bônus, contudo, pode ser feito por investidores estrangeiros também dentro dos fundos de bonds emergentes e, em menor peso, nos fundos globais.

A dinâmica positiva desenhada até o início de abril, que influenciou na melhora do ambiente para as emissões brasileiras, desandou com os dados mais recentes de inflação nos Estados Unidos. Os números jogaram ainda mais

para frente as projeções de início do corte das taxas de juros na economia americana, o que trouxe volatilidade aos Treasuries e afastou investidores e emissores. Com isso, a euforia dentro dos bancos que estruturam esse tipo de operação foi trocada pela cautela.

“A mudança na perspectiva de queda da taxa de juros é um evento importante o suficiente para dar uma balançada no mercado”, diz Samy Podlubny, chefe da área de dívida do UBS BB. “Os eventos afetaram os níveis dos preços no mercado secundário e o apetite para o primário.”

Isso, no entanto, não significa que a janela de operações tenha se fechado. “Houve um ajuste de preço, mas acredito que vamos continuar vendo os brasileiros emitindo lá fora neste ano. Estamos acompanhando com atenção e o mercado segue funcionando”, diz Alexandre Castanheira, chefe da área de mercado de dívida do Citi.

**“Mudança na perspectiva de juros é evento importante para balançar o mercado”
Samy Podlubny**

De janeiro até agora, foram concluídas 13 ofertas brasileiras no mercado de dívida em dólar. A mais recente foi da Movida, que captou US\$ 500 milhões, no dia 4 de abril. Na mesma semana, BTG Pactual e Nexa, antiga Votorantim Metais, levantaram US\$ 500 milhões e US\$ 600 milhões, respectivamente.

Segundo fontes, ao menos uma oferta de companhia brasileira deve ser divulgada nos próximos dias. Empresas que estavam se preparando para apresentar a investidores estrangeiros possíveis emissões não mexeram nos planos, e companhias que passam por reestruturação também devem fazer ofertas para pagar seus vencimentos de curto prazo.

Os nomes que têm porte e caixa para aguardar o melhor momento para uma oferta, como os emissores frequentes, podem esperar mais para captar recursos lá fora. “Eles não precisam emitir de forma urgente”, lembra Pedro Frade, responsável pela área de renda fixa internacional do Itaú BBA.

Para Frade, a necessidade, no momento, é de estabilidade dos Treasuries, algo que deve trazer de volta as emissões no mercado externo. O que prejudica nesse momento tem sido uma reprecificação brusca, o que faz com os investidores se sintam menos confortáveis para investir. Até o momento, a projeção de



Simões, do BofA: mudança de cenário não é estrutural e ainda há apetite por bonds de emissores frequentes e estreadores

volume financeiro para o ano segue intacta, algo que pode ficar em torno de US\$ 20 bilhões.

Caio de Luca Simões, chefe do mercado de capitais de dívida do Bank of America (BofA) no Brasil, acredita que ainda há espaço para ofertas tanto para companhias que já emitem no exterior quanto para estreadores.

“Não houve uma mudança estrutural de cenário”, diz ele. “A despeito da abertura de spreads, seguimos construtivos, considerando que há apetite dos investidores para papéis tanto de emissores frequentes quanto para novas histórias.”

No início de 2024, duas companhias estreadoras no mercado

de dívida em dólar. A 3R Petroleum fez uma emissão de US\$ 500 milhões e a Ambipar, especializada em gestão de resíduos, levantou US\$ 750 milhões. O debut de uma brasileira no mercado de bonds não ocorria há dois anos.

Até agora, o volume de títulos brasileiros emitidos lá fora neste ano chega a US\$ 11,6 bilhões.

‘Meta não é para se discutir, mas para se perseguir’, diz Galípolo

Mariana Ribeiro
De São Paulo

O diretor de política monetária do Banco Central (BC), Gabriel Galípolo, disse ontem que o papel da autoridade monetária não é discutir a meta de inflação, mas persegui-la. Buscando reforçar a mensagem de que a instituição está comprometida com esse objetivo, ele acrescentou ter até uma posição mais “radical” de que o BC não deveria participar do voto da meta no Conselho Monetário Nacional (CMN).

O diretor afirmou que, desde que assumiu a posição no BC, tem visto o ceticismo do mercado com o cumprimento da meta — que é de 3% para 2024, 2025 e 2026 — “ir e voltar”. “Para a gente, esse é um ‘não tema’. Recebemos um mandato e temos que perseguir-lo”, disse durante participação em evento promovido pela Upload Ventures, em São Paulo.

“Sou até mais radical e acho que o BC nem deveria, no CMN, votar na meta de inflação”, acrescentou Galípolo, reforçando que ela deve ser definida pelo poder democraticamente eleito. “A discussão no

Copom não passa por se a meta está alta ou baixa, temos que nos preocupar com persegui-la.”

Galípolo também foi questionado sobre a influência da curva de juros americana sobre a brasileira e disse que, de fato, o nível de correlação subiu muito. Acrescentou, no entanto, que a autoridade monetária deve agir com calma e não “se emocionar”. “Quando a gente escreve ‘parcimônia’ [nas comunicações oficiais] significa que nem sempre devemos nos emocionar muito com flutuações de curto prazo.”

De acordo com ele, talvez o mais adequado seja dar tempo para ver como essas oscilações podem se refletir naquilo que é o mandato do BC, que é a meta de inflação. “É importante ter calma e não se emocionar, ainda que o risco seja ficar um pouco atrasado nesse processo de função de reação.”

Foi a primeira fala de Galípolo após comentários do presidente do BC, Roberto Campos Neto, sobre possível alteração no cenário-base da autoridade devido ao aumento de incertezas locais e externas.

Na semana passada, Campos Neto traçou quatro caminhos

possíveis para a política monetária no país. Na avaliação dos agentes de mercado, o dirigente buscou se desfazer da orientação de política monetária indicada no comunicado da última decisão do Copom, de que o comitê via como apropriado mais um corte de 0,5 ponto percentual na taxa Selic.

Na última reunião do colegiado, em março, a taxa básica de juros foi reduzida de 11,25% ao ano para 10,75%, com sinalização de mais um corte de 0,5 ponto percentual apenas para a próxima reunião, marcada para 7 e 8 de maio.

Em sua apresentação, Galípolo afirmou ainda que está otimista com o Brasil “e não é de agora”.

**“‘Parcimônia’ significa que nem sempre devemos nos emocionar muito com flutuações de curto prazo”
Gabriel Galípolo**

Para ele, apesar da reprecificação de ativos mais recente, com o fortalecimento do dólar, o Brasil tem vantagens comparativas e capacidade de atrair investimento. Ele afirmou que países que estavam mais adiantados no processo de aperto monetário “estão sofrendo um pouquinho na defasagem do ponto de vista da economia norte-americana”, ou seja, com a postergação dos cortes de juros pelo Federal Reserve (Fed). “Mas ainda acho que, do ponto de vista estrutural, o Brasil reúne vantagens para se apresentar como um polo de investimentos, ter ganhos de produtividade.”

O diretor disse que a demanda das famílias deve permanecer resiliente e que, em um momento de tensão geopolítica global, o país também tem uma situação “bastante privilegiada em comparação a outros países”. “O Brasil tem tamanho de mercado, demanda aquecida, com ciclo de política monetária que parece bastante saudável”, disse, citando também vantagens em termos de balança comercial e energia limpa.

Leia mais na página C2

Argumento não é original e reforça compromisso do BC

Análise

Alex Ribeiro
De São Paulo

Um dos líderes nas apostas do mercado financeiro para a presidência do Banco Central (BC), o diretor de política monetária da instituição, Gabriel Galípolo, procura afastar desconfianças de que poderia esmorecer na perseguição da meta de inflação. Ontem, ele levou a retórica mais adiante: disse que o BC nem deveria participar da escolha de um objetivo que ele mesmo vai perseguir. Para o BC, a meta deve ser apenas cumprida, e não discutida.

O argumento de Galípolo não é, exatamente, original. No ano passado, o presidente do Banco Central, Roberto Campos Neto, revelou que, na discussão da lei que deu autonomia à instituição que dirige, recusou uma proposta cogitada por parlamentares que daria uma espécie de poder de veto do BC para mudar a meta de inflação já estabelecida.

Campos Neto também disse que tem certa incongruência em o BC definir a sua própria meta. “A gente acha que tem um pouquinho de conflito de interesse no fato de você determinar sua própria meta”, disse. No exterior, existe mais de um

modelo. O Banco Central Europeu define a sua própria meta, já na Inglaterra isso fica a cargo do governo.

A fala de Galípolo parece ter pouco a ver com o processo de escolha da meta em si, que não há nenhum sinal de que esteja sob questão. É sobretudo um esforço para mostrar que, independentemente de Campos Neto estar ou não no comando do BC, a meta será perseguida.

O Copom como um todo tem procurado passar a mesma mensagem desde o ano passado, quando começou o ciclo de distensão monetária. Os documentos oficiais reforçaram a mensagem de que todos os membros do colegiado têm compromisso com o centro da meta.

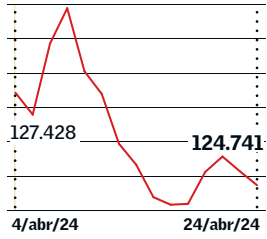
Apesar de afirmar que o BC não deveria se envolver na definição da meta, Galípolo foi um dos que articularam a manutenção do objetivo em 3%. Quem teve papel decisivo foi o ministro da Fazenda, Fernando Haddad, que obteve do presidente Lula carta branca para a manutenção e adoção da meta contínua, em vez do sistema de ano-calendário.

Além de Galípolo, nomes citados nas especulações para substituir Campos Neto incluem o diretor de assuntos internacionais do BC, Paulo Picchetti, e o ex-diretor de assuntos econômicos Luiz Awazu.

Finanças

Ibovespa

Em pontos



Fontes: B3 e Valor PRO. Elaboração: Valor Data

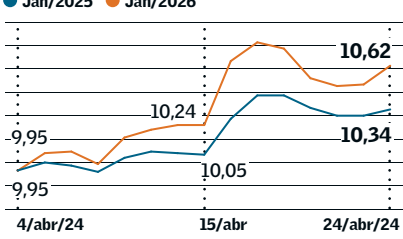
Bolsas internacionais

Variações no dia 24/abr/24 - em %

Dow Jones	-0,11
S&P 500	0,02
Euronext 100	-0,19
DAX	-0,27
CAC-40	-0,17
Nikkei-225	2,42
SSE Composite	0,76

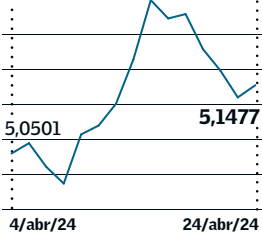
Juros

DI-Over futuro - em % ao ano



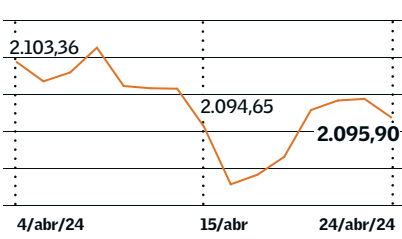
Dólar comercial

Cotação de venda - em R\$/US\$



Índice de Renda Fixa Valor

Base = 100 em 31/12/99



Mercados Escalada de juros globais às vésperas de dados importantes nos EUA dita posição defensiva de agentes financeiros e rediscussão sobre passo do BC brasileiro

Ativos locais têm novo dia de queda

Gabriel Roca, Maria Fernanda Salinet, Arthur Cagliari e Matheus Prado
De São Paulo

A escalada dos juros globais, diante das incertezas em relação à política monetária americana e após novo leilão robusto de Treasuries, continuou a impactar os mercados locais ontem. Ao mesmo tempo, a consolidação de visão menos construtiva por parte de investidores aprofunda revisões para a trajetória da Selic e, nesse contexto, as declarações do diretor de política monetária do Banco Central, Gabriel Galípolo, foram acompanhadas de perto.

No fim do dia, a taxa do contrato de Depósito Interfinanceiro (DI) para janeiro de 2027 passou de 10,81% para 10,96%, o dólar teve alta de 0,34%, a R\$ 5,1477, e o Ibovespa recuou 0,33%, aos 124.740 pontos. Lá fora, o rendimento da T-Note de dois subiram de 4,908% para 4,937%; e o papel de 10 anos avançou de 4,606% para 4,647%.

O ambiente global ainda é de cautela por conta das incertezas em relação ao início do processo de afrouxamento monetário nas economias principais. A pressão externa, inclusive, tem se traduzido em um menor interesse de estrangeiros por mercados emergentes, o que alimenta a pressão vendedora dos ativos locais.

Um outro fator que pesou na alta na curva dos EUA foi que o Tesouro americano emitiu ontem aproximadamente US\$ 70 bilhões em T-notes de 5 anos. Ainda que a

demanda tenha vindo em linha com a média dos últimos leilões, o volume foi considerado elevado e contribuiu para que as taxas se sustentassem em níveis mais altos desde o início do pregão.

Segundo o estrategista Ian Lyn-gen, da BMO Capital Markets, os títulos do Tesouro americano “estavam mais fracos, em movimento que pode ser descrito como apático, no sentido de que os volumes eram baixos e a convicção era limitada, enquanto os investidores aguardavam dados de atividade”.

Hoje serão divulgados a prévia do Produto Interno Bruto (PIB) dos EUA referente ao primeiro trimestre, assim como o relatório do índice de preços de gastos com consumo (PCE), relativos ao mesmo período. Os dados para março serão divulgados amanhã. Analistas afirmam que o núcleo da inflação do PCE pode ofuscar os dados do PIB, especialmente se houver uma surpresa altista nos números.

“Independentemente do desempenho do ritmo trimestral anualizado do núcleo da inflação em relação ao consenso de +3,4%, isso representará uma aceleração em relação ao ritmo de +2,0% do quarto trimestre”. Ainda segundo

Lyngen, os indicadores servirão como um lembrete ao Federal Reserve (Fed, banco central americano) de que ainda há muito trabalho pela frente antes de declarar vitória contra a inflação.

Diante de um cenário externo pior, agentes deram continuidade ao movimento de revisões em suas projeções para a Selic, reforçando a percepção de que o espaço para cortes de juros é menor do que se imaginava há algumas semanas.

Ontem, o Rabobank passou a contemplar uma taxa de juros mais alta, de 9,75%, no fim do atual ciclo de cortes. “Num cenário mais incerto, nesta conjuntura, acreditamos que o BC deverá desacelerar o ritmo de 0,5 ponto para 0,25 ponto na próxima reunião (maio) e prosseguir com mais três cortes de 0,25 ponto (junho, agosto e setembro) até atingir 9,75%, que deve se manter até o fim de 2025.

E foi nesse contexto de incertezas elevadas, tanto do ponto de vista da política monetária externa quanto da local, que os agentes acompanharam as declarações do diretor de política monetária do Banco Central, Gabriel Galípolo. Participantes do mercado relataram alguma dificuldade de interpretar as declarações do dirigente, já que não havia transmissão do evento.

A primeira impressão relatada ao **Valor** por diversos agentes foi a de que as declarações sobre o compromisso com a meta de inflação chamaram a atenção e es-



Participantes relatam dificuldade para interpretar sinais de Galípolo, do BC

tariam dentro de um espectro mais conservador da política monetária. Mais tarde, no entanto, as opiniões mudaram e o sinal da mensagem emitida por Galípolo seria a de que ele quer, no mínimo, manter a porta aberta para um corte de 0,5 ponto percentual na reunião de maio.

No fim de sua apresentação, em uma pergunta sobre a correlação entre as taxas de juros de

dois anos do Brasil e dos Estados Unidos, Galípolo afirmou que é importante ter calma nestes momentos de reprecificação da curva americana e ver como eles se desdobram para aquilo que é efetivamente importante para o Banco Central — a inflação. Nesse trecho, apontaram participantes do mercado, o dirigente soou bastante “dovish” (alinhado a uma visão de juros mais baixos).

Servidores aceitam proposta de reajuste do BC

Gabriel Shinohara

De Brasília

Os servidores do Banco Central (BC) aceitaram a proposta do governo de reajuste da remuneração e a operação-padrão, que já durava 10 meses, deve se encerrar com a assinatura do acordo. As conversas vinham acontecendo na mesa específica de negociação com o Ministério da Gestão e Inovação em Serviços Públicos (MGI).

A proposta aceita prevê uma correção salarial de 10,9% em janeiro de 2025 e mais 10,9% em

maio de 2026 no último nível da carreira de especialista, que inclui técnicos e analistas. O governo aceitou a reivindicação da categoria de mudança da nomenclatura do cargo de “analista” para “auditor” do BC. Além disso, os servidores concordaram com o aumento de 13 para 20 níveis da carreira.

O presidente do Sindicato Nacional dos Funcionários do Banco Central (Sinal), Fábio Faiad, disse que a assinatura do acordo com o governo pode acontecer já “nos próximos dias”.

Outras reivindicações da ca-

tegoria não foram aceitas pelo governo, como a exigência de nível superior para o cargo de técnico e a criação de uma remuneração por produtividade.

Em nota, a Associação Nacional dos Analistas do Banco Central do Brasil (ANBCB) afirmou que a categoria aceitou a proposta, ainda que com “um sentimento de frustração” pois considera que ela não solucionou os problemas apresentados e “amplia assimetrias” em relação a outras carreiras do Executivo.

“O corpo funcional entendeu que a recomposição oferecida

pelo MGI foi o possível para o momento, mas avalia que não houve, desde o início da mesa específica, negociação real”.

A última assembleia da categoria tinha terminado com a aceitação do valor do reajuste, mas com uma proposta de negociar ainda a forma como ele seria realizado. A contraproposta dos servidores foi rejeitada em reunião com o governo na semana passada. Dessa forma, a categoria voltou a se reunir nesta quarta-feira.

Segundo a ANBCB, com a afirmação do MGI de que a mesa de negociação seria encerrada

sem reajuste se não aceitassem a última oferta, “os servidores do Banco Central se viram obrigados a aceitar a proposta”.

O período de operação-padrão impactou várias publicações do BC, como o relatório Focus e as notas econômico-financeiras, que atrasaram nos últimos meses. Além disso, a agenda de inovação do BC, com trabalhos no Pix, Drex e “open finance”, também foi afetada com datas de lançamento postergadas. O Pix Automático, por exemplo, teve um último adiamento de abril para outubro deste ano.

De acordo com os representantes dos bancos, as instituições estão operando no “limite da rentabilidade”. Na reunião anterior, o representante dos bancos sugeriu a criação de um grupo técnico do conselho para debater a reavaliação da metodologia utilizada para definir o teto do consignado. O grupo contou com a participação do Ministério da Fazenda e do Banco Central, mas os conselheiros ainda não chegaram a um consenso.

Os conselheiros também apontaram a necessidade de se atentar ao superendividamento da população, principalmente de aposentados.

Curta

Vixtra capta R\$ 180 mi

A Vixtra, fintech especializada em soluções financeiras para importadores, captou R\$ 150 milhões por meio de um fundo de investimento em direitos creditórios (FIDC) com as gestoras de recursos Capitânia, Verde, Contea e o grupo financeiro japonês Credit Saison. Além do funding, recebeu aporte de R\$ 30 milhões em uma nova rodada pré-série A, realizada pela Valor Capital, QED Investors, NXTPI, Endeavor e Actyus. Em 2022, a companhia já havia levantado R\$ 53 milhões com esses nomes, além de investidores anjos, que também deram capital para o FIDC. No seu modelo de negócio, a fintech utiliza a própria carga como garantia — o importador não precisa oferecer duplicatas ou ativos como colateral, o que facilita o crédito à importação. A importação tem etapas burocráticas, e a plataforma permite simplificar o processo, diz em nota Leonardo Baltieri, cofundador e coCEO da Vixtra. *(Álvaro Campos)*

Galípolo foi neutro na 1ª fala após mudança de cenário

Análise

Alex Ribeiro

De São Paulo

O diretor de política monetária do Banco Central (BC), Gabriel Galípolo, pregou “calma” para avaliar o cenário econômico antes de agir, mas foi neutro sobre o que isso significaria em termos práticos no atual ciclo de baixa da Selic. Galípolo, na verdade, pregou calma não exatamente na manipulação dos juros, mas na chamada função de reação do BC, ou seja, na forma como o Comitê de Política Monetária (Copom) analisa as novas informações e toma as suas decisões.

O diretor do BC respondeu a uma pergunta do auditório que cici-tava o aumento da correlação entre os juros futuros americanos e os juros futuros no Brasil e questionava o significado desse fato para a execução da política monetária doméstica. Na sua resposta, Galípolo

procurou mostrar que o Copom atua dentro dos preceitos do regime de metas de inflação, reforçando que é necessário ter serenidade para, dentro deste arcabouço, examinar o significado da alta de juros de mercado no Brasil e EUA.

“O que a gente tem feito — e talvez [seja] o que machuque menos, o que [talvez] seja mais adequado na linha de parcimônia e serenidade — é dar tempo, quando acontecem esses tipos de reajustes do ponto de vista da curva de juros americana, para entender como isso gera reprecificação na nossa curva de juros e como isso se desdobra para aquilo que efetivamente é o mandato do BC, que é uma meta de inflação”, disse Galípolo.

Logo na sequência, vem o trecho que alguns participantes do mercado entenderam como “dovish”, ou inclinado a juros menores: “Daí eu acho importante a gente ter calma, não se emocionar muito e entender como isso vai se desenrolar, ainda

que o risco que esteja correndo é de estar um pouco mais atrasado nesse processo de função de reação”.

Galípolo disse, um pouco antes, que a inclusão na comunicação oficial dos termos “parcimônia” e “serenidade” significa que o Copom não deveria se “emocionar muito” com flutuações de curto prazo. Ele recordou o que aconteceu no segundo semestre de 2023, quando os juros dos títulos do Tesouro americano tiveram uma alta de um ponto percentual, que, segundo ele, esteve muito relacionada às necessidades de colocação de papéis pelo Tesouro americano. “Naquele momento, se a autoridade monetária tivesse reagido de maneira muito emocionada, muito rápida, precoce, talvez poderia ter gerado mais volatilidade do que ter retirado volatilidade.”

Ele fez um paralelo com a situação atual, em que os juros americanos estão sendo pressionados pela reprecificação sobre os cortes de ju-

ros pelo Federal Reserve (Fed, o banco central americano). Lembrou que a taxa de câmbio subiu a R\$ 5,30, depois recuou para uma mínima de R\$ 5,12. “Estamos voltando acima de R\$ 5,15. Mas também acho que tem uma correlação com a colocação dos títulos do Tesouro.”

Foi o primeiro pronunciamento público de Galípolo, um membro apontado pelo governo Lula, desde que, na semana passada, o BC mudou sua sinalização de queda de juro de 0,5 ponto percentual em reunião que acontece em duas semanas, em virtude do aumento da incerteza internacional e fiscal.

O Copom deve travar, nas próximas reuniões, uma discussão sobre o quanto das incertezas internacionais e fiscais são transitórias e o quanto são perenes, e quanto isso afetará a trajetória de juros. Há uma semana, o presidente do BC, Roberto Campos Neto, falou sobre o assunto em Washington. “Você não quer reagir muito a dados de curto pra-

zo, mas ao mesmo tempo você não quer ignorar muito de uma mudança estrutural ao ponto de perder a sua credibilidade”, afirmou.

O BC derrubou a sua indicação de corte de juros de 0,5 ponto para maio e, no seu lugar, indicou quatro cenários hipotéticos que podem influenciar a sua decisão. Um deles diz que, se a incerteza diminuir e voltar ao que era, o BC pode até retomar seu plano de cortar 0,5 ponto. Em outro cenário hipotético, a incerteza se manteria nos níveis atuais, e o Copom reduziria o ritmo de cortes para 0,25 ponto.

Outros dois cenários hipotéticos não têm uma relação com algum movimento predeterminado de juros, mas ilustram como o BC pode reagir se a incerteza aumentar mais (o que levaria a um balanço de riscos mais negativo) e se se tornarem realmente intensos (o que poderia levar a uma revisão do cenário atual do Copom que indica queda da inflação para a meta).

Cartão Instituições financeiras fecharam acordo com BC para ressarcir clientes por encargo indevido Midway e C6 devolvem R\$ 63 mi por cobrança extra

Gabriel Shinohara
De Brasília

O Banco Central (BC) celebrou dois termos de compromisso em abril, um com a Midway, empresa do mesmo grupo da Riachuelo, e outro com o C6 Bank, em que as empresas se comprometeram a devolver valores milionários a clientes por cobranças indevidas no cartão de crédito.

O termo de compromisso da Midway foi assinado no dia 18 de abril e prevê a devolução de cerca de R\$ 26,6 milhões para 3,1 milhões de clientes por conta da cobrança a maior em faturas de cartão de crédito no pe-

ríodo entre janeiro de 2015 e dezembro de 2020. O termo estabelece o período de seis meses para devolução dos valores.

A Midway declarou, no termo de compromisso, que cerca de R\$ 23 milhões já foram restituídos até dezembro de 2023. Além disso, a empresa também informou que deixou de efetuar cobrança de valores superiores aos devidos nas faturas em 31 de dezembro de 2020. A empresa e cinco de seus administradores à época deverão recolher contribuição pecuniária ao BC no valor total de R\$ 2 milhões.

Em nota, a Midway informou que o fato foi ocasionado por

uma falha sistêmica “prontamente identificada pela companhia e solucionada”. A empresa também disse que todos os clientes ativos já foram ressarcidos, faltando uma “pequena parcela” a ser devolvida para clientes inativos. Além disso, afirmou que o termo firmado tem o intuito de

R\$ 26,6 mi
é o valor da
devolução para 3,1
milhões de clientes

registrar as correções sistêmicas implementadas, os valores ressarcidos e “a evolução em seus controles, reafirmando o compromisso da Midway com o aprimoramento constante de seus processos e da operação de seus produtos e serviços”.

Já o C6 Bank se obrigou a devolver R\$ 36 milhões para 264.303 mil clientes por conta da cobrança indevida de encargos no parcelamento da fatura do cartão de crédito. A cobrança foi realizada entre novembro de 2020 e julho de 2022. A devolução deverá ser realizada no prazo de três meses, segundo o termo de compromisso assinado no dia 22 deste

mês. O valor da contribuição pecuniária a ser paga ao BC pela instituição e um de seus administradores é de R\$ 1,8 milhão.

Em nota, o C6 Bank informou que “as questões que originaram a assinatura do termo de compromisso foram resolvidas em 2022, assim que detectado o erro”. Ainda segundo a instituição, a restituição de mais de 98% do valor já foi realizada em 2022 e “seguirá as condições e prazos acordados com o Banco Central para realizar as compensações necessárias. O C6 Bank afirma também que adotou medidas sólidas para que tal situação não volte a ocorrer”, disse.

O termo de compromisso é um instrumento do BC em que instituições, administradores e ex-administradores investigados se comprometem a corrigir irregularidades antes do início do Processo Administrativo Sancionador (PAS) ou, se esse já estiver iniciado, com a suspensão de seu andamento. Nesse processo há indenização dos prejuízos e recolhimento de contribuição pecuniária.

Em ambos os termos de compromisso consta que o documento “não importa confissão quanto à matéria de fato nem reconhecimento da ilicitude da conduta mencionada”.

BC mira transação com ouro em indício de crime financeiro

De Brasília

O Banco Central (BC) incluiu situações relacionadas a operações com ouro entre os exemplos que podem configurar indícios de crimes de lavagem de dinheiro ou financiamento ao terrorismo e são passíveis de comunicação ao Conselho de Controle de Atividades Financeiras (Coaf). A Instrução Normativa (IN) BCB 461/24 foi publicada no dia 3 de abril.

A norma inclui exemplos de operações com ouro de duas formas. Primeiro, a instrução lista algumas situações relacionadas à primeira aquisição de ouro, como proposta de venda de ouro com pagamento em espécie e proposta de venda de ouro oriundo de “áreas caracterizadas por elevados índices de desmatamento ilegal”.

O normativo também exemplifica uma série de situações relacionadas com o mercado de ouro em geral, como venda ou compra de ouro incompatível com o “patrimônio, a atividade econômica ou a ocupação profissional e a capacidade financeira do cliente” e o fracionamento de operações de venda de ouro “visando burlar limites regulamentares ou operacionais”.

Segundo o BC, as instruções são utilizadas para orientar as instituições reguladas sobre a aplicação das normas existentes e não criam obrigações novas, “apenas trazem mais clareza ou elucidam o que se espera com a regulação existentes, às vezes com o emprego de melhores práticas”. Assim, segundo o Banco Central, a Instrução Normativa não tem o objetivo de preencher

lacunas regulatórias, mas “é fruto do processo contínuo do Banco Central de supervisão e orientação do sistema financeiro”.

A IN 461/24 inclui esses exemplos de operações com ouro na carta circular 4001/2020, que lista uma série de operações ou situações que exemplificam indícios de suspeita de crimes de lavagem e de financiamento ao terrorismo. Essa carta circular

abrange várias situações presentes no Sistema Financeiro Nacional, como operações com moeda nacional, com investimentos e por meio de crédito.

Ilana Martins Luz, especialista em compliance criminal e sócia do escritório Martins Luz & Falcão Sande, explica que quando o ouro é utilizado como ativo financeiro ou no mercado câmbio, ele está sujeito à regulação do Banco Central. A doutora em direito penal pontua que o ouro já estava incluído nas políticas de combate à lavagem de dinheiro e que as instituições financeiras tinham que se atentar a isso, “só que agora a preocupação maior foi especificar as operações que seriam suspeitas nesse contexto”, disse.

A Federação Brasileira de Bancos (Febraban) informou que a

medida traz mais transparência das expectativas do supervisor sobre o tema e informou que essas novas situações já estavam previstas no monitoramento dos bancos. Em nota, a federação informou que os monitoramentos “não se limitam apenas às tipologias” previstas na IN.

A Associação Brasileira de Bancos (ABBC) aponta que já existia uma prescrição para que as instituições financeiras avaliasse situações que poderiam configurar lavagem de dinheiro e financiamento ao terrorismo e que a implementação das novidades da IN não deve causar “grandes sobressaltos” para as instituições que operam no mercado, mas devem trazer mais subsídios.

“O BCB poderá avaliar a qualidade dos programas de prevenção à lavagem de dinheiro e fi-

nanciamento ao terrorismo implementados pelas IFs, como já faz atualmente, e o quanto estes conseguiram identificar os riscos existentes e implementar os respectivos monitoramentos”, disse a associação em nota.

Frederico Bedran, advogado especialista em mineração e sócio do Caputo, Bastos e Serra Advogados, explica que o primeiro adquirente de ouro do garimpo são as Distribuidoras de Títulos e Valores Mobiliários (DTVMs), que são reguladas pelo BC. “O Banco Central traz na linha da Lei 9.613/98 (sobre lavagem) um novo capítulo colocando aqueles casos em que tem eventualmente indícios ou possa ter alguma dúvida sobre a legalidade e que configuram eventualmente alguma suspeição em relação à conduta”, disse ele. (GS)

“Preocupação maior do BC foi especificar as operações com ouro que seriam suspeitas”
Ilana Martins Luz,

SEMINÁRIO
PORTO VELHO:
OPORTUNIDADES & INVESTIMENTOS

Conheça as vantagens competitivas do município.
Faça a sua inscrição e participe.

Porto Velho apresenta inúmeras oportunidades de investimento, seja em infraestrutura, logística, sustentabilidade ou verticalização da produção. Setores como Agronegócio, Energia, Turismo, Imobiliário e Indústria Madeireira têm grande potencial no município. O seminário, que terá também transmissão ao vivo, reunirá autoridades, empresários e especialistas para discutir as vantagens competitivas que a cidade oferece em suas diferentes cadeias produtivas.

17 DE MAIO, 9H ÀS 12H30
EDIFÍCIO SEDE DA FIESP
AV. PAULISTA, 1313 - SÃO PAULO



SAIBA MAIS
E INSCREVA-SE

PATROCÍNIO



DIVULGAÇÃO



REALIZAÇÃO



No mundo dos negócios, cada balanço conta uma história.

Descubra o poder do **VALOR EMPRESAS 360**: todos os insights em um só lugar.

Nessa temporada de balanços, não desvendamos apenas as demonstrações financeiras, mas também exploramos a essência das instituições com uma visão ampla das empresas brasileiras, consolidando conteúdos do **Valor Econômico**, **Pipeline**, **Valor Investe** e **Valor PRO**.

Vá além dos números. Acesse análises estratégicas, cotações, notícias e tenha em mãos a chave para o entendimento profundo do universo empresarial.

DESVENDE O MUNDO DOS NEGÓCIOS E CONFIRA:

Balanço detalhado e fatos relevantes:
Veja os balanços mais recentes e informações cruciais para sua análise de mercado.



Indicadores de mercado e concorrentes:
Explore indicadores-chave, compare com concorrentes e fique à frente nos negócios.



Valor das ações e recomendações:
Histórico de valores, consenso de analistas para preço alvo e recomendações de compra ou venda.



Enriqueça sua experiência e destaque-se.

VALOR EMPRESAS 360
Para quem investe sabendo
valor.globo.com/empresas360

Valor ECONÔMICO | **Valor** EMPRESAS360

Concentre todas as informações da sua empresa no **VALOR EMPRESAS 360** e enriqueça ainda mais a experiência do usuário com vídeos, press releases, conteúdos de marca, entre outros formatos. Consulte nosso time e saiba mais: franci.pacheco@valor.com.br

Um caso de amor com títulos do Tesouro



Fernando Torres

Meu caso de amor com títulos públicos federais que pagam taxas de juros acima da inflação é antigo. Não tive a sorte de comprar os papéis atrelados ao IGP-M, mas o investimento em papéis ligados ao IPCA foi, sem dúvida nenhuma, o mais bem-sucedido. Na época, elas, as notas, se chamavam apenas Notas do Tesouro Nacional Série B, antes mesmo de receberem, dos mais íntimos, o apelido de “Bs”. Falo de um tempo bem mais antigo, portanto, do que de 2015, quando veio seu nome de guerra, Tesouro IPCA+. Aliás, até hoje acho que esse “segundo nome” não é dos melhores. Não que o termo NTN-B tenha algum significado para alguém na Praça da Sé. Mas mesmo o novo nome, que veio com a ideia de simplificar e traduzir, não passa a essência do que realmente é atraente nelas, que é o juro real. Tenho certeza, aliás, de que muito investidor compra o título achando que está apostando na alta da inflação quando, na verdade, está no máximo tentando se proteger de uma possível elevação no

futuro, e, mais comumente, simplesmente querendo tirá-la de seu horizonte de decisão. E se o IPCA não é a parte que realmente importa nesse investimento, o essencial está no que vem depois do “+”, mas que fica oculto, claro, porque varia todos os dias. Na época do início da paquera, quase vinte anos atrás, o que elas entregavam depois do “+” era espetacular. Mais de 8% de juro real, quase 9%. Mas quase ninguém parecia dar muita bola quando eu comentava e achava bom demais para ser verdade. Imagina iniciar um relacionamento, digo, investimento, que só iria terminar dali a 20 ou 30 anos, diziam. “O pequeno investidor não está preparado para isso.... é uma aplicação apenas para fundos de pensão”, cansava de ouvir de analistas. Teimoso, acabei insistindo e segui meu coração. Comprei primeiro as que venceriam em 2024, alguns anos depois as que tinham prazo até 2035. Na época, não tinha certeza absoluta de que ficaria com os papéis até que a morte (do título) nos separasse. Mas a intenção era carregá-los por um bom tempo, o que me tirava do

radar qualquer receio sobre eventuais contratempos do dia a dia (no jargão, esses ruídos do relacionamento são chamados de marcação a mercado). Talvez eu esteja diminuindo demais o peso dessa volatilidade no curtíssimo prazo, que cai de forma diferente para cada um. Mas como minha ideia era comprar para “esquecer”, o sobe-e-desce realmente nunca me incomodou. E foi apenas depois de um tempo que eu pude entender melhor o motivo da minha tranquilidade mesmo com o preço sacudindo tanto. A realidade é que aplicação feita em meados dos anos 2000 rendeu tão bem que, mesmo nos momentos de turbulência, ela seguia bastante acima da variação do CDI no período. Aliás, é certo que comecei a comprar em outra época, com bastante gordura. Mas, olhando o histórico do Tesouro IPCA+ 2035 em janelas móveis diárias de 48 meses, sempre que um investidor comprou esse papel com taxa de juro real acima de 5%, em 98,13% das vezes o investimento superou o CDI acumulado no mesmo período. Claro que um gestor experiente pode ler este relato e argumentar que o melhor dos

mundos seria sim ter comprado os papéis na data original, mas vendido os títulos para realizar lucros quando a taxa caía, e depois ter voltado a comprar só quando a taxa subisse. O retorno seria ainda maior. Mas minha bola de cristal não é das melhores, e nunca tive a pretensão de antever com precisão os movimentos no mercado de juros. Então, assegurar uma bela taxa de juro real acima da inflação, sem precisar me preocupar muito com reinvestimento, sempre me pareceu uma boa ideia. E me lembrei de contar essa história de amor por dois motivos. O primeiro é que as minhas queridas “Bs de 2024”, que eram o patinho feito quando as comprei, em meados dos anos 2000, vão vencer agora em agosto. E só quem vai comemorar o fim desse relacionamento é a Receita, que vai abocanhar seus 15% de IR sobre o rendimento. O segundo motivo é que a parte que realmente importa do Tesouro IPCA, que é aquela que vem depois do “+”, voltou a superar os 6%, e chegando a bater 6,15% para o vencimento mais curto, de 2029. É certo que, quando isso

acontece, não é à toa. Lá fora, os juros nos Estados Unidos devem ficar mais altos que o previsto por mais tempo, enquanto por aqui o governo adiou, inclusive no papel (não só na prática), sua meta de superávit primário. Na ótica do investidor que pode comprar esses papéis e carregar para o longo prazo, vejo dois cenários possíveis. No positivo, as incertezas locais e externas vão acabar se dissipando, o governo vai controlar os gastos em algum momento, as taxas reais vão cair e a marcação a mercado vai gerar um baita retorno antecipado nessa aplicação. Já no desfecho negativo, a incerteza não diminui, as contas públicas não se acertam e a válvula de escape acaba sendo a inflação. Nesse caso, é certamente melhor estar casado com Tesouro IPCA+ do que com papéis prefixados. Em relação ao CDI fica a dúvida. Mas, olhando para trás, quem comprou a B de 2035 pagando acima de 6% e carregou por pelo menos 48 meses ganhou do CDI em 100% das vezes. E com uma bela folga. Difícil não se apaixonar.

Fernando Torres é editor-executivo do Valor
E-mail fernando.torres@valor.com.br

Investimentos Fundo voltado a profissionais vai financiar obras residenciais, galpões e projetos

RBR Asset entra em crédito imobiliário nos EUA

Liane Thedim
Do Rio

A RBR Asset, gestora com mais de R\$ 9 bilhões sob gestão, está entrando no segmento de crédito imobiliário nos Estados Unidos em um fundo que tem o banco Inter como investidor-âncora. Voltado a investidores profissionais, o RBR Crédito Offshore faz operações de “empréstimo ponte” e financiamento para construção de empreendimentos imobiliários, de projetos residenciais a galpões logísticos na costa leste americana. O novo fundo tem US\$ 25 milhões e está em captação sobretudo entre famílias ultrarricas para chegar a US\$ 50 milhões até junho. “É um mercado com grande potencial porque juros e inflação altos abrem oportunidades”, avalia Ricardo Almendra, CEO e sócio-fundador da gestora, que completa em 2024 dez anos de atividade. “Nos últimos anos, diminuí o dinheiro disponível no mercado americano. Tivemos, portanto, mais força e poder de compra.”

No início deste mês, a gestora anunciou o encerramento de dois fundos de outra classe — os REITs, ou Real Estate Investment Trusts, que correspondem aos fundos de investimento imobiliário brasileiros — após sucessivos saques, que reduziram o patrimônio total de R\$ 195 milhões em dezembro de 2021 para R\$ 44 milhões. Almendra conta que a gestora começou sua estratégia nos EUA há seis anos, de olho na tendência de diversificação internacional do investidor brasileiro, que, segundo ele, vem acelerando. O novo fundo tem meta de rentabilidade de 10% a 12% ao ano em dólares e já investiu em cinco operações nos setores residencial, industrial e comercial em empreendimentos localizados em Nova York, Nova Jersey, Pensilvânia e Flórida. Em outra vertente de atuação, a RBR vai começar em junho a captar recursos para o quarto fundo que investe em empreendimentos multifamílias, estratégia na qual a gestora compra prédios antigos de dois a três quartos em



Ricardo Almendra, fundador e CEO da RBR Asset: Oportunidades com vacância próxima de zero nas localidades em que a gestora atua nos Estados Unidos

Nova York, faz uma reforma rápida, que geralmente dura até quatro meses, e aluga, com preferência para famílias sem filhos. Quando o empreendimento atinge rendimento entre 7% e 7,5% ao ano em cima do investimento feito, a gestora coloca à venda. A meta de retorno é 17% ao ano. “Nos últimos anos, diminuí o dinheiro disponível no mercado americano. Tivemos mais força e poder de compra”
Ricardo Almendra

Com os três fundos em andamento, a RBR já investiu mais de US\$ 350 milhões em 54 propriedades. “A vacância em Nova York é de apenas 2%. Nos bairros onde atuamos, é próxima a zero”, diz Ricardo Costa, sócio responsável pela área de Desenvolvimento de Novos Negócios da RBR. “O empreendimento multifamílias estão, junto com o galpão logístico, entre os segmentos que mais cresceram no pós-pandemia.” Ele explica que o grande investidor institucional americano não atua nesse nicho, geralmente ocupado por pessoas físicas que gostam de investir no mercado imobiliário. “Onde os cheques ficam abaixo de US\$ 30 milhões tem menos gente para atuar. Entramos ocupando o espaço do institucional neste mercado. Em

cinco anos conseguimos nos estabelecer entre os grandes.” O passo natural seguinte, afirma, era entrar em crédito, principal estratégia no Brasil. Daí o lançamento do RBR Crédito Offshore. Além disso, a RBR começa a operar em 60 dias, com US\$ 50 milhões formados com capital proprietário e de dois grandes “single family offices” americanos, um fundo de “equity preferencial”, instrumento que dá ao credor o direito de converter a dívida em uma propriedade ou participação societária na empresa e que do ponto de vista fiscal é mais interessante para os investidores dos Estados Unidos. “Quando a RBR foi para os Estados Unidos, há seis anos, a ideia era atender o mundo todo, inclusive brasileiros. Agora, es-

tamos indo nessa direção, com os primeiros americanos como âncora”, diz Almendra. O objetivo de retorno é 15% ao ano. De acordo com o CEO, os investimentos alternativos se fortaleceram nesse primeiro trimestre tanto em ativos imobiliários quanto em infraestrutura, e a asset vai concluir o primeiro semestre com mais de R\$ 1 bilhão captados, o que vai elevar o total sob gestão a R\$ 10 bilhões. Até dezembro, deve ultrapassar R\$ 12 bilhões. A RBR está com duas ofertas em andamento, uma de um fundo multiestratégia e outra de um FIH que investe em Certificados de Recebíveis Imobiliários (CRIs). Em maio, serão mais duas abertas para o público em geral, de um fundo de escritórios e outro de renda urbana.

Western reforça área de dívida privada com fundo de fintechs

Do Rio

Depois de uma atuação tímida em crédito privado em 2023, a Western Asset Management, que no Brasil tem R\$ 40 bilhões sob gestão, revisou sua estratégia de crescimento. A visão ficou mais positiva para o segmento, que vem assumindo papel cada vez mais importante na gestora, segundo Marc Forster, chefe da Western no Brasil. Diante da perspectiva de uma Selic de um dígito no fim do ciclo, ele afirma que a asset vem investindo em

pessoas e sistemas para ampliar sua atuação na área. Entre as estratégias de crescimento está o Creditech, fundo criado há três anos para financiar fintechs e que ficou parado em 2023. “O ano passado foi um freio de arrumação”, diz Paulo Cline, executivo-chefe de investimentos da Western. Ele conta que o fundo usava apenas capital proprietário, mas que agora a gestora está começando a conversar com investidores qualificados, profissionais e fundos de pensão. A ideia é focar em empresas no cha-

mado “early stage”, ou seja, em estágio inicial, pouco conhecidas, mas que tenham potencial de geração de caixa. “Temos empresas muito interessantes e até com impacto social, com soluções escaláveis, sem modelo de postos de venda, com soluções digitais. É um segmento que vem crescendo cada vez mais”, diz Cline. Atualmente com patrimônio líquido de R\$ 50 milhões, o objetivo é chegar a R\$ 300 milhões. Cline prefere não falar em prazo, mas diz que é um montante que deve ser atingido rapidamente.

“De 2014 para cá, tivemos vários ciclos de alta e queda, vários problemas, mas o crédito sempre voltou como ativo importante no portfólio e o mercado secundário se mostrou robusto. Os eventos do ano passado mostraram profundidade do mercado”, afirma Adriano Casarotto, gestor de crédito da Western. A ideia é usar instrumentos de dívida para financiar essas fintechs, como debêntures ou fundos de investimento em direitos creditórios (FIDCs), com garantias no fluxo de caixa ou alienação de recebíveis.

De acordo com Forster, a gestora está “moderadamente otimista”, com a possibilidade de receita maior para as empresas no segundo semestre. Para ele, o país provavelmente vai crescer mais do que o esperado no primeiro trimestre, sustentado pelo consumo. “Isso por causa do efeito positivo das transferências governamentais, como aumento do salário mínimo, antecipação do pagamento de precatórios e do décimo-terceiro de aposentados.” Casarotto diz que ainda há riscos inflacionários, mas, como

a política monetária ainda é restritiva, vê espaço para o Banco Central (BC) continuar com o ciclo de cortes de juros. Como o efeito demora a aparecer, o gestor espera que a melhora no setor de varejo aconteça a partir de julho, incluindo as do setor de linha branca e eletroeletrônicos. “A demanda por crédito neste ano ainda será forte”, avalia. “As dificuldades de 2023 forçaram as empresas a se ajustarem, alongando dívidas e aumentando capital para melhorar a estrutura de seus balanços.” (LT)



Legislação & Tributos SP

Fiscal Liminares beneficiam Lorenzetti e associadas do Sindicato da Indústria do Ferro no Estado de Minas Gerais, entre elas a Gerdau

Justiça derruba aumento de taxa cobrada pelo Ibama

Marcela Villar
De São Paulo

Duas liminares concedidas a contribuintes pela Justiça Federal, em São Paulo e Minas Gerais, afastaram a aplicação de uma norma do Instituto Brasileiro do Meio Ambiente e dos Recursos Naturais Renováveis (Ibama) que alterou o cálculo da Taxa de Controle e Fiscalização Ambiental (TCFA). As novas regras, segundo especialistas, teriam provocado aumento de até 1.000%, e afetado principalmente as indústrias.

Em dezembro, por meio da Portaria nº 260, o Ibama mudou a interpretação sobre a base de cálculo da taxa, aplicada para companhias com determinado grau poluente ou uso dos recursos naturais — como siderúrgicas, mineradoras e indústrias de alimentos e bebidas. Enquanto a fórmula anterior considerava o porte da empresa e sua receita individualmente, agora olha para toda a receita bruta anual do grupo econômico. Isso termina por aplicar o teto de R\$ 5,7 mil da taxa para cada filial ou franquia da pessoa jurídica.

Como a TCFA é cobrada quatro vezes ao ano, o impacto a longo prazo pode chegar a ser milionário se a empresa tiver muitos estabelecimentos. De 2019 a 2023, a taxa gerou receita de R\$ 1,7 bilhão para o órgão — uma média de R\$ 320 milhões anuais.

Para a maioria das situações, a mudança gera um aumento na carga tributária que não tem amparo na lei, segundo especialistas de direito ambiental e tributário. As primeiras decisões da Justiça Federal acataram a argumentação das empresas e consideraram ilegal a alteração feita pelo Ibama.

As liminares beneficiam a Lo-

renzetti, fabricante de chuveiros elétricos, e o Sindicato da Indústria do Ferro no Estado de Minas Gerais (Sindifer) — pelo mandado de segurança ser coletivo, vale para todas as 35 empresas associadas à entidade, como Gerdau e ArcelorMittal.

A decisão favorável ao Sindifer foi dada pela juíza Geneviève Grossi Orsi, da 8ª Vara Federal Cível de Belo Horizonte. Para ela, a modificação do parâmetro “promove distorção na avaliação do porte das empresas, bem como, distorção no valor a ser pago a título de TCFA, sem que a cobrança daí decorrente reflita o potencial poluidor ou de utilização de recursos naturais”.

“Não podemos ser coniventes com posicionamento sem amparo legal”
Marcela Pitombo

Com a liminar, a taxa poderá ser recolhida, de acordo com a juíza, “considerando faturamento de cada filial, sem que seja definido o porte das filiais pela soma do faturamento da matriz e filiais” (processo nº 6015669-91.2024.4.06.3800).

A juíza federal Raquel Fernandez Perrini, da 4ª Vara Cível Federal de São Paulo, que analisou o pedido da Lorenzetti, entendeu de forma semelhante. “Lícito concluir que o ato normativo inovou a ordem jurídica ao considerar o faturamento conjunto de todos os estabelecimentos (matriz e filiais), em substituição à renda bruta anual de cada estabelecimento, de forma in-

dividualizada”, afirma (processo nº 5003582-91.2024.4.03.6100).

Para Raquel, “a competência regulamentar não pode criar dever, obrigação ou restrição não previstos em lei”. No caso da Lorenzetti, se prevalecesse a portaria, todas as filiais deveriam recolher R\$ 2.250,00 e não R\$ 225,00.

Luciana Camponez Pereira Moralle, do escritório Finocchio & Ustra Sociedade de Advogados, diz que a mudança trazida na portaria não obedece a previsão legal. “Ela não aumentou diretamente o valor da taxa, mas alterou um critério que consequentemente impacta no valor”, afirma.

A alteração é até possível, acrescenta, mas só por meio de nova legislação. “É preciso respeitar o princípio da legalidade, alterar por lei, para dar mais segurança ao cidadão”, diz ela, acrescentando que o movimento de busca ao Judiciário deve aumentar nos próximos meses. No escritório, já tem recebido consultas para poder entrar com mandados de segurança. “Dependendo do perfil da empresa, o impacto é grande.”

O advogado Pedro Henrique Lacerda Miranda Coelho, da Federação das Indústrias do Estado de Minas Gerais (Fiemg), que trabalhou no caso do Sindifer, diz que entrou com mais três mandados de segurança coletivos na Justiça de Minas, ainda não analisados. A Fiemg é quem dá suporte jurídico para essas entidades locais, segundo ele.

Coelho explica que a nova sistemática passou a cobrar mais das empresas sem ter, necessariamente, um aumento no custo de controle e fiscalização do Ibama, que é o propósito e destino da taxa, o que mostra o viés arrecadatário da nova interpretação.



Pedro Henrique Lacerda Miranda Coelho: não houve aumento no custo de controle e fiscalização do Ibama

tação. “Antes da portaria, uma empresa com uma matriz potencialmente poluidora recolhia uma TCFA sobre o teto e nas outras cinco filiais em patamares razoáveis. Com a nova sistemática, da noite para o dia, soma-se tudo e, se o potencial poluidor for alto, passa a recolher a taxa com base no valor máximo para todos os estabelecimentos”, afirma.

O tributarista Everson Santana, do escritório Mandaliti, cita que, antes da portaria, a Advocacia-Geral da União (AGU) deu um parecer, em junho de 2023, com o mesmo entendimento. “Eles entenderam que cada filial não é agente autônomo, então a cobrança deve ser sobre todo o faturamento bruto anual da pessoa jurídica e não analisado de forma individual”, diz.

Para Santana, esse parecer abre brecha para a cobrança da taxa apenas da matriz, tese sustentada pelo escritório. “No momento que o órgão diz que a filial não é entidade autônoma distinta de sua matriz, não haveria sentido da cobrança ser feita em cada filial. Existe só uma empresa, logo, apenas se deveria pagar a taxa na matriz”, acrescenta.

Na visão da advogada Marcela Pitombo, do MoselloLima Advocacia, há cunho arrecadatário do go-

verno em mudar abruptamente o entendimento. “É evidente a conjuntura complexa enfrentada pelo órgão, com greve, quadro deficitário de servidores e recursos escassos, mas não podemos ser coniventes com posicionamento abusivo, sem amparo legal e com vies claramente arrecadatário.”

No escritório, ela diz que já fez mais de 400 contestações administrativas sobre o aumento da taxa. “A tendência é de que haja uma nova onda de judicializações a fim de pacificar o tema e conferir maior segurança jurídica para os setores econômicos alcançados”, diz. Ela identificou duas decisões a favor do Ibama e outras 10 ações já judicializadas, ainda sem decisão.

Em nota, a AGU informa que vai recorrer das liminares e que há decisões favoráveis ao órgão. Afirma que a portaria “não tratou propriamente de majorar o tributo em questão, senão apenas de apresentar a nova interpretação da administração tributária” para considerar não mais a receita individual do estabelecimento, mas da pessoa jurídica como um todo. “Com isso, todos os estabelecimentos [filiais] que eram eventualmente tributados como empresas de pequeno porte, passam a ser cobrados como

de grande porte”, completa, dando como exemplo uma filial com receita menor que R\$ 4,8 milhões.

O órgão diz que essa nova interpretação já vem sendo admitida pelo Supremo Tribunal Federal (STF) e Superior Tribunal de Justiça (STJ). Cita julgamento sobre taxa estadual (ARE 738944), com relatoria do ministro aposentado Ricardo Lewandowski: “É legítima a utilização do porte da empresa, obtido a partir do somatório das receitas brutas de seus estabelecimentos, para mensurar o custo da atividade despendida na fiscalização que dá ensejo a cobrança da taxa”.

Afirma ainda que não tem estimativa sobre aumento de arrecadação a partir de 2024, com a mudança de cálculo. “O objetivo, quando da mudança do entendimento, foi de fazer com que a cobrança de TCFA se desse nos exatos termos da legislação tributária.”

Já o Ibama diz que “estuda proposta de recorrer à liminar” e que a base de cálculo da taxa “tem como parâmetro, além de outros fatores, o porte da empresa, que é definido levando-se em conta a renda bruta anual da pessoa jurídica”.

Procurados, o Sindifer, a Lorenzetti e o advogado do caso não deram retorno.



STJ autoriza juiz a calcular valor de honorários em cobrança fiscal

Beatriz Olivon
De Brasília

A 1ª Seção do Superior Tribunal de Justiça (STJ) entendeu que os juízes podem estabelecer valores de honorários em casos que tratem de exclusão de uma das partes de cobrança tributária (execução fiscal) — sem seguir os percentuais estabelecidos pelo Código de Processo Civil (CPC). A decisão, unânime, uniformiza o entendimento nas turmas de direito público (1ª e 2ª).

O artigo 85 do CPC traz percentuais para a fixação de honorários — parágrafos 2º e 3º. Os dispositivos estabelecem honorários entre 10% e 20% do valor do proveito econômico obtido ou do montante atualizado da causa. No caso de condenações envolvendo a Fazenda Pública, o percentual cai conforme aumenta o crédito em discussão. Fica entre 1% e 3% (causas acima de 100 mil salários mínimos). O CPC permite o arbitramento de

honorários por equidade (valor fixado pelo juiz) quando, havendo ou não condenação, o proveito econômico obtido pelo vencedor for inestimável ou irrisório ou o valor da causa for muito baixo.

No caso julgado, os honorários foram fixados por “apreciação equitativa” (artigo 85, parágrafo 8º, do CPC), considerando a simplicidade da causa. O valor da execução é de mais de R\$ 1 milhão e, por isso, foi considerada descabida pelo Tribunal Regional Federal da 5ª Região (TRF-5) a aplicação dos percentuais previstos nos parágrafos 2º e 3º do mesmo dispositivo. Foi fixada condenação em honorários de R\$ 5 mil.

Em recurso ao STJ, o Sistema Associado de Comunicação, parte do processo, pediu a não aplicação da regra do arbitramento por apreciação equitativa e, subsidiariamente, a irrisoriedade da verba honorária de sucumbência (EResp 1880560). No TRF-5, a empresa havia conseguido impedir o redirecionamento

da dívida, tendo em vista a ausência de dissolução irregular e a inexistência de grupo econômico.

Em seu voto, o relator do caso na 1ª Seção, ministro Francisco Falcão, citou a exclusão do executado da execução fiscal e também que os proveitos econômicos no caso seriam inestimáveis. Ele negou o pedido, afirmando que nos casos em que a ação visa apenas excluir um integrante do polo passivo, sem impugnar o crédito executado, os honorários devem ser fixados pela “apreciação equitativa”, sem necessidade de estimar o proveito econômico da ação.

Para Maria Andréia dos Santos, sócia do Machado Associados, a decisão acaba por consagrar que a Fazenda Pública não sofre grandes consequências quando faz cobranças indevidas. “Já o contribuinte, se demandar contra a Fazenda Pública e perder, será sempre condenado a pagar honorários expressivos, nos percentuais previstos no CPC.”

Corte mantém IRPJ sobre benefício fiscal

Beatriz Olivon
De Brasília

A 1ª Seção do Superior Tribunal de Justiça (STJ) reafirmou entendimento favorável à tributação pelo Imposto de Renda (IRPJ) e CSLL de benefícios fiscais de ICMS concedidos por meio de subvenções. A decisão foi unânime.

O caso analisado é da De Marco Comércio de Veículos, que havia obtido em primeira instância decisão contra a tributação. O Tribunal Regional Federal da 4ª Região (TRF-4) reformou a decisão. Porém, apesar de haver repetitivo sobre o assunto, o recurso da empresa foi aceito no STJ.

No processo, a Fazenda Nacional pediu a aplicação do entendimento de que incentivos fiscais concedidos pelos Estados em relação ao ICMS devem compor a base de cálculo do IRPJ e da CSLL, conforme definido no recurso repetitivo.

O advogado do caso Leonardo

Roesler, sócio da RMS Advogados, pediu na sustentação oral que fosse mantida a decisão favorável à empresa. “Essa decisão não apenas resguarda o direito da empresa, mas reafirma a importância do respeito da autonomia dos Estados em sua capacidade fiscal”, afirmou.

Em seu voto, o relator, ministro Teodoro Silva Santos, destacou que o assunto é recorrente no STJ. E acrescentou que, no caso, não se aplicaria o precedente da Corte que trata especificamente de crédito presumido de ICMS — julgado que afastou a tributação (REsp 15178492).

Sobre a possibilidade de excluir os benefícios de ICMS como subvenções para investimento da base do IRPJ e da CSLL, o ministro citou o julgamento com efeito repetitivo (EResp 2009670). A Corte definiu, em 2023, que é impossível retirar os benefícios fiscais do cálculo, salvo quando atendidos requisitos previstos em lei (Lei Complementar nº 160/2017 e Lei nº 12.973/2014).

“Nesses casos, os honorários devem ser fixados pela apreciação equitativa”
Francisco Falcão

Legislação&Tributos SP

O que fazer quando o poder público não paga?

Opinião Jurídica

Carolina Caiado

trastos na aprovação de medições, parcelas de pagamentos e até mesmo inadimplemento total das obrigações de pagamento por parte do poder público em contratos administrativos. Esses são relatos frequentes de empresas prestadoras de serviço cujos clientes são entidades públicas.

A Lei Federal nº 14.133/2021 — a nova Lei de Licitações e Contratos Administrativos — aprimorou a base legal da relação contratual entre poder público, seus fornecedores e prestadores de serviços. Contudo, há poucas mudanças no que se refere às prerrogativas dos particulares nos casos em que o cliente público incorre em inadimplemento de obrigações, sobretudo com relação à falta ou atraso de pagamento.

Desde 1º de janeiro, quando a lei entrou plenamente em vigor, as hipóteses em que o particular contratado terá direito à extinção do contrato administrativo foram em parte ampliadas. Por exemplo, os casos de atrasos no cumprimento de obrigações pecuniárias que configuram motivos para extinção do contrato foram desdobrados nos incisos III e IV do artigo 137, parágrafo 2º, da lei. Estão entre essas hipóteses as repetidas

suspensões que totalizem 90 dias úteis (independentemente do pagamento obrigatório de indenização por desmobilizações e mobilizações) e o atraso superior a dois meses dos pagamentos ou de parcelas de pagamentos devidos pela administração por despesas de obras, serviços ou fornecimentos.

A questão é como se dá a extinção do contrato — a linguagem foi atualizada e incluiu mecanismos já em vigor, como conciliação, mediação e arbitragem, mas tal processo não se alterou de forma relevante com relação à lei anterior. Na vigência da revogada Lei Federal nº 8.666/93, o inadimplemento de obrigações de pagamentos, por parte do poder público, garantia ao contratado o direito à rescisão do contrato, nos termos do artigo 78, XV. Porém, embora tivesse tal garantia, o contratado não poderia, por lei, exercer a possibilidade de encerrá-lo unilateralmente. A rescisão só ocorreria com a obtenção da anuência do poder público para extinção amigável ou decisão do Poder Judiciário que o autorizasse a fazê-lo. Ou seja, o contratado parava de receber seus pagamentos, mas não tinha autorização legal para extinguir o contrato.

Pois o artigo 138 da nova lei manteve as hipóteses de rescisão do contrato: por ato unilateral da

administração pública; consensual, por acordo entre as partes, por conciliação, por mediação ou por comitê de resolução de disputas, desde que haja interesse da administração; e determinada por decisão arbitral, em decorrência de cláusula compromissória ou compromisso arbitral, ou por decisão judicial. A rescisão unilateral por parte do contratado permanece fora da lei.

Em seu artigo 137, parágrafo 3º, II, a nova lei garantiu aos contratados o direito de optar pela suspensão do cumprimento das obrigações assumidas contratualmente até a normalização da situação, admitindo o restabelecimento do equilíbrio econômico-financeiro do contrato em casos excepcionais, previstos na própria lei, a exemplo do caso fortuito e força maior. Esse direito à suspensão das obrigações do contratado em casos de inadimplemento das obrigações de pagamento do poder público já era reconhecido em decisões do Tribunal de Contas da União (TCU) e do Superior Tribunal de Justiça (STJ). Foi garantido, por exemplo, a um fornecedor de alimentação a hospitais o direito de suspender a prestação de serviços no caso de atraso no pagamento dos serviços por período superior a 90 dias. O STJ entendeu que o contratado poderia

licitamente suspender a execução dos serviços.

Ainda que a nova lei tenha incorporado os posicionamentos do TCU e STJ, garantindo ao contratado o direito à extinção do contrato, trata-se de solução parcial para a questão. Suspender a execução não resolve por completo a situação do contratado, pois este permanecerá no vínculo, tendo que manter mobilizadas equipes, estoques, equipamentos.

Ademais, não se trata de direito absoluto, pois tal prerrogativa é expressamente retirada do contratado nos casos de calamidade pública, de grave perturbação da ordem interna ou de guerra, conforme dispõe o artigo 137, parágrafo 3º, I da nova lei. Ou seja, nessas hipóteses o contratado deverá socorrer o Estado e manter o fornecimento ou a prestação de serviços.

Por essa razão, os mecanismos de proteção do contratado para os atrasos no pagamento por parte do poder público pouco avançam — caberá ao contratado buscar a rescisão consensual ou optar pela suspensão de suas obrigações até que o poder público retome seus pagamentos.

Nesse contexto, vê-se que a nova lei perdeu a oportunidade de aprimorar os mecanismos de proteção do contratado em

situações de atrasos nos pagamentos do poder público, sobretudo porque passou a permitir contratos de longo prazo, que podem chegar até 35 anos. Em relações contratuais longevas, cuja remuneração do particular depende exclusivamente dos pagamentos públicos, são necessários arranjos de garantias do cumprimento de obrigações pecuniárias, a exemplo do que ocorre nos contratos de parceria público-privadas.

Sem esses mecanismos de proteção ou a possibilidade de rescisão unilateral do contrato administrativo, é provável que o risco de inadimplemento do poder público seja transferido para o preço do contrato, tornando o fornecimento e a prestação de serviços mais onerosos à administração pública. O tempo e a prática mostrarão como o risco que a nova lei não solucionou será refletido nos contratos.

Carolina Caiado é sócia do Campos Mello Advogados

Este artigo reflete as opiniões do autor, e não do jornal Valor Econômico. O jornal não se responsabiliza e nem pode ser responsabilizado pelas informações acima ou por prejuízos de qualquer natureza em decorrência do uso dessas informações




COMUNICADO

DESPACHO DE AUTORIZAÇÃO DE DISPENSA

Nº do Processo: 024.00049299/2024-07
Interessado: CODES
Assunto: CONTRATAÇÃO DE EMPRESA PARA PRESTAÇÃO DE SERVIÇOS DE TERAPIA MULTIDISCIPLINAR.

Tratam os autos da contratação de empresa na prestação de serviços de terapia multidisciplinar, em cumprimento à ação judicial de O.O.M., solicitada pela COORDENAÇÃO DAS DEMANDAS ESTRATÉGICAS DO SUS - CODES.

À vista das manifestações constantes dos autos e, considerando o valor estimado da contratação pretendida, AUTORIZO a **DISPENSA DE LICITAÇÃO**, em caráter emergencial de acordo com o artigo 75, inciso VIII da Lei 14.133/2021 e atualizações, bem como a Contratação da empresa **ESPAÇO SETE CONSULTÓRIO DE FISIOTERAPIA - EPP**, no valor total de **R\$ 279.840,00 (duzentos e setenta e nove mil oitocentos e quarenta reais)**, pelo prazo de 12 (doze) meses.



Copersucar S.A.

CNPJ/MF nº 10.265.949/0001-77 - Nire 35300360401

Extrato da Ata das Assembleias Gerais Ordinária e Extraordinária Realizadas no Dia 27/06/2023

Em 27/06/2023, às 09h, de forma digital, por meio de sistema eletrônico devidamente disponibilizado, nos termos do artigo 121, § único, da Lei nº 6.404/1976 c/c Manual de Registro de Sociedade Anônima da JUCESP, seção VIII, bem como de forma presencial, na sede da Copersucar S.A., com a presença de acionistas representando quórum legal exigido para tanto. **Mesa:** Presidente: Luis Roberto Pogetti; Secretária: Juliana Montanheiro Lara. **Deliberações:** de acordo com a Ordem do Dia, as seguintes deliberações foram adotadas por unanimidade de votos, abstenção-se por voto do legalmente impedidos: **Em AGO:** (i) Aprovados, sem ressalvas ou reservas, o Relatório da Administração, o Balanço Patrimonial e demais Demonstrações Financeiras relativas ao exercício social encerrado em 31/03/2023, acompanhados dos pareceres favoráveis do Conselho Fiscal e da empresa de auditoria independente KPMG Auditores Independentes; (ii) Aprovada a destinação do lucro líquido do exercício findo em 31/03/2023, no montante de R\$ 679.403.666,72, conforme segue: (a) R\$ 33.970.183,34 para a conta de reserva legal da Companhia; (b) distribuição de dividendos mínimos obrigatórios, no valor de R\$ 6.454.334,83, que corresponde a 1% do lucro líquido ajustado, conforme Artigo 37, alínea "c" do Estatuto Social da Companhia; e (c) distribuição de dividendos adicionais, no valor de R\$ 638.979.148,55, nos termos do Artigo 37, alínea "c", do Estatuto Social da Companhia. (iii) Aprovada a eleição do Conselho Fiscal, com mandato até a AGO da Companhia a ser realizada no exercício social de 2024, sendo eleitos os Senhores: (1) **Carlos Ubratran Garms**, RG nº 64.441.365-7-SSP/SP e CPF nº 033.934.237-46; (2) **João Márcio Cavalliere**, RG nº 10.771.637-9 e CPF nº 000.941.258-13; (3) **Eduardo Lambiasi**, RG nº 13.860.921-1-SSP/SP e CPF nº 034.293.678-67, e como seus respectivos membros suplentes, nesta mesma ordem, foram eleitos os Senhores: (1) **Leandro José dos Santos**, RG nº 24.772.216-9-SSP/SP e CPF nº 256.264.478-39; (2) **Ranulfo Costa**, RG nº 18.981.351-9-SSP/SP e CPF nº 077.765.288-97; e (3) **Carlos Rafael Ramirez**, RG nº 41.535.119-4-SSP/SP e CPF nº 341.886.608-56, os quais declaram, nos termos do disposto no § 1º do artigo 147 da Lei 6.404/76, que não estão impedidos de exercer a administração da sociedade por lei especial ou em virtude de condenação, inclusive de seu respectivo efeito, a pena que vede, ainda que temporariamente, o acesso a cargos públicos, ou por crime falimentar, de prevaricação, peita ou suborno, concussão, peculato, ou contra a economia popular, contra o sistema financeiro nacional, contra as normas de defesa da concorrência, contra as relações de consumo, a fé pública ou a propriedade. Por fim, os conselheiros eleitos foram devidamente empossados em seus respectivos cargos mediante as respectivas assinaturas nos termos de posse lavrados no livro próprio. (iv) Aprovada a eleição do Conselho de Administração da Companhia, com mandato até a Assembleia Geral Ordinária que será realizada em 2025, tendo como membros efetivos, os Senhores: (1) para **Presidente do Conselho de Administração**, **Luis Roberto Pogetti**, RG nº 8.024.621-SSP/SP e CPF nº 991.829.988-68; (2) **Carlos Diniz**, RG nº 7.493.045-X-SSP/SP e CPF nº 019.792.788-89; (3) **Carlos Ubratran Garms**, RG nº 64.441.365-7-SSP/SP e CPF nº 065.778.788-46; (4) **Cláudio Antônio Balbo**, RG nº 4.136.385-1-SSP/SP e CPF nº 747.422.648-00; (5) **Britaldo Pedrosa Soares**, RG nº MG- 228.266 e CPF/MF nº 360.834.796-00; (6) **Leopoldo Tittoto**, RG nº 8.311.252-2-SSP/SP e CPF nº 035.083.938-79; (7) **João Pedro Andrade**, RG nº 7.627.775-6-SSP/SP e CPF nº 026.624.108-50; (8) **Luis Roberto Kayser Cruz**, RG nº 5.775.356-SSP/SP e CPF nº 000.277.788-60; (9) **Gasold de Souza Mesquita Filho**, RG nº 29.127.420-2 e CPF nº 309.067.738-57, e como membros independentes: (10) **Pablo Roman Di Si**, RNE nº V337223-S e CPF nº 227.887.448-97; (11) **Alberto Fernandes**, RG nº 13.030.798-SSP/SP e CPF nº 053.207.088-74, os quais declaram, nos termos do disposto no §1º do artigo 147 da Lei 6.404/76, que não estão impedidos de exercer a administração da Companhia por lei especial ou em virtude de condenação. Por fim, os conselheiros eleitos foram devidamente empossados em seus respectivos cargos mediante as respectivas assinaturas nos termos de posse lavrados no livro próprio. (v) Ordem do Dia: (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentas e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis milhões, trezentas e cinquenta e cinco mil, novecentos e setenta e uma) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, sendo a totalidade dos acionistas detentores das ações ordinárias representativas da capital social da Companhia, desconsiderando as 1.448.451 (um milhão, quatrocentas e quarenta e oito mil, quatrocentas e cinquenta e uma) ações em tesouraria no livro próprio. **Ordem do Dia:** (i) 14.03.2020, do inciso I, §2º do art. 5º da Resolução CVM 81/2022, e do capítulo II, seção VIII, anexo V, da Instrução Normativa DREI nº 81/2020. **II. Mesa:** Presidente: Paulo Todescan Lessa Mattos (indicado na forma do art. 12, parágrafo 2º do Estatuto Social); Secretário: Alexander Pibernat Cunha Cardoso. **III. Convocação:** O edital de convocação foi publicado, na forma do artigo 124 da Lei das S.A., nas edições dos dias 25, 26 e 27 de março de 2024 no jornal "Valor Econômico". **IV. Presença:** Participaram os acionistas titulares de 426.355.971 (quatrocentos e vinte e seis



(i) A conta reserva o a Companhia mantinha no Citibank Cito liberada por motivo de quitação do empréstimo com o BNDES; (ii) Os depósitos vinculados no montante de R\$3.951 em 31 de dezembro de 2022 (R\$3.518 em 2022) referem-se, integralmente, a aplicação financeira realizada pela controlada Millennium, remunerada à taxa de 99% do CDI, e será mantida pela Empresa até a data de seu vencimento em 01 de maio de 2026, com conta reserva do empréstimo captado com o Banco Nordeste do Brasil; (iii) Depósito vinculado junto ao Citibank no montante de R\$ 124.197 em 31 de dezembro de 2022 foi resgatado em abril de 2023 para cumprir aporte estipulado como contrato de aquisição de GNA I.

Continuação

9. Outros ativos e passivos:

	Controladora		Consolidado												
	31/12/2023		31/12/2022									31/12/2023		31/12/2022	
	Circulante	Não circulante	Circulante	Não circulante								Circulante	Não circulante	Circulante	Não circulante
Outros ativos															
Serviços em curso	-	-	-	3.297	-	12.738									
Despesas antecipadas	86	-	534	12.781	-	9.094									
Despesas antecipadas com captação de dívida	45	-	72	1.168	-	713									
Adiantamentos da folha	16	-	9	11.000	-	5.613									
Adiantamentos a fornecedores	3	-	-	670	-	3.201									
Conta a receber BP Gas Marketing Ltd. (i)	77.331	-	-	-	77.331	-	691								
Outros	7	-	8	255	-	3.621					86				
Total	156	77.331	623	37.648	77.331	33.550	86								
Outros passivos															
Adiantamentos a clientes	-	-	-	1.021	-	6.255									
Outros passivos	-	-	2	13	3.256	5									
Total	-	-	2	1.034	3.256	6.260									

(i) Na Companhia o valor de R\$ 77.331 refere-se à cessão de direito entre GNA I e BP Gas Marketing Ltd. Este montante será pago pela Companhia e recebido posteriormente conforme nota explicativa 15.

10. Partes Relacionadas:

Balanco patrimonial

Ativo

UHE São Simão Energia

Pacific Hydro Energia do Brasil

Pacific Hydro Energia do Brasil

Pacific Hydro Energia do Brasil

SPIC Térmicas e Participações

SPIC Brasil Comercializadora de Energia

GNA I Geração de Energia (i)

GNA II Geração de Energia (i)

Pacific Hydro Australia - WHT

Outros

Total Ativo

Passivo

SPIC Green Energy Ltd

Pacific Hydro International

SPIC Pacific Hydro PTY

Outros

SPIC Luxembourg Latin America Renewable Energy Investment Company S.A.R.L. (ii)

SPIC Pacific Hydro PTY

Total Passivo

Resultado

SPIC Luxembourg Latin America Renewable Energy Investment Company S.A.R.L. (ii)

SPIC Pacific Hydro PTY

Pacific Hydro Energia do Brasil

Total Resultado

(i) Referem-se a juros sobre os principais (quitados em 2022) de mútuos concedidos para GNA I e GNA II. Contratamente não há acréscimos legais sobre estes valores.

(ii) Referem-se a dívida em moeda estrangeira e suas características estão descritas na nota explicativa 16. Durante o exercício findo em 31 de dezembro de 2023, a remuneração dos Diretores Executivos no consolidado totalizou R\$ 10.718 (R\$7.373 em 2022). Não houve transações de compras e vendas entre as partes relacionadas durante os exercícios de 2023 e 2022.

11. Investimento: a. Composição do investimento e informações sobre as controladas:

Composição do investimento

Percentual de participação

Informações sobre as controladas

Ativo

Passivo

Patrimônio líquido

Resultado do exercício

2023

Participações em empresas Controladas

UHE São Simão Energia

Pacific Hydro Energia do Brasil

SPIC Térmicas

SPIC Comercializadora

GNA I

GNA I - Mais-valia

Total Investimentos

b. Movimentação do investimento:

Outros resultados

MEP

Aumento de capital

Dividendos

Amortização

mais-valia

Saldo em 31/12/2023

São Simão Energia

Pacific Hydro Energia do Brasil

SPIC Térmicas

SPIC Comercializadora

GNA I

GNA I - Mais-valia

Total

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173

(25.988)

533.987

798.337

(213.522)

2.526.650

189.915

1.085.490

1.612

335.619

25.638

3.870.447

Saldo em 31/12/2022

2.232.173</

por meio de contratos com a Eletrobrás para atendimento ao Proinfa. **Contabilidade UHE São Simão:** b) **Suprimento de energia elétrica:** A receita é reconhecida com base na energia assegurada e com tarifas especificadas nos termos dos contratos de fornecimento no Ambiente de Contratação Livre - ACL, a comercialização de energia elétrica ocorre por meio da contratação de preços e condições entre as partes, por meio de contratos bilaterais;

c) **Energia de curto prazo:** A receita é reconhecida pelo valor justo da contraprestação a receber no momento em que o excedente de energia produzido, após a alocação de energia no MRE, é comercializado no âmbito da CCEE. A contraprestação corresponde à multiplicação da quantidade de energia vendida pelo PLD (Preço de Liquidação das Diferenças); d) **Receita de atualização do ativo financeiro:** A receita é reconhecida pelo valor justo do suprimento decorrente da bonificação de energia e atualizada mensalmente.

Receita de O&M – Operação e Manutenção de CAPEX melhorias: A receita é reconhecida pelo valor justo do fluxo de recebimento para suprir os gastos com a operação e manutenção garantido pelo recebimento da RAG e atualizado mensalmente pelo IPCA.

	Consolidado	
	2023	2022
Suprimento mercado livre	551.920	536.861
Energia de curto prazo	11.663	15.533
Receita RBO	1.083.881	1.118.263
Receita de O&M	579.186	548.167
Receita operacional bruta	2.226.650	2.218.824

(-) Deduções a receita operacional		
Tributos sobre a receita		
ITMS	-	(89)
PIS/COFINS	(205.409)	(205.154)
	<u>(205.409)</u>	<u>(205.243)</u>
Encargos do consumidor		
P&D	(15.652)	(14.757)
TFSE	(5.281)	(4.989)
CFURR	(47.298)	(47.750)
	<u>(68.231)</u>	<u>(67.496)</u>

Total deduções da receita operacional	(273.640)	(272.739)
Receita operacional líquida	1.953.010	1.946.085
24. Nota de gastos:	Controladora	
	2023	2022
	Administrativas	Gerais e Administrativas
Pessoal e Administradores	12.032	9.915
Material	63	2
Serviços de terceiros	11.235	10.216
Depreciação	20	20
Amortização	846	847
Outras	3.977	814
Total	28.173	21.814

Consolidado					
2023			2022		
De opera- ção	Geral e Adminis- trativa	Total	De opera- ção	Geral e Adminis- trativa	Total

	2014	2013	2014	2013
Energia elétrica comprada para revenda	11.473	–	11.473	6.209
Encargos de uso do sistema de distribuição	254.732	–	254.732	238.946
Pessoal e Administradores	34.380	82.163	116.543	31.057
Materiais	2.406	1.399	2.406	64.606
Serviços de terceiros	219.618	69.168	91.381	33.198
Depreciação	15.606	3.604	19.210	14.254
Amortização	98.939	2.075	101.014	98.999
				1.895
				100.894

Provisões civis,						
fiscais e trabalhistas	239	514	753	35	128	163
Aluguéis e arrendamentos	890	2.810	3.700	744	2.607	3.351
Perdas na desativação de bens	35	33.507	33.542	-	-	-

Outras	6.351	18.568	24.919	5.464	8.404	13.868
Recuperação de custos -						
Extensão da Outorga	-	-	-	(2.309)	-	(2.309)
(-) Outras receitas	-	(3.411)	(3.411)	-	(591)	(591)
Total	454.464	203.104	657.658	430.140	134.088	564.237

25. Resultado financeiro:	Controladora		Consolidado	
	2023	2022	2023	2022

Receitas financeiras				
Juros e variações monetárias				
Renda de aplicações financeiras	29.829	30.809	134.217	115.718
Multa e juros s/ energia vendida	-	-	2	199
Descontos Obtidos	-	-	-	220

Variação monetária	1.874	481	75.750	2.312
Outros juros e variações monetárias	9.423	104.156	8.150	104.160
(-) Tributos sobre Receitas financeiras	(1.913)	(6.516)	(11.290)	(10.719)
Receitas financeiras total	39.213	128.930	206.829	211.890

Despesas financeiras				
Encargos de dívida				
Empréstimos e financiamentos	(101.769)	(34.171)	(307.422)	(260.615)
Debêntures	-	-	(134.792)	(129.731)
AVP - Ajuste a valor presente	-	-	(61.740)	(71.601)

Atualização P&D	-	-	(1.076)	(830)
Provisão para descomissionamento	-	-	(250)	(362)
Variação monetária	-	-	(96.680)	(111.159)
Outras despesas financeiras	(817)	(796)	(4.038)	(2.112)
Despesas financeiras total	(102.586)	(34.967)	(605.998)	(576.410)

Variação cambial líquida				
Variação cambial	2.416	(2)	2.094	18.320
Total variação monetária/ cambial líquida	2.416	(2)	2.094	18.320
Total resultado financeiro	(60.057)	03.061	(307.075)	(316.200)

26. Imposto de renda e contribuição social: Imposto de renda e contribuição social -
correntes: Ativos e passivos tributários correntes são mensurados ao valor recuperável
esperado ou a pagar para as autoridades fiscais. As alíquotas de imposto e as leis tribu-
tárias usadas para calcular o montante são aquelas que estão em vigor na data do balan-

ço. **Impostos diferidos.** Imposto diferido é gerado por diferenças temporárias na data do balanço entre as bases fiscais de ativos e passivos e seus valores contábeis. Impostos diferidos passivos são reconhecidos para todas as diferenças tributárias temporárias. Impostos diferidos ativos são reconhecidos para todas as diferenças temporárias dedutíveis, créditos e perdas tributários não utilizados, na extensão em que seja provável que

o lucro tributável esteja disponível para que as diferenças temporárias dedutíveis possam ser realizadas, e créditos e perdas tributários não utilizados possam ser utilizados. O valor contábil dos impostos diferidos ativos é revisado em cada data do balanço e baixado na extensão em que não é mais provável que lucros tributáveis estarão disponíveis para

permitir que todo ou parte do ativo tributário diferido venha a ser utilizado. Impostos diferidos ativos baixados são revisados a cada data do balanço e são reconhecidos na extensão em que se torna provável que lucros tributáveis futuros permitirão que os ativos tributários diferidos sejam recuperados. Impostos diferidos ativos e passivos são mensurados nas alíquotas de imposto que é esperada de ser aplicável no ano em que o ativo

será realizado ou o passivo liquidado, com base nas alíquotas de imposto (e legislação tributária) que foram promulgadas na data do balanço. Impostos diferidos ativos e passivos são apresentados líquidos se existe um direito legal ou contratual para compensar o ativo fiscal contra o passivo fiscal, e os impostos diferidos são relacionados à mesma entidade tributada e sujeitos à mesma autoridade tributária. A conciliação da despesa

entidade tributada e sujeitos a mesma autoridade tributária. A conciliação da despesa com imposto de renda e contribuição social calculada pela aplicação das alíquotas fiscais combinadas debitadas em resultado é demonstrada como segue:

Imposto de renda (25%) e Contribuição social (9%)	(7.381)	24.586	(51.750)	338.988
IRPJ - Corrente	(5.431)	18.084	(129.255)	166.903
CSLL - Corrente	(1.950)	6.502	(44.485)	63.197
IRPJ - Diferido	-	-	89.699	80.065

CSLL - Diferido	-	-	32.291	28.823
	(7.381)	24.586	(51.750)	338.988
Composição da alíquota efetiva:	Controladora	Consolidado		
	2023	2022	2023	2022
Lucro antes dos tributos sobre o Lucro	247.054	238.380	714.588	840.255

Alíquota	34%	34%	34%	34%
IRPJ e CSLL	(84.304)	(81.052)	(242.960)	(288.747)
Equivalência Patrimonial	114.609	56.522	115.014	49.626
Imposto diferido não constituído	-	-	-	12

IRPJ e CSLL sobre adições e exclusões permanentes			-	
JSCP			(5)	-
Adições Permanentes	(2)	(32)	(92)	(140)
Exclusões Permanentes			-	

SELIC sobre créditos fiscais	637	24.720	
Amortização RBO	-	59.484	
Outras exclusões permanentes	-	795	
Doações	-	-	(1.577)
Gratificação	(62)	(50)	(1.142)
			(998)

Adições temporárias	-	(8.833)	(5.457)
Ativo Financeiro	-	(10.413)	(13.577)
CPC 06	-	(142)	(278)
Swap	-	(56.766)	(100.237)
M.M. Ativo	231	-	(200)

MIM - Ativo	821	(200)	-
Capex melhoria	-	- 43.454	13.986
Realização Receita (ACR)	-	- (452.866)	(419.805)
Variação Cambial Ativa			
(Realizada e não realizada)	(4.151)	- 140.650	184.018

Variação Cambial Passiva			
(Realizada e não realizada)	4.151	- (108.115)	(94.056)
Receita RBO/O&M	-	- 565.443	566.586
Realização dívida	-	- 80.999	73.432
Juros	-	- (43.523)	(48.357)

Variação Monetária - Debêntures	-	-	(32.867)	(37.794)
Extensão da Concessão	-	-	-	785
Compensação de Prejuízo fiscais	-	-	5.009	4.414
Outros	(30.382)		(46.246)	
Incentivos fiscais				

Lei Rouanet	-	-	3.588	3.125
Lucro da Exploração	-	-	6.938	5.956
Inovação Tecnológica - P&D	-	-	795	1.595
PAT - Programa de Alimentação do				

Trabalhador	-	2	69	61
Adicional (10%)	-	24	96	96
IRPJ e CSLL (RBO)	-	-	305.074	-
IRPJ e CSLL de exercícios Anteriores	7.381	-	(266)	(2.118)
Despesa de IRPJ e CSLL	7.381	(24.586)	173.740	(230.100)

Impostos diferidos: Os saldos de ativos diferidos líquidos de passivos refletem os efeitos fiscais na controlada Vale dos Ventos. Os saldos de passivos diferidos líquidos de ativos refletem os efeitos fiscais nas controladas UHE São Simão SPIC Comercializadora e Millennium. A movimentação dos impostos diferidos segue a seguir em 31 de dezembro de 2022:

ante	Passivo Não Circulante		Resultado		Patrimônio Líquido	
2/2022	31/12/2023	31/12/2022	2023	2022	31/12/2023	31/12/2022

20.050	-	-	(3.683)	(3.250)	-	-
7.218	-	-	<u>(1.326)</u>	<u>(1.170)</u>	-	-
27.268	-	-	<u>(5.009)</u>	<u>(4.420)</u>	-	-
8.341	20.724	25.153	7.421	5.647	-	-

-	693.077	590.914	(102.339)	(133.989)	-	-
13.632	-	-	(11.476)	67	-	-
-	-	26.250	-	-	(26.250)	(33.692)
91.052	-	-	32.867	37.794	-	-
6.749	-	-	(43.454)	(13.987)	-	-

19.774	713.801	642.317	(116.981)	(104.468)	(26.250)	(33.692)
147.042	713.801	642.317	(121.990)	(108.888)	(26.250)	(33.692)
37.520	(113.471)	(137.520)				
9.522	600.330	504.797				

ante	Passivo Não Circulante		Resultado		Patrimônio Líquido	
2/2021	31/12/2022	31/12/2021	2022	2021	31/12/2022	31/12/2021
23.300	-	-	(3.250)	(2.295)	-	-
8.388	-	-	(1.170)	(826)	-	-
31.688	-	-	(4.420)	(3.121)	-	-

7.125	25.153	29.583	5.647	7.615	-	-
	590.914	456.925	(133.989)	(223.002)	-	-
13.565	-	-	67	(2.257)	-	-
	26.250	50.642	-	-	(23.302)	58.406

53,258	-	-	37,794	39,187	-	-
20,736	-	-	(13,987)	9,474	-	-
-	-	2,309	-	-	-	-
<u>94,684</u>	<u>642,317</u>	<u>548,459</u>	<u>(104,468)</u>	<u>(168,983)</u>	<u>(33,392)</u>	<u>58,406</u>

<u>26.372</u>	<u>642.317</u>	<u>548.459</u>	<u>(108.888)</u>	<u>(172.104)</u>	<u>(33.392)</u>	<u>58.406</u>
<u>(17.807)</u>	<u>(137.520)</u>	<u>(117.807)</u>				
<u>8.565</u>	<u>504.797</u>	<u>430.652</u>				

(i) Perdas de crédito esperadas para 12 meses, ou seja, perdas de crédito que resultam de perdas por motivo de incumprimento durante os 12 meses seguintes à data da perda de crédito.

possíveis eventos de inadimplência dentro de 12 meses após a data base; e (ii) Perdas de crédito esperadas para a vida inteira, ou seja, perdas de crédito que resultam de todos os possíveis eventos de inadimplência ao longo da vida esperada de um instrumento financeiro. A norma também propõe a aplicação do expediente prático para os ativos financeiros que não possuem componentes de financiamento significativos, com uma abordagem

simplicidade cuja perda esperada será realizada com uma matriz por idade de vencimento das contas a receber. A Companhia e suas controladas após uma análise de crédito de seus clientes, não reconhece perdas esperadas no período, pois de acordo com sua avaliação além do risco associado ser baixo, não há históricos de perda. O CPC 48 exige que

continua →

★ continuação

a Companhia e suas controladas asseguram que as relações de contabilidade de hedge estejam alinhadas com os objetivos e estratégias de gestão de risco estabelecidas pela Administração, aplicando uma abordagem mais qualitativa e prospectiva para avaliar a efetividade do hedge. A nova norma vem introduzir um modelo menos restritivo ao hedge, exigindo uma relação econômica entre o item coberto e o instrumento de hedge em que o índice de cobertura seja o mesmo que aplicado pela entidade para a gestão de risco.

Contabilização de hedge: A Companhia designa certos instrumentos de hedge, incluindo derivativos, relacionados a risco com moeda estrangeira, como hedge de fluxo de caixa e hedge de valor justo. No início da operação de hedge, a Companhia documenta a relação entre o instrumento de hedge e o item objeto de hedge com seus objetivos na gestão de riscos e sua estratégia para assumir variáveis operacionais. Adicionalmente, a Companhia avalia se o instrumento de hedge usado em uma relação de hedge é altamente efetivo na compensação das mudanças de valor justo ou fluxo de caixa do item objeto de hedge, atribuível ao risco sujeito a hedge. A nota explicativa 14 traz maiores detalhes sobre o valor justo dos instrumentos derivativos utilizados para fins de hedge. **Hedge de fluxo de caixa:** A parcela efetiva das mudanças no valor justo dos derivativos que for designada e qualificada como hedge de fluxo de caixa é reconhecida em outros resultados abrangentes e acumulada na rubrica "Reserva de hedge de risco de caixa". Os ganhos ou as perdas relacionadas à parte inefetiva são reconhecidos imediatamente no resultado na rubrica "Outros ganhos e perdas" no resultado financeiro. Os valores anteriormente reconhecidos em outros resultados abrangentes e acumulados no patrimônio líquido são reclassificados para o resultado no período em que o item objeto de hedge afeta o resultado, na mesma rubrica da demonstração do resultado em que tal item é reconhecido. A contabilização de hedge é descontinuada quando a Companhia cancela a relação de hedge, o instrumento de hedge vende ou é vendido, rescindido ou executado, ou não se qualifica mais como contabilização de hedge. Quaisquer ganhos ou perdas reconhecidas em outros resultados abrangentes e acumulados no patrimônio naquela data permanecem no patrimônio e são reconhecidos quando a transação prevista for finalmente reconhecida no resultado. Quando não se espera mais que a transação prevista ocorra, os ganhos ou as perdas acumuladas e diferidos no patrimônio líquido são reconhecidos imediatamente no resultado.

Hedge de valor justo: A Companhia optou pela designação formal de dívidas contratadas no período, para as quais possuem instrumentos financeiros derivativos de proteção do tipo "swap" para troca de variação cambial e juros, como mensuradas ao valor justo. A opção pelo valor justo tem o intuito de eliminar ou reduzir uma inconsistência de mensuração ou reconhecimento de determinados passivos. Assim, tanto os "swaps" quanto as respectivas dívidas passam a ser mensuradas ao valor justo, bem como deve ser efetuada apenas no registro contábil inicial da operação. Tais dívidas e derivativos quando tiver ganhos ou perdas resultantes de sua mensuração serão reconhecidos no resultado da Companhia. A Companhia apresenta exposição aos seguintes riscos advindos do uso de instrumentos financeiros: • Risco de crédito: Risco de taxa de juros; • Risco de taxa de câmbio; • Risco de liquidez. As políticas de gerenciamento de risco da Companhia são estabelecidas para identificar e analisar os riscos avaliados pela Administração, para definir limites e controles de riscos apropriados, e para monitorar riscos e aderência aos limites. As políticas e sistemas de gerenciamento de riscos são revisados frequentemente para refletir mudanças nas condições de mercado e nas atividades da Companhia. A Companhia, por meio de suas normas e procedimentos de treinamento e gerenciamento, objetiva desenvolver um ambiente de controle disciplinado e construtivo, no qual todos os colaboradores entendam os seus papéis e obrigações. **a) Risco de crédito:** O risco surge de a possibilidade da Companhia vir a incorrer em perdas resultantes da dificuldade de recebimento de valores faturados a seus clientes. Este risco é avaliado pela Administração com base nos riscos de mercado e operacionais. **b) Risco de taxa de juros:** Este risco é oriundo da possibilidade de a Companhia vir a incorrer em perdas por conta de flutuações nas taxas de juros que aumentem as despesas financeiras relativas a seus empréstimos e financiamentos. **c) Risco de taxa de câmbio:** Risco quanto à variação das taxas de câmbio dos empréstimos em moeda estrangeira tomados pela Companhia. A Companhia controla uma operação de Swap de moeda para eliminar as flutuações na moeda estrangeira (USD). **d) Risco de liquidez:** Este risco é oriundo da possibilidade de a Companhia vir a encontrar dificuldades em cumprir com as obrigações associadas com seus passivos financeiros que são liquidados com pagamentos à vista ou com outro ativo financeiro, em especial com quando da liquidação de seus empréstimos e financiamentos, que ocorrerão a curto prazo. A abordagem da Administração é de garantir o máximo possível, que sempre tenha liquidez suficiente para cumprir com suas obrigações ao vencerem, sob condições normais, sem causar perdas inaceitáveis ou com risco de prejudicar a reputação da Companhia. A tabela abaixo apresenta informações sobre os vencimentos futuros de compromissos contratuais dos passivos financeiros da Companhia:

Controleadora						
31/12/2023		De 31/12/2022		31/12/2022		
De 1 a 3 meses	De 3 a 12 meses	De 1 a 1 ano	De 1 a 5 anos	De 5 a 10 anos	Total	Total
Passivos Financeiros						
Fornecedores	79.695	-	-	-	79.695	4.791
Empréstimos e financiamentos	-	397.838	448.291	-	846.129	378.129
Empréstimos com partes relacionadas	-	-	-	-	-	56.601
Partes relacionadas	-	-	75	-	75	9.714
Derivativos	5.247	-	-	-	5.247	-
Total	79.695	403.085	448.366	-	931.146	449.235

Aos Diretores e Acionistas SPIC Brasil Energia Participações S.A. **Opinião:** Examinamos as demonstrações contábeis individuais da SPIC Brasil Energia Participações S.A. ("Companhia"), que compreendem o balanço patrimonial em 31 de dezembro de 2023 e as respectivas demonstrações do resultado, do resultado abrangente, das mutações do patrimônio líquido e dos fluxos de caixa para o exercício findo nessa data, assim como as demonstrações contábeis consolidadas da SPIC Brasil Energia Participações S.A. e suas controladas ("Consolidadas"), que compreendem o balanço patrimonial consolidado em 31 de dezembro de 2023 e as respectivas demonstrações consolidadas do resultado, do resultado abrangente, das mutações do patrimônio líquido e dos fluxos de caixa para o exercício findo nessa data, bem como as correspondentes notas explicativas, incluindo as políticas contábeis materiais e outras informações elucidativas. Em nossa opinião, as demonstrações contábeis acima referidas apresentam uma visão verdadeira e justa das informações relevantes, a posição patrimonial e financeira da Companhia e da Companhia e suas controladas em 31 de dezembro de 2023, o desempenho de suas operações e os seus respectivos fluxos de caixa, bem como o desempenho consolidado de suas operações e os seus fluxos de caixa consolidados para o exercício findo em 31 de dezembro de 2023 e as informações relevantes, a posição patrimonial e financeira da Companhia e das suas controladas no Brasil e as normas internacionais de relatório financeiro (IFRS) emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB) (atualmente denominada pela Fundação IFRS como "normas contábeis IFRS"). **Base para opinião:** Nossa auditoria foi conduzida de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria. Nossas responsabilidades, em conformidade com tais normas, estão detalhadas nas seções intituladas "Responsabilidades do auditor" e "Limitações da auditoria" das demonstrações contábeis individuais e consolidadas. Somos independentes em relação à Companhia e a suas controladas, de acordo com os princípios éticos relevantes previstos no Código de Ética Profissional do Contador e nas normas

Notas Explicativas às Demonstrações Contábeis Individuais e Consolidadas da SPIC Brasil Energia Participações S.A.

Consolidado						
31/12/2023		De 31/12/2022		31/12/2022		
De 1 a 3 meses	De 3 a 12 meses	De 1 a 1 ano	De 1 a 5 anos	De 5 a 10 anos	Total	Total
Passivos Financeiros						
Fornecedores	234.425	3	19.314	-	253.742	92.752
Empréstimos e financiamentos	-	2.086.484	2.266.026	1.392.177	5.744.687	5.279.633
Empréstimos com partes relacionadas	-	-	-	-	-	56.601
Partes relacionadas	-	-	-	-	971	10.685
Arrendamentos e alugueis	1.448	4.532	23.158	23.228	52.366	36.926
Provisão - Capex melhorias	25.569	76.706	370.208	174.215	646.698	805.413
Derivativos	566	6.946	4	-	7.516	11.342
Total	262.008	2.174.671	2.678.710	1.590.591	6.705.980	6.293.352

Classificação das demonstrações financeiras						
31/12/2023		De 31/12/2022		31/12/2022		
Valor Contábil	Valor Justo	Valor Contábil	Valor Justo	Valor Contábil	Valor Justo	Categoria
Ativos financeiros						
Caixa e equivalentes de caixa	98.030	98.030	246.294	246.294	meio do resultado	Valor justo por meio do resultado
Empréstimos com partes relacionadas	188.273	188.273	303.867	303.867	meio do resultado	Valor justo por meio do resultado
Outros ativos circulantes	156	156	623	623	Custo amortizado	
Passivos financeiros						
Financiamentos e empréstimos	846.129	846.129	378.129	378.129	Custo amortizado	
Empréstimos com partes relacionadas	-	-	56.601	56.601	Custo amortizado	
Instrumentos financeiros derivativos	5.247	5.247	-	-	meio de resultado	Valor justo por meio de resultado
Partes relacionadas	75	75	9.714	9.714	Custo amortizado	
Fornecedores	79.695	79.695	4.791	4.791	Custo amortizado	

31/12/2023						
Valor Contábil	Valor Justo	Valor Contábil	Valor Justo	Valor Contábil	Valor Justo	Categoria
Ativos financeiros						
Caixa e equivalentes de caixa	610.386	610.386	971.655	971.655	meio do resultado	Valor justo por meio do resultado
Contas a receber de clientes	55.118	55.118	56.152	56.152	Custo amortizado	
Ativo financeiro	7.261.821	7.261.821	6.961.341	6.961.341	meio de resultado	
Empréstimos com partes relacionadas	188.460	188.460	181.066	181.066	Custo amortizado	
Outros ativos circulantes	37.648	37.648	33.550	33.550	Custo amortizado	
Instrumentos financeiros derivativos e depósitos judiciais e caucões	-	-	817.056	817.056	abrangentes	Valor justo por meio de resultado
Passivos Financeiros	4.615	4.615	11.815	11.815	meio do resultado	
Financiamentos e empréstimos	1.557.114	1.557.114	-	-	meio de resultado	
Financiamentos e empréstimos	1.825.709	1.825.709	3.020.382	3.020.382	Custo amortizado	
Debêntures	2.361.864	2.361.864	2.259.251	2.259.251	meio de resultado	
Empréstimos com partes relacionadas	-	-	56.601	56.601	Custo amortizado	
Instrumentos financeiros derivativos	7.516	7.516	-	-	meio de resultado	Valor justo por meio de outros resultados
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	11.342	11.342	abrangentes	
Arrendamentos e alugueis	52.366	52.366	36.926	36.926	Custo amortizado	
Partes relacionadas	253.742	253.742	92.752	92.752	Custo amortizado	
Fornecedores	253.742	253.742	92.752	92.752	Custo amortizado	

Relatório do auditor independente sobre as demonstrações contábeis individuais e consolidadas

profissionais emitidas pelo Conselho Federal de Contabilidade, e cumpriremos com as demais responsabilidades éticas conforme essas normas. Acreditamos que a evidência de auditoria obtida é suficiente e apropriada para fundamentar nossa opinião. **Responsabilidades da diretoria e da governança pelas demonstrações contábeis individuais e consolidadas:** A diretoria da Companhia é responsável pela elaboração e adequada apresentação das demonstrações contábeis individuais e consolidadas de acordo com as práticas contábeis no Brasil e com as normas internacionais de relatório financeiro (IFRS), emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB) (atualmente denominada pela Fundação IFRS como "normas contábeis IFRS"), e pelos controles internos que ela determinou como necessários para permitir a elaboração de demonstrações contábeis livres de distorção relevante, independentemente se causada por fraude ou erro. Na elaboração das demonstrações contábeis individuais e consolidadas, a diretoria é responsável pela avaliação da capacidade de a Companhia e suas controladas, em seu conjunto, continuar operando, divulgando, quando aplicável, os assuntos relacionados com a sua continuidade operacional e o uso dessa base contábil na elaboração das demonstrações contábeis, a não ser que a diretoria pretenda liquidar a Companhia e suas controladas, em seu conjunto, ou cesar suas operações, ou não tenha nenhuma alternativa realista para evitar o encerramento das operações. Os responsáveis pela governança da Companhia são aqueles com responsabilidade pela supervisão do processo de elaboração das demonstrações contábeis. **Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações contábeis individuais e consolidadas:** Nossa responsabilidade é emitir um relatório de auditoria sobre as demonstrações contábeis individuais e consolidadas, tomadas em conjunto, estão livres de distorção relevante, independentemente se causada por fraude ou erro, e emitir relatório de auditoria contendo nossa opinião. Segurança razoável é o um nível altíssimo de segurança, mas não uma

Hierarquia de valor justo: A Companhia somente detém instrumentos financeiros qualificados no nível 2. Os diferentes níveis foram definidos como a seguir: • Nível 1 - Preços cotados (não ajustados) em mercados ativos para ativos e passivos e idênticos. • Nível 2 - Inputs, exceto preços cotados, incluídos no Nível 1 que são observáveis para o ativo ou passivo, diretamente (preços) ou indiretamente (derivado de preços). • Nível 3 - Premissas, para o ativo ou passivo, que não são baseadas em dados observáveis de mercado (inputs não observáveis). **Instrumentos financeiros derivativos:** A controlada UHE São Simão mantém empréstimo em moeda estrangeira e, consequentemente, está exposta ao risco de câmbio e são administradas de acordo com os parâmetros estabelecidos pela política aprovada, por meio da contratação de derivativos do tipo swap para proteger o risco cambial do fluxo de caixa dos empréstimos em moeda estrangeira. As operações de swap vigentes consistem na troca de variação cambial por uma correção em taxa prefixada. Os valores contábeis dos passivos monetários em moeda estrangeira em 31 de dezembro de 2023 montam em R\$ 1.557.113 (R\$ 2.622.712 em 31 de dezembro de 2022). Tais contratos permitem à Companhia mitigar o risco de alteração na taxa de moeda sobre o valor justo dos empréstimos tomados nas exposições do fluxo de caixa. O valor justo dos swaps de moeda no encerramento do exercício é determinado pelo desconto dos fluxos de caixa futuros estimados, utilizando as curvas no encerramento do exercício divulgadas pela B3 S/A - Brasil, Bolsa, Balcão e o risco de crédito inerente para esse tipo de contrato. A tabela a seguir demonstra o valor do principal e os prazos remanescentes dos contratos de swap de moeda em aberto no fim do período de relatório:

Empresa		Operação		Principal		Taxa		Cenário I (-0,50)		Cenário II (-0,25)		Cenário III (provável)		Cenário IV (-0,25)		Cenário V (-0,50)	
SPIC	1ª Emissão de Nota Comercial Série Única	450.000	CDI + 2,20%	89.846	124.698	160.732	197.955	236.510									
SPIC Br	Loan Bank of China	150.731	CDI - 0,81%	6.050	9.499	12.929	16.340	19.746									
SPIC Br	Loan Bank of China	3.582	CDI - 0,35%	157	240	322	404	485									
SPIC Br	Loan Bank of China	224.396	CDI - 0,83%	9.062	14.249	19.407	24.538	29.659									
SPIC	1ª Emissão de debêntures 1ª Série	775.000	IPCA + 3,54%	405.436	502.477	604.999	713.245	827.467									
UHESS	2ª Emissão de debêntures 2ª Série	200.000	CDI + 0,58%	11.571	16.756	21.926	27.079	32.234									
UHESS	1.055.000	IPCA + 5,8198%	2.133.569	2.655.297	3.251.174	3.930.730	4.704.591										
UHESS	688.450	CDI + 0,265%	128.031	194.070	263.483	336.344	413.004										
UHESS	Loan ICBC	206.572	CDI + 0,23%	38.095	57.899	78.715	100.565	123.554									
UHESS	Loan Deutsche	275.462	CDI - 1,20%	10.206	16.528	22.818	29.076	35.325									
Panati	1ª Emissão de Nota Comercial 1ª Série	300.000	CDI + 1,70%	12.804	17.672	22.424	27.119	31.714									
Panati	1ª Emissão de Nota Comercial 2ª Série	100.000	CDI + 2,03%	4.380	5.952	7.504	9.038	10.558									
Panati	1ª Emissão de Nota Comercial 3ª Série	100.000	CDI + 2,08%	4.279	5.804	7.311	8.799	10.275									
Marangatu	1ª Emissão de Nota Comercial 1ª Série	350.000	CDI + 1,70%	15.003	20.617	26.162	31.638	37.069									
Marangatu	1ª Emissão de Nota Comercial 2ª Série	225.000	CDI + 2,03%	9.856	13.392	16.885	13.392	23.755									
Marangatu	1ª Emissão de Nota Comercial 3ª Série	225.000	CDI + 2,08%	9.679	13.130	16.538	13.130	23.244									

a) Risco regulatório: As atividades do Grupo, assim como de seus concorrentes, são regulamentadas e fiscalizadas pela ANEEL. Qualquer alteração no ambiente regulatório poderá exercer impacto sobre as atividades do Grupo. **b) Risco de alteração da legislação tributária, na Brasil:** Alterações na legislação tributária podem gerar eventuais impactos no Grupo. Estas alterações podem, por exemplo, incluir mudanças nas alíquotas dos tributos vigentes, instituição de novos tributos em caráter permanente ou temporário, supressão de benefícios fiscais, cuja arrecadação seja associada a determinados propósitos governamentais específicos. Em 20 de dezembro de 2023, foi promulgada a Emenda Constitucional ("EC") no 132, que estabelece a Reforma Tributária ("Reforma") sobre o consumo. Vários temas, inclusive as alíquotas dos novos tributos, ainda estão pendentes de regulamentação por Leis Complementares ("LC"), que deverão ser encaminhadas para avaliação do Congresso Nacional no prazo de 180 dias. O modelo da Reforma está baseado num IVA repartido ("IVA dual") em duas competências, uma federal (Contribuição sobre Bens e Serviços - CBS) e uma subnacional (Imposto sobre Bens e Serviços - IBS), que substituirá os tributos PIS, COFINS, ICMS e ISS. Foi também criado um Imposto Seletivo ("IS") - de competência federal, que incidirá sobre a produção, extração, comercialização ou importação de bens e serviços prejudiciais à saúde e ao meio ambiente, nos termos de LC. Haverá um período de transição de 2024 até 2032, em que os dois sistemas tributários - antigo e novo - coexistirão. Os impactos da Reforma na operação dos tributos acima mencionados, a partir do início do período de transição, somente serão plenamente conhecidos quando da finalização do processo de regulamentação dos temas pendentes por LC. Consequentemente, não há qualquer efeito da Reforma nas demonstrações financeiras de 31 de dezembro de 2023. **c) Mudanças climáticas:** As controladas da Companhia, por essência, já são grandes contribuintes para a redução das emissões de Gases de Efeito Estufa ("GEE"), o que são os principais causadores do aquecimento global e das mudanças climáticas. Ao gerar energia por fonte renovável, ou seja, sem a queima de combustíveis fósseis, o Grupo não só fornece energia limpa para o crescimento econômico do país, como contribui para que o Brasil seja cada vez menos dependente do petróleo.


Empresa		Contratos em aberto		Encargos dos empréstimos do swap		Taxa prefixada		Notional		Valor	
UHE São Simão	Bocom BBM	Pré 3,30%	CDI + 0,265% a.a.	688.450	(1.160)						
UHE São Simão	Deutsche	Pré 2,80%	CDI - 1,20% a.a.	275.462	(796)						
UHE São Simão	ICBC	Pré 3,30%	CDI + 0,23% a.a.	206.572	(313)						
SPIC	Bank of China	Pré 0,83%	CDI - 0,83% a.a.	224.396	(5.659)						
SPIC	Bank of China	Pré 2,90%	CDI - 0,37% a.a.	5.333	(135)						
SPIC	Bank of China	Pré 2,90%	CDI - 0,81% a.a.	150.731	534						
SPIC	Bank of China	Pré 2,90%	CDI - 0,35% a.a.	3.582	12						

Análise de sensibilidade: A Companhia efetua a análise de sensibilidade de seus instrumentos financeiros, inclusive os derivativos. A análise de sensibilidade tem como objetivo mensurar o impacto às mudanças nas variáveis de mercado sobre cada instrumento financeiro. Não obstante, a liquidação das transações envolvendo essas estimativas poderá resultar em valores diferentes dos estimados devido à subjetividade contida no processo utilizado na preparação dessas análises. As informações demonstradas no quadro, mensuram contextualmente o impacto nos resultados da Companhia em função da variação de cada risco destacado. No quadro a seguir estão apresentados todos os instrumentos financeiros mencionados na nota explicativa 16 que estão expostos a indexadores, com as exceções aplicáveis de flutuação de taxas de juros e outros indexadores até as datas de vencimento dessas transações.

Consolidado		2023		2022	
Atividades de Investimento					
Adições ao Imobilizado e Intangível		58.893	-		
Aquisição de investimento em controladas		-	29.400		
Do valor total comprometido de adições ao imobilizado e intangível, o valor de R\$ 58.893, refere-se a: i) AVP sobre arrendamento R\$ 2.155; ii) amortização do direito de uso R\$ 744; iii) provisão para servidão de linha de transmissão R\$ 30; iv) Provisão para descomissionamento dos parques solares R\$ 21.384; v) R\$ 34.564 juros capitalizados e vi) R\$ 16 outros. 30. Eventos subsequentes: Os parques solares do Grupo Panati Holding: Panati 1, Panati 2, Panati 3, Panati 4, Panati 5 entraram em operação comercial em janeiro de 2024 e os parques solares do Grupo Panati Holding: Panati 6 e Stitã 1 e Stitã 2 entraram em operação comercial em fevereiro de 2024.					

Diretoria		Contadora	
Adriana Waltrick Diretora Geral		Paulo Dutra Diretor Financeiro	
Valéria Lopes de Souza CRC - 1SP145065/O-9			

auditoria para as respectivas divulgações nas demonstrações contábeis ou incluir modificação em nossa opinião, que as divulgações forem inadequadas. Nossas conclusões estão fundamentadas nas evidências de auditoria obtidas até a data de nosso relatório. Todavia, eventos ou condições futuras podem levar a Companhia e suas controladas, em seu conjunto, a não mais se manter em continuidade operacional. • Avaliamos a apresentação geral, a estrutura e o conteúdo das demonstrações contábeis individuais e consolidadas, inclusive as divulgações e se essas demonstrações contábeis representam as correspondentes transações e os eventos de maneira compatível com o objetivo de representação adequada. • Obtemos evidência de auditoria apropriada e suficiente referente às informações financeiras das entidades ou atividades de negócio do grupo para expressar uma opinião sobre as demonstrações contábeis individuais e consolidadas. Somos responsáveis pela direção, supervisão e desempenho da auditoria do grupo e, consequentemente, pela opinião de auditoria. Comunicamos-nos com os responsáveis pela governança a respeito, entre outros aspectos, do alcance e da época dos trabalhos de auditoria planejados e das conclusões significativas de auditoria, inclusive as deficiências significativas nos controles internos que, eventualmente, tenham sido identificadas durante nossos trabalhos.

São Paulo, 15 de abril de 2024	
 PricewaterhouseCoopers Auditores Independentes Ltda. CRC 25P000160/O-5	Adriano Formosinho Correia Contador CRC 1BA029904/O-5



INEPAR S.A. INDÚSTRIA E CONSTRUÇÕES

CNPJ Nº 76.627.504/0001-06 - Em Recuperação Judicial

As demonstrações financeiras apresentadas a seguir são demonstrações financeiras resumidas e não devem ser consideradas isoladamente para a tomada de decisão. O entendimento da situação financeira e patrimonial da companhia demanda a leitura das demonstrações financeiras completas auditadas, elaboradas na forma da legislação societária e da regulamentação contábil aplicável. As demonstrações financeiras completas auditadas, incluindo o respectivo relatório do auditor independente, estão disponíveis nos seguintes endereços eletrônicos:

http://valor.globo.com/valor-ri http://www.inepar.com.br http://www.cvm.gov.br/ https://www.bemparana.com.br.

RELATÓRIO DA ADMINISTRAÇÃO: Senhores Acionistas. A Administração da INEPAR S.A. Indústria e Construções - Em Recuperação Judicial, em cumprimento às normas internacionais de contabilidade emitidas pelo IASB e às práticas contábeis brasileiras, em atendimento integral da Lei nº 11.638/07 e Lei nº 11.941/09 e pronunciamentos emitidos pelo CPC - Comitê de Pronunciamentos Contábeis e aprovados pelo CFC - Conselho Federal de Contabilidade e pela CVM - Comissão de Valores Mobiliários, submete à apreciação dos acionistas os fatos e eventos do ano de 2023, bem como O Relatório da Administração e as Demonstrações Financeiras, o Relatório dos Auditores e Parecer do Conselho Fiscal, referentes ao período findo em 31 de Dezembro de 2023.

Balança Patrimonial - Período findo em 31 de Dezembro de 2023 - (Em milhares de reais)						Demonstração do Resultado Abrangente - Período findo em 31 de Dezembro de 2023 - (Em milhares de reais)														
Ativo	Nota	Controladora		Consolidado			Controladora		Consolidado			Controladora		Consolidado			Controladora		Consolidado	
		31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022		31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022		31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022		31/12/2023	31/12/2022		
Circulante																				
Caixa e equivalentes de caixa	5	1.092	23	2.041	1.919															
Contas a receber de clientes	6	62	1.110	666	6.605															
Títulos e valores mobiliários	7	9	9	9	9															
Estoques	8	-	-	10.425	7.244															
Tributos a recuperar	10	4.499	4.769	77.272	76.880															
Dividendos a receber		-	-	14.796	14.796															
Despesas Antecipadas	9	-	-	314	-															
Outros créditos	11	372	364	1.559	1.526															
Total do ativo circulante		6.034	6.275	107.082	108.979															
Não circulante																				
Contas a receber clientes	6	44.532	44.532	133.999	133.999															
Títulos e valores mobiliários	7	-	-	688	688															
Tributos a recuperar	10	39.975	40.652	86.169	93.308															
Depósitos judiciais	30	51.294	71.171	75.699	129.764															
Outros créditos	11	-	-	6.579	6.579															
Investimentos	12	566.345	447.628	235.588	243.011															
Imobilizado	13	72.204	75.239	129.228	211.446															
Intangível	14	391.516	391.516	391.573	392.259															
Total do ativo não circulante		1.165.866	1.070.738	1.059.523	1.211.054															
Total do ativo		1.171.900	1.077.013	1.166.605	1.320.033															
Passivo																				
Circulante																				
Fornecedores		30.663	30.506	65.079	64.619															
Instituições financeiras	15	250.382	234.982	384.950	390.730															
Debêntures	16	15.996	14.881	15.996	14.881															
Obrigações sociais e trabalhistas	31	8.953	7.209	152.629	143.912															
Obrigações fiscais e tributárias	17	65.614	143.005	132.909	291.740															
Dividendos propostos		3.317	3.317	3.341	3.341															
Adiantamentos de clientes	19	30	-	36.011	33.143															
Títulos a pagar		116.488	101.406	116.488	101.406															
Outras contas a pagar	24	58.799	57.158	168.783	169.869															
Total do passivo circulante		550.242	592.464	1.076.186	1.213.641															
Não circulante																				
Exigível a longo prazo																				
Fornecedores		-	-	-	-															
Instituições financeiras	15	219.954	232.367	219.954	232.367															
Debêntures	16	255.192	238.625	255.192	238.625															
Obrigações fiscais e tributárias	17	176.849	482.976	322.203	847.672															
Partes relacionadas	21	285.788	216.074	127.217	116.328															
Tributos diferidos	20.1	31.329	39.646	79.081	100.532															
Títulos a pagar		-	-	14.960	14.960															
Provisão de custos e encargos	18	2.303	2.303	2.303	2.303															
Provisões para contingências	22	73.745	60.016	180.637	163.205															
Provisão passivo à descoberto	23	706.146	836.319	12.157	9.760															
Outras contas a pagar	24	-	-	1.362	1.293															
Total do passivo não circulante		1.751.306	2.108.326	1.215.066	1.727.045															
Patrimônio líquido / (Passivo a descoberto) da controladora																				
Capital social	25 a	542.625	495.461	542.625	495.461															
Gastos com subscrição de ações		(3.073)	(3.073)	(3.073)	(3.073)															
Reserva de capital	25 b	180.292	180.292	180.292	180.292															
Reserva de reavaliação	25 c	28.979	23.126	28.979	23.126															
Debêntures perpétuas	25 d	236.591	263.503	236.591	263.503															
Créditos quirográficos a converter	25 e	16.914	16.914	16.914	16.914															
Prejuízos acumulados		(2.952.300)	(3.445.620)	(2.952.300)	(3.445.620)															
Ajuste de avaliação patrimonial	25 f	820.324	845.620	820.324	845.620															
Total do patrimônio líquido (Passivo a descoberto)		(1.129.648)	(1.623.777)	(1.129.648)	(1.623.777)															
Patrimônio líquido (Passivo a descoberto)																				
Patrimônio líquido atribuído aos acionistas minoritários		-	-	5.001	3.124															
Total do patrimônio líquido / (Passivo a descoberto)		(1.129.648)	(1.623.777)	(1.124.647)	(1.620.653)															
Total do passivo e do patrimônio líquido (Passivo a descoberto)		1.171.900	1.077.013	1.166.605	1.320.033															
As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras.																				
Demonstração do Resultado Abrangente - Período findo em 31 de Dezembro de 2023 - (Em milhares de reais)																				
	Nota	Controladora		Consolidado			Controladora		Consolidado			Controladora		Consolidado			Controladora		Consolidado	
		Trimestre Atual	do Exercício Anterior	Trimestre Atual	do Exercício Anterior		Trimestre Atual	do Exercício Anterior	Trimestre Atual	do Exercício Anterior		Trimestre Atual	do Exercício Anterior	Trimestre Atual	do Exercício Anterior		Trimestre Atual	do Exercício Anterior		
		01/09/2023 a 31/12/2023	01/01/2023 a 31/12/2023	01/09/2022 a 31/12/2022	01/01/2022 a 31/12/2022		01/09/2023 a 31/12/2023	01/01/2023 a 31/12/2023	01/09/2022 a 31/12/2022	01/01/2022 a 31/12/2022		01/09/2023 a 31/12/2023	01/01/2023 a 31/12/2023	01/09/2022 a 31/12/2022	01/01/2022 a 31/12/2022		01/09/2023 a 31/12/2023	01/01/2023 a 31/12/2023	01/09/2022 a 31/12/2022	01/01/2022 a 31/12/2022
Resultado líquido do período		669.913	474.828	(291.381)	(353.872)		669.913	474.828	(291.381)	(353.872)		669.913	474.828	(291.381)	(353.872)		669.913	474.828	(291.381)	(353.872)
Participação dos acionistas não controladores		(13.935)	(12.694)	4.541	2.597		(13.935)	(12.694)	4.541	2.597		(13.935)	(12.694)	4.541	2.597		(13.935)	(12.694)	4.541	2.597
Ajuste patrimonial reflexo de investida		1.040	4.161	3.121	4.161		1.040	4.161	3.121	4.161		1.040	4.161	3.121	4.161		1.040	4.161	3.121	4.161
Ganhos/perdas de capital / s coligadas		-	-	(158)	(158)		-	-	(158)	(158)		-	-	(158)	(158)		-	-	(158)	(158)
Ajuste conversão s/ coligada no exterior		-	-	(43)	(22)		-	-	(43)	(22)		-	-	(43)	(22)		-	-	(43)	(22)
Ajuste de Av. Patrimonial		6.736	6.736	-	-		6.736	6.736	-	-		6.736	6.736	-	-		6.736	6.736	-	-
Ajuste de ganhos na conversão de debêntures perpétuas		11.848	20.252	-	-		11.848	20.252	-	-		11.848	20.252	-	-		11.848	20.252	-	-
Conversão de debêntures perpétuas		(11.848)	(11.848)	-	-		(11.848)	(11.848)	-	-		(11.848)	(11.848)	-	-		(11.848)	(11.848)	-	-
Resultado abrangente do período		677.689	494.129	(302.396)	(362.585)		677.689	494.129	(302.396)	(362.585)		677.689	494.129	(302.396)	(362.585)		677.689	494.129	(302.396)	(362.585)
As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras.																				
Demonstração do Valor Adicionado - Período findo em 31 de Dezembro de 2023																				
<i>Em milhares de reais</i>																				
	Nota	Controladora		Consolidado			Controladora		Consolidado			Controladora		Consolidado			Controladora		Consolidado	
		31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022		31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022		31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022		31/12/2023	31/12/2022		
Receitas		(16.457)	(26.560)	(8.193)	(995)		(16.457)	(26.560)	(8.193)	(995)		(16.457)	(26.560)	(8.193)	(995)		(16.457)	(26.560)	(8.193)	(995)
Venda de mercadorias, produtos e serviços		-	-	8.011	13.106		-	-	8.011	13.106		-	-	8.011	13.106		-	-	8.011	13.106
Provisão para créditos de liquidação duvidosa		(785)	(1.728)	(1.159)	(396)		(785)	(1.728)	(1.159)	(396)		(785)	(1.728)	(1.159)	(396)		(785)	(1.728)	(1.159)	(396)
Outras Receitas / Despesas		(15.672)	(24.922)	(15.045)	(13.705)		(15.672)	(24.922)	(15.045)	(13.705)		(15.672)	(24.922)	(15.045)	(13.705)		(15.672)	(24.922)	(15.045)	(13.705)
Insuamos adquiridos de terceiros		(15.928)	(1.290)	(39.256)	(36.455)		(15.928)	(1.290)	(39.256)	(36.455)		(15.928)	(1.290)	(39.256)	(36.455)		(15.928)	(1.290)	(39.256)	(36.455)
Custos dos produtos, mercadorias e serviços vendidos		-	-	(5.597)	(12.091)		-	-	(5.597)	(12.091)		-	-	(5.597)	(12.091)		-	-	(5.597)	(12.091)
Materiais, energia, serviços de terceiros e outros		(15.928)	(1.290)	(33.659)	(24.364)		(15.928)	(1.290)	(33.659)	(24.364)		(15.928)	(1.290)	(33.659)	(24.364)		(15.928)	(1.290)	(33.659)	(24.364)
Valor adicionado bruto		(32.385)	(27.940)	(47.448)	(37.450)		(32.385)	(27.940)	(47.448)	(37.450)		(32.385)	(27.940)	(47.448)	(37.450)		(32.385)	(27.940)	(47.448)	(37.450)
Depreciação e Amortização		(2.966)	(2.798)	(6.018)	(7.736)		(2.966)	(2.798)	(6.018)	(7.736)		(2.966)	(2.798)	(6.018)	(7.736)		(2.966)	(2.798)	(6.018)	(7.736)
Valor adicionado líquido		(35.351)	(30.668)	(53.467)	(45.186)		(35.351)	(30.668)	(53.467)	(45.186)		(35.351)	(30.668)	(53.467)	(45.186)		(35.351)	(30.668)	(53.467)	(45.186)
Valor adicionado recebido em transferência		251.013	(181.791)	6.318	(2.794)		251.013	(181.791)	6.318	(2.794)		<								



INEPAR S.A. INDÚSTRIA E CONSTRUÇÕES

CNPJ Nº 76.627.504/0001-06 - Em Recuperação Judicial

Parecer do Conselho Fiscal

O Conselho Fiscal da INEPAR S/A INDÚSTRIA E CONSTRUÇÕES- EM RECUPERAÇÃO JUDICIAL, no uso de suas atribuições legais, examinou o relatório anual da administração e as demonstrações financeiras referentes ao exercício social encerrado em 31.12.2023. Nos termos do inciso II do artigo 63, da lei nº 6.404/76 e com base nos exames efetuados e considerando, ainda, a opinião com ressalvas sobre as demonstrações financeiras dos auditores externos Müller & Prei Auditores Independentes S/S, datado de 28 de março de 2024, devem ser consideradas as informações complementares constantes da ata, deste Conselho Fiscal, desta data e os parágrafos de opinião com ressalvas e ênfases apontadas no parecer pelos auditores independentes acima mencionados, a saber: **Opinião com Ressalva**; Base para opinião com ressalvas: Limitação de escopo de auditoria. a) Confirmação externas de endividamento bancário. b) Investimentos em controladas/consórcios. c) Incerteza relevante quanto à continuidade operacional; **Ênfases**: Coisa Julgada em Matéria Tributária; Reconhecimento de recebíveis. Saldos contábeis e transações mantidos com partes relacionadas. Termo de Transação

As demonstrações financeiras foram preparadas e estão sendo apresentadas de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil, que compreendem os Pronunciamentos, orientações e interpretações emitidas pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC). A Companhia não adotou antecipadamente qualquer pronunciamento ou interpretação que tenha sido emitido, cuja aplicação não é obrigatória. As demonstrações financeiras completas auditadas, incluindo o respectivo relatório do auditor independente, estão disponíveis nos seguintes endereços eletrônicos: <http://valor.globo.com/valor-r> <http://www.inepar.com.br> <http://www.cvm.gov.br/> <https://www.bemparana.com.br>

Relatório do Auditor Independente sobre as Demonstrações Financeiras


As demonstrações financeiras individuais e consolidadas da Inepar S.A. Indústria e Construções - Em Recuperação Judicial, do exercício findo em 31 de dezembro de 2023 e o Relatório do Auditor Independente sobre essas Demonstrações Financeiras completas estão disponíveis eletronicamente, de forma integral, no endereço <http://www.inepar.com.br>, <https://www.gov.br/cvm>, <https://www.bemparana.com.br/> e <https://valor.globo.com/>. O referido Relatório do Auditor Independente sobre essas Demonstrações Financeiras foi emitido em 28 de março de 2024 com modificação de opinião sobre: I - Confirmações externas de endividamento bancário e II - Investimentos em controladas/colligadas/consórcios, bem como indicação sobre a Continuidade Operacional e, ainda, as seguintes Ênfases: I-Coisa julgada em Matéria Tributária II- Reconhecimento de recebíveis, II - Saldos contábeis e transações mantidos com partes relacionadas e III - Termo de Transação Individual com a PGFN - Procuradoria Geral da Fazenda Nacional. Muller & Prei Auditores Independentes S/S - CRC-PR nº 6.472/O-1; George Anghes - Contador - CRC-PR nº 42.667/O-1.

As demonstrações financeiras foram preparadas e estão sendo apresentadas de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil, que compreendem os Pronunciamentos, orientações e interpretações emitidas pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC). A Companhia não adotou antecipadamente qualquer pronunciamento ou interpretação que tenha sido emitido, cuja aplicação não é obrigatória. As demonstrações financeiras completas auditadas, incluindo o respectivo relatório do auditor independente, estão disponíveis nos seguintes endereços eletrônicos: <http://valor.globo.com/valor-r> <http://www.inepar.com.br> <http://www.cvm.gov.br/> <https://www.bemparana.com.br>

HYPERA S.A.

Companhia Aberta - CNPJ/MF nº 02.932.074/0001-91 - NIRE 35.300.353.251 - Código CVM nº 21431
Ata da Assembleia Geral Ordinária e Extraordinária Realizada em 23 de Abril de 2024

1. **Data, Horário e Local:** Realizada no dia 23 de abril de 2024, às 10:00 horas, de forma exclusivamente digital, por meio do sistema eletrônico de participação a distância disponibilizado pela Hypera S.A. ("Companhia"), nos termos do Art. 5º, parágrafo 2º, I, e Art. 28, parágrafos 2º e 3º, da Resolução CVM nº 81, de 29 de março de 2022 ("Resolução CVM 81/22"), e conforme regras constantes do Manual de Participação em Assembleia Geral Ordinária e Extraordinária da Hypera S.A. - 23 de abril de 2024, divulgado pela Companhia. 2. **Convocação:** O Edital de Convocação desta Assembleia Geral Ordinária e Extraordinária, na forma estabelecida pelo Art. 124 da Lei nº 6.404, de 15 de dezembro de 1976, conforme alterada e em vigor (a "Lei das Sociedades por Ações"), foi publicado no jornal "Valor Econômico" na edição de São Paulo dos dias 22, 23 e 26 de março de 2024, nas páginas E11, E06 e E20, respectivamente, e do Rio de Janeiro dos dias 22, 23 e 26 de março de 2024, nas páginas E03, E02 e E02, respectivamente. 3. **Publicações e Divulgação:** De acordo com o Art. 133 e com o Art. 289, II, da Lei das Sociedades por Ações, as demonstrações financeiras foram publicadas, em sua versão resumida, acompanhadas do relatório anual da administração, do parecer da PricewaterhouseCoopers Auditores Independentes ("PwC") e do parecer do Conselho Fiscal, bem como do parecer e do relatório anual resumido do Comitê de Auditoria Estatutário, relativos ao exercício social findo em 31 de dezembro de 2023, no jornal Valor Econômico, nas edições de São Paulo e do Rio de Janeiro do dia 15 de março de 2024, nas páginas E7 a E10 e E5 a E8, respectivamente, sendo que a íntegra do material publicado está disponível no site do "Valor Econômico" (valor.globo.com.br). Os documentos acima, assim como toda a documentação suporte desta Assembleia Geral Ordinária e Extraordinária, foram também colocados à disposição dos acionistas no escritório administrativo da Companhia, bem como nas páginas eletrônicas da Comissão de Valores Mobiliários ("CVM") (<https://www.gov.br/cvm/pt-br>), da B3 S.A. - Brasil, Bolsa, Balcão ("B3") (<https://b3.com.br/pt-br/>) e da Companhia (<https://ri.hypera.com.br/>), conforme informado no Edital de Convocação desta Assembleia Geral Ordinária e Extraordinária. 4. **Presença:** Presentes, para a Assembleia Geral Ordinária, acionistas titulares de 537.767.717 (quinhentos e trinta e sete milhões, setecentas e sessenta e sete mil, setecentos e dezesseis) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, representando, aproximadamente, 85,09% (oitenta e cinco inteiros e nove centésimos por cento) do capital social total e votante da Companhia, desconsideradas as ações em tesouraria, e, para a Assembleia Geral Extraordinária, acionistas titulares de 538.573.867 (quinhentos e trinta e oito milhões, quinhentas e setenta e três mil, oitocentas e sessenta e sete) ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, representando, aproximadamente, 85,09% (oitenta e cinco inteiros e nove centésimos por cento) do capital social total e votante da Companhia, desconsideradas as ações em tesouraria, conforme os boletins de voto a distância considerados válidos pela Companhia e o registro de presença no sistema eletrônico de participação a distância disponibilizado pela Companhia nos termos do Art. 47, Incisos II e III, da Resolução CVM 81/22. Presentes ainda, para os fins do disposto no Art. 134, §1º da Lei das Sociedades por Ações, os representantes da administração, os Srs. Adalmino Gervasio Saathier do Couto, Diretor de Relações com Investidores, Ramon Sanchez Frutuoso Silva, Diretor Financeiro, e a Sra. Juliana Aquinaga Damiao Salem, Diretora Jurídica, o representante do Conselho Fiscal, Sr. Marcelo Curti, e o representante da PwC, empresa responsável pela auditoria das Demonstrações Financeiras da Companhia referentes ao exercício social encerrado em 31 de dezembro de 2023, o Sr. Filipe Sousa, bem como o membro do Comitê de Auditoria Estatutário, para fins do disposto no Art. 31-B, §2º, II da Resolução CVM nº 23, de 25 de fevereiro de 2021, a Sra. Maria Carolina Ferreira Lacerda. 5. **Mesa:** O Sr. Alvaro Stainfield Link, Presidente do Conselho de Administração, assumiu a presidência da mesa, que convidou o Sr. Thiago Saddi Tannous para secretariá-lo. 6. **Ordem do Dia:** Reuniram-se os acionistas da Companhia para analisar, discutir e votar a respeito da seguinte ordem do dia: (I) **Em Assembleia Geral Ordinária:** (a) as contas dos administradores e as demonstrações financeiras da Companhia, acompanhadas do relatório anual da administração e dos pareceres dos auditores independentes e do Conselho Fiscal, bem como do parecer e do relatório anual resumido do Comitê de Auditoria Estatutário, relativos ao exercício social findo em 31 de dezembro de 2023; (b) a destinação do lucro líquido da Companhia referente ao exercício social encerrado em 31 de dezembro de 2023; e (c) a remuneração global anual dos administradores da Companhia para o exercício social a se encerrar em 31 de dezembro de 2024 e dos membros do conselho fiscal, se instalado; e (II) **Em Assembleia Geral Extraordinária:** (a) o aumento do capital social da Companhia, no montante de R\$ 658.215.733,53 (seiscentos e cinquenta e oito milhões, duzentos e quinze mil, setecentos e trinta e três reais e cinco centavos), mediante a capitalização de parcela do saldo da Reserva de Incentivos Fiscais da Companhia de igual valor, sem a emissão de novas ações pela Companhia, a fim de que o capital social da Companhia passe dos atuais R\$ 9.047.670.041,03 (nove bilhões, quarenta e sete milhões, seiscentos e setenta mil, quarenta e um reais e três centavos) para R\$ 9.705.885.774,56 (nove bilhões, setecentos e cinco milhões, oitocentos e oitenta e cinco mil, setecentos e setenta e quatro reais e cinquenta e seis centavos), por meio da alteração do *caput* do Artigo 5º do Estatuto Social da Companhia, conforme indicado na Proposta da Administração; (b) o aumento do limite do capital autorizado da Companhia, dos atuais R\$ 11.112.278.223,00 (onze bilhões, cento e doze milhões, duzentos e setenta e oito mil, duzentos e vinte e três reais) para R\$ 11.920.693.685,61 (onze bilhões, cento e vinte milhões, duzentos e setenta e oito mil, duzentos e vinte e três reais) e (c) a consolidação do Estatuto Social da Companhia, na forma constante na Proposta da Administração. 7. **Deliberações:** Instalada a Assembleia Geral Ordinária e Extraordinária, os acionistas autorizaram a lavratura da Ata desta Assembleia na forma de sumário, bem como sua publicação com a omissão das assinaturas dos acionistas, nos termos do Art. 130, parágrafos 1º e 2º, da Lei das Sociedades por Ações, e dado início à discussão das matérias indicadas na Ordem do Dia, os acionistas deliberaram o quanto segue: **I. Em Assembleia Geral Ordinária:** (a) **As contas dos administradores e as demonstrações financeiras da Companhia, acompanhadas do relatório anual da administração e dos pareceres dos auditores independentes e do Conselho Fiscal, bem como do parecer e do relatório anual resumido do Comitê de Auditoria Estatutário, relativos ao exercício social findo em 31 de dezembro de 2023:** (a.i) Aprovar, por maioria, sendo 508.470.442 (quinhentos e oito milhões, quatrocentos e setenta mil, quatrocentos e quarenta e dois) votos favoráveis, 898.422 (oitocentos e noventa e oito mil, quatrocentos e vinte e dois) votos contrários e 28.398.853 (vinte e oito milhões, trezentas e noventa e oito mil, oitocentas e cinquenta e três) abstenções, as contas dos administradores e as demonstrações financeiras da Companhia, acompanhadas do relatório anual da administração e dos pareceres dos auditores independentes e do Conselho Fiscal, bem como do parecer e do relatório anual resumido do Comitê de Auditoria Estatutário, relativos ao exercício social findo em 31 de dezembro de 2023, auditadas pela PwC. (b) **A destinação do lucro líquido da Companhia referente ao exercício social encerrado em 31 de dezembro de 2023:** (b.i) Aprovar, por unanimidade, sendo 537.390.190 (quinhentos e trinta e sete milhões, trezentos e noventa mil, cento e noventa) votos favoráveis e 377.527 (trezentas e setenta e sete mil, quinhentas e vinte e sete) abstenções, a proposta da administração para a destinação do lucro líquido da Companhia referente ao exercício social encerrado em 31 de dezembro de 2023, no montante de R\$ 1.647.959.866,32 (um bilhão, seiscentos e quarenta e sete milhões, novecentos e cinquenta e nove mil, oitocentos e sessenta e seis reais e trinta e dois centavos), da seguinte forma: (i) destinar o montante de R\$ 82.397.993,32 (oitenta e dois milhões, trezentos e noventa e sete mil, novecentos e noventa e três reais e trinta e dois centavos), correspondente a 5% (cinco por cento) do lucro líquido do exercício, para a formação da reserva legal da Companhia, nos termos do *caput* do Art. 193 da Lei das Sociedades por Ações; (ii) destinar o montante de R\$ 786.483.928,53 (setecentos e oitenta e seis milhões, quatrocentos e oitenta e três mil, novecentos e vinte e oito reais e cinquenta e três centavos), correspondente a, aproximadamente, 47,72% (quarenta e sete inteiros setenta e dois centésimos por cento) do lucro líquido do exercício, para a formação da reserva de incentivos fiscais da Companhia, nos termos do Art. 195-A da Lei das Sociedades por Ações; e (iii) ratificar a destinação integral do saldo do lucro líquido ajustado do exercício, nos termos do Estatuto Social da Companhia, para pagamento de juros sobre o capital próprio relativos ao exercício encerrado em 31 de dezembro de 2023, no valor total de R\$ 779.077.944,47 (setecentos e setenta e nove milhões, setenta e sete mil, novecentos e quarenta e quatro reais e quarenta e sete centavos), perfazendo o montante de tributos de R\$ 668.978.901,52 (seiscentos e sessenta e oito milhões, novecentos e setenta e oito mil, novecentos e um reais e cinquenta e dois centavos), equivalente a, aproximadamente, 40,59% (quarenta inteiros e cinquenta e nove centésimos por cento) do lucro líquido do exercício, conforme declarado aos acionistas nas reuniões do Conselho de Administração da Companhia realizadas 24 de março de 2023, 23 de junho de 2023, 22 de setembro de 2023 e 14 de dezembro de 2023, a serem pagos até 31 de dezembro de 2024. (c) **A remuneração global anual dos administradores da Companhia para o exercício social a se encerrar em 31 de dezembro de 2024:** (c.i) Aprovar, por maioria, sendo 520.833.867 (quinhentos e vinte milhões, oitocentos e trinta e três mil, trezentos e sessenta e sete) votos favoráveis, 15.980.402 (quinze milhões, novecentos e oitenta mil, quatrocentos e dois) votos contrários e 953.948 (novecentas e cinquenta e três mil, novecentas e quarenta e oito) abstenções, a fixação da remuneração global anual dos administradores da Companhia para o exercício social a se encerrar em 31 de dezembro de 2024 em até R\$ 41.424.000,00 (quarenta e um milhões, quatrocentos e vinte e quatro mil



CIDADE DE SÃO PAULO

SEGURANÇA URBANA

COMUNICADO DE ABERTURA DE LICITAÇÃO

PREGÃO ELETRÔNICO Nº 90.007/MSU/2024 - Processo SEI nº 6029.2024/0001606-4

Objeto: Contratação para serviço de locação de 230 veículos terrestres caracterizados para uso efetivo da Guarda Civil Metropolitana da Cidade de São Paulo, conforme especificações constantes do Anexo I - Termo de Referência do Edital - Datahora de sessão pública: 10/05/2024 às 10h00 - Local: www.comprasnet.gov.br - Download do edital: https://diariooficial.prefeitura.sp.gov.br/ind_epubli_controlador.php?acao=inicio

Brasilprev Seguros e Previdência S.A.

CNPJ nº 27.665.207/0001-31 - NIRE nº 3530013990-9
Extrato da 450ª Reunião Extraordinária do Conselho de Administração Realizada em 14/08/2023
Em 14/08/2023, às 15h, na Sede. **Presença:** A reunião foi realizada de forma virtual e os membros do Conselho de Administração proferiram seus votos por meio eletrônico, conforme previsto no Art. 18, §3º, do Regimento Interno do Conselho, sob a presidência da Sra. Tarciana Paula Gomes Medeiros, que convidou a mim, Ana Paula Makhoul Sabbag, como Secretária do Conselho. **I. Deliberações Unâнимes:** 1.1. **Eleição da Diretora Financeira, Sra. Fernanda Faustlich e Silva.** Em decorrência da vacância do cargo de Diretor Financeiro, o Conselho de Administração elegeu nesta data, como Diretora Financeira, Sra. Fernanda Faustlich e Silva, CI nº 402025432 DETRAN/RJ e CPF nº 838.701.721-34, com mandato até 29/03/2024. 1.2. **Designação de Diretores, em Cumprimento ao Art. 11 Anexo II da Resolução CNSP 330/2015 e à Carta Circular nº 1/2016/USEP/CGRAT.** Ficam designados como responsáveis para efeitos da legislação vigente, os seguintes Diretores: **1) Sra. Fernanda Faustlich e Silva, Diretora Financeira, como:** (i) Relações com a USEP, conforme Circular SUSEP nº 234/2003; e (ii) Administrativo Financeiro, conforme Circular SUSEP nº 234/2003. **2) Sr. Daniel de Oliveira Benetton, Diretor de Planejamento e Controle, como:** (i) Responsável Técnico - Circular SUSEP 234 e Resolução CNSP 432/2021; (ii) Responsável Contabilidade - Resolução CNSP 432/2021. **3) Sr. Luis Felipe Osorio Cepeda, Diretor de Produtos e Operação, como:** (i) Responsável pela Política Institucional de Condução - Resolução CNSP nº 382/2020; e (ii) Responsável pelo Registro de Operações de Seguros (SRO) - Resolução CNSP nº 383/2020. **4) Sr. Carlos Manuel de Oliveira Madureira, Diretor de Tecnologia, como:** (i) Responsável pelo Open Insurance - Resolução CNSP nº 415/2021. **5) Sr. Ronaldo Simon Ferreira, Diretor de Controles Interno, como:** (i) Responsável pelo Cumprimento da Lei nº 9.613/1998 ("Lavagem de Dinheiro") - Circular SUSEP nº 234/2003 e Circular SUSEP 612/2020; e (ii) Responsável pelo Sistema de Controles Internos e a Estrutura de Gestão de Riscos - Resolução CNSP nº 416/2021. Nada mais. **Ana Paula Makhoul Sabbag - Secretária. JUCESP nº 4.093/24-0** em 11/01/2024. Maria Cristina Frei - Secretária Geral.



ANÁLISES, OPINIÕES E INFORMAÇÃO SOBRE O cenário econômico com o time de especialistas do Valor.

Seja um assinante: Acesse assinevalor.com.br Ligue 0800 701 8888





Assine o Valor e fique por dentro dos acontecimentos que impactam o mercado financeiro.

Seja um assinante: Acesse assinevalor.com.br Ligue 0800 701 8888





MENSAGEM DO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO

É importante reconhecer o potencial de contribuição que a TAG traz para o Brasil, por meio dos resultados que a Companhia vem demonstrando a cada ano no mercado de gás natural brasileiro, sendo propositiva no desenvolvimento de novas soluções em infraestrutura de gás para atendimento da demanda nacional e fortalecendo a importância fundamental do insumo para a transição energética. Como parte do seu desenvolvimento contínuo, em 2023, a empresa conduziu a revisão do seu Plano Estratégico, que agora passa a refletir as novas perspectivas de expansão frente às oportunidades do cenário atual e futuro.

Ao mesmo tempo, vemos o amadurecimento da percepção do papel do gás natural na trajetória de descarbonização do País, nas diversas camadas e setores, especialmente o industrial, além da sua contribuição no processo de aumento da capacidade de geração de fontes renováveis, oferecendo flexibilidade e segurança de abastecimento. Exemplo disso está no estudo conduzido em 2023 pelo Programa de Transição Energética do CEBRI – Centro Brasileiro de Relações Internacionais, em parceria com a EPE – Empresa de Pesquisa Energética, Banco Interamericano de Desenvolvimento e Cenergia – Coppe/UFRJ, sobre o caminho da transição energética do Brasil até 2050, que aponta a posição preponderante do gás natural ao longo dos anos na cadeia produtiva de diversos setores industriais, como vetor de mitigação de emissões de gases de efeito estufa (GEE) em substituição a outros combustíveis, como o carvão, coque do petróleo, coque do carvão, diesel e óleo combustível. O olhar sobre a aceleração da descarbonização já está presente também nos caminhos de

MENSAGEM DA PRESIDÊNCIA

Cerca de três anos após conduzir um intenso trabalho dedicado ao estabelecimento da Missão e Visão da TAG, sob a nova gestão, voltamos a reunir nossos líderes, parceiros e acionistas para revisar o nosso Plano Estratégico, o que trouxe reflexos relevantes nos princípios que norteiam o crescimento da nossa Companhia. A evolução do cenário energético brasileiro, considerando os movimentos do processo de abertura e desenvolvimento do mercado de gás natural e as oportunidades de impulsionamento da transição energética, trazem novas perspectivas e olhar para o futuro.

Com isso, a TAG revisitou a sua visão estratégica, desde o seu ideal de mercado até o modo de trabalho para alcançá-lo, trazendo mais foco para o atendimento às necessidades dos nossos clientes, à excelência da nossa atuação, até a preparação da Companhia para o crescimento. Isso quer dizer que continuamos com o foco firme de atuação no transporte de gás, removendo os gargalos da nossa malha e preparando a empresa para a expansão; mas também visamos crescer, diversificando a nossa atuação na área de infraestrutura para atividades adjacentes e correlatas ao nosso *core business*.

Este norte já faz parte da nossa realidade. Desde a aprovação da Lei do Gás, em 2021, vimos de perto os movimentos de abertura do setor, sendo propositivos no desenvolvimento de um portfólio diversificado de soluções de acesso à nossa malha de transporte e trazendo uma visão de integração nacional entre os diversos elos da cadeia produtiva. Reflexo disso é que alcançamos, em 2023, um aumento de 50% do total de carregadores em comparação com 2022, posicionando a TAG como a transportadora de gás natural do Brasil com o maior número de clientes contratantes. Encerramos o ano de 2023 com 40 contratos de transporte, 21 carregadores e uma capacidade total contratada na malha integrada de 14,2 MM m³/dia, somente para atender ao novo mercado de gás, excluindo os contratos legados com a Petróbras.

Nesse cenário, o nosso portfólio de produtos também aumentou e, em 2023, lançamos as opções de contratação de capacidade de curto prazo nas modalidades Trimestral, Mensal e Diária, com a publicação do Calendário de Ofertas para todo o ano, o que permitiu maior previsibilidade e flexibilidade aos agentes. Outra importante evolução foi o lançamento da Plataforma Eletrônica de Gás (PEG), dentro do Portal de Oferta de Capacidade (POC).

A certeza de estarmos contribuindo, de forma efetiva, para o desenvolvimento do mercado nacional está refletida também no Plano de Investimentos da Companhia. Em 2023, seguimos com a realização do nosso planejamento, totalizando investimentos de quase R\$ 700 milhões, 56% superior ao que foi

crescimento da TAG, contemplado na revisão do seu Plano de Investimentos 2024 - 2028 aprovado em dezembro de 2023 pelo Conselho de Administração, como uma das diretrizes de desenvolvimento sustentável da empresa a longo prazo. Em 2023, a Companhia concentrou esforços no seu Programa de Gerenciamento de Emissões Atmosféricas, concluindo, ao fim do ano, o primeiro projeto de redução de emissões de gases de efeito estufa, que consistiu na conexão da Estação de Compressão de Catu, na Bahia, à rede elétrica. Este programa deve receber aporte superior a R\$ 250 milhões em investimentos no contexto do novo plano quinquenal de investimentos da Companhia e apoia-se em iniciativas de modernização e otimização dos ativos.

O desenvolvimento sustentável e integrado da cadeia do gás é foco também das participações ativas da TAG em fóruns de desenho do Novo Mercado de Gás, nas discussões do arcabouço legal e regulatório, com destaque para os programas federais 'Gás para Empregar' e 'Gás para Indústria', e nos diálogos sobre o desenvolvimento do mercado de biometano promovidos pela Associação Brasileira do Biogás (Abiogás) – da qual a TAG é parte do conselho. Tudo isso representa o esforço da Companhia para que a agenda estratégica de desenvolvimento do mercado evolua com a visão nacional, otimizando o uso da infraestrutura de rede a partir da conexão integrada entre a oferta e demanda de gás natural para o abastecimento do mercado e para a sustentabilidade energética a longo prazo. A perspectiva é que esse cenário impulse, também, novos investimentos em toda a cadeia e o desenvolvimento de novas tecnologias.

alocado em 2022, sendo R\$ 350 milhões destinados a projetos de Confiabilidade & Modernização, com foco em manutenção, integridade, segurança e confiabilidade da operação dos ativos; e R\$ 200 milhões voltados ao Crescimento & Expansão, além de R\$ 122 milhões alocados à importante aquisição de cinco Estações de Compressão, antes alagadas, fazendo com que a Companhia se tornasse proprietária de 100% dos seus ativos estratégicos de infraestrutura.

Dentre os principais projetos, destacamos (I) o início das obras de implantação do projeto de Conexão do Terminal de GNL de Sergipe à malha da TAG, que adicionará mais uma importante fonte de suprimento de gás à malha integrada nacional; (II) a continuidade das obras do GASFOR II, no Ceará, cujo principal objetivo é garantir a segurança operacional, com a ampliação de trecho da rede, através de um "loop", que desloca parte do fluxo atual de transporte em alta pressão da região metropolitana de Fortaleza, garantindo também a possibilidade de expansão futura para remover gargalos existentes, visando atender a demanda potencial nos estados do Rio Grande do Norte, Paraíba e Pernambuco; (III) a Interconexão TECAB, para a interligação independente entre os gasodutos da NTS e da TAG, em Cabuínas (RJ), proporcionando melhorias ao fluxo de trocas entre áreas de mercado atendidas pela rede integrada nacional; e (IV) a conclusão das obras do Ponto de Entrega Itagibá (BA), conectado à distribuidora Bahiagás, ampliando o abastecimento do energético em pontos estratégicos daquele estado.

No fim do ano, o Conselho de Administração da TAG aprovou a revisão do Plano de Investimentos para o horizonte entre 2024 - 2028, contemplando o valor total de R\$ 5,2 bilhões, sendo 57% destinados às novas oportunidades de ampliação da infraestrutura existente, aumento de capacidade, atendimento às novas demandas do mercado, segurança do suprimento e novas aquisições; e 43% voltados à atualização tecnológica, segurança industrial, redução de emissões, manutenção e integridade dos ativos, a fim de assegurar a disponibilidade e a confiabilidade da rede de gasodutos. Dentro desse contexto estão as iniciativas do Programa de Gerenciamento de Emissões Atmosféricas, que abrangem o primeiro projeto de redução de emissões concluído pela Companhia em 2023, envolvendo a interligação da Estação de Compressão de Catu (BA) à rede de energia elétrica.

Como mais um reflexo dos avanços e protagonismo da Companhia no mercado, a TAG realizou a emissão de R\$ 600 milhões em debêntures incentivadas de infraestrutura, uma captação inédita no setor de transporte de gás natural brasileiro, para financiar os projetos GASFOR II e Conexão do Terminal Sergipe. Ainda no contexto econômico-financeiro, é importante ressaltar a consistência dos resultados obtidos em 2023, com receita líquida de R\$ 9,0 bilhões (7,2% superior à de 2022), EBITDA

Em dezembro de 2023, um novo acordo foi firmado entre os grupos acionistas da Companhia com a venda de 15% de participação acionária da ENGIE na TAG para a CDPO. O acordo sedimentou o êxito da parceria entre os dois grupos econômicos acionistas, que passaram a deter cada um 50% de participação no capital social da TAG. A transação demonstra a confiança da ENGIE e da CDPO no potencial de crescimento consistente da Companhia ao longo dos cenários de transformação da infraestrutura de gás do País.

Desde 2019, a TAG vem cumprindo seu plano de negócios, pautada pela geração de valor, disciplina financeira e consistente entrega de resultados, em total alinhamento com as visões e diretrizes de seus acionistas. O reconhecimento do trabalho e protagonismo da Empresa no mercado está evidente no crescimento, a cada ano, do número de novos clientes e novos contratos, que em 2023 representaram em torno de 23% da receita da Companhia relativa à sua atuação na malha integrada na costa do País. Acreditamos na competência e no comprometimento da Administração e de toda a equipe da TAG para conduzir a Companhia a um novo patamar de crescimento, preparando a sua infraestrutura para oferecer novas soluções para seus clientes e para a segurança de abastecimento do mercado nacional, abrindo caminho para que outras fontes de energia, como o biometano e hidrogênio, ganhem escala e sejam realidade no mix energético nacional.

Maurício Stolle Bähr

Presidente do Conselho de Administração da TAG

de R\$ 7,6 bilhões (margem operacional de 84%) e Lucro Líquido de R\$ 3,1 bilhões. Outros destaques foram o refinanciamento da dívida em dólar no valor de US\$ 2,0 bilhões com alongamento do prazo de amortização de 2027 para 2031 e a renovação dos benefícios da Sudam (Superintendência da Amazônia) e da Sudene (Superintendência do Nordeste) por dez anos, até 2032.

O crescimento sustentável da TAG é pavimentado também por ações de cuidado e responsabilidade social com as comunidades no entorno dos ativos. Para isso, a TAG destinou mais de R\$ 2 milhões, dentre recursos próprios e incentivados, para 12 projetos sociais voluntários voltados à promoção do Esporte e da Cultura, nos estados da Bahia, Ceará, Espírito Santo e Rio Grande do Norte, beneficiando mais de 1,3 mil pessoas. Além disso, conduziu diversas ações no âmbito do seu programa de voluntariado, em conjunto com parceiros e com o envolvimento ativo dos nossos colaboradores.

Seguimos avançando no fortalecimento da nossa organização, valorizando a diversidade, o desenvolvimento contínuo dos nossos profissionais e investindo na digitalização das nossas operações. Reforçamos o nosso compromisso com a segurança e integridade das nossas atividades e também com a sustentabilidade do negócio a longo prazo. A cada ano, temos nos aproximado mais do mercado, participando ativamente de fóruns de discussão do setor e promovendo ações junto aos nossos clientes. Quando discutimos o Plano Estratégico da TAG no último ano, revisamos também a nossa Missão, que agora passa a refletir o caminho de evolução contínuo da Companhia em diferentes camadas de crescimento: **“Transportar energia de forma segura por meio de soluções integradas de infraestrutura para o desenvolvimento sustentável da sociedade”**. Este é o nosso propósito, aliado à nossa Visão e ao desejo que o gás natural seja reconhecido em seus atributos, no contexto do trilema da energia: (I) como recurso eficiente que proporciona segurança de abastecimento dos setores de gás e energia elétrica, impulsionando o desenvolvimento do País; (II) como um combustível-chave na transição energética, contribuindo efetivamente para a descarbonização da indústria, substituindo fontes mais poluentes; (III) pela sua vantagem econômica e disponibilidade, garantindo preços mais acessíveis para os consumidores e energia para todos os brasileiros.

Gostaria de agradecer a confiança de nossos acionistas, clientes, parceiros e, especialmente, de nossos colaboradores, com mais um ano de intensa dedicação e engajamento coletivo, fatores fundamentais para seguirmos a nossa trilha de sucesso na transformação da infraestrutura de gás do País.

Gustavo Labanca

Diretor-Presidente

BALANÇO PATRIMONIAL					
Exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022 (Em milhões de reais, exceto se indicado de outra forma)					
Ativo	31/12/2023	31/12/2022	Passivo	31/12/2023	31/12/2022
Circulante			Circulante		
Caixa e equivalentes de caixa	1.423	688	Fornecedores	317	163
Contas a receber, líquido	1.541	1.513	Financiamentos e debêntures	3.107	3.974
Impostos de renda e contribuição social	297	167	Adiantamento de clientes	24	–
Impostos e contribuições	48	53	Arrendamentos	4	27
Derivativos	50	284	Impostos e contribuições	116	125
Estoque	11	42	Dividendos propostos	1.000	–
Outros ativos circulantes	70	81	Outras contas a pagar	126	52
	3.440	2.828		4.694	4.341
Não circulante			Não circulante		
Realizável a longo prazo			Fornecedores	51	78
Depósitos judiciais	125	123	Financiamentos e debêntures	13.969	15.584
Impostos e contribuições	75	35	Derivativos	376	–
Derivativos	–	284	Arrendamentos	28	117
Depósitos vinculados	509	94	Imposto de renda e contribuição social diferidos	5.626	3.908
Outros ativos não circulantes	43	589	Provisão para processos judiciais e administrativos	81	621
	752	1.125	Outras contas a pagar	374	48
Imobilizado	26.074	26.706		20.505	20.356
Intangível	2.747	2.754		25.199	24.697
	29.573	30.585			
	33.013	33.413	Patrimônio líquido	2.256	2.256
			Capital Social	1.339	1.339
			Transações de capital	5.342	6.486
			Reservas e ajuste de avaliação patrimonial	(1.123)	(1.365)
			Outros resultados abrangentes	7.814	8.716
				33.013	33.413

As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras

DEMONSTRAÇÃO DAS MUTAÇÕES DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO					
Exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022 (Em milhões de reais, exceto se indicado de outra forma)					
	Capital		Reservas de Lucros		
	Capital	Transações de capital	Outros resultados abrangentes	Ajuste de avaliação patrimonial - Combinação de negócios	Legal
Saldos em 1º de dezembro de 2022	2.256	1.339	(2.646)	2.493	451
Lucro do exercício	–	–	–	–	1.210
Hedge de fluxo de caixa	–	–	1.281	–	–
Dividendos aprovados	–	–	–	–	–
Destinações:	–	–	–	–	(1.210)
Apropriação do lucro líquido em reserva	–	–	–	(220)	2.083
Saldos em 31 de dezembro de 2022	2.256	1.339	(1.365)	2.273	451
Lucro do exercício	–	–	–	–	2.083
Hedge de fluxo de caixa	–	–	242	–	–
Dividendos aprovados	–	–	–	–	–
Destinações:	–	–	–	–	(2.083)
Apropriação do lucro líquido em reserva	–	–	–	(194)	1.097
Saldos em 31 de dezembro de 2023	2.256	1.339	(1.123)	2.079	451

As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras

NOTAS EXPLICATIVAS ÀS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS (Em milhões de reais, exceto se indicado de outra forma)

1. INTRODUÇÃO ÀS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS RESUMIDAS

As demonstrações financeiras apresentadas neste documento são Demonstrações Financeiras Resumidas que foram preparadas em conformidade com o Parecer de Orientação CVM nº 39/2021 e não devem ser consideradas isoladamente para a tomada de decisão. O entendimento da situação financeira e patrimonial da companhia demanda a leitura das demonstrações financeiras completas auditadas, elaboradas na forma da legislação societária e da regulamentação contábil aplicável.

2. RELATÓRIO DOS AUDITORES INDEPENDENTES SOBRE AS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS

As demonstrações financeiras completas referentes ao exercício findo em 31 de dezembro de 2023 e o relatório do auditor independente sobre essas demonstrações contábeis completas estão disponíveis eletronicamente nos endereços <https://valor.globo.com/valor-ri/>, <https://ntag.com.br/institucional/gestao-empresarial/>. O referido relatório do auditor independente sobre essas demonstrações contábeis foi emitido em 23 de fevereiro de 2024, sem modificações.

3. A COMPANHIA E SUAS OPERAÇÕES

3.1. Operação da Companhia: A Transportadora Associada de Gás S.A. ("TAG" ou "Companhia") é uma sociedade por ações, constituída em 7 de fevereiro de 2002, com a missão de atuar no segmento de transporte e armazenagem de gás natural em geral, por meio de gasodutos, terminais ou embarcações próprios ou de terceiros. A atividade principal da Companhia se concentra no transporte dutoviário de gás natural. As principais características dos ativos são: • Aproximadamente 4.500 km de gasodutos de alta pressão (3.700 km litoral Nordeste/Sudeste e 800 km na Amazônia) atravessando 10 estados brasileiros e 181 municípios; • 11 estações de compressão (11 próprias); • Rede com diversos pontos de interconexão: • 10 distribuidoras de gás; • 90 pontos de entrega (89 próprios e 1 subcontratado); • Fornecimento a refinarias, plantas de fertilizantes e usinas elétricas; • 14 pontos de recebimento de gás (incluindo 2 terminais de GNL).

3.2. Contratos de Transporte de Gás: A Companhia possui contratos de serviços de transporte celebrados com os carregadores Bahiagás, CEGÁS, Equinor, GALP Origem, Petróbras, PetroReconcavo, Potiguar, SPE Miranga, Shell, Unigel (Proquigel), 3R Petroleum, Refinaria Mataripe (Acelen), SERGÁS, ESGÁS e Gas Bridge regulados pela Agência Nacional do Petróleo, Gás Natural e Biocombustíveis ("ANP"), resumidos a seguir: a) **Contratos legados:** Contrato legado é o contrato de serviço de transporte na modalidade base firme, no qual o transportador se obriga a programar e transportar o volume diário de gás solicitado pelo carregador até a capacidade de transporte contratada, com prioridade sobre as demais formas de contratação. Os contratos legados vigentes tiveram início antes da aquisição da Companhia e estão resumidos a seguir: • Petróbras: (a) Malha Nordeste para 21,6 milhões de m³/dia, com prazo de duração de 20 anos e vigência até dezembro de 2025; (b) Sistema GASENE para 20,0 milhões de m³/dia no trecho sul e 10,3 milhões de m³/dia para trecho norte, com prazo de duração de 25 anos e vigência até novembro de 2033; (c) Uruco-Coari-Manaus para 6,7 milhões de m³/dia, com prazo de duração de 20 anos e vigência até novembro de 2030; (d) Pilar-Ipojuca para 15,0 milhões de m³/dia, com prazo de duração de 20 anos e vigência até novembro de 2031. b) **Contratos interruptivos:** Contrato interruptivo é a modalidade de contratação de serviço de transporte que poderá ser interrompido pelo transportador, dada a prioridade de programação do Serviço de Transporte Firme. Nessa modalidade de contratação, a Companhia absorve 10% da receita e os 90% restantes são repassados à Petróbras, por ser ela a detentora dos contratos que abrangem 100% da capacidade de transporte da Companhia (Contratos Legados). A TAG e a Petróbras assinaram em 1º de agosto de 2022 o contrato interruptivo de serviço de transporte de gás para atendimento da demanda do carregador no estado de Alagoas, devido a uma parada operacional da UFGN Marechal Deodoro. A entrega de gás natural proveniente do Rio de Janeiro é de 0,7 milhões metros cúbicos por dia. O contrato firmado com o carregador encerrou-se em 31 de dezembro de 2022. c) **Contratos extraordinários:** Contrato extraordinário é a modalidade de contratação em base firme de capacidade disponível a qualquer tempo, no qual o transportador deve programar e transportar o volume diário de gás solicitado pelo carregador até a capacidade de transporte contratada, com prioridade sobre as demais formas de contratação. Essa modalidade de contratação não gera incremento de receitas para a Companhia. Ao longo de 2023 a TAG efetuou prestação de serviços para cerca de 85 contratos extraordinários. **3.3. Operação e Manutenção dos Gasodutos:** A operação e a manutenção da malha de dutos de transportes própria da TAG eram, até 2021, realizadas pela Petróbras Transportes S.A. ("TSPetro"). Em abril de 2021, a Companhia firmou contrato de serviços de mobilização com a Engie Soluções de Operação e Manutenção Ltda. ("ESOM"), com duração de nove meses. Em dezembro de 2021, a Companhia assinou com a ESOM um contrato de longo prazo de manutenção em substituição ao atual contrato com a TSPetro. A partir de fevereiro de 2022 a ESOM assumiu gradualmente as atividades de manutenção, concluindo a mudança de responsabilidade pela manutenção (*takeover*) ao final de junho de 2022. As atividades de operação, antes executadas pela TSPetro, estão sendo executadas pela TAG. Em 2022, a TAG e TSPetro celebraram o contrato, ainda vigente em 2023, para prestação dos serviços de apoio técnico à gestão das Faixas Exclusivas e Compartilhadas, com atendimento ininterrupto 24 horas por dia, inclusive nos fins de semana e feriados. **3.4. Aprovação da Lei do Gás:** Em 8 de abril de 2021, foi sancionada pela Presidente da República a Lei nº 14.134/21, a chamada "Nova Lei do Gás". A norma é fruto da PL 4.476/20. A lei traz inovações relacionadas às atividades desempenhadas pelas transportadoras de gás, dentre as quais se destacam: (i) o regime de autorização para todas as atividades de transporte de gás natural passa a ser indeterminado; (ii) novas regras para operação e balanceamento em gasodutos e sistemas de transporte de gás natural; (iii) determinação de regras de independência e autonomia dos transportadores de gás natural em relação aos agentes que exerçam atividades concorrenciais da indústria de gás natural; e (iv) previsões para assegurar os direitos dos transportadores nos contratos de serviço de transporte vigentes, incluindo aqueles relacionados à proteção da receita atualmente auferida pelos transportadores para adequação ao novo modelo tarifário por entrada e saída de gás natural. Em decorrência da abertura do mercado de gás, a TAG assinou novos contratos extraordinários de transporte de gás (Nota 1.2). **3.5. Capital Circulante Líquido:** O Capital Circulante Líquido negativo apresentado no balanço da Companhia em 31 de dezembro de 2023, de R\$1.254, decorre, substancialmente, da alocação no passivo circulante de 12 meses de pagamentos de financiamentos (Nota 10), enquanto as demais contas relevantes do ativo circulante e do passivo circulante apresentam giro de, aproximadamente 2 meses, de acordo com seu ciclo operacional. Portanto, essa situação não reflete a real liquidez da Companhia. A liquidação das obrigações ocorrerá por meio de recursos gerados pelas atividades operacionais, sendo que mensalmente são depositados, em contas vinculadas, 1/6 (um sexto) do serviço da dívida das debêntures e 1/6 (um sexto) do serviço da dívida da USD Facility. Esses depósitos estão registrados na conta Depósitos Vinculados, no Ativo Não Circulante.

4. BASE DE ELABORAÇÃO E APRESENTAÇÃO DAS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS ANUAIS

Essas demonstrações financeiras anuais da Companhia foram preparadas de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil, em observância às disposições contidas na Lei das Sociedades por Ações e incorporam as mudanças introduzidas por intermédio das Leis 11.638/07 e 11.941/09, que estão em consonância com as normas internacionais de contabilidade - *International Financial Reporting Standards* (IFRS), emitidas pelo *International Accounting Standards Boards* (IASB), publicadas pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC). **4.1. Práticas contábeis:** O sumário das principais práticas contábeis aplicadas nas demonstrações financeiras anuais está apresentado na Nota 3.4.2. **Base de mensuração:** As demonstrações financeiras anuais foram preparadas utilizando o custo histórico como base de valor, ajustado ao valor justo de determinados instrumentos financeiros, quando aplicável. **4.3. Uso de estimativa e julgamento:** Na preparação dessas demonstrações financeiras anuais, a Administração utilizou julgamentos, estimativas e premissas que afetam a aplicação das políticas contábeis e os valores reportados dos ativos, passivos, receitas e despesas. Os resultados reais podem divergir dessas estimativas. As premissas utilizadas são baseadas no histórico e em outros fatores considerados relevantes, e são revisadas periodicamente pela administração. As estimativas e julgamentos relevantes que requerem maior detalhe de julgamento e complexidade estão divulgados na Nota 4.4. **4.4. Demonstração do valor adicionado:** As demonstrações do valor adicionado ("DVA") apresentam informações relativas à riqueza criada pela Companhia e a forma como tal riqueza foi distribuída. Essas demonstrações foram preparadas de acordo com o CPC 09 - Demonstração do Valor Adicionado. **4.5. Moeda funcional:** A moeda funcional da Companhia é o real, por ser a moeda de seu ambiente econômico de operação. Todas as informações financeiras apresentadas estão em milhões de reais, exceto quando indicado de outra forma. **4.6. Revisão da vida útil da Mais-Valia:** Em 8 de abril de 2021, foi publicada a Nova Lei do Gás (Lei nº 14.134/2021), que passou a regulamentar o setor de gás no Brasil, em consonância com o Novo Mercado de Gás, programa lançado em 2019 pelo Governo Federal, o qual criou um mercado aberto, dinâmico e competitivo. Considerando as alterações previstas na Nova Lei do Gás, a TAG ao longo de 2022, após a obtenção de todas as Autorizações de Operação permanentes emitidas pela ANP, analisou e decidiu equiparar a vida útil da Mais-Valia com os demais ativos operacionais, ou seja, 30 anos. Anteriormente, a TAG limitava a vida útil da Mais-Valia ao prazo de autorização. A TAG avaliou a mudança de estimativa contábil referente à depreciação da depreciação da mais-valia e ativos operacionais pela vida útil de 30 anos e respectivos impactos contábeis estão refletidos de forma prospectiva nas demonstrações financeiras de 31 de dezembro de 2023. **4.7. Aprovação da Diretoria:** As demonstrações financeiras ora apresentadas foram aprovadas em reunião de Diretoria realizada em 23 de fevereiro de 2024.

5. ESTIMATIVAS E JULGAMENTOS RELEVANTES

A preparação das demonstrações financeiras anuais requer o uso de estimativas e julgamentos para determinadas operações que refletem no reconhecimento e mensuração de ativos, passivos, receitas e despesas. As premissas utilizadas são baseadas no histórico e em outros fatores considerados relevantes, revisadas periodicamente pela administração e cujos resultados reais podem diferir dos valores estimados. As seguintes informações contábeis estão refletidas de forma prospectiva nas demonstrações financeiras de 31 de dezembro de 2023, com base na expectativa de ser aplicável no ano em que o ativo será realizado ou o passivo liquidado, com ativos nas taxas de imposto (e lei tributária) que foram promulgadas na data do balanço. A contabilização dos ativos e passivos fiscais diferidos líquidos, por sua vez, é efetuada pela Companhia se, e somente se, a entidade tem o direito legalmente executável e a expectativa de compensar os ativos fiscais correntes contra os passivos fiscais correntes. **5.4. Taxa incremental de arrendamentos:** Os arrendamentos vigentes não possuem uma taxa de juros implícita prontamente identificável, motivo pelo qual a Companhia considera a taxa incremental sobre empréstimos para mensurar os passivos de arrendamento a taxa incremental de taxa de juros que a Companhia teria que pagar ao tomar empréstimos, por prazo semelhante, para obter os recursos necessários para a aquisição de ativos com valores similares ao ativo de direito de uso em ambiente econômico similar. A Companhia calcula a taxa incremental usando dados observáveis, quando disponíveis. **5.5. Provisão para perdas de crédito esperadas para contas a receber:** A Companhia utiliza uma matriz de provisão para calcular a perda de crédito esperada para contas a receber. A matriz de provisão baseia-se inicialmente nas taxas de perda histórica observadas pela Companhia. A Companhia revisa a matriz de forma prospectiva para ajustá-la de acordo com a experiência histórica de perda de crédito. Em todas as datas de relatórios, as taxas de perda histórica observadas são atualizadas e as mudanças nas estimativas prospectivas são analisadas. As informações sobre as perdas de crédito esperadas sobre as contas a receber da Companhia estão divulgadas na Nota 6.

CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO					
Maurício Stolle Bähr Presidente	Eduardo Antônio Gori Sattamini Conselheiro	Eduardo Edmond Farhat Conselheiro	Cécile Mireille Marcelle Eliane Préviu Conselheiro	Daniel Mirabite Conselheiro	Felisa Del Carmen Ros Conselheira
DIRETORIA EXECUTIVA			CONTADOR		
Gustavo Henrique Labanca Novo Diretor Presidente	Marcos Benício Pompa Antunes Diretor Técnico Operacional	Joaquim Jordão Sabola Diretor Financeiro	Nilo Debs Spagnol Contador - CRC-RJ - 115629/O-2		

Ciaval Administração de Bens e Direitos SPE S.A.					
CNPJ: 29.270.070/0001-41 - NIRE: 35300511395 Data: 14/12/2017					
Demonstrações Financeiras - 01/01/2023 até 31/12/2023					
Balanco Patrimonial					
Ativo			Passivo		
Ativo Circulante			Passivo Circulante		
Disponibilidades			Exigível a Curto Prazo		
Caixa e Equivalentes de Caixa	1.1.01.01	315,34D	Contas a Pagar	2.1.01.01	3.857,97C
Banco Conta Movimento	1.1.01.02	59.449,24D	=Exigível a Curto Prazo		*****3.857,97C
Aplicações Financeiras	1.1.01.03	6.398.200,02D	Fornecedores		
=Disponibilidades		**6.457.964,60D	Fornecedor Nacionais	2.1.03.01	162.861,57C
Títulos a Receber			=Fornecedores		****162.861,57C
Ações	1.1.04.01	1.012.105,18D	Tributos e Contribuições		
=Títulos a Receber		**1.012.105,18D	Obrigações Fiscais	2.1.04.01	1.823,90C
Créditos a receber			=Tributos e Contribuições		*****1.823,90C
Créditos Tributários	1.1.05.01	29.844,58D	Outras Obrigações - Recuperação Judicial		
=Créditos a receber		****29.844,58D	Participações	2.1.06.01	3.514.612,06C
Estoques			=Participações - Recuperação Judicial		**3.514.612,06C
Estoques	1.1.06.01	21.517.500,00D	Provisões		
=Estoques		*21.517.500,00D	Provisões	2.1.07.01	2.343,94C
=Total - Ativo Circulante		*29.017.414,36D	=Total - Passivo Circulante		*****2.343,94C
=Total - Ativo		*29.017.414,36D	Passivo Não Circulante		**3.685.499,44C
			Outras Obrigações - Recuperação Judicial		
Demonstração do Resultado do Exercício					
Descrição	Classificação	Exercício Atual			
Receitas			Recuperação Judicial	2.2.02.01	2.847.637,00C
Receita Operacional			=Outras Obrigações - Recuperação Judicial		**2.847.637,00C
Receita Financeira			=Total - Passivo Não Circulante		**2.847.637,00C
Receitas Financeiras Diversas	330205	1520319 C	Patrimônio Líquido		
=Receita Financeira		1520319 C	Capital Social		
Receitas Não Operacionais			Capital Subscrito	2.3.01.01	22.610.345,06C
Resultados Não Operacionais	330501	224836,5 C	=Capital Social		*22.610.345,06C
=Receitas Não Operacionais		224836,5 C	Lucros ou Prejuízos Acumulados		
=Total - Receita Operacional		1745155 C	Lucros ou Prejuízos Acumulados	2.3.03.01	126.067,14D
=Total - Receitas		1745155 C	=Lucros ou Prejuízos Acumulados		***128.067,14D
Despesas			=Total - Patrimônio Líquido		*22.484.277,92C
Despesas Tributárias			=Total - Passivo		*29.017.414,36C
Tributos			Descrição	Classificação	Exercício Atual
Impostos e Taxas	440101	402,06 D	Despesas Gerais		
=Tributos		402,06 D	Despesas Gerais		
=Total - Despesas Tributárias		402,06 D	Despesas Diversas	470101	53139,98 D
Despesas Financeiras			=Despesas Gerais		53139,98 D
Despesas Financeiras	450202	4431,23 D	=Total - Despesas Gerais		53139,98 D
=Despesas Financeiras		4431,23 D	Provisões		
=Total - Despesas Financeiras		4431,23 D	Provisões de Tributos	480101	270033,5 D
Serviços Tomados Terceiros			Provisão IRPJ e CSLL		270033,5 D
Serviços Tomados Terceiros	460101	477701 D	=Provisões de Tributos		270033,5 D
=Serviços Tomados Terceiros		477701 D	=Total - Provisões		805707,8 D
=Total - Serviços Tomados Terceiros		477701 D	=Total - Despesas		805707,8 D
			Resultado do Exercício		
			Receitas		1.745.155,15 C
			Despesas + Custo		805.707,79 D
			Lucro Líquido do Exercício:		939.447,36 D
Contador: Artur Henrique Salante Hespanha - CRC: 1SP 280643/O-9					

ECONÔMICO

Valor

Seja um assinante:

Acesse assinevalor.com.br

Ligue 0800 701 8888

Brasilprev Seguros e Previdência S.A.

CNPJ nº 27.665.207/0001-31 - NIRE nº 3530013990-9

Extrato da 454ª Reunião Extraordinária do Conselho de Administração Realizada em 16/11/2023

Em 16/11/2023, às 14h00, na sede. A reunião foi realizada de forma virtual e os membros do Conselho de Administração proferiram seus votos por meio eletrônico, conforme previsto no Art. 18, § 3º, do Regimento Interno do Conselho, sob a presidência da Sra. Tarciana Paula Gomes Medeiros, que convidou a mim, Ana Paula Makhoul Sabbag, como Secretária do Conselho. **I. Deliberações:** **1) Destituição de Membro Suplente do Conselho de Administração:** Por unanimidade dos membros presentes, foi destituído do cargo de membro suplente do Conselho de Administração o Senhor Jose Antonio Llaneza Torrealba, eleito em RCA - Reunião do Conselho de Administração de 09/02/2023. Os membros do Conselho de Administração reconheceram a dedicação e o desempenho, bem como os agradeceram pelo período em que esteve à frente do Conselho de Administração da Cia.. **2) Eleição de Membro Suplente do Conselho de Administração:** Em razão da destituição do Sr. Jose Antonio Llaneza Torrealba, foi eleito para o cargo de Membro Suplente do Conselho de Administração, na condição de representante do Acionista PFG do Brasil Ltda. o Sr. **John Michael Egan**, passaporte nº 5312260904, CPF nº 719.307.911-51. O membro eleito terá o prazo de seu mandato até a primeira Assembleia Geral de Acionistas que vier a ocorrer, nos termos da previsão contida no Estatuto Social. Nada mais. **Ana Paula Makhoul Sabbag** - Secretária. **JUCESP** nº 139.025/24-8 em 03/04/2024. Maria Cristina Frei - Secretária Geral.

Brasilprev Seguros e Previdência S.A.

CNPJ nº 27.665.207/0001-31 - NIRE nº 3530013990-9

Extrato da 449ª Reunião Extraordinária do Conselho de Administração Realizada em 04/08/2023

Em 04/08/2023, às 15h30, na Sede. **Presença:** A reunião foi realizada de forma virtual e os membros do Conselho de Administração proferiram seus votos por meio eletrônico, conforme previsto no Art. 18, § 3º, do Regimento Interno do Conselho, sob a presidência do Sr. Tarciana Paula Gomes Medeiros, que convidou a mim, Ana Paula Makhoul Sabbag, como Secretária do Conselho. **Ordem do Dia:** Aberta a reunião, deu-se prosseguimento à pauta: **I. Deliberações:** **1) Eleição de Membro para Conselho de Administração.** Foi eleito para o cargo de Membro Titular do Conselho de Administração, na condição de representante do Acionista BB Seguros Participações S.A. o Sr. **Jorge Rodrigo Araújo Messias**, CI nº 5.802.581 - SSP/PE, CPF nº 826.288.073-00, até a primeira Assembleia Geral de Acionistas que vier a ocorrer, nos termos da previsão contida no Estatuto Social. Nada mais.**Ana Paula Makhoul Sabbag** - Secretária. **JUCESP** nº 2.064/24-8 em 05/01/2024. Maria Cristina Frei - Secretária Geral.

Brasilprev Seguros e Previdência S.A.

CNPJ nº 27.665.207/0001-31 - NIRE nº 3530013990-9

Extrato da 448ª Reunião Extraordinária do Conselho de Administração Realizada em 03/08/2023

Em 03/08/2023, às 18h, na Sede. A reunião foi realizada de forma virtual e os membros do Conselho de Administração proferiram seus votos por meio eletrônico, conforme previsto no art. 18, §3º, do Regimento Interno do Conselho, sob a presidência da Sra. Tarciana Paula Gomes Medeiros, que convidou a mim, Ana Paula Makhoul Sabbag, como Secretária do Conselho. **I. Deliberações:** **1.1. DAD nº 2023/0137 - Demonstrações Financeiras Intermediárias, Relativas ao 1º Semestre de 2023.** Foram submetidas ao Conselho de Administração, as Demonstrações Financeiras Intermediárias, relativas ao 1º semestre de 2023, bem como o Parecer do Auditor Independente, Deloitte Touche Tohmatsu Consultores Ltda. (auditoria contábil). Esses documentos, foram aprovados por unanimidade, recomendando-se a avaliação pelo Conselho Fiscal. Nada mais. **Ana Paula Makhoul Sabbag** - Secretária. **JUCESP** nº 1.680/24-9 em 04/01/2024. Maria Cristina Frei - Secretária Geral.

ECONÔMICO

Valor

Análises, opiniões e informação sobre o cenário econômico com o time de especialistas do Valor.

Seja um assinante: Acesse assinevalor.com.br Ligue 0800 701 8888